RELATÓRIO ANUAL 2021

ACATE
ASSOCIAÇÃO
CATARINENSE
DE TECNOLOGIA

Palavra da Diretoria

2021: um ano de desafios e conquistas para o setor de tecnologia

O ano de 2021 foi de muitas conquistas para a ACATE e para o ecossistema de inovação. Tivemos um aumento de mais de 30% no número de empresas associadas, chegando a 1.442; reforçamos o processo de estadualização da metodologia MIDITEC em parceria com o SEBRAE/SC, passando a contar com outras seis incubadoras conectadas à Rede e espalhadas por diversas regiões; além da implementação de dois centros de inovação em Chapecó.

Outro ponto importante foi a intensificação dos serviços e do apoio às empresas. Em 2021, realizamos a primeira turma do Programa Jornada Startups, uma parceria com o SEBRAE. Esta primeira turma impactou mais de 140 negócios e foi composta por empresas que se inscreveram no processo seletivo do Programa de Capacitação Startup SC.

Também intensificamos o portfólio de benefícios, ampliando e firmando novas parcerias, especialmente nos segmentos de saúde e bem-estar, ferramentas e serviços.

Também em 2021, lançamos uma plataforma de inteligência digital para medir o nível de inovação dos negócios, a Innoway, e ampliamos o Fundo Garantidor ACATE, que oferece carta de garantia para que empresas tenham acesso a crédito. Além disso, realizamos, em parceria com o SEBRAE/SC, a edição 2021 do Startup Summit, agora de forma híbrida, com mais de 18 mil participantes.

A ACATE focou grande parte de seus esforços em 2021 para estruturar, por meio de parcerias com entidades, empresas, governo e academia, uma jornada de formação de talentos. Realizamos um mapeamento entre empresas de base tecnológica, que mostrou um cenário de mais de 16 mil novas vagas para o setor até 2023 e evidenciou a necessidade urgente de unirmos esforços para ajudar a mitigar esse déficit. Ao longo do ano, a ACATE apoiou no desenvolvimento de editais, cursos e iniciativas para formação de profissionais para todas as regiões catarinenses. Entre os principais programas, estão o Entra21, iniciativa liderada há 16 anos pelo Blusoft, Polo Regional de Blumenau, e que em 2022 ganha uma versão estadual apoiada pela Fapesc; o Jovem Programador, em parceria com o Seprosc e o Senac; o DEVinHouse, em parceria com o Senai e empresas associadas; e o Prototipando a Quebrada, iniciativa que visa inserir jovens de regiões periféricas no mundo da tecnologia. A meta é impulsionar ainda mais esses e outros programas em 2022, fortalecendo a jornada completa de formação, ganhando capilaridade e escala.

O ano também foi de resultados muito positivos no que diz respeito a investimentos e aquisições. Só em 2021, contabilizamos quase R$10 bilhões em movimentações financeiras na área de tecnologia de Santa Catarina, com empresas recebendo investimentos significativos, estreando na bolsa ou sendo adquiridas. Entre os destaques, estão a aquisição de 92% das ações da RD Station pela Totvs, em uma operação de R$ 1,86 bilhão, caracterizando a maior transação privada no mercado de software no Brasil. Uma trajetória que muito nos orgulha, uma vez que a RD Station nasceu na incubadora MIDITEC. E também a aquisição da Neoway pela B3 por R$ 1,8 bilhão e a estreia na bolsa de valores das empresas associadas Intelbras e Neogrid. Outro dado importante aparece no Tech Report 2021, estudo da ACATE em parceria com a Neoway, que mostrou que o estado teve o maior crescimento do país no número de empresas de tecnologia entre 2015 e 2020: 63,2%, alcançando 17.720 negócios. O desempenho é bem acima da média nacional (26,1%), no mesmo período.

Ainda em 2021, construímos de forma colaborativa o Planejamento Estratégico da entidade, que irá nortear as ações e projetos nos próximos quatro anos (2022-2025).

Em 2022, queremos continuar incentivando a jornada de formação de profissionais e seguir evoluindo em nossas entregas de valor para oferecer uma jornada ainda mais completa aos nossos associados. Estamos empenhados em ter um estado de inovação, não apenas regiões isoladas. Assim, Santa Catarina seguirá como exemplo para o país e muitas regiões no mundo como um ecossistema completo e inovador.

Boa leitura!

DIRETORIA GESTÃO 2020-2022

SUMÁRIO

1 Governança

2 Código de Cultura

3 Destaques 2021

4 Observatório ACATE

5 Fundo Garantidor ACATE

6 Relacionamento com Polos

7 Reconhecimentos

8 Patrocinadores

9 Associados

10 Benefícios

11 Programas Estratégicos

12 Projeto Rede de Inovação de Florianópolis

13 Eventos, cursos e capacitações

14 Marketing

15 Relacionamento com a imprensa

16 Projetos para 2022

17 Demonstrações financeiras

governança

Trabalho em conjunto para fortalecer o ecossistema catarinense

Diretoria Estatutária

A Diretoria Estatutária é composta pela presidência e mais seis vice-presidências, contemplando as principais frentes e demandas da instituição.

A atual diretoria foi eleita em Assembleia Geral para um mandato de dois anos, de 2020 a 2022.

Presidente

Iomani Engelmann Gomes
Pixeon | Florianópolis

Vice-Presidente de Finanças

Annalisa Blando Dal Zotto
Parmais | Florianópolis

Vice-Presidente de Relacionamento

Diego Brites Ramos
Teltec | Florianópolis

Vice-Presidente de Talentos

Moacir Antonio Marafon
Softplan | Florianópolis

Vice-Presidente de Ecossistema

Arthur Medeiros Nunes
PlotKids | Florianópolis

Vice-Presidente de Marketing

Henrique Marcos Fava Bilbao
Ezok | Blumenau

Vice-Presidente de Integração

Nelissa Gevaerd Colossi Branco
Softecsul | Lages

Conselho Fiscal

O Conselho Fiscal é composto por cinco membros, sendo três efetivos e dois suplentes, eleitos em Assembleia Geral, com mandato coincidente ao mandato dos membros da Diretoria.

EFETIVOS

Guilherme Domingos Ferla Junior
Grupo DOT | Florianópolis

Marcos Luiz Marchezan
Instituto Stela | Florianópolis

Sergio de Lima Viola
Jexperts | Florianópolis

SUPLENTES

David Mauricio Escobar Gomez
4C | Joinville

Maristela Franco Paes Leme Pinheiro
NPU | Florianópolis

Conselho Deliberativo

O Conselho Deliberativo é formado por 13 membros, todos efetivos, e seguindo as seguintes regras:

- **3 membros** deverão ser **ex-presidentes** ou **ex-vice-presidentes**
- **2 membros** representantes de empresas consideradas **Startups**
- **2 membros** representantes de empresas consideradas **Scale**
- **2 membros** representantes de empresas consideradas **Growth**
- **3 membros** representantes de empresas consideradas **Média ou Grande**
- **1 membro** representante de qualquer empresa associada que se enquadre na categoria de **Fundadora, Benemérita ou Contribuinte**

O Conselho Deliberativo é eleito em Assembleia Geral com mandato coincidente ao mandato dos membros da Diretoria.

MEMBROS DO CONSELHO DELIBERATIVO GESTÃO 2020-2022

Alexandre d'Avila da Cunha
Cebra | Florianópolis

André Krummenauer
Involves | Florianópolis

Claudio Roberto Grando
Audaces | Florianópolis

Daniel dos Santos Leipnitz
Visto Sistemas | Florianópolis

Darlan Segalin
Amplimed | Chapecó

Edenir Silva
Grupo Nexxera | Florianópolis

Fernanda Maria B. Bornhausen
SocialGood Brasil | Florianópolis

Fábio Beal
Kiper | Florianópolis

Guilherme Lopes
RD Station | Florianópolis

José Rizzo Hahn Filho
Pollux | Joinville

Nadine Heisler Wassmer
Domlexia | Florianópolis

Rui Luiz Gonçalves
Alto QI | Florianópolis

Tiago Alexandre Vailati
Hiper | Brusque

Diretores das Verticais de Negócios e Grupos temáticos

Os Diretores das Verticais de Negócios e dos Grupos Temáticos são os representantes de cada grupo, e guiam as atividades a serem desenvolvidas. São designados e subordinados à Diretoria Estatutária da Associação. Cumprem um importante papel, sendo líderes dos conjuntos de empresas que integram cada Vertical ou GT. A composição a seguir apresenta o quadro de diretores de 2021.

VERTICAIS DE NEGÓCIO

Joel Risso, Xisto Alves
Agtech

Paula Lunardelli
Construtech

Felipe Mandawalli
Educação

Wilian Zanatta
Energia

Natália Braulio
Fintech

Túlio Duarte
Manufatura 4.0

Rodrigo Cabral
Peopletech

Walmoli Gerber Jr.
Saúde

Fábio Beal
Security Tech

Diego Brites Ramos
Smart Cities

Bruno Guimarães
Varejo

GRUPOS TEMÁTICOS

Betina Giehl Zanetti Ramos
Mulheres ACATE

Henrique Bilbao
GT Internacionalização

Marcelo Wolowski
GT Investimentos

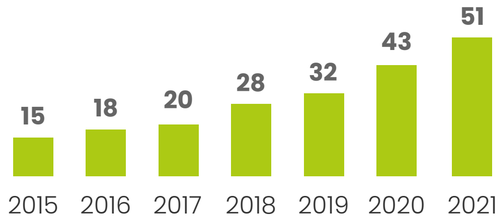
Fábio Ferrari
RIA SC

Santiago Edo
ACATE Startups

Equipe de Colaboradores

ORGANOGRAMA ACATE

EVOLUÇÃO NO NÚMERO DE COLABORADORES EM DEZEMBRO DE CADA ANO



CULTURE - CODE - ACATE - CULTU

código de cultura

Código de Cultura

Como parte da evolução do nosso propósito e valores, em agosto de 2021 lançamos nosso Código de Cultura, documento em que compilamos o jeito de ser ACATE, estabelecemos os valores em que acreditamos, além das práticas toleráveis e intoleráveis no nosso cotidiano e em nossas entregas para o ecossistema. O Código de Cultura é um documento vivo, que pode ser revisitado de acordo com a evolução da equipe e do próprio desenvolvimento da ACATE e do ecossistema.

Propósito

Impulsionar o ecossistema de inovação transformando pessoas e negócios

Valores

Protagonismo

Ser protagonista da mudança: atuar para o crescimento do ecossistema; desenvolver o estado; transformar pessoas e negócios

Pertencimento

Honrar quem se doou e valorizar o que já foi feito: ACATE é porque nós somos

Colaboração

Inspirar confiança ao se comprometer com responsabilidade e colaborar ativamente para a transformação do ecossistema

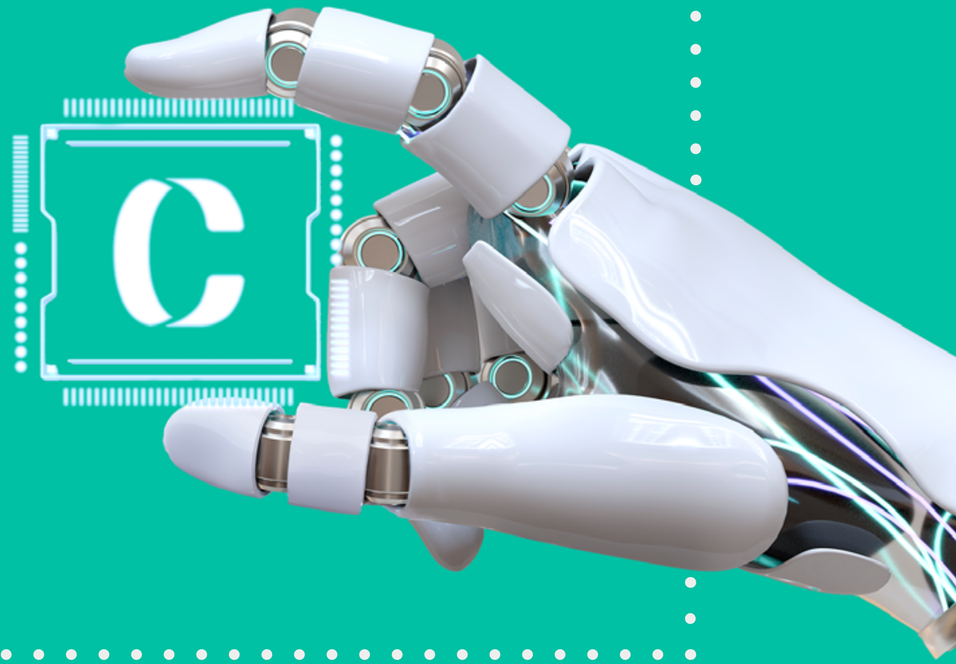
Excelência

Vontade e coragem de fazer o melhor no agora

Confiança

Confiamos em nossos colegas, pois essa é a base da colaboração. Se não for possível cumprir, justificamos e avisamos com antecedência

destaques 2021



PLANO DE AÇÃO ACATE-COVID-19

arrecadação total
R$ 431,8 MIL

Grande Florianópolis

Programa Aliança Pela Vida

R$ 287 mil
doações associadas

R$ 59,7 mil
aporte ACATE

Lages

Programa de apoio aos profissionais da linha de frente

R$ 11,1 mil
doações associadas

R$ 11,1 mil
aporte ACATE

Chapecó

Compra de equipamentos para hospital da região e assistência a famílias

R$ 30 mil
doações associadas

R$ 25,2 mil
aporte ACATE

Itajaí

Compra de equipamentos para hospital da região

R$ 4,6 mil
doações associadas

R$ 3,1 mil
aporte ACATE

Talentos

Mapeamento Estadual de Vagas

4.561
vagas em 2021

5.364
vagas para 2022

6.687
vagas para 2023

Projeção feita a partir da extrapolação dos dados das 228 empresas associadas do setor de tecnologia respondentes. Não estão inclusas vagas de tecnologia demandadas por outros setores como indústria, varejo etc.

DEVinHouse
Parcerias para desenvolver a sua carreira

25 bolsas integrais viabilizadas com recursos do livro Ponte para a Inovação

5 turmas confirmadas para 2022

310 alunos

7 turmas em realização

PAD

15 alunos

1 turma ACATE

Novas parcerias

Instituto Pe. Vilson Groh

JOVEM PROGRAMADOR

ONE ORACLE NEXT EDUCATION

+ ARTICULAÇÃO

Edital Fapesc de Formação de Talentos

R$ 4 milhões

FUNDO GARANTIDOR ACATE

Lançado logo no início da pandemia, o Fundo Garantidor ACATE foi um importante instrumento para garantir às empresas de pequeno e médio porte o acesso a crédito, especialmente em um momento tão desafiador.

Foram R$ 5,1 milhões em linhas de crédito liberadas a partir das cartas de garantia emitidas pelo Fundo, com 42 empresas impactadas. O FGA ainda tem R$5,7 milhões disponíveis para atender empresas interessadas.

Novidades FGA 2021

Linha de até

R$ 350 MIL

(via BRDE e Cooperativas)

Redução nas taxas administrativas

Lançamento Fundo Badesc

Aporte 500 mil pela ACATE

Alavancagem R$ 2,5 mi

Mais duas linhas de crédito disponibilizadas

BNDES Pequenas Empresas

Inovacred Expresso FINEP

Menores taxas para as empresas

INVISTO com ACATE

R$ 100 MILHÕES

em investimentos para empresas B2B da região Sul

ACATE irá aportar **R$ 1 milhão** nos próximos 4 anos

Duas empresas já investidas:

pulses

CashWay

AÇÕES DE VISIBILIDADE

Polos Regionais ACATE

Uma entidade cada dia mais estadualizada

Inauguração de dois Centros de Inovação ACATE Deatec, em Chapecó. CIAD One e CIAD Downtown

CIA
CENTRO DE INOVAÇÃO

40,6%

de crescimento do número de associados nos Polos

347 para 488 em 2021

126%*

de crescimento no engajamento em Programas ACATE: Verticais, LinkLab e MIDITEC

14

eventos realizados em parceria com os Polos - 7 presenciais

115

reuniões de atendimentos individuais aos associados dos Polos Regionais

*Se contabilizados apenas os nove polos regionais localizados fora da Grande Florianópolis

Eventos

209
eventos realizados

+23,9 mil
pessoas impactadas

96 NPS
médio dos eventos

Presença digital

19% de crescimento nas redes sociais em 2021 (Instagram, LinkedIn, Facebook e Youtube)

Números do Youtube

80,5%
de crescimento nos inscritos do canal (2.026 inscritos)

23,1 mil
visualizações nos vídeos

464 hrs
de conteúdos produzidos

4,7 mil
horas de exibição

ENTREGAS PARA O ECOSSISTEMA

LinkLab

702 startups inscritas em desafios

5 novas corporates

54 projetos de inovação (negócios gerados)

73 desafios

Lançamento innoway com case da ArcelorMittal

Lançamento novo portfólio LinkLab: ciclo único e startups hunting

Estruturação do processo comercial

Eventos:

4 LinkLab Road Show

5 rodas de Corporates

2 Innovation Kickoff

MIDITEC

6
novas incubadoras na Rede MIDITEC
Softville Ágora (Joinville)
Instituto Gene (Blumenau)
CITI (Brusque)
Épsilon (Lages)
INCTECH (Chapecó)
Fermento (Florianópolis)

61
startups incubadas na Rede MIDITEC

NPS 96
81% das empresas engajadas na jornada de incubação

135
mentorias realizadas

204
consultorias realizadas

496
check-ins realizados

5 mi
captados em recursos pelas incubadas

10 mi
em faturamento pelas incubadas

ENTREGAS PARA O ECOSSISTEMA

Verticais de Negócios

450
empresas aderidas
> 52,5% de crescimento em relação a 2020

124
empresas aderidas polos
(antes eram 57) > 117,5% de crescimento em relação a 2020

Health Score:
210
empresas engajadas > 152% de crescimento

Fusão Verticais Manufatura e IoT, Big Data e AI > Vertical Manufatura 4.0

89 NPS

Descontinuação Vertical Economia Criativa

EVENTOS

+60
eventos realizados

+9,8 MIL
pessoas impactadas

Jornada Startups

144
startups participantes > 131 finalizaram a jornada = 91% taxa de conclusão

95
novas startups associadas à ACATE por meio do Jornada

21
startups aderidas às Verticais de Negócios

26
capacitações e eventos

86
mentorias realizadas

ENTREGAS PARA O ECOSSISTEMA

Rede Municipal de Centros de Inovação de Florianópolis

259
eventos apoiados

4.621
participantes

410
atendimentos realizados pelos 4 Escritórios de Promoção à Inovação

243
visitas técnicas, contabilizando 1.326 visitantes

6
capacitações impactando 240 pessoas

3
ebooks para apoio a empreendedores

Reconhecimentos

Top 3 Hub de Inovação
Startup Awards, prêmio concedido pela ABStartups

Top 20 Ecossistema
Ranking elaborado pela 100 Open Startups

Melhor Proposição de Estratégias de Inovação SC
Troféu iNO.VC ArcelorMittal de Inovação Digital

ENTREGAS PARA O ECOSSISTEMA

Relações Governamentais

Contratação de consultoria de relações governamentais Integra

Aproximações

- **Governo Estadual**
- **Assembleia Legislativa**
- **Bancada Federal Catarinense**

CONQUISTAS 2021

10 novos patrocinadores

DELL Technologies · mazars · ânima · movti Cloud Solutions · Uppo · MOVIDESK · ahgora · ZOHO · CREARE PROJETOS e AUTOMAÇÃO · cisco

9 renovações

inovabra · Neoway · Áthina CORRETORA DE SEGUROS · softcon CONTABILIDADE E CONSULTORIA · Qi Network · Unimed Grande Florianópolis · MOSIMANN-HORN ADVOGADOS · ÚNILOS COOPERATIVA DE CRÉDITO · BRDE

Auditoria:

setor financeiro da ACATE recebe o parecer referente ao primeiro semestre sem ressalvas

CONQUISTAS 2021

Associados

510 NOVAS ASSOCIADAS EM 2021

93
média NPS

2.438
leads

21%
de conversão

33,39%
de crescimento

redução de
63%
de churn

Portfólio de parceiros

640
benefícios aderidas

32%
de taxa de cobertura

29%
de crescimento no faturamento

26
novos parceiros

16%
de crescimento no número de parceiros

Permuta Rede de Parceiros ACATE

Uppo

Novas parcerias institucionais

CALDEIRA

TECNOPUC

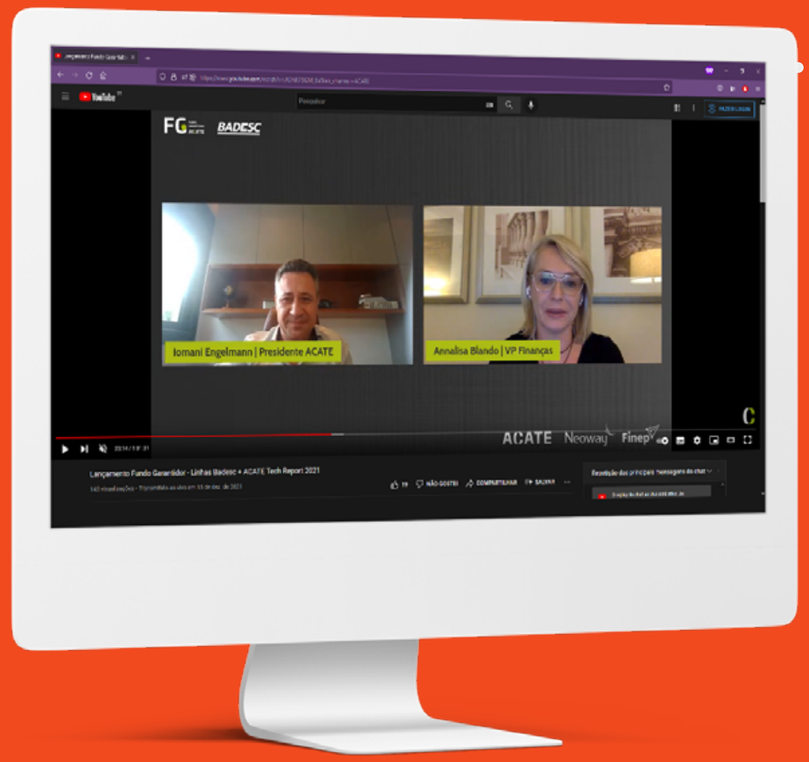
cocreation BY TXM

observatório ACATE

A ACATE lançou em dezembro a quinta edição do ACATE Tech Report, estudo que traz o panorama do setor de tecnologia de Santa Catarina, elaborado em parceria com a empresa associada Neoway e com o apoio da Finep. Clique aqui e acesse o estudo.

Clique nos ícones para ver os dados de desenvolvimento do setor

fundo garantidor ACATE



Evento de lançamento do
Fundo Garantidor - Linhas Badesc

FG FUNDO GARANTIDOR ACATE | SEBRAE | BRDE | Garante-SC | BADESC

FUNDO GARANTIDOR ACATE

R$ 5,1 milhões
liberados em linhas de crédito

42 **empresas beneficiadas**

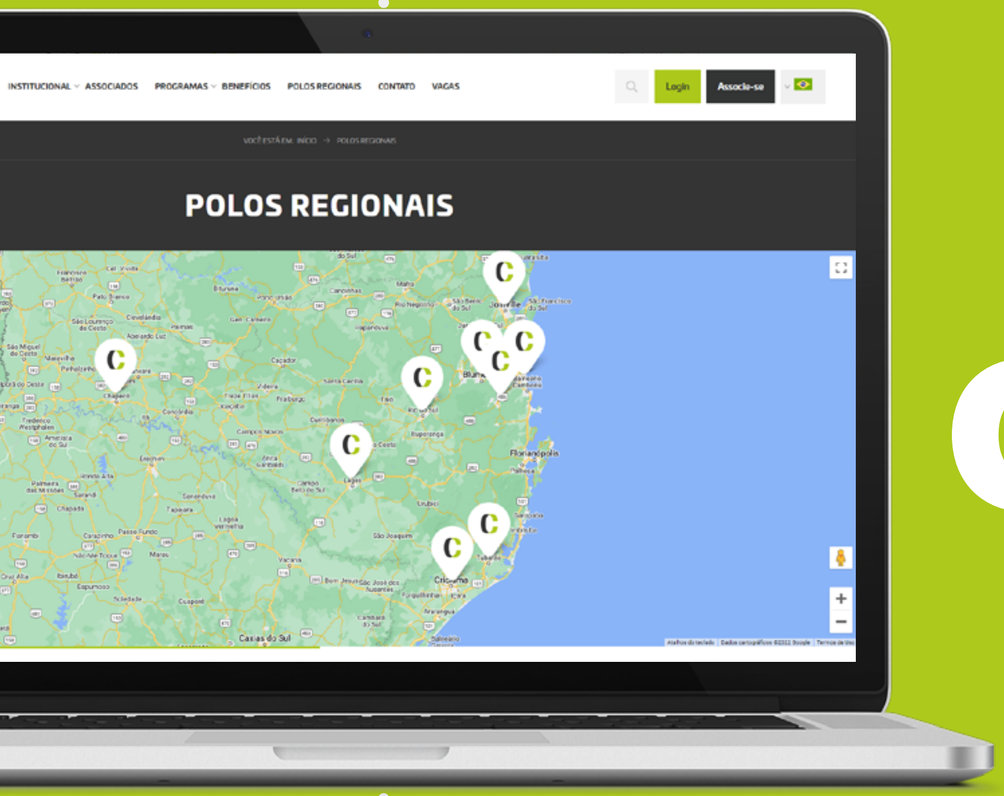
O Fundo Garantidor ACATE tem como objetivo oferecer garantia complementar para as empresas associadas, facilitando o acesso a crédito para capital de giro, investimento ou uma composição entre ambos, junto às instituições financeiras conveniadas.

O Fundo Garantidor ACATE é uma parceria da ACATE com o SEBRAE/SC, a Sociedade Garantidora de Crédito Garante-SC, o Banco Regional de Desenvolvimento do Extremo Sul (BRDE), a Agência de Fomento do Estado de Santa Catarina (BADESC) e cooperativas de crédito.

Em 2021, o Fundo Garantidor ACATE seguiu viabilizando o acesso a crédito, chegando a 42 empresas beneficiadas, totalizando R$ 5,1 milhões liberados em linhas de crédito. E também passou por melhorias, tornando-se ainda mais atrativo: as linhas de crédito aumentaram de R$150 mil para R$350 mil, mantendo as garantias em 80%, e as taxas administrativas foram reduzidas. Além disso, em dezembro, a ACATE lançou uma nova parceria do FGA com o Badesc, com operações de até R$ 150 mil e garantia de até 80% das operações, sendo 20% pelo Fundo de AVAL Estadual (FAE).

O Fundo Garantidor ACATE só foi possível graças à contribuição financeira das seguintes empresas associadas:

AUDACES, automatisa, BLENDUS, BrasilRad, CEBRA, cianet, DOT digital group, GRUPO NEXERA, J.Experts, Neoway, paradigma, PIXEON, SOFTPLAN, specto, teltec SOLUTIONS, visto sistemas, WaveTech, way2



relacionamento com polos

Em 2021, as ações do time de Integração ACATE junto aos polos regionais foram focadas em aumentar o número de associadas, bem como a participação nos Programas Estratégicos e a adesão aos benefícios da ACATE. Entre as ações realizadas, destacam-se as reuniões individuais de aproximação com as empresas dos polos regionais. O objetivo do atendimento individual foi reforçar a parceria entre a ACATE e a entidade local, apresentar as oportunidades disponibilizadas para os associados de todo o estado, como programas de desenvolvimento e benefícios, e realizar um diagnóstico das principais dificuldades e dores desses associados em seu ecossistema local. Foram realizados 115 atendimentos individuais.

Identificou-se, a partir das reuniões e diagnóstico, que o principal fator impeditivo para o desenvolvimento dos associados é a dificuldade de acesso ao mercado, seguido de capital humano, capital financeiro e, por último, programas de apoio.

Como ação para minimizar as dificuldades mapeadas, em setembro de 2021, foi realizado no Polo de Chapecó o primeiro Pitch Day DEATEC/ACATE, que teve como objetivo conectar startups da região com investidores da SC Angels, Zancan Partners e Seedcap.

Outro resultado computado a partir dos atendimentos foi a adesão de 17 associadas às Verticais de Negócios.

No segundo semestre, com a melhora do cenário pandêmico, iniciou-se a retomada gradual das ações presenciais nos polos.

40,6% de crescimento

no número de associados nos Polos. 347 para 488 em 2021

126% de engajamento

crescimento engajamento em Programas Verticais de Negócios + LinkLab + MIDITEC

+120 atendimentos

reuniões individuais com os associados dos Polos Regionais

14 eventos

realizados em parceria com os Polos, 7 presenciais

Health Score Polos

A ACATE também estruturou um processo de acompanhamento dos principais indicadores dos polos regionais, chamado Health Score. A metodologia foi adaptada para o acompanhamento de indicadores e dados das entidades parceiras da ACATE, de modo a tangibilizar o monitoramento situacional dos polos. É fundamentada em métricas de representatividade e engajamento dos associados e tem como três principais pilares de análise e uso dos produtos (benefícios, programas e representatividade), a satisfação do cliente (NPS) e os relacionamentos (engajamento dos diretores nas reuniões e ações conjuntas).

Esse acompanhamento, alinhado a ações estratégicas realizadas pela ACATE, garantiu que todos os polos regionais pudessem evoluir em seus índices de engajamento ao longo de 2021.

Diretores Polos Regionais ACATE

Para conhecer os polos regionais ACATE e seus diretores, clique nos ícones do mapa

reconhecimentos

Em 2021, a ACATE foi destaque em cinco importantes prêmios do ecossistema de inovação e tecnologia.

Melhor Proposição de Estratégias de Inovação SC

Troféu iNO.VC ArceloMittal de Inovação Digital

Top 3 Hub de Inovação

ACATE conquistou, mais uma vez, o top 3 na categoria hub de inovação do Startup Awards, prêmio promovido pela ABStartups

Campeãs da Inovação 2021

Categoria Entidades Empresariais, prêmio promovido pelo Grupo Amanhã

Top 20 – 100 Open Startups

Pelo 2º ano consecutivo, ACATE está no Top 20 Ecossistemas do ranking promovido pela 100 Open Startups

Prêmio SciBiz USP de ecossistema de destaque.

patrocinadores

A ACATE conta com diversos parceiros estratégicos, chamados de patrocinadores institucionais, que contribuem diretamente para a sustentabilidade da Associação e entregam grande valor ao associado.

A ACATE fechou o ano de 2021 contabilizando 21 parceiros estratégicos, sendo 19 patrocinadores institucionais, divididos nas cotas Diamante, Platinum e Ouro, além de dois apoiadores institucionais, ambos do setor jurídico.

Mazars, Movidesk, Zoho, nima, Movti, Uppo, Cisco, Creare e Ahgora são os novos parceiros institucionais que, em 2021, se uniram ao inovabra, BRDE, QI Network, Mosimann-Horn, Áthina, Neoway, Softcon, Únilos, Unimed, Previsc, RTC e Silva Santana & Teston.

A parceria envolve uma série de entregas que têm como objetivo ampliar a visibilidade da marca e dos produtos e serviços das empresas, e aproximá-las das associadas por meio de serviços, conteúdos, eventos, palestras, rodadas de negócios etc.

Patrocinadores Diamante

inovabra | cisco | ânima EDUCAÇÃO

Patrocinadores Platinum

BRDE | Qi Network

Apoiadores Institucionais Platinum

MOSIMANN-HORN ADVOGADOS | Silva Santana & Teston Advogados

Patrocinadores Ouro

Neoway | softcon | ÚNILOS | Unimed | Áthina | mazars | PREVISC Previdência Complementar | ahgora | rtc | MOVIDESK | Uppo | ZOHO | movti Cloud Solutions | CREARE

Parceiros

PREFEITURA DE FLORIANÓPOLIS | Rede de Inovação Florianópolis

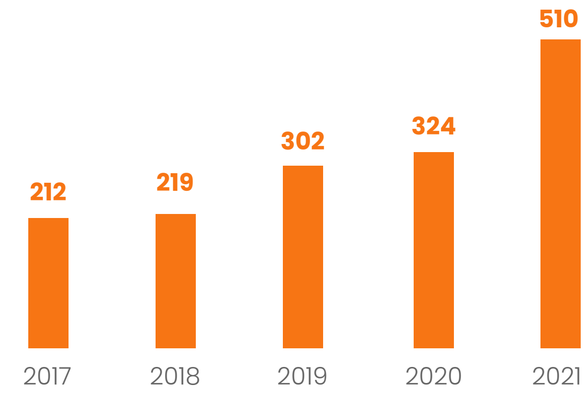
associados

A ACATE encerrou o ano de 2021 com 510 novas empresas associadas, sendo 202 delas por meio dos polos regionais, reforçando ainda mais a presença da ACATE em todas as regiões do estado. Com essas novas associações, o total de empresas associadas, no final de dezembro, chegou a 1.442.

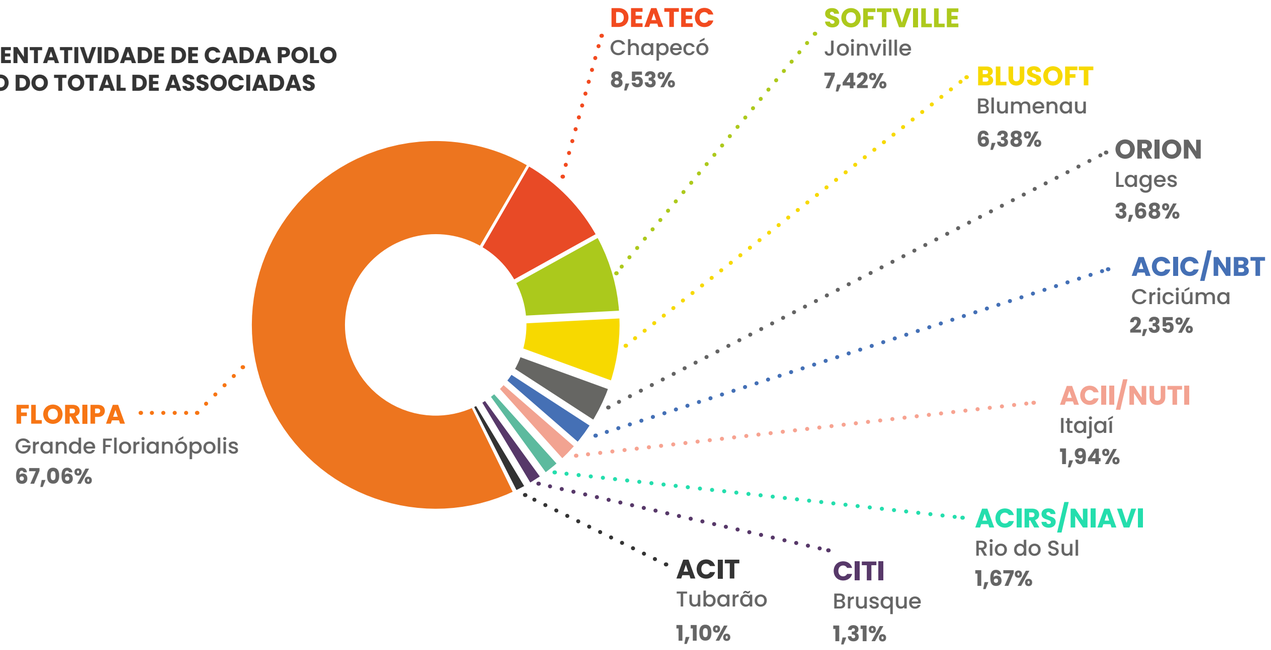
Nos últimos quatro anos, tem sido crescente o número de novas associadas. Entre 2017 e 2019, o crescimento acumulado foi de 42%. Entre 2019 e 2020, o crescimento foi de 8,58%. Entre 2020 e 2021, o crescimento foi de 33,39%.

Das 510 novas empresas associadas em 2021, 375 receberam o benefício de enquadramento no programa de apoio a startups, que isenta de mensalidade nos primeiros seis meses as empresas abertas há menos de três anos, com até 15 colaboradores e com faturamento máximo de 360 mil no ano anterior à associação.

CRESCIMENTO NO NÚMERO DE NOVAS EMPRESAS ASSOCIADAS



REPRESENTATIVIDADE DE CADA POLO DENTRO DO TOTAL DE ASSOCIADAS



Novas Iniciativas

Em 2021, a ACATE estruturou a Gerência Comercial, unindo as áreas de Sucesso do Associado e Benefícios. O principal objetivo da gerência é mapear a jornada dos associados, identificando seus pontos de contato, buscando entender as necessidades e o que eles consideram como entrega de valor.

Uma das primeiras ações da área foi entender os processos já existentes e analisar os principais motivos de contato e de desassociação. Também foram analisados e devidamente encaminhados todos os feedbacks coletados por meio da pesquisa NPS, aplicada em agosto

Para 2022, as metas da área Comercial devem acompanhar o planejamento estratégico da ACATE, incluindo a implementação da jornada segmentada de excelência com foco no reforço do portfólio de serviços. A ACATE já possui programas e benefícios disponíveis para cada etapa da jornada das empresas - desde o apoio à criação do negócio, busca por investidores, internacionalização e suporte para maturidade da companhia -, mas o planejamento consiste em intensificar os serviços para cada fase e para empresas de todos os portes e localizadas em qualquer região do estado.

benefícios

ACATE BENEFÍCIOS

A área de Benefícios da ACATE é responsável pela gestão dos serviços e convênios firmados pela entidade em prol de suas empresas associadas. São mais de 70 parcerias, algumas delas com condições exclusivas, que vão desde planos de saúde e odontológicos, cartões de benefício, seguros, previdência complementar e serviços de saúde e segurança ocupacional, a descontos em instituições financeiras e serviços diversos.

468
empresas aderidas

89
novas adesões

12.820
beneficiários

Portfólio

Em 2021, o portfólio de benefícios da ACATE teve um crescimento nos segmentos de saúde e bem-estar, ferramentas e serviços. Ao todo, foram firmadas 26 novas parcerias, sendo as principais: Neoway, Movit Cloud Solutions, Intexfy, Globalbot, BuzzLead, Assas, Remessa Online, SIDESC e Maná Saúde.

Número de parceiros por segmento em 2021

24
Ferramentas

11
Serviços

6
Finanças

20
Capacitação e treinamento

12
Saúde e Bem Estar

Seguro Saúde e Dental

Em parceria com o Bradesco, a ACATE oferece aos seus associados o seguro saúde e plano dental. Atualmente, são oferecidas sete opções de planos no seguro saúde e duas no odontológico. A parceria garante valores muito competitivos com relação ao mercado e um serviço diferenciado de gestão dos planos junto à Áthina Corretora (operadora dos planos) e à operadora.

BRADESCO SAÚDE

61 empresas aderidas

1.110 beneficiários ativos

BRADESCO DENTAL

29 empresas aderidas

939 beneficiários ativos

Planos de Saúde

A ACATE atua em parceria com a Unimed Grande Florianópolis para oferecer aos seus associados planos que assegurem a saúde e a qualidade de vida dos colaboradores das empresas do setor de tecnologia. Até 2019, era realizada a manutenção dos contratos nacional sem coparticipação, estadual com 20% de coparticipação e regional com 50% de coparticipação. A partir de janeiro de 2020, a ACATE passou a oferecer novas opções de planos Unimed. São mais de 10 opções de planos com abrangências nacional sem coparticipação, com coparticipação de 20% e 50%; estadual com 20% e 50% de coparticipação; e regional com 20%, 30% e 50% de coparticipação. Para atender mais adequadamente às necessidades das empresas associadas, também são oferecidos planos para empresário Individual.

Em 2021, a novidade foi a implementação da cabine Doctor-U, uma cápsula de pronto-atendimento e telemedicina, que tem como objetivo promover mais atenção aos cuidados com a saúde. O serviço é mais uma funcionalidade disponível para associados ACATE e beneficiários da Unimed Grande Florianópolis e foi instalado no centro de inovação ACATE Primavera.

468 empresas aderidas (356 planos contratados)

5.677 beneficiários ativos

Plano Odontológico

A ACATE disponibiliza também plano odontológico em parceria com a Uniodonto. O plano proporciona acesso a ótimos profissionais aptos a garantir o bem-estar e a saúde bucal com preços diferenciados e acessíveis.

Os contratos têm abrangência nacional, com opções sem coparticipação e com coparticipação, e com atendimento em qualquer município do território nacional.

77 empresas aderidas

3.735 beneficiários ativos

GOGOOD

A ACATE, em parceria com a GoGood, oferece uma plataforma completa de saúde e bem-estar para as empresas associadas. Com uma rede que reúne cuidado com saúde física e mental, os colaboradores passam a ter acesso aos serviços de psicólogos (terapias), academias, personal trainers, aulas online, nutricionistas e muito mais com até 70% de desconto. Empresas associadas à ACATE possuem 5% de desconto na contratação dos serviços.

Seguros Acate

Também por meio da parceria com a Áthina Corretora de Seguros, a ACATE oferece aos seus associados os Seguros ACATE (veicular, residencial, empresarial, equipamentos portáteis, entre outros), buscando ofertar cada vez mais serviços que atendam às necessidades das empresas com custo e qualidade diferenciados.

Cartões Benefícios Sodexo

Desde 2018, em parceria com a Sodexo, a ACATE disponibiliza os seguintes cartões de benefícios: Refeição, Alimentação, Natal, Gift Pass, Premium, Vale Transporte, Frota, Combustível, Cultura e Apoio Pass. O objetivo é sempre oferecer um portfólio que atenda às necessidades das empresas com custo e qualidade diferenciados.

31 empresas aderidas

01 empresa aderida

Saúde Ocupacional e Segurança do Trabalho

Em parceria com a Qualitá, a ACATE oferece aos associados serviços em Segurança e Saúde Ocupacional, buscando a melhoria da qualidade de vida no trabalho e o cumprimento da legislação com agilidade e comprometimento.

21 empresas aderidas

1.222 beneficiários ativos

Em 2019, a ACATE passou a oferecer mais uma opção de operadora de serviços de Segurança e Saúde Ocupacional, por meio de uma parceria com o SESI.

Plano de Previdência Complementar

Em 2018, a ACATE passou a ser instituidora do INDÚSTRIAPREV – plano de Previdência Complementar – CNPB 2015.0006-74. O plano nasceu a partir de uma parceria entre a FIESC, por meio do CIESC, e a PREVISC, especialista no mercado previdenciário e com mais de 30 anos de mercado. A PREVISC é gestora do plano INDÚSTRIAPREV, aprovado pela Superintendência Nacional de Previdência Complementar (PREVIC), órgão regulamentador vinculado ao Ministério da Previdência Social.

Em 2021, o INDÚSTRIAPREV passou a se chamar Previtê e segue sendo um plano flexível de benefícios previdenciários que, por meio de contribuições mensais, forma uma reserva financeira para a aposentadoria programada, aposentadoria por invalidez e pensão, garantindo mais segurança e tranquilidade para os colaboradores das empresas associadas, e auxiliando na retenção de talentos.

17 empresas aderidas

137 beneficiários ativos

Recrutamento e seleção - Plooral

A parceria com a Plooral, firmada em março de 2020, foi pensada para facilitar o operacional do RH das associadas, automatizando o processo de recrutamento e seleção. Com a plataforma da Plooral é possível dar mais visibilidade para as vagas e economizar até 80% dos recursos de R&S. Há também outros benefícios, como divulgação automática nos portais de vagas (inclusive no portal da ACATE), aplicação de provas e questionários com correção automática, entrevistas remotas diretamente na plataforma, relatório de indicadores de vagas e candidatos e NPS no processo de contratação da empresa. Além de dar todo o suporte no recrutamento de novos colaboradores, a Plooral oferece plataforma de treinamento e desenvolvimento para candidatos e colaboradores, e os serviços de consultoria e pesquisa de remuneração, contribuindo para tornar as empresas mais competitivas.

16 empresas aderidas

Campanha Black Friday

Em novembro de 2021, a ACATE realizou pela primeira vez a campanha "Black Friday ACATE", em que as empresas associadas tiveram acesso a descontos exclusivos e condições especiais para contratar ferramentas e serviços oferecidos por parceiros da associação. Foram ofertados descontos em planos da plataforma de recrutamento e seleção da Plooral, cartões de benefícios da Sodexo e em consultas e exames médicos e odontológicos com a Maná Saúde, além de oferecer condições especiais em cursos e capacitações da RD Station, em conteúdos de marketing e vendas, e da Alura, nas mais diversas áreas de tecnologia e inovação.

Além disso, as startups desfrutaram de condições especiais, como desconto sobre a tabela de serviços em marketing da Agência Monking, redução nos custos de setup e de mensalidade da ferramenta de marketing de indicação da BuzzLead, além de desconto no spread para realizar transações financeiras internacionais com a Remessa Online. Foi oferecido desconto em serviços de tecnologia, como Movti Cloud Solutions, pacotes de soluções em Big Data Analytics da Neoway, descontos acumulativos em produtos de Tecnologia da Informação (TI) da Dell Technologies, implantação de chatbots com a Globalbot e em planos de desenvolvimento de sites da Sonica.

Rede de parceiros ACATE

A partir de 2022, os associados ACATE vão poder contar com novos benefícios. Uma das novidades é a parceria firmada com o Grupo NotreDame Intermédica (GNDI), que vai possibilitar a adesão de planos de saúde a partir de uma vida, com maior abrangência estadual e condições exclusivas para seus colaboradores.

Também está previsto o lançamento do Programa ACATE Care, que reúne soluções voltadas à saúde integral dos empreendedores e colaboradores, cobrindo os quatro principais pilares da saúde: mental, física, do trabalho e financeira.

programas estratégicos

VERTICAIS DE NEGÓCIOS

Nas Verticais de Negócios, CEOs e lideranças das empresas pioneiras do setor de tecnologia sentam lado a lado com líderes da nova geração de startups para trocar ideias e compartilhar experiências e visões de mercado em encontros que acontecem regularmente desde 2009. Desses encontros, já surgiram mentorias, parcerias estratégicas, novos negócios, além de oportunidades de capacitação e de investimento. Juntas, as empresas desenvolvem diversas iniciativas buscando gerar oportunidades de negócios para os participantes, e impactando positivamente o mercado com o uso da tecnologia e de modelos de negócio inovadores.

Principais indicadores de 2021:

450 empresas aderidas
31,2% da base de associadas

52% de taxa de crescimento das empresas aderidas em relação a 2020

124 aderidas ligadas aos Polos Regionais ACATE de fora da Grande Florianópolis
um crescimento de 117% em relação a 2020

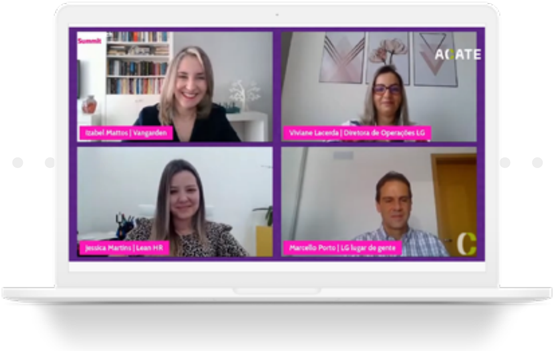
48 aproximações com corporates
(aumento de 92% em relação a 2020)

15 DeuMatch! (rodadas de negócios)

NPS 89

60 eventos e mais de 10 mil pessoas impactadas
(65% de aumento no alcance em relação ao ano anterior)

6 grandes eventos
Peopletech Summit, Edtech Summit, Mês da Energia, + Saúde 3ª edição, Jornada da Inovação Construtech e Agtech Summit



Ao todo, são 450 empresas de tecnologia organizadas em grupos de interesse em 11 Verticais de Negócios. São elas: Agtech, Construtech, Educação, Energia, Fintech, Manufatura 4.0, Peopletech, Saúde, Security Tech, Smart Cities e Varejo. Somente em 2021, **foram mais de 48 corporates (potenciais clientes) aproximadas dos grupos para geração de oportunidades de negócios**, além de 60 eventos realizados, que impactaram mais de 10 mil pessoas – um aumento de 67% em relação ao ano anterior. O NPS (Net Promoter Score) do programa é de 89.

Em 2021, o formato do programa se manteve de forma 100% remota ou híbrida. O novo modelo possibilitou maior adesão por parte de empresas localizadas nos polos regionais, permitindo às Verticais maior diversidade e abrangência, fatores decisivos para alavancar a troca de conhecimento proporcionada pelas reuniões do programa. Ao longo do ano, as Verticais de Negócios registraram um aumento de 52% no número de participantes no programa, de 295 para 450.

Algumas mudanças que marcaram o programa de Verticais no ano de 2021:

Redirecionamento da Vertical Manufatura, que se tornou Vertical Manufatura 4.0 e passou a abranger a Vertical IoT, Big Data & AI

ACATE // MANUFATURA 4.0

Rebranding da Vertical Agronegócios, que se tornou Vertical Agtech

ACATE # AGTECH

Descontinuação da Vertical Economia Criativa

Em 2021, também foram realizadas algumas trocas de diretoria dentro das Verticais:

Vertical Agtech

Clóvis Rossi (Granter) passou a diretoria para Joel Risso (Agrosatélite)

Vertical Fintech

Rodrigo Fernandes (B3) passou a diretoria para Natália Braulio (Openbox)

Vertical Peopletech

Bruno Rodrigues (GoGood) passou a diretoria para Rodrigo Cabral (Progic)

Vertical Varejo:

Renata Costa (Beepay) passou a diretoria para Bruno Guimarães (Wifeed)

Rodadas de Negócios

Um dos principais focos do programa é a geração de negócios, e 2021 entrou para a história como o ano com o maior número de aproximações estratégicas com potenciais clientes junto aos participantes do programa. Foram 48 corporates conectadas (aumento de 92% em relação a 2020) e 15 Deu Match!, evento exclusivo para os participantes da vertical que funciona como uma rodada de negócios em que as empresas do grupo possuem um tempo de apresentar seu pitch exclusivo para potenciais clientes.

Destaques:

- **Vertical Agtech** - Prefeitura de Campos Novos
- **Vertical Educação** - Prefeitura de Maceió, Grupo Unis e Base27
- **Vertical Saúde** - UNIMED Federação, Santa CASA POA, Secretaria de Saúde do Estado de Santa Catarina e Missão de Inovação em Saúde - HealthcareTrek
- **Vertical Construtech** - Bild, Vitta, Laguna, Kroton, Cury, Direcional, AHS, Alvarez & Marsal, Lellolabs, Gafisa, Base 27 e MRV
- **Vertical Manufatura 4.0** - Texneo, Lonita, Schulz, Docol, Intelbras e Ocyan Waves
- **Vertical Energia** - CTG, EDP Brasil, Renault, AES, Enel, Equatorial, 2W Energia, Engie, Votorantim e ONS
- **Vertical Security Tech** - CT Segurança
- **Vertical Varejo** - Ambev, Grupo Oscar, Studio Z, Zaitt e Hi Partners
- **Vertical Peopletech** - NÍVEA, Brognoli e 2EASY
- **Vertical Fintech** - PicPay e TecBan

Visibilidade

Um dos propósitos do programa de Verticais é aumentar a visibilidade do grupo e, consequentemente, das empresas participantes. Algumas dessas ações foram destaque em 2021:

Vertical Agronegócio: A reunião fechada que anunciou o reposicionamento do grupo para Agtech contou com a participação do ex-ministro da Agricultura, Francisco Turra, falando sobre tendências do setor.

Outros destaques:
1 Podcast: Fecoagro
4 Webinars/palestras: UFPEL, SEBRAE/CE, Semana de Dados e CBA
3 artigos: Notícias agrícolas, Economia SC e ACATE
3 reportagens: NDTV, Canal Rural e NSC TV

Vertical Peopletech: Lançamento do Peopletech Academy, um curso pago com diversos módulos feitos pelas próprias empresas do grupo. Com o tema "Experiência do colaborador na era digital", o curso tem o objetivo de educar o mercado de RH e dar visibilidade para a Vertical.

Vertical Saúde: participação do diretor Walmoli Gerber Júnior representando a Vertical em eventos como KIS (maior evento em inovação na saúde da américa latina), Cbexs, CCbralux, 41º Encontro Catarinense de Hospitais, Global Summit Telemedicine & Digital health, FIS, Healthcare trek, entre outros. A Vertical também foi reconhecida na mídia pela campanha de doação de computadores para alunos de escolas públicas, realizada durante a pandemia.

Vertical Smart Cities: conexão com o evento Smart City Expo Miami e realização do evento "Desafios da Gestão Municipal com a chegada do 5G", que reuniu gestores municipais (incluindo o vice-prefeito de Florianópolis, Topázio Neto) e do estado para pensar em como conscientizar, desmistificar e indicar os caminhos que podem ser seguidos para permitir que Santa Catarina e seus municípios continuem na vanguarda e façam uso pleno da 5ª geração de telefonia móvel.

Verticais de Negócios: expansão polos regionais

Um dos maiores focos da ACATE e do programa de Verticais, em 2021, foi a expansão para os polos regionais de fora da Grande Florianópolis. Para atingir este objetivo, foram realizadas apresentações do programa Verticais exclusivas para determinados polos regionais, além de eventos presenciais. Essas ações, que tiveram início em 2020, geraram um aumento de 342% na participação de empresas de polos no período.

GRUPOS TEMÁTICOS

Os Grupos Temáticos funcionam como horizontais ou transversais que discutem temas de interesse das empresas associadas independente do nicho em que atuam ou do nível de maturidade. Atualmente, existem quatro grupos temáticos.

INTERNACIONALIZAÇÃO ACATE

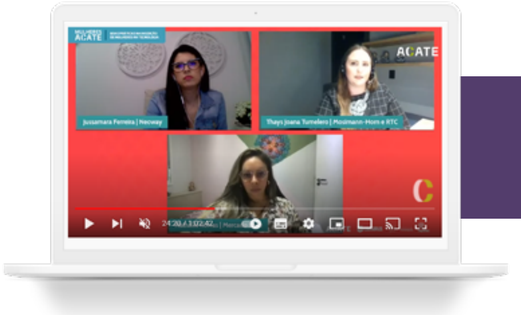
O grupo Internacionalização ACATE tem o propósito de consolidar uma cultura de internacionalização nas empresas, contribuindo para que sejam mais competitivas e sustentáveis. **Entre os destaques de 2021 estão dois eventos abertos, um com a VTEX e outro com o Pipefy**, e o lançamento da parceria com o SEBRAE/SC no Programa Go To Market. Além disso, foram promovidas três rodadas de mentorias abertas sobre temáticas de relevância sobre internacionalização. Por fim, houve a troca da diretoria do grupo, antes liderado por Nayara D'Alama e Guilherme Coan, ambos da empresa associada Involves, para Henrique Bilbao, da Ezok.

MULHERES ACATE

O grupo temático Mulheres ACATE tem como propósito "fortalecer o protagonismo feminino no universo tech e, assim, transformar a cultura empreendedora, impactando o nosso ecossistema e o tornando mais igualitário, justo, criativo, inovador e diverso".

Em 2021, o grupo estruturou um quinto comitê de trabalho, sobre diversidade, e passou por uma troca de diretoria, sendo agora liderado por Betina Zanetti Ramos, da Nanovetores. Também houve a criação do encontro Mulheres Ativas e uma série de atividades, como a criação e divulgação da hashtag MulheresTechSC, a parceria com o Cocreation Lab, além da primeira edição do programa de mentorias Liderança 4.0.

O grupo também promoveu dois happy hours virtuais e sete talks, impactando mais de 800 participantes.



Conversa sobre Boas Práticas na Inserção de mulheres na tecnologia

INVESTIMENTOS ACATE

O Grupo Temático Investimentos ACATE tem como propósito ampliar o volume de recursos disponíveis para empresas de tecnologia do ecossistema. Em 2021, realizou um mapeamento de empresas interessadas em receber investimentos, além de um Astella Investimentos e da participação no EdTech Summit.

O GT Investimentos também promoveu três webinars com as temáticas: princípios de fundraising, investimentos de impacto e media for equity.

Peça de divulgação Principios de Fundraising para startups

RIA ACATE

A Rede de Investidores Anjo - RIA SC é uma iniciativa que visa atrair e conectar investidores anjo de Santa Catarina e aproximá-los de empreendedores que buscam apoio para seus projetos de base tecnológica. A iniciativa é uma parceria entre a ACATE e a Anjos do Brasil e tem como missão promover o fomento ao investimento anjo no Brasil em prol do empreendedorismo e da inovação. A ACATE tem como papel promover o relacionamento para alavancar a rede de investimentos no estado. Operacionalmente, a RIA SC funciona como um Núcleo Regional da Anjos do Brasil em Santa Catarina.

No início de outubro, também foi realizado um evento Q&A com o objetivo de auxiliar na preparação das startups que poderiam participar dos próximos fóruns RIA. Além disso, ainda em outubro, foi realizado o RIA + MIDITEC Investory.

O ano encerrou com 57 investidores no núcleo de Santa Catarina, o que representa 11,15% da rede nacional. Desses, 14 investiram em 12 startups da rede nacional.

Em 2021, os fóruns RIA foram realizados de maneira virtual e em três momentos do ano, nos meses de março, junho e outubro. Os encontros resultaram em dois investimentos em startups de Santa Catarina: Quiron e Divid.

ACATE STARTUPS

O Programa ACATE Startups tem como propósito "impulsionar a criação e desenvolvimento de startups do ecossistema catarinense" e, para isso, são organizadas iniciativas que englobam desde startups que estão no nível de ideação até o nível de escala. Entre as iniciativas, estão eventos qualitativos, desconto na mensalidade de associação ACATE, benefícios com parceiros do programa, networking entre empresas, mentorias personalizadas e muito mais.

Em 2021, o Programa continuou a se organizar em quatro pilares principais:

Formação empreendedora:

- Oficinas Temáticas - 6 oficinas realizadas
- Encontros Grupo Marketing e Vendas - 9 encontros realizados, com a participação de 32 líderes e NPS 98
- Mentorias com Especialistas - 87 mentorias realizadas
- Curadoria de Oportunidades e Conteúdos

Networking:

- Rede com cerca de 300 empresas participantes e conexão com demais programas da ACATE.
- Verticais de Negócios (mais de 120 startups conectadas)
- Grupos Temáticos (Mulheres ACATE, Internacionalização, Investimentos ACATE, RIA SC)
- LinkLab (solução de desafios de corporates)
- MIDITEC (incubadora)

Perks e convênios:

Benefícios que as startups recebem dos parceiros ACATE, com o objetivo de desonerar a aquisição de serviços básicos (17 solicitações em 2021)

Associativismo:

Condições especiais para associação durante os 18 primeiros meses

Em 2021, o grupo Marketing e Vendas ACATE Startups realizou um encontro híbrido no LinkLab Primavera com o tema contratação de talentos, apresentado por Gustavo Salles (Sales Hunter). Além desse, outros encontros foram realizados com os seguintes temas: marketing de alta performance, comissionamento de time comercial e marketing, técnicas de customer success, inside sales (duas edições), outbound sales e call to action em copywriting.

Também foram organizadas três oficinas temáticas em parceria com a TecnoPUC/RS, conectando os ecossistemas de Santa Catarina e do Rio Grande do Sul. As oficinas tiveram como tema: pensamento estratégico (Anderson Diehl), pitch de investimentos (Kayuá Freitas) e captação de investimento e governança (Anjos do Brasil).

As demais oficinas temáticas do Programa realizadas em 2021 foram sobre os temas: Product Market Fit (Mettzer), Criação de Máquina de Vendas e Escalabilidade de Negócio (Inside Center) e Account Based Marketing (Intexfy).

Com o apoio da Rede de Inovação de Florianópolis, o Programa ACATE Startups realizou quatro oficinas temáticas com conteúdos de incentivo ao desenvolvimento das startups e empreendedores. As oficinas impactaram 89 participantes.

Oficina 1: Como impulsionar seu negócio no mercado

Oficina 2: ACATE Startups, Máquina de vendas: Como criar escala para o seu negócio

Oficina 3: ACATE Startups, ABM: O que é e como começar a executar

Oficina 4: Contratação de Talentos e Desafios para 2022 | Vendas e People com Gustavo Salles

Em 2021,

mais de 500 startups

estiveram ativas no Programa e as ações realizadas alcançaram o

NPS 96,4

Jornada startups

Em 2021, o ACATE Startups lançou uma nova iniciativa, em parceria com o SEBRAE/SC. O Programa Jornada Startups nasceu com o propósito de impulsionar a criação e o desenvolvimento de startups catarinenses e contou com 144 empresas que participaram do processo seletivo do Programa de Capacitação Startup SC, também realizado pelo SEBRAE/SC.

Em estágios de maturidade diferentes, as empresas participantes foram organizadas em três eixos:

- Ideação e Validação
- MVP e Funil de Vendas
- Tração e Escala

Ao longo do Programa, foram realizadas **26 capacitações** (kick-off, oficinas, workshops, fireside chats e office-hours) e **duas rodadas de investimento**. **O NPS médio ficou em 94**.

Além da jornada de capacitação, os participantes contaram com uma rede de mais de 50 mentores, especializados nas mais diversas áreas, e com benefícios exclusivos que reuniam os serviços mais essenciais para o início de uma startup. Ao todo, foram 70 solicitações de acesso aos produtos e serviços ofertados.

MIDITEC ACATE

A incubadora de empresas MIDITEC é gerida pela ACATE e tem como mantenedor o SEBRAE/SC. Em 2021, completou 23 anos, apoiando mais de 200 negócios ao longo da sua história.

Um marco importante em 2021 foi a consolidação da Rede MIDITEC, que passou a contar com sete incubadoras: MIDITEC, em Florianópolis; CITI, em Brusque; Instituto Gene, em Blumenau; Softville, em Joinville; Fermento, incubadora focada no setor da gastronomia, gerida pela Associação Brasileira de Bares e Restaurantes (ABRASEL), sediada em Florianópolis; Inctech, em Chapecó, e Épsilon, em Lages. O objetivo da rede é fortalecer o ecossistema de incubadoras de Santa Catarina por meio da implementação da metodologia MIDITEC, estimulando, assim, o desenvolvimento do ecossistema de tecnologia e inovação de outras regiões.

Espaço do MIDITEC - Sapiens Parque

Projeto de Expansão do MIDITEC em parceria com SEBRAE/SC

MIDITEC ACATE SEBRAE

Iniciado em 2020 em parceria com o SEBRAE/SC, o Projeto de Expansão da Metodologia MIDITEC para outras incubadoras em Santa Catarina tomou corpo e robustez em 2021.

Com o êxito da implementação na incubadora Softville Ágora (Joinville), que teve as equipes de operação e gestão capacitadas e passou a contar com processos bem descritos, foi a vez de implementar, no primeiro semestre de 2021, a metodologia nas incubadoras do CITI, de Brusque, e do Instituto Gene, de Blumenau.

Em parceria com a Abrasel Santa Catarina, em julho de 2021, a metodologia MIDITEC foi aplicada na Fermento, a primeira incubadora temática do segmento de Food Service do Brasil. Neste processo, o MIDITEC deu apoio e suporte inclusive na seleção das seis startups que foram aprovadas no programa de incubação.

No segundo semestre, iniciou-se a implementação em mais duas incubadoras no estado: Inctech, incubadora tecnológica da Unochapecó, no Oeste de Santa Catarina, e Épsilon, incubadora do Orion Parque, de Lages.

A Rede MIDITEC fechou o ano com sete incubadoras e 61 startups apoiadas

Ao todo, foram 2.811 horas de implementação, execução, acompanhamento e suporte às incubadoras e incubadas em 2021. Além disso, 136 atividades foram desempenhadas em conjunto com as equipes de gestão e operação das incubadoras, entre reuniões de diagnóstico, capacitação e treinamento na metodologia; encontros de acompanhamento e execução conjunta de processos e práticas; reuniões de gestores de toda Rede para coleta de boas práticas e troca de experiências; e eventos de benchmark com outros programas de aceleração e incubação nacionais e internacionais.

+136 atividades de suporte direto às equipes das incubadoras

7 encontros presenciais
de capacitação para as equipes de operação das incubadoras

2 encontros
de gestores

32 reuniões
de diagnóstico das incubadoras

3 eventos
de Benchmark com os programas de aceleração/ incubação nacionais e internacionais

92 encontros de acompanhamento
com a equipe e execução conjunta de processos

Também foram realizadas 246 atividades com as novas startups incubadas na Rede MIDITEC, entre reuniões de diagnóstico de maturidade das empresas e encontros de check-in; implantação dos Programas de Apoio (Programa de Gestão Estratégica - PGE, Programa de Desenvolvimento do Empreendedor - PDE e Programa MIDITEC Investory); promoção de eventos de capacitação; execução das ferramentas da jornada de incubação; e realização de bancas de avaliação de evolução das startups.

+246 atividades desenvolvidas com as incubadas

70 reuniões
de check-ins

+30 horas
de mentorias

15 eventos
de capacitação (Talks e MIDITEC Investory)

25 entrevistas
de diagnóstico com as startups

4 workshops
de PGE

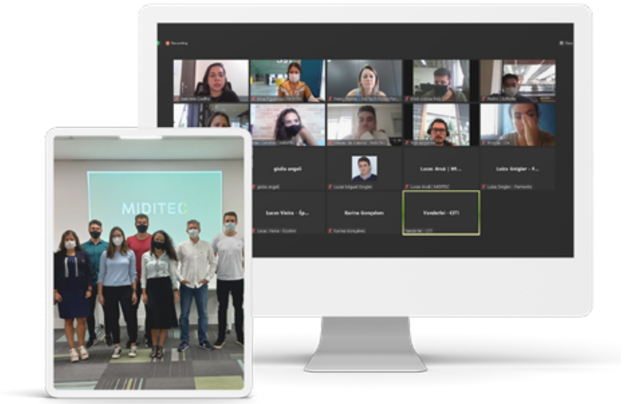
25 encontros de mentorias
de OKRs

17 reuniões
de PDE (entre Kickoff e sessões de coach individuais)

+90
Processos introduzidos

Outro destaque oriundo do Projeto de Expansão, foi a elaboração da segunda versão do Playbook da Rede MIDITEC, um material completo sobre desenvolvimento de startups sob a perspectiva da metodologia, com 16 processos descritos e 54 ferramentas construídas.

A fim de analisar de forma sistêmica como tem sido a implementação e execução das práticas e atividades da Metodologia de incubação do MIDITEC em cada incubadora, trocar experiências e desafios e promover sugestões de melhoria, foram realizados dois encontros dos gestores das sete incubadoras que compõem a Rede.



03/12 Segundo encontro de gestores da REDE MIDITEC

09/09 Workshop "MIDITEC Journey: metodologias de desenvolvimento de startups" (Florianópolis - equipe Fermento, incubadora da Abrasel/Santa Catarina)

Startups atendidas e principais resultados

A incubadora MIDITEC sediada em Florianópolis finalizou o ano de 2021 com

15 startups incubadas no MIDITEC Florianópolis

separadas nas etapas Startlab (nove startups) e Growthlab (seis startups).

Das 15 startups

13 estão incubadas na modalidade residente e

2 estão incubadas na modalidade não residente.

Além das startups incubadas atualmente pelo MIDITEC, já passaram pelo Programa

209 empresas

sendo,

133 graduadas

resultando em uma **taxa de sobrevicência** dos negócios de

75%

No entanto, se fizermos um corte apenas dos últimos cinco anos (2016 a 2021), dos 44 negócios graduados,

91% continuam ativos

Empresas incubadas

Residentes

akropoli
.fluid.
Beepay
beupse
LEEVO
CERTUL
NONNO
donc
PECSMART
AUTEN
eliben liberdade energética
LotsApp

Não Residentes

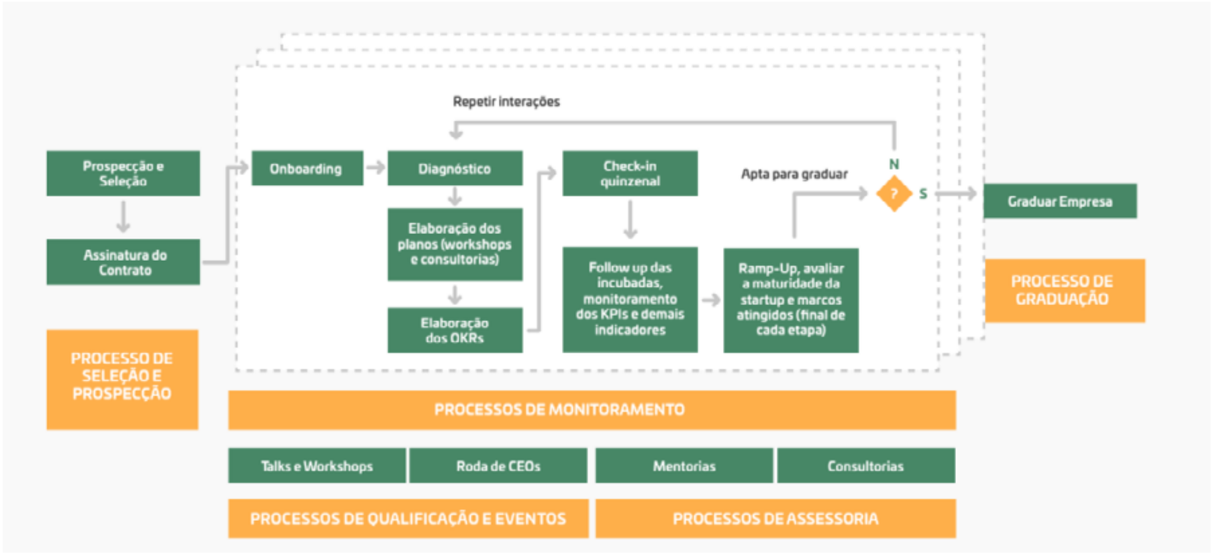
AQUILA Medical Innovation
NEXT FIT

Pós-incubadas

ZIPPER
kartado
keeps
ASSETWAY
openbox.ai
Vibra!
Voltbras

Jornada de Incubação MIDITEC

Dentro da jornada de incubação são realizados processos de acompanhamento da startup desde o momento da sua entrada até a graduação. Esses processos buscam avaliar a evolução, identificar desafios, construir objetivos e garantir a aplicação da metodologia. São eles: onboarding, diagnóstico, elaboração de OKRs, plano de ação, check-in, coleta de KPIs e ramp-up.



Fluxograma jornada de incubação MIDITEC

Os dados a seguir refletem os resultados do monitoramento e acompanhamento das startups do MIDITEC Florianópolis.

Acompanhamento e check-ins

Os check-ins são reuniões quinzenais ou mensais, dependendo da etapa em que a startup se encontra, feitas para acompanhar a evolução ao longo da jornada. Em 2021, foram realizados 350 check-ins com 27 empresas, totalizando 350 horas de acompanhamento.

Qualificação e assessoria para as startups

Treinamentos - Os Talks MIDITEC têm como objetivo capacitar os empreendedores e as equipes das startups incubadas em diferentes eixos de atuação do negócio. Ao longo de 2021, foram realizados 12 Talks, totalizando mais de 18 horas de capacitação.

Talk - Growth Hacking

Em 2021, os programas de apoio foram executados por meio de incentivos da Finep (Projeto ACATE Sapiens - convênio 01.14.0164.00) e da Fapesc (Edital 24/2020).

Consultoria

A rede de consultores MIDITEC tem o objetivo de auxiliar os empreendedores em sua jornada dentro do programa de incubação. Para isso, o MIDITEC conta com um time de especialistas em 10 áreas-chave para a criação de novos negócios: administrativo e financeiro; comunicação e marketing digital; contabilidade; gestão estratégica e modelo de negócio; investimentos e capital de risco; jurídico; marketing e vendas; recursos humanos e desenvolvimento pessoal e organizacional. Em 2021, foram utilizadas mais de 250 horas de consultorias, com uma média de nove horas para cada empresa incubada.

Mentoria

A rede de mentores conta com 63 especialistas nas áreas de finanças, investimentos, customer success, marketing, vendas, captação de investimentos, precificação, modelo de negócio, gestão de pessoas, internacionalização, produto, tecnologia, LGPD, propriedade intelectual e visão estratégica. Ao longo de 2021, a rede atendeu 21 empresas, totalizando 84 horas de mentorias.

Eventos para networking

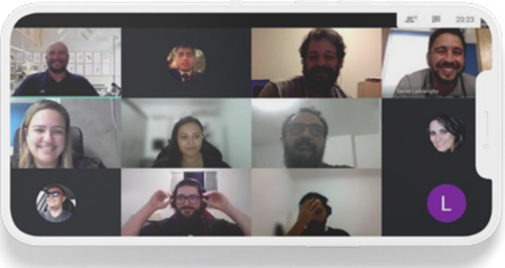
Roda de CEOs - A Roda de CEOs é um momento de conversa entre os principais agentes das startups. Tem como objetivo o compartilhamento de experiências sobre os principais temas e desafios que englobam o mundo das lideranças. Ao longo de 2021, foram realizados 10 encontros.

Roda de CEOs do MIDITEC

Programas de apoio

Programa de Gestão Estratégica (PGE) - Tem como objetivo auxiliar os empreendedores incubados na definição das diretrizes estratégicas, que vão desde a revisão do modelo de negócio até a definição dos OKRs, gerando o plano de gestão estratégica de cada empreendimento. Em 2021, 14 empresas participaram do PGE, totalizando 48 horas dedicadas ao programa.

Programa de Finanças Estratégicas (PFE) - tem como objetivo capacitar os empreendedores e gestores em Finanças Estratégicas para estruturar e direcionar na tomada de decisões que criem valor para o negócio. O programa teve a participação de oito empresas em 2021, totalizando 42 horas dedicadas ao programa, divididas em workshops, consultorias e uma banca de avaliação.



Programa de Gestão Estratégica (PGE) aplicado à Fluid

Graduação de empresas

A graduação das empresas é realizada quando elas completam a jornada de incubação junto ao MIDITEC.

Ao completar o período vigente em contrato, as empresas passam de incubadas para pós incubadas. Neste estágio, elas têm a possibilidade de se manter próximas ao programa pelo período de 12 meses, com acesso à rede de consultores.

Cerimônia de graduação das sete empresas que finalizaram o processo de incubação em 2021

No ano de 2021, sete empresas foram graduadas:

ASSETWAY · Vibbra! · kartado · openbox.ai · ZIPPER · keeps · Voltbras · CogniSigns

Doação modal

Como parte do modelo de sustentabilidade financeira da incubadora, as empresas assinam um acordo de doação modal no momento em que entram no programa. Esse acordo compreende a doação de 2% de cada evento de liquidez ocorrido durante a incubação e nos 12 meses após o término do contrato. A doação pode chegar a até R$ 20 mil e é negociada entre a empresa incubada e a equipe MIDITEC. O acordo também demonstra que os empreendedores MIDITEC vivem a cultura de give-back.

Em 2021, duas incubadas realizaram a doação (Nextfit e Vibbra!), totalizando R$ 24 mil.

NEXT FIT · Vibbra!

Projetos

Ideiaz - Ideiaz Powered By Innovativa é um programa realizado pela Associação Nacional de Entidades Promotoras de Empreendimentos Inovadores (Anprotec) que busca apoiar projetos em fase de ideação, conectando os empreendedores a mecanismos (aceleradoras e incubadoras) que poderão auxiliar na evolução desses projetos. O programa é constituído por ciclos de 10 semanas, sempre com novos projetos e ideias a cada ciclo. Entre as entregas ao final de cada ciclo, as três principais são: construir e validar um modelo de negócio, desenvolver um protótipo e estruturar um pitch de vendas.

Em 2021, foram executados dois ciclos: o primeiro de 05/04 a 11/06, e o segundo de 11/10 a 17/12. Nestes períodos o MIDITEC atendeu 17 projetos, sendo 14 com entregas completas, um com entregas parciais e duas desistências. Também foram executados 159 check-ins, 56 horas de mentorias, 15 horas de consultorias e 20 horas de qualificações coletivas.

Talk sobre o tema Design Thinking com Larissa Cruz

Samsung Creative Startups Batch #5

O Samsung Creative Startups está em sua quinta edição e é um projeto de aceleração de startups da Samsung, em parceria com a Anprotec e o Centro Coreano de Economia Criativa e Inovação (CCEI). Para o Batch #5, foram pré-selecionadas 17 incubadoras e uma aceleradora. A chamada teve por objetivo selecionar até 20 empreendimentos do país, sendo 10 especificamente da região Norte. Todos os projetos selecionados receberam aporte financeiro de até R$ 200 mil livres de equity, além de treinamentos, assessoria, mentoria e suporte às atividades de Pesquisa & Desenvolvimento e Inovação. As atividades de apoio têm duração de até nove meses.

Foram pré-selecionados 40 projetos de sete estados: Amazonas, São Paulo, Minas Gerais, Santa Catarina e Paraná. Desses, 14 foram aprovados para participar do programa de aceleração.

Ao longo do ano de 2021, o MIDITEC apoiou duas empresas durante a jornada no programa (Magroove e CogniSigns), por meio da aproximação com o ecossistema de tecnologia de Santa Catarina e da conexão com mentores, consultores e empreendedores que pudessem auxiliar as empresas nas dificuldades atuais e futuras.

Empresas selecionadas no Samsung Creative Startups Batch #5

MAGROOVE

CogniSigns

MIDITEC Bootcamp

O MIDITEC Bootcamp 2021, realizado em dezembro, teve como objetivo prospectar startups de Santa Catarina para a jornada de incubação do MIDITEC, bem como estimular a associação e participação no ecossistema da ACATE. Em formato presencial, o evento contou com mais de 60 empresas inscritas, das quais 22 foram selecionadas para participar da imersão. Com mais de 12 horas de duração, foram abordados, de forma teórica e prática, os conteúdos: proposta de valor; público-alvo e tamanho de mercado; e entrada de mercado. Os empreendedores presentes realizaram atividades práticas sobre seus respectivos negócios dentro das temáticas e eram auxiliados por uma equipe de 15 mentores da rede MIDITEC, presentes para direcioná-los nas construções das tarefas. Ao final da imersão, oito empresas foram escolhidas para uma "Batalha de Pitches", gamificando o evento e premiando as participantes. As cinco primeiras colocadas foram pré-selecionadas para a etapa de entrevistas do Processo Seletivo MIDITEC 2022.

LINKLAB ACATE

O LinkLab é um programa pioneiro no ecossistema de inovação e tecnologia que aproxima corporates e startups. De um lado, as startups aceleram o processo de inovação das corporates e, por outro, é dado às startups uma grande oportunidade de aproximação com o mercado. O ecossistema em que o LinkLab está imerso, a mediação nos relacionamentos e a rica programação de eventos garantem um ambiente que favorece o sucesso das corporates e das startups.

As grandes empresas envolvidas no LinkLab têm a inovação como objetivo, sendo ela disruptiva ou incremental. Para auxílio e apoio no processo de inovação, o LinkLab facilita a conexão com o ecossistema do país e com startups que dispõem de tecnologias e soluções inovadoras. Além disso, a disponibilização do espaço físico permite às corporates introduzir seus colaboradores em um ambiente que respira inovação.

O LinkLab possui três unidades físicas e uma virtual e, desde 2020, todos os processos e metodologias foram adaptados para acontecerem de forma híbrida. A partir de um trabalho conjunto entre todas as unidades, o LinkLab fechou 2021 com 22 corporates com contrato ativo no programa, 43 startups conectadas e 54 projetos de inovação ativos.

LinkLab Primavera

8 corporates ativas

LinkLab Ágora

6 corporates ativas

LinkLab São José

3 corporates ativas

LinkLab Virtual

5 corporates ativas

Evolução da metodologia do LinkLab

Em 2021, o ciclo de captação e divulgação de desafios das corporates LinkLab foi redefinido. Após a implementação da metodologia Challenges, em 2020, percebeu-se que muitas corporates trabalhavam em ritmos diferentes em relação aos seus desafios. Enquanto algumas tinham muitos desafios para serem captados e divulgados, outras estavam em momentos de reestruturação e não estavam prontas para divulgar tantos desafios.

Assim, no início de 2021, o LinkLab deixou de trabalhar a divulgação de desafios por meio de campanhas semestrais, que concentravam todos os desafios abertos, e passou a trabalhar ciclos de inovação únicos e exclusivos para cada corporate, respeitando o tempo, maturidade e a priorização de cada uma.

Os ciclos de inovação exclusivos mantêm a metodologia de captação de desafios diretamente com as áreas internas, porém ficando agora a cargo da corporate sinalizar o momento de divulgação. Cada ciclo tem uma duração média de três meses e segue o seguinte processo: sinalização de novos desafios pela corporate, captação do desafio e preenchimento do canvas, divulgação e prospecção de startups e, por fim, apresentações de pitches e alinhamentos.

Após o encerramento do ciclo, a corporate pode iniciar outro, caso haja novos desafios a serem divulgados. Devido à capacidade operacional da equipe e também ao ajuste nos focos das corporates, cada ciclo deve ser composto por até dois desafios. Com essa nova metodologia, o programa LinkLab pode atender até quatro ciclos anuais por corporate.

Como resultado, percebe-se mais qualidade nos desafios divulgados, pois no novo processo a corporate não precisa mais divulgar um desafio para o qual não está pronta, apenas para fazer parte das campanhas semestrais.

Em 2021 foram divulgados, para todo ecossistema,

73 desafios

através dos ciclos de inovação das corporates LinkLab

Seleção de startups

A campanha individual de cada ciclo inicia com a publicação do desafio na landing personalizada da corporate e também em uma landing page que concentra todos os desafios.

A divulgação do desafio inclui posts nas redes sociais do LinkLab (Instagram e LinkedIn), inclusão na newsletter semanal do Programa, envio de e-mail marketing para todas as startups cadastradas na base e, por fim, divulgação direta para os hubs parceiros. Após o início da divulgação, as startups têm até 30 dias para se inscrever.

Outro ponto importante, que apoiou toda captação e seleção de startups em 2021, foi a prospecção ativa. Esse processo foi desenvolvido no último ano com a criação do cargo de Startup Hunting e a entrada de mais pessoas na equipe para apoiar este processo. A prospecção ativa é realizada por meio de bases de startups disponibilizadas na internet, bases de parceiros e, também, através de busca ativa em ferramentas de busca (Google e LinkedIn). Semanalmente é realizada uma reunião de revisão dos desafios abertos e de status das prospecções ativas.

Ao longo do ano, o LinkLab teve **410 aplicações de startups** nos desafios abertos.

acesse aqui

Acompanhamento de corporates

Em 2021, foram realizados 183 check-ins individuais. Essas reuniões mensais de alinhamento conjunto com as corporates são muito importantes para que todas as informações relacionadas a comunicação, repasses do ecossistema, acompanhamento e resultados do programa sejam expostas para o grupo e, também, para que a equipe possa ouvir as necessidades das corporates. Nas reuniões individuais, o objetivo principal é entender os processos específicos de cada corporate para que a equipe possa auxiliá-los nas etapas de inovação e para que o acompanhamento e conexão com a startup sejam mais fáceis.

Além disso, foram realizadas reuniões presenciais e remotas reunindo as corporates, sendo duas reuniões online (março e junho) e um encontro híbrido, no final do ano. Nesse encontro foi realizado o LinkLab Awards, uma premiação que visa valorizar e destacar as corporates em cinco categorias. As vencedoras foram:

Corporate com mais desafios captados

SCHULZ

Corporate mais presente em eventos

KOERICH
Gente Boa. Gente Nossa.

Corporate que mais fez pitches

Fort Atacadista

CLAMED Farmácias

Corporate com maior número de projetos iniciados

SCHULZ

Corporate mais engajada

ArcelorMittal

Participantes da Reunião de Corporates Presencial - Corporates + Equipe LinkLab

A reunião de Corporates também contou com participantes online. Na foto, Bruna Fraga e Gustavo Susin estão nos preparativos para o início da apresentação

Acompanhamento de startups

As startups selecionadas para desenvolvimento de projetos com corporates podem trabalhar de forma remota ou utilizar um dos espaços físicos do LinkLab durante o período de execução.

O acompanhamento dos projetos é feito mensalmente pela equipe do Programa e tem como objetivo apoiar o relacionamento entre corporates e startups. A equipe atua também como ponto de conexão entre empreendedores, ecossistema e parceiros do LinkLab.

Em 2021, foram realizadas

96 reuniões com startups

para acompanhamento do desenvolvimento dos projetos com as corporates e do crescimento do negócio.

Innovation Kickoff

Em 2021, o LinkLab realizou duas novas edições remotas do Innovation Kickoff, evento que tem como objetivo difundir a inovação nas áreas internas das corporates. A primeira, em agosto, teve como tema a área Jurídica, e a segunda, em novembro, a área de Compras e Suprimentos (em parceria com o inovabra).

Os eventos contaram com a participação de convidados externos falando sobre inovação e compartilhando experiências, painéis com startups conectadas ao tema do evento, além de pitches - momentos em que os colaboradores das corporates têm a oportunidade de acompanhar a apresentação de uma solução de tecnologia relacionada a um assunto de interesse.

Innovation Kickoff agosto/2021

Innovation Kickoff Jurídico

Agosto/2021

10 corporates participantes

ArcelorMittal, CLAMED, Flex, Fort Atacadista, Governo de Santa Catarina, Koerich, Porto Itapoá, Schulz, Unimed Chapecó e Unimed Grande Florianópolis

Innovation Kickoff Compras e Suprimentos

Novembro/2021

8 corporates participantes

ArcelorMittal, CLAMED, Koerich, ONS, Porto Itapoá, Schulz, Unimed Chapecó e Unimed Grande Florianópolis

Roda de Corporates

Além do Innovation Kickoff, em 2021 o LinkLab lançou um novo formato de evento, a Roda de Corporates. Exclusivo para as corporates ativas no programa, o evento tem como objetivo promover a troca de experiências, aprendizados e dicas entre os pontos focais e áreas de inovação das corporates. Cada edição da Roda de Corporates possui um tema escolhido pelas próprias participantes e é liderada por uma corporate diferente, trazendo o seu case para compartilhamento.

Foram realizadas cinco edições da Roda de Corporates em 2021, com os temas: Processo de contratação de startups (Engie); Programas de intraempreendedorismo (CLAMED); Departamentos de resistência à inovação (ArcelorMittal); Retenção de talentos em tecnologia (Ambev); e Leis de Fomento e Incentivo à Inovação (Whirlpool).

Tema: Processo de contratação de startups (Engie)

Abril/2021

13 corporates participantes

Ambev, ArcelorMittal, CLAMED, Engie, Flex, Fort Atacadista, Koerich, Orbenk, Porto Itapoá, Schulz, Teltec, Unimed Chapecó e Whirlpool

Tema: Programas de intraempreendedorismo (CLAMED)

Maio/2021

13 corporates participantes

ArcelorMittal, Brognoli, CLAMED, CTG Brasil, Fort Atacadista, Governo de Santa Catarina, Koerich, Porto Itapoá, Schulz, Teltec, Unimed Chapecó, Unimed Grande Florianópolis e Whirlpool

Roda de corporates, com a CLAMED

Tema: Departamentos de resistência à inovação (ArcelorMittal)

Junho/2021

8 corporates participantes

ArcelorMittal, CLAMED, Engie, Koerich, Porto Itapoá, Teltec, Unimed Chapecó e Unimed Grande Florianópolis.

Tema: Retenção de talentos em tecnologia (Ambev)

Agosto/2021

13 corporates participantes

Ambev, ArcelorMittal, CLAMED, Fort Atacadista, Koerich, Orbenk, ONS, Porto Itapoá, Schulz, Studio Z, Unimed Chapecó, Unimed Grande Florianópolis e Whirlpool.

Tema: Leis de Fomento e Incentivo à Inovação (Whirlpool)

Outubro/2021

9 corporates participantes

ArcelorMittal, Engie, Fort Atacadista, Koerich, ONS, Porto Itapoá, Schulz, Unimed Chapecó e Whirlpool.

LINKLAB RoadShow

Outra novidade de 2021 foi a realização do LinkLab Roadshow, um evento aberto, presencial e itinerante, que busca divulgar o programa, o conceito de inovação aberta e cases de sucesso para todo o ecossistema. A programação conta com apresentações institucionais sobre a ACATE e sobre o LinkLab, painel com cases entre corporates e startups e palestra com algum conteúdo que esteja relacionado com a vocação da região em que está sendo realizado o evento (ex.: Inovação Aberta para indústria e Cultura de Inovação).

Foram realizadas quatro edições do LinkLab Roadshow em 2021: Joinville, Blumenau, Itajaí e Chapecó. Ao todo, foram mais de

140 participantes

LinkLab Roadshow Blumenau - público

LinkLab Roadshow Blumenau - apresentação Sílvio

LinkLab Roadshow Blumenau - público

LinkLab Roadshow Joinville - apresentação Sílvio

LinkLab Roadshow Joinville - painel com convidados

LinkLab Roadshow Joinville - time LinkLab

projeto

rede de inovação

de Florianópolis

Rede de Inovação Florianópolis

A Rede de Inovação é uma iniciativa pioneira entre a ACATE e a Prefeitura Municipal de Florianópolis, por meio do Fundo Municipal de Inovação. Formada por quatro Centros de Inovação credenciados - CIA Downtown, CIA Primavera, CIA Sapiens Parque e SOHO -, o projeto estimula a cultura do empreendedorismo na capital catarinense, além de apoiar na criação e escala de negócios inovadores.

O projeto está em execução desde 2018 e, em janeiro de 2022*, encerrou seu quarto ciclo com números que comprovam os impactos gerados pelas ações realizadas.

259 eventos realizados

4.621 pessoas impactadas

410 atendimentos nos EPIs

* O Plano de Trabalho do Projeto da Rede de Inovação, a cada ano, compreende o período de 1º de fevereiro a 31 de janeiro.

Visitas técnicas:

243 visitas
recebidas nos quatro Centros de Inovação da Rede

1.326 visitantes

Visita do Consulado da Índia

Visita da Embaixada do Uruguai

Capacitações:

6 capacitações
com foco na recolocação de profissionais

240 pessoas impactadas

Tela do evento de capacitação - Introdução a Gestão Ágil

eventos, cursos e capacitações

Em 2021, a área de eventos da ACATE seguiu realizando ações prioritariamente em formato remoto, devido ao cenário de pandemia da COVID-19. Alguns eventos do segundo semestre, no entanto, já começaram a ser realizados em versões híbridas ou presenciais, a exemplo do Startup Summit e das edições do LinkLab Roadshow.

Ao todo, foram 209 eventos realizados em 2021, com mais de 23,9 mil participantes e um NPS médio de 96. No canal do Youtube da ACATE, foram mais de 22 mil visualizações, com aproximadamente 400 horas de conteúdos produzidos e quase 5 mil horas de exibição. Além disso, o canal registrou um crescimento de 77,2% no número de inscritos.

Startup Summit 2021

18 mil
participantes

Em 2021, o evento foi realizado em formato híbrido, com cerca de **1,2 mil pessoas participando presencialmente** e outras **17 mil on-line**. Promovido pelo SEBRAE/SC e pela ACATE, a 4ª edição do Startup Summit 2021 contou com oito trilhas temáticas e cerca de **60 palestrantes**.

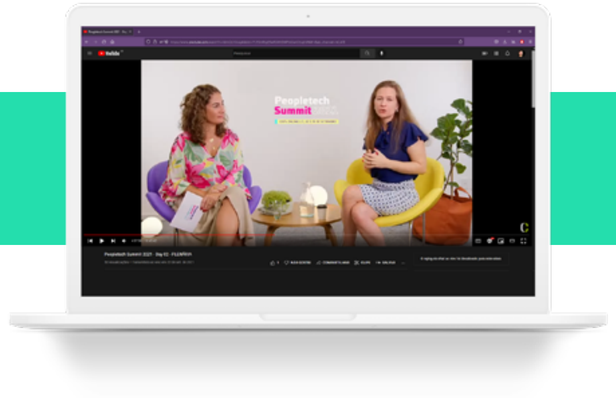
O stand físico da ACATE teve como foco a colaboração e gerou movimentação ao convidar os associados presentes a construir juntos o mapa do ecossistema catarinense de inovação. No stand virtual, a ACATE transmitiu uma trilha de conteúdos produzidos exclusivamente para o evento.

Peopletech Summit 2021

Em 2021, a Vertical PeopleTech da ACATE promoveu a segunda edição do evento Peopletech Summit.

3,2 mil participantes

Ao todo, 75 especialistas em gestão de pessoas debateram o futuro da área e as principais novidades e desafios para profissionais e empresas de Recursos Humanos. O encontro foi realizado entre os dias 21 e 23 de setembro e trouxe mentorias, nove trilhas e mais de 57 horas de conteúdo sobre tendências e oportunidades para profissionais e empresas que trabalham com pessoas.



Edtech Summit 2021

A segunda edição do EdTech Summit, realizada entre os dias 18 e 22 de outubro, apresentou conteúdos

1,2 mil participantes

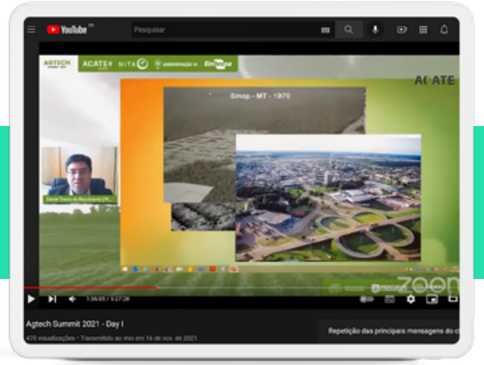
e trilhas sobre a evolução da tecnologia na educação dentro do atual cenário empreendedor no Brasil. O evento realizado pela Vertical Educação da ACATE, promoveu experiências e trocas de conhecimento ao apresentar soluções, ferramentas e conexões, com o objetivo de promover parcerias e possibilidades de crescimento para o setor educacional.

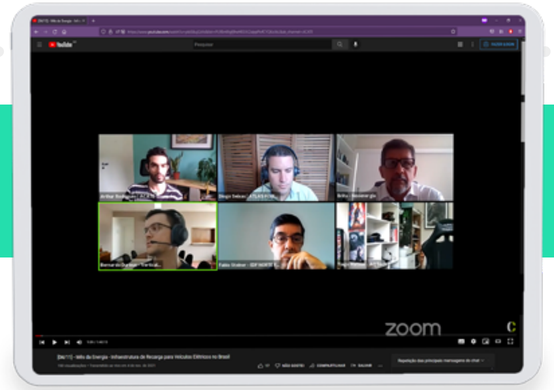
AgTech Summit 2021

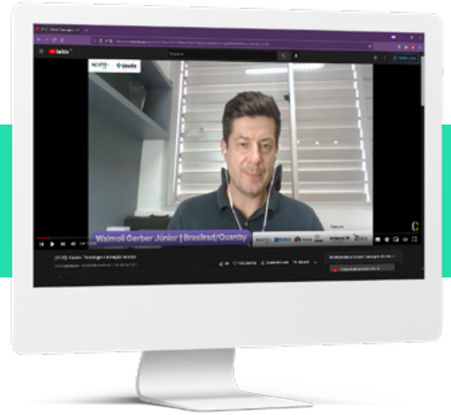
A Vertical AgTech da ACATE promoveu a primeira edição do Agtech Summit para compartilhar

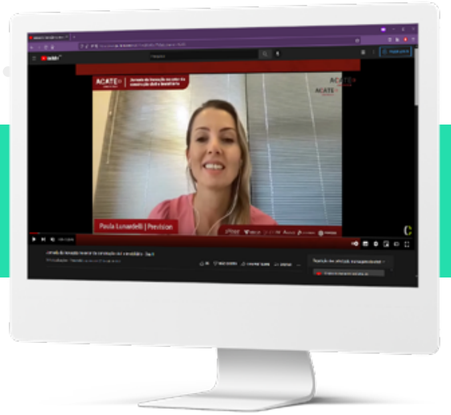
600 participantes

experiências, falar sobre investimentos para startups e debater as inovações e tendências da agrotecnologia. O evento online e gratuito foi realizado entre os dias 16 e 17 de novembro com trilhas sobre a revolução do agronegócio, desafios, investimentos em agtech e tendências para o agronegócio.









Websérie Mês Energia 2021

1 mil participantes

O Mês da Energia, promovido pela Vertical Energia, foi uma websérie realizada todas as terças e quintas-feiras do mês de novembro e trouxe diferentes trilhas com conteúdos e capacitações para as empresas do setor. O evento contou também com conexões exclusivas com os palestrantes especialistas do evento.

+Saúde 2021

400 participantes

A terceira edição do +Saúde: Tecnologia e Inovação do Setor abordou os principais temas que envolvem o ecossistema de tecnologia em saúde na atualidade. O evento foi realizado nos dias 1º e 2 de dezembro, de forma totalmente online e gratuita. Promovido pela Vertical Saúde da ACATE, contou com uma programação repleta de talks e mentorias de grandes profissionais do setor.

Jornada da inovação no setor da construção civil e imobiliário

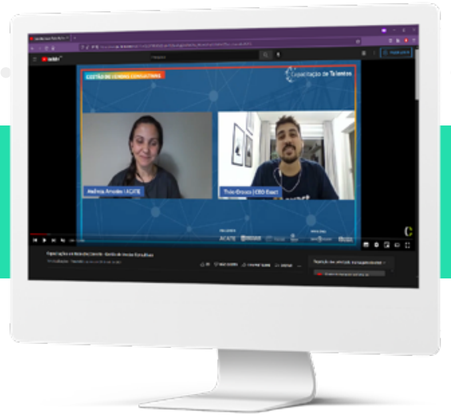
600 participantes

O evento promovido pela Vertical Construtech em formato online reuniu grandes players do mercado de startups e profissionais de várias áreas afins, com o objetivo de apresentar as tendências que geram inovação a partir de novos produtos e tecnologias. Os webinars foram realizados entre 26 e 28 de outubro.

Capacitações da Rede de Inovação

600 participantes

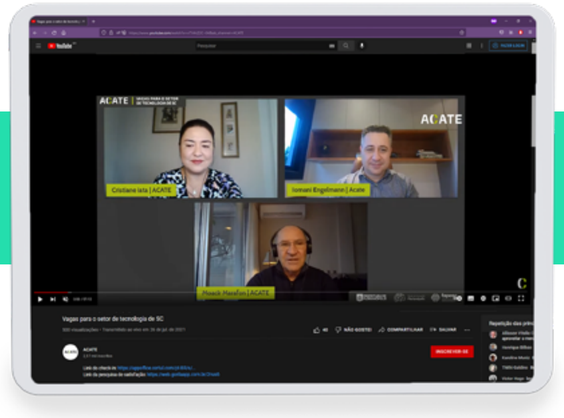
Com foco na retomada econômica, as seis capacitações online da Rede de Inovação foram realizadas entre os meses de agosto e setembro. O projeto visou beneficiar especialmente os profissionais buscando recolocação ou que estavam em fase de transição de carreira.



Vagas para o setor de tecnologia de SC

326 participantes

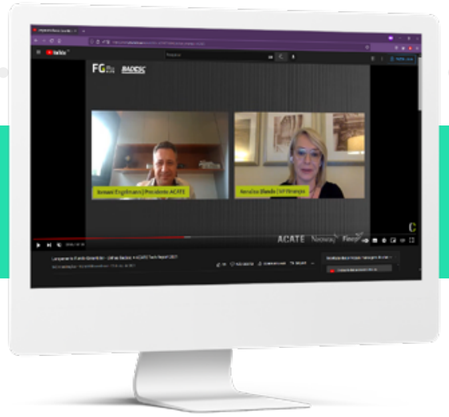
Neste evento foram apresentados os principais resultados do mapeamento de vagas do setor de tecnologia, realizado pela ACATE entre os meses de abril e maio de 2021. Teve como objetivo dar visibilidade ao cenário preocupante que afeta não só o setor de tecnologia de Santa Catarina, mas de todo o mundo. Além disso, o evento se propôs a sensibilizar as empresas associadas sobre a necessidade de unir forças para a viabilização de parcerias públicas e privadas que auxiliem na redução desse déficit.



Lançamento Fundo Garantidor - Linhas Badesc + ACATE Tech Report 2021

100 participantes

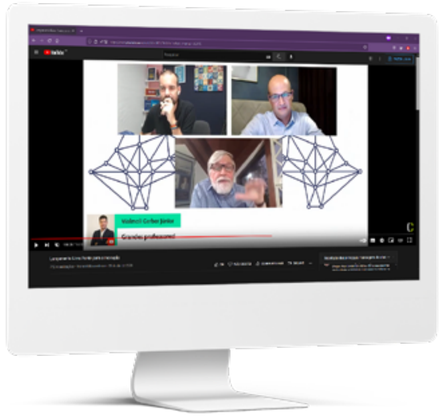
Comprometida em sempre trazer as melhores oportunidades de desenvolvimento para as empresas associadas, a ACATE lançou no dia 15 de dezembro, pelo canal no YouTube, uma parceria com o Badesc, viabilizando novas linhas de crédito para o Fundo Garantidor ACATE (FGA), com taxas ainda mais atrativas. Na ocasião, também foi apresentado o ACATE Tech Report 2021, estudo realizado em parceria com a Neoway e o apoio da Finep, com os principais indicadores do setor de tecnologia.



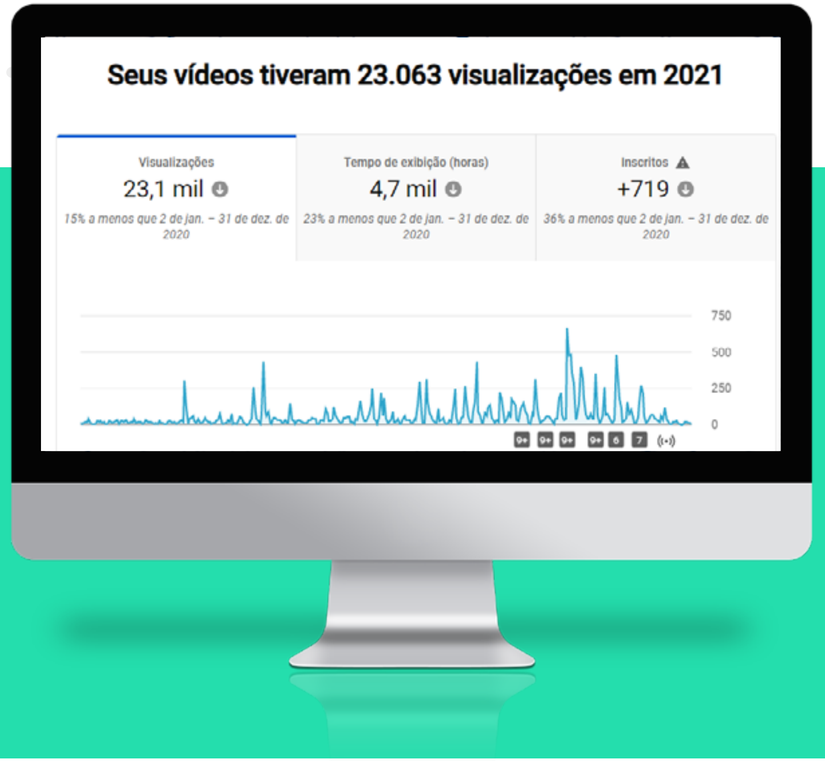
Lançamento Livro Ponte para a Inovação

O lançamento do livro Ponte para a Inovação, dos autores-organizadores Daniel Leipnitz e Rodrigo Lóssio, foi realizado no dia 20 de abril e contou com a participação de diversos co-autores da obra. O livro destaca os principais aspectos que envolveram o desenvolvimento do ecossistema de tecnologia e inovação de Florianópolis, a partir da visão de seus principais atores. Parte do recurso obtido com a obra foi direcionado para projetos de formação de talentos apoiados pela ACATE em 2021.

350
participantes



Os conteúdos publicados no canal do Youtube da ACATE contabilizaram 23,1 mil visualizações e cerca de 4,7 mil horas de exibição.



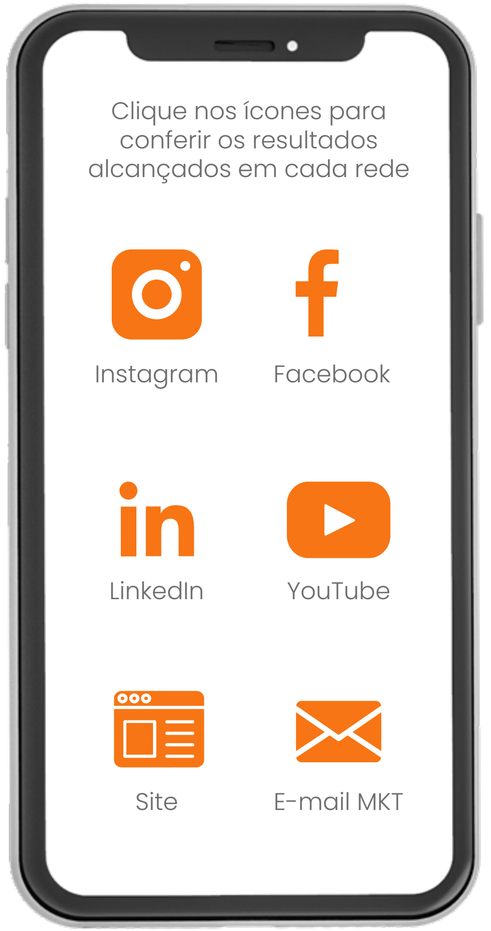
marketing

Em 2021, a área de Marketing da ACATE seguiu evoluindo em seus processos para realizar entregas mais robustas, estratégicas e assertivas. Os destaques foram para o crescimento do número de seguidores do Linkedin, a reativação do Twitter, a campanha de 35 anos da ACATE, a produção do novo vídeo institucional, a reformulação das identidades visuais e dos conteúdos do Relatório Anual e da Apresentação Institucional, além da campanha de Black Friday ACATE.

Redes Sociais

(dados de dezembro 2021 - crescimento em relação a 2020)

19% **de crescimento geral nas redes sociais (Instragram, Facebook e LinkedIn)**



relacionamento com a **imprensa**

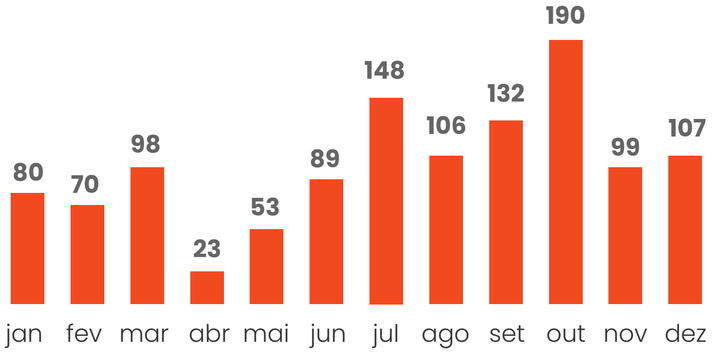
Em 2021, a ACATE ampliou ainda mais sua visibilidade, por meio de inserções nos maiores veículos de comunicação estaduais e nacionais. O ecossistema catarinense e a ACATE estiveram presentes em reportagens exclusivas na Folha de S. Paulo, Estadão, Exame, Época Negócios, TV Globo, PM entre outros.

A Ilha do Silício quer você

"A demanda por profissionais é muito maior do que a oferta"

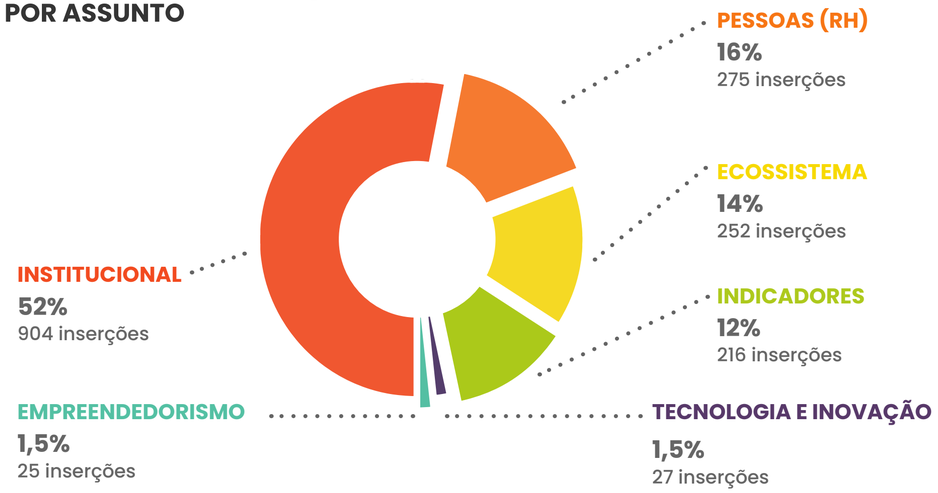
Reportagem especial para o jornal Notícias do Dia

NÚMERO DE INSERÇÕES EM VEÍCULOS DE COMUNICAÇÃO

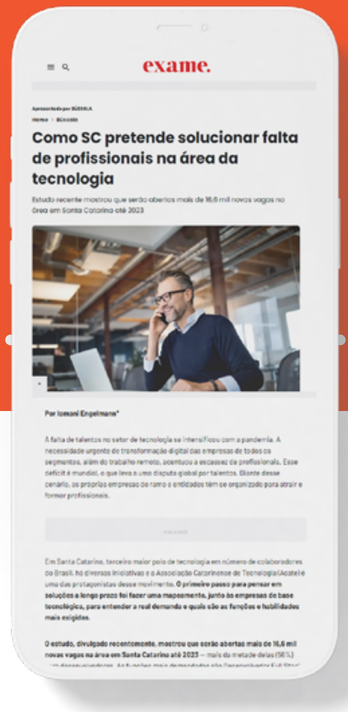


1.195
inserções

PROPORÇÃO DAS INSERÇÕES POR ASSUNTO



Reportagem para a revista PME.



Artigo de opinião do presidente da ACATE, Iomani Engelmann, para a Exame.

Entrevista do vice-presidente de Talentos da ACATE, Moacir Marafon, para o Jornal da Globo.

projetos para 2022

No segundo semestre de 2021, a ACATE construiu seu Planejamento Estratégico para os próximos quatro anos (2022-2025). A partir de encontros, discussões e dinâmicas realizadas com a diretoria estatutária, conselho deliberativo, diretores de polos regionais e lideranças do time executivo, foram definidas as três prioridades estratégicas e desenhado o novo mapa estratégico que irá nortear as ações da entidade até 2025.

PRIORIDADES ESTRATÉGICAS

- **Jornada segmentada de excelência**
- **Formação de talentos**
- **Padronização Governança dos Polos**

MAPA ESTRATÉGICO 2022-2025

As prioridades estratégicas foram desdobradas em projetos estruturantes que serão executados ao longo dos próximos anos.

JORNADA SEGMENTADA DE EXCELÊNCIA

- PROGRAMA MÉDIAS EMPRESAS
- PLATAFORMA DE MATCHMAKING
- PORTFÓLIO DE SERVIÇOS FINANCEIROS
- GRUPOTEMÁTICO 50+

FORMAÇÃO DE TALENTOS

- ESCALAR A JORNADA ACATE DE FORMAÇÃO DE TALENTOS
- MECANISMOS DE FOMENTO À JORNADA DE FORMAÇÃO DE TALENTOS
- FORMAÇÃO DE C-LEVEL PARA AS EMPRESAS DE TECNOLOGIA

PADRONIZAÇÃO GOVERNANÇA POLOS

- SUSTENTABILIADE POLOS
- METODOLOGIA DE GOVERNANÇA NOS POLOS
- ROADSHOW PROGRAMAS E BENEFÍCIOS

Para 2022, as metas institucionais da ACATE estão ligadas ao aumento do número de associados, à participação de pessoas na jornada de formação de talentos, ao crescimento do engajamento das empresas associadas, à retenção de startups e ao desenvolvimento sustentável dos polos regionais.

demonstrações financeiras

DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS

ACATE - ASSOCIAÇÃO CATARINENSE DE TECNOLOGIA
EM 31 DE DEZEMBRO DE 2020

E RELATÓRIO DOS AUDITORES INDEPENDENTES

mazars

DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS

ACATE - ASSOCIAÇÃO CATARINENSE DE TECNOLOGIA

EM 31 DE DEZEMBRO DE 2021

mazars

Conteúdo

Relatório dos auditores independentes sobre as demonstrações contábeis ... 3
Balanço patrimonial ... 5
Demonstração do resultado ... 6
Demonstração do resultado abrangente ... 7
Demonstração das mutações do patrimônio líquido ... 8
Demonstração dos fluxos de caixa ... 9
1 Contexto operacional ... 10
2 Aprovação das demonstrações contábeis ... 11
3 Resumo das políticas contábeis ... 11
3.1 Resumo das principais práticas contábeis ... 11
3.2 Moeda funcional e de apresentação das demonstrações contábeis ... 11
3.3 Conversão de moeda estrangeira ... 11
3.4 Caixa e equivalente de caixa ... 11
3.5 Ativos e passivos financeiros ... 12
3.6 Contas a receber ... 13
3.7 Outras contas a receber (circulante e não circulante) ... 13
3.8 Ativos intangíveis ... 13
3.9 Imobilizado ... 14
3.10 Impairment de ativos não financeiros ... 15
3.11 Fornecedores e outras contas a pagar ... 15
3.12 Recursos de convênios e projetos ... 15
3.13 Provisões ... 15
3.14 Obrigações sociais e trabalhistas ... 16
3.15 Patrimônio social ... 16
3.16 Reconhecimento de receita ... 16
3.17 Novas normas, revisões e interpretações emitidas vigentes e ainda não vigentes ... 16
4 Caixa e equivalentes de caixa ... 18
5 Clientes a receber ... 19
6 Adiantamentos ... 20
7 Imposto a recuperar ... 21
8 Depósito e cauções ... 21
9 Investimentos ... 22
10 Imobilizado ... 22
11 Intangível ... 24
12 Fornecedores ... 25
13 Recursos de convênios e projetos ... 25
14 Obrigações sociais e trabalhistas ... 30
15 Obrigações tributárias ... 30
16 Outras obrigações ... 30
17 Adiantamento de associados ... 31
18 Fundo de Reserva ... 31
19 Provisão para contingências ... 31
20 Patrimônio líquido ... 32
20.1 Patrimônio Social ... 32
20.2 Superávit acumulado ... 32
20.3 Destinação do Superávit ... 32
21 Receita operacional liquida ... 32
22 Despesas administrativas ... 33
23 Despesas tributárias ... 33
24 Resultado financeiro ... 34
25 Benefício fiscal por entidade sem finalidade de lucros ... 34
26 Cobertura de seguros (não auditado) ... 35
27 Gerenciamento de risco de instrumentos financeiros ... 36

mazars

Mazars Auditores Independentes
Av. Manoel Ribas, 985 - Salas 45/46/47
Curitiba - Paraná
Tel.: (41) 3082-3905
www.mazars.com.br

Relatório do auditor independente sobre as demonstrações contábeis

Aos Diretores e Membros dos Conselhos Fiscal e Deliberativo da
ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia
Florianópolis - SC

Opinião

Examinamos as demonstrações contábeis da ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia ("Entidade" ou "ACATE"), que compreendem o balanço patrimonial em 31 de dezembro de 2021 e as respectivas demonstrações do resultado, do resultado abrangente, das mutações do patrimônio líquido e dos fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, bem como as correspondentes notas explicativas, incluindo o resumo das principais políticas contábeis.

Em nossa opinião, as demonstrações contábeis acima referidas apresentam adequadamente, em todos os aspectos relevantes, a posição patrimonial e financeira da ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia em 31 de dezembro de 2021, o desempenho de suas operações e os seus fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil para pequenas e médias empresas - Pronunciamento Técnico CPC PME - "Contabilidade para Pequenas e Médias Empresas" e a Interpretação Técnica Geral ITG 2002 (R1) - Entidade sem Finalidade de Lucros.

Base para opinião

Nossa auditoria foi conduzida de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria. Nossas responsabilidades, em conformidade com tais normas, estão descritas na seção a seguir intitulada "Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações contábeis". Somos independentes em relação à Entidade, de acordo com os princípios éticos relevantes previstos no Código de Ética Profissional do Contador e nas normas profissionais emitidas pelo Conselho Federal de Contabilidade, e cumprimos com as demais responsabilidades éticas de acordo com essas normas. Acreditamos que a evidência de auditoria obtida é suficiente e apropriada para fundamentar nossa opinião.

Responsabilidades da administração e da governança pelas demonstrações contábeis

A Administração é responsável pela elaboração das demonstrações contábeis de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil para pequenas e médias empresas - Pronunciamento Técnico CPC PME - "Contabilidade para Pequenas e Médias Empresas", a Interpretação Técnica Geral ITG 2002 (R1) - Entidade sem Finalidade de Lucros e pelos controles internos que ela determinou como necessários para permitir a elaboração de demonstrações contábeis livres de distorção relevante, independentemente se causada por fraude ou erro.

Na elaboração das demonstrações contábeis, a Administração é responsável pela avaliação da capacidade de a Entidade continuar operando, divulgando, quando aplicável, os assuntos relacionados com a sua continuidade operacional e o uso dessa base contábil na elaboração das demonstrações contábeis, a não ser que a Administração pretenda liquidar a Entidade ou cessar suas operações, ou não tenha nenhuma alternativa realista para evitar o encerramento das operações.

mazars

Os responsáveis pela governança da Entidade são aqueles com responsabilidade pela supervisão do processo de elaboração das demonstrações contábeis.

Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações contábeis

Nossos objetivos são obter segurança razoável de que as demonstrações contábeis, tomadas em conjunto, estão livres de distorção relevante, independentemente se causada por fraude ou erro, e emitir relatório de auditoria contendo nossa opinião. Segurança razoável é um alto nível de segurança, mas, não, uma garantia de que a auditoria realizada de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria sempre detectam as eventuais distorções relevantes existentes. As distorções podem ser decorrentes de fraude ou erro e são consideradas relevantes quando, individualmente ou em conjunto, possam influenciar, dentro de uma perspectiva razoável, as decisões econômicas dos usuários tomadas com base nas referidas demonstrações contábeis.

Como parte da auditoria realizada de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria, exercemos julgamento profissional e mantemos ceticismo profissional ao longo da auditoria. Além disso:

- Identificamos e avaliamos os riscos de distorção relevante nas demonstrações contábeis, independentemente se causada por fraude ou erro, planejamos e executamos procedimentos de auditoria em resposta a tais riscos, bem como obtivemos evidência de auditoria apropriada e suficiente para fundamentar nossa opinião. O risco de não detecção de distorção relevante resultante de fraude é maior do que o proveniente de erro, já que a fraude pode envolver o ato de burlar os controles internos, conluio, falsificação, omissão ou representações falsas intencionais.

- Obtivemos entendimento dos controles internos relevantes para a auditoria para planejarmos procedimentos de auditoria apropriados às circunstâncias, mas, não, com o objetivo de expressarmos opinião sobre a eficácia dos controles internos da Entidade.

- Avaliamos a adequação das políticas contábeis utilizadas e a razoabilidade das estimativas contábeis e respectivas divulgações feitas pela Administração.

- Concluímos sobre a adequação do uso, pela Administração, da base contábil de continuidade operacional e, com base nas evidências de auditoria obtidas, se existe incerteza relevante em relação a eventos ou condições que possam levantar dúvida significativa em relação à capacidade de continuidade operacional da Entidade. Se concluirmos que existe incerteza relevante, devemos chamar atenção em nosso relatório de auditoria para as respectivas divulgações nas demonstrações contábeis ou incluir modificação em nossa opinião, se as divulgações forem inadequadas. Nossas conclusões estão fundamentadas nas evidências de auditoria obtidas até a data de nosso relatório. Todavia, eventos ou condições futuras podem levar a Entidade a não mais se manter em continuidade operacional.

- Avaliamos a apresentação geral, a estrutura e o conteúdo das demonstrações contábeis, inclusive as divulgações e se as demonstrações contábeis representam as correspondentes transações e os eventos de maneira compatível com o objetivo de apresentação adequada.

Comunicamo-nos com os responsáveis pela governança a respeito, entre outros aspectos, do alcance e da época dos trabalhos de auditoria planejados e das constatações significativas de auditoria, inclusive as deficiências significativas nos controles internos que, eventualmente tenham sido identificadas durante nossos trabalhos.

Curitiba, 28 de abril de 2022.

Mazars Auditores Independentes
CRC 2SP023701/O-8 PR

Éverton Araken Paetzold
Contador CRC 1PR 047.959/O-9

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Balanço patrimonial
Em 31 de dezembro de 2021 e 2020
(Valores expressos em reais)

	31/12/2021	31/12/2020		31/12/2021	31/12/2020
Ativo			**Passivo**		
Circulante			Circulante		
Caixa e equivalentes de caixa (Nota 4)	8.963.306	10.326.059	Fornecedores (Nota 12)	2.125.598	2.192.007
Clientes a receber (Nota 5)	3.981.984	4.278.142	Recursos de convênio e projetos (Nota 13)	4.390.553	6.995.221
Adiantamentos (Nota 6)	42.932	28.448	Obrigações sociais e trabalhistas (Nota 14)	455.475	380.853
Impostos a recuperar (Nota 7)	213.760	179.753	Obrigações tributárias (Nota 15)	49.735	29.592
Despesas Antecipadas	-	2.660	Outras obrigações (Nota 16)	1.261.281	1.361.250
			Adiantamento de associados (Nota 17)	349.429	395.977
Total do ativo circulante	**13.201.982**	**14.813.060**			
			Total do passivo circulante	**8.632.071**	**11.354.900**
Não circulante					
Realizável a longo prazo			Não circulante		
Depósitos e cauções (Nota 8)	1.969	126.161			
Clientes a receber (Nota 5)	386.564	-	Fundo de reserva (Nota 18)	17.209	16.315
Investimentos (Nota 9)	152.942	16.751	Provisões para contingências (Nota 19)	223.625	180.866
Imobilizado (Nota 10)	1.462.281	1.155.762	Fornecedores (Nota 12)	388.564	-
Intangível (Nota 11)	17.250	48.918			
Total do ativo não circulante	**2.023.006**	**1.347.612**	**Total do passivo não circulante**	**629.398**	**197.181**
			Total do passivo	**9.621.469**	**11.552.081**
			Patrimônio líquido (Nota 20)		
			Patrimônio social	4.608.591	3.215.999
			Superávit acumulado	1.354.928	1.392.592
			Total patrimônio líquido	**5.963.519**	**4.608.591**
Total do ativo	**15.224.988**	**16.160.672**	**Total do passivo e patrimônio líquido**	**15.224.988**	**16.160.672**

As notas explicativas da administração são parte integrante das demonstrações contábeis.

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Demonstração do resultado
Em 31 de dezembro de 2021 e 2020
(Valores expressos em reais)

	31/12/2021	31/12/2020
Receita operacional líquida (Nota 21)	**9.135.673**	**7.564.315**
Despesas operacionais		
Despesas administrativas (Nota 22)	(7.911.094)	(6.128.233)
Despesas tributárias (Nota 23)	(95.062)	(72.176)
Outras receitas e despesas operacionais	-	(8.946)
	(8.006.156)	**(6.209.355)**
Superávit bruto	**1.129.517**	**1.354.960**
Receitas financeiras (Nota 24)	251.739	94.518
Despesas financeiras (Nota 24)	(26.328)	(56.886)
Resultado financeiro líquido	**225.411**	**37.632**
Superávit do exercício	**1.354.928**	**1.392.592**

As notas explicativas da administração são parte integrante das demonstrações contábeis.

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Demonstração do resultado abrangente
Em 31 de dezembro de 2021 e 2020
(Valores expressos em reais)

	31/12/2021	31/12/2020
Superávit do exercício	1.354.928	1.392.592
Outros resultados abrangentes	-	-
Resultado abrangente do exercício	**1.354.928**	**1.392.592**

As notas explicativas da administração são parte integrante das demonstrações contábeis.

7

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Demonstração das mutações do patrimônio líquido
Em 31 de dezembro de 2021 e 2020
(Valores expressos em reais)

	Patrimônio social	Superávit acumulado	Total
Saldos em 31 de dezembro de 2019	**1.860.697**	**1.355.302**	**3.215.999**
Incorporação do superávit	1.355.302	(1.355.302)	-
Superávit do exercício	-	1.392.592	1.392.592
Saldos em 31 de dezembro de 2020	**3.215.999**	**1.392.592**	**4.608.591**
Incorporação do superávit	1.392.592	(1.392.592)	
Superávit do exercício	-	1.354.928	1.354.928
Saldos em 31 de dezembro de 2021	**4.608.591**	**1.354.928**	**5.963.519**

As notas explicativas da administração são parte integrante das demonstrações contábeis.

8

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Demonstração dos fluxos de caixa - método indireto
Em 31 de dezembro de 2021 e 2020
(Valores expressos em reais)

	31/12/2021	31/12/2020
Atividades operacionais		
Superávit do exercício	1.354.928	1.392.592
Ajustes por:		
Baixa de imobilizado	22.649	5.414
Depreciação e amortização	234.877	205.859
Constituição (reversão) de perdas estimadas com crédito de liquidação duvidosa	(6.408)	10.598
Provisões para passivo contingente	42.759	26.891
Superávit ajustado	**1.648.805**	**1.641.354**
Redução (aumento) do ativo:		
Contas a Receber	(85.998)	587.252
Adiantamentos	(16.486)	(21.764)
Depósitos e cauções	124.212	(6.825)
Despesas Antecipadas	2.660	(72)
Impostos a recuperar	(34.007)	(49.702)
Aumento (redução) do passivo:		
Fornecedores	322.155	87.874
Obrigações Sociais e Trabalhistas	74.622	91.787
Obrigações Tributárias	20.143	8.599
Recursos de convênio e projetos	(2.554.591)	1.278.654
Fundo reserva	894	(1.790)
Adiantamentos de associados	(46.548)	21.311
Outras Obrigações	(99.969)	(1.623.780)
Caixa líquido das atividades operacionais	**(644.108)**	2.012.897
Atividades de investimento		
Imobilizado	(582.454)	(96.345)
Investimentos	(136.191)	(19)
Caixa líquido das atividades de investimento	**(718.645)**	**(96.364)**
Aumento (redução) de caixa e equivalentes de caixa	**(1.362.753)**	**1.916.533**
Saldo de Caixa e equivalente de caixa no início do exercício	10.326.059	8.409.526
Saldo de Caixa e equivalente de caixa no final do exercício	8.963.306	10.326.059
Aumento (redução) de caixa e equivalentes de caixa	**(1.362.753)**	**1.916.533**

As notas explicativas da administração são parte integrante das demonstrações contábeis.

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Notas explicativas às demonstrações contábeis em 31 de dezembro de 2021
(Valores expressos em reais)

1 Contexto operacional

A ACATE é uma entidade sem fins lucrativos, criada em 1º de abril de 1986 em Florianópolis, com a denominação inicial de Associação Catarinense de Empresas de Informática e Eletrônica. Foi declarada de utilidade pública em âmbito municipal e estadual. Inicialmente sua atuação e abrangência concentrava-se na região da Grande Florianópolis, com algumas empresas de outras regiões. Com seu crescimento, passou a atuar com associados em todas as regiões do Estado. Em 2018, a Entidade alterou sua razão social, de ACATE Associação Catarinense de Empresas de Tecnologia, para Associação Catarinense de Tecnologia.

A Associação Catarinense de Tecnologia (ACATE) atua em prol do desenvolvimento do setor de tecnologia do Estado de Santa Catarina. Também atua na articulação entre o setor tecnológico catarinense, centros de ensino e pesquisa e agências de financiamento e mantém parceria com diversas empresas e entidades.

As empresas Associadas à ACATE, são especializadas no desenvolvimento e comercialização de hardware, software e serviços para diversas áreas, entre elas: agronegócio, contábil, jurídica, automação comercial, aviação, bancos e financeiras, educação, saúde, entre outras.

A ACATE também atua com vários programas estratégicos:

(i) LINKLAB que conecta startups a grandes empresas, acelerando a geração de novos negócios em conjunto com patrocinadores e apoiadores.
(ii) ACATE STARTUPS que reúne uma série de benefícios para quem está iniciando, como convênios, isenção de mensalidades e aproximação com investidores e muito mais.
(iii) RIA, reúne empresários e profissionais experientes interessados em investir em startups com alto potencial de valor.
(iv) MIDITEC incubadora que desenvolve empreendedores e empresas inovadoras e sustentáveis que tem na tecnologia um grande valor para transformar a sociedade e fomentar a economia.
(v) ACATE INTERNACIONAL, junto com parceiros, direciona esforços em expandir o potencial dos associados, abrindo novos mercados e fazendo SC um polo exportador de inteligência e tecnologia.
(vi) VERT CAIS DE NEGÓCIOS reúnem empresas divididas por setores econômicos, de acordo com o mercado de suas soluções.
(vii) Em parceria com a PMF/Rede Municipal de Centros de Inovação, faz a gestão dos centros gerando oportunidades para o empreendedorismo e inovação de Florianópolis.
(viii) Em parceria com os POLOS, busca disseminar a importância do associativismo e da inovação, para o desenvolvimento das empresas e das regiões.
(ix) TRANSFORMAÇÃO DIGITAL e HUBS DE INOVAÇÃO - conexão com grandes players para estruturação de modelos.

Em 2021, a Entidade juntamente com uma consultoria reestruturou o plano de contas para uma melhor visualização, gestão e tomada de decisão. A estrutura foi feita por centro de custo para uma melhor visão individual de cada negócio.

2 Aprovação das demonstrações contábeis

A emissão dessas demonstrações contábeis foi autorizada pela Diretoria em 12 de abril de 2022.

3 Resumo das políticas contábeis

As principais políticas contábeis adotadas na preparação dessas demonstrações contábeis estão descritas abaixo. As políticas foram aplicadas de modo consistente em todos os exercícios apresentados, salvo indicação contrária.

3.1 Base de preparação e declaração de conformidade

As demonstrações contábeis foram preparadas considerando o custo histórico com base de valor e de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil para pequenas e médias empresas - Pronunciamento Técnico CPC PME - "Contabilidade para Pequenas e Médias Empresas" e observando o disposto na Interpretação Técnica Geral ITG 2002 (R1) - Entidade sem Finalidade de Lucros e evidenciam todas as informações relevantes próprias das demonstrações contábeis, e somente elas, as quais estão consistentes com as utilizadas pela administração na sua gestão..

As principais práticas contábeis na elaboração das demonstrações contábeis levam em conta as características qualitativas fundamentais da relevância e representação fidedigna e as características qualitativas de melhoria como comparabilidade, verificabilidade, tempestividade e compreensibilidade, estando assim alinhadas com as práticas contábeis adotadas no Brasil.

A preparação de demonstrações contábeis requer o uso de certas estimativas contábeis e também exercício do julgamento por parte da administração da ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia no processo de aplicação das políticas contábeis, não havendo, todavia, áreas ou situações de maior complexidade que requerem maior nível de julgamento ou estimativas significativas para as demonstrações contábeis.

3.2 Moeda funcional e de apresentação das demonstrações contábeis

As demonstrações contábeis foram preparadas e estão apresentadas em reais (R$), que é a moeda funcional da ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia.

3.3 Conversão de moeda estrangeira

As operações com moedas estrangeiras, quando existentes, são convertidas para a moeda funcional, utilizando as taxas de câmbio vigentes nas datas das transações ou nas datas da avaliação, quando os itens são remensurados.

Os ganhos e as perdas cambiais relacionados com empréstimos, caixa e equivalentes de caixa, quando existentes, são apresentados na demonstração do resultado como receita ou despesa financeira. Todos os outros ganhos e perdas cambiais são apresentados na demonstração do resultado como "Outras receitas.

3.4 Caixa e equivalente de caixa

Caixa e equivalentes de caixa incluem o caixa, os depósitos bancários e outros investimentos de curto prazo de alta liquidez, com vencimentos originais de até três meses e com risco insignificante de mudança de valor. As aplicações financeiras estão representadas pelos valores de aplicação avaliados ao custo mais rendimentos auferidos até a data do balanço patrimonial.

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Notas explicativas às demonstrações contábeis em 31 de dezembro de 2021
(Valores expressos em reais)

3.5 Ativos e passivos financeiros

3.5 (a) Classificação e mensuração de ativos financeiros e passivos financeiros

Um instrumento financeiro é um contrato que gera um ativo financeiro para a entidade, e um passivo financeiro ou instrumento patrimonial para outra entidade. Conforme os requerimentos da Seção 11 do CPC PME - Pronunciamento Contábil Pequenas e Médias Empresas, a ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia mensura ativos financeiros básicos e passivos financeiros básicos ao custo amortizado deduzido de perda por redução ao valor recuperável.

São contabilizados os instrumentos financeiros como instrumentos financeiros básicos: caixa e equivalentes de caixa, contas a receber, contas a pagar e empréstimos.

O reconhecimento inicial se dá quando a Entidade se torna parte das disposições contratuais de um instrumento financeiro.

3.5 (b) Mensuração inicial

Quando um ativo ou um passivo financeiro é reconhecido, a Entidade avalia pelo custo da operação (incluindo os custos de transação, exceto na mensuração inicial de ativos e passivos financeiros, que são avaliados pelo valor justo por meio do resultado), a menos que o acordo constitua, de fato, uma transação financeira. Se o acordo constitui uma transação financeira, a Entidade avalia os ativos e passivos financeiros com base no valor presente dos pagamentos futuros, descontados pela taxa de juros de mercado para instrumento de dívida semelhante.

3.5 (c) Mensuração subsequente

Ao final de cada exercício de divulgação, a Entidade avalia os instrumentos de dívida com base no custo amortizado, usando o método da taxa efetiva de juros. Os instrumentos de dívida que são classificados como ativos ou passivos circulantes são avaliados com base no valor não descontado de caixa ou outra consideração que se espera deve ser paga ou recebida (ou seja, líquido de reduções ao valor recuperável.

Compromissos de receber empréstimo são avaliados com base no custo (que às vezes é nulo) menos reduções ao valor recuperável.

3.5 (d) Desreconhecimento (baixa) de ativo financeiro

A Entidade desreconhece (baixa) um ativo financeiro apenas quando:

(a) os direitos contratuais para os fluxos de caixa do ativo financeiro vençam ou sejam liquidados; ou
(b) a entidade transfira para outra parte praticamente todos os riscos e benefícios da propriedade do ativo financeiro; ou
(c) a Entidade, apesar de ter retido alguns riscos e benefícios relevantes da propriedade, transferiu o controle do ativo para outra parte e a outra parte tem a capacidade prática de vender o ativo na íntegra para terceiros não relacionados, e é capaz de exercer essa capacidade unilateralmente, sem precisar impor restrições adicionais à transferência.

Nesse caso, a entidade deve:

(i) desreconhecer o ativo; e
(ii) reconhecer separadamente quaisquer direitos e obrigações retidos ou criados na transferência.

O valor contábil do ativo transferido é alocado entre os direitos ou as obrigações retidas e aqueles transferidos, com base em seu valor justo relativo na data da transferência. Direitos e obrigações recém criados são avaliados com base em seus valores justos naquela data. Qualquer diferença entre a contraprestação recebida e o valor reconhecido e desreconhecido segundo este item é reconhecida como resultado no período da transferência.

3.5 (e) *Impairment* de instrumentos financeiros

A ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia avalia na data de cada balanço se há evidência objetiva de que um ativo financeiro ou grupo de ativos financeiros está deteriorado. Um ativo ou grupo de ativos financeiros está deteriorado e as perdas por *impairment* são incorridas somente se há evidência objetiva de *impairment* como resultado de um ou mais eventos ocorridos após o reconhecimento inicial dos ativos (um "evento de perda") e aquele evento (ou eventos) de perda tem um impacto nos fluxos de caixa futuros estimados do ativo financeiro ou grupo de ativos financeiros que pode ser estimado de maneira confiável.

O montante da perda por *impairment* é mensurado como a diferença entre o valor contábil dos ativos e o valor presente dos fluxos de caixa futuros estimados (excluindo os prejuízos de crédito futuro que não foram incorridos) descontados à taxa de juros em vigor original dos ativos financeiros. O valor contábil do ativo é reduzido e o valor do prejuízo é reconhecido na demonstração do resultado.

Se, num período subsequente, o valor da perda por *impairment* diminuir e a diminuição puder ser relacionada objetivamente com um evento que ocorreu após o *impairment* ser reconhecido (como uma melhoria na classificação de crédito do devedor), a reversão dessa perda reconhecida anteriormente será reconhecida na demonstração do resultado.

3.6 Contas a receber

Os valores a receber são registrados e mantidos no balanço patrimonial pelo valor nominal dos títulos representativos desses créditos, acrescidos das variações monetárias, quando aplicáveis, deduzidos de provisão para cobrir eventuais perdas na sua realização. A provisão para créditos de liquidação duvidosa é constituída em montante considerada suficiente pela Administração para cobrir eventuais perdas estimadas na realização desses créditos. O valor estimado da provisão para créditos de liquidação duvidosa pode ser modificado em função das expectativas da Administração em relação a possibilidade de se recuperar os valores envolvidos, assim como por mudanças na situação financeira do cliente.

3.7 Outras contas a receber (circulante e não circulante)

Estas são demonstradas ao valor de custo ou de realização, dos dois, o menor, incluindo, quando aplicável, os rendimentos e as variações monetários auferidos.

3.8 Ativos intangíveis

As licenças de software e website adquiridas são capitalizadas com base nos custos incorridos para adquirir os softwares e fazer com que eles estejam prontos para ser utilizados.

Os custos associados à manutenção de softwares ou que não atendam a esses critérios são reconhecidos como despesa, conforme incorridos.

Os softwares são amortizados de acordo com sua vida útil correspondente, conforme divulgado na nota explicativa.

3.9 Imobilizado

(i) Reconhecimento e mensuração

Itens do imobilizado são mensurados pelo custo histórico de aquisição ou construção, deduzido de depreciação acumulada e quaisquer perdas acumuladas por redução ao valor recuperável (*impairment*), quando houver.

O custo inclui gastos que são diretamente atribuíveis à aquisição de um ativo. O custo de ativos construídos pela própria ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia inclui o custo de materiais e mão de obra direta, quaisquer outros custos diretamente atribuíveis para colocar o ativo no local e nas condições necessárias para que estes sejam capazes de operar da forma pretendida pela Administração, tais como os custos de desmontagem e de restauração do local onde esses ativos estão localizados e custos de empréstimos sobre ativos qualificáveis.

Quando partes de um item do imobilizado têm diferentes vidas úteis, elas são registradas como itens separados (componentes principais) de imobilizado.

Quaisquer ganhos e perdas na alienação de um item do imobilizado (apurados pela diferença entre os recursos líquidos advindos da alienação e o valor contábil do item) são reconhecidos em outras receitas/despesas operacionais no resultado.

(ii) Custos subsequentes

O custo de reposição de um componente do imobilizado é reconhecido no valor contábil do item caso seja provável que os benefícios econômicos incorporados dentro do componente irão fluir para a Entidade e que o seu custo pode ser medido de forma confiável. O valor contábil do componente que tenha sido reposto por outro é baixado. Os custos de manutenção no dia a dia do imobilizado são reconhecidos no resultado conforme incorridos.

(iii) Depreciação

A depreciação é calculada para amortizar o custo de itens do ativo imobilizado, líquido de seus valores residuais estimados, utilizando o método linear baseado na vida útil estimada dos itens. A depreciação é reconhecida no resultado. Ativos arrendados são depreciados pelo menor período entre a vida útil estimada do bem e o prazo do contrato, a não ser que seja razoavelmente certo que a Entidade obterá a propriedade do bem ao final do prazo de arrendamento. Terrenos não são depreciados.

As vidas úteis estimadas do ativo imobilizado são as seguintes:

	Anos
Instalações	10
Móveis e Utensílios	10
Máquinas e Equipamentos	10
Equipamentos de Informática	5
Aparelhos Telefônicos	5
Aparelhos e Instrumentos	10
Sistemas Aplicativos	5
Benfeitorias em bens de terceiros	10
Instalações	10
Móveis e Utensílios	10
Máquinas e Equipamentos	10

3.10 Impairment de ativos não financeiros

Os ativos que estão sujeitos à depreciação e amortização são revisados para a verificação de *impairment* sempre que eventos ou mudanças nas circunstâncias indicarem que o valor contábil pode não ser recuperável. Uma perda por *impairment* é reconhecida pelo valor ao qual o valor contábil do ativo excede seu valor recuperável. Este último é o valor mais alto entre o valor justo de um ativo menos os custos de venda e o seu valor em uso.

Para fins de avaliação do *impairment*, os ativos são agrupados nos níveis mais baixos para os quais existam fluxos de caixa identificáveis separadamente (Unidades Geradoras de Caixa (UGC). Os ativos não financeiros, que tenham sofrido *impairment*, são revisados para a análise de uma possível reversão do *impairment* na data de apresentação do relatório.

3.11 Fornecedores e outras contas a pagar

As contas a pagar aos fornecedores e as outras contas a pagar são obrigações a pagar por bens ou serviços que foram adquiridos de fornecedores no curso normal dos negócios, sendo classificadas como passivos circulantes se o pagamento for devido no período de até um ano. Caso contrário, as contas a pagar são apresentadas como passivo não circulante.

Elas são, inicialmente, reconhecidas pelo valor justo e, subsequentemente, mensuradas pelo custo amortizado com o uso do método de taxa efetiva de juros. Na prática, são normalmente reconhecidas ao valor da fatura correspondente.

3.12 Recursos de convênios e projetos

Os valores de recursos de convênios e projetos, bem como de patrocínios são reconhecidos, inicialmente, pelo valor justo, líquido de quaisquer custos inerentes à sua execução e são, subsequentemente, demonstrados pelo custo amortizado. À medida que os projetos vão sendo executados, o passivo é baixado contra a conta de resultado de acordo com a natureza do projeto envolvido. Sobras de recursos são devolvidas ou utilizadas de acordo com as regras de cada projeto. Os valores não utilizados durante a vigência do projeto são aplicados em instituições financeiros e o rendimento financeiro auferido é considerado como parte do recurso a ser aplicado no projeto. Os valores de patrocínios recebidos antecipadamente são baixados contra conta de resultado em bases mensais ou de acordo com a cota de patrocínio para eventos pontuais.

Os recursos de convênios e projetos e de patrocínios são classificados como passivo circulante, a menos que a ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia tenha um direito incondicional de diferir a liquidação do passivo por, pelo menos, 12 meses após a data do balanço.

3.13 Provisões

O reconhecimento, a mensuração e a divulgação das provisões, contingências ativas e contingências passivas são efetuados de acordo com os critérios definidos na Seção 21 - Provisões, Passivos Contingentes e Ativos Contingentes do Pronunciamento Técnico PME - Contabilidade para Pequenas e Médias Empresas e consideram premissas definidas pela administração da ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia e seus assessores jurídicos. As contingências, coerentes com práticas conservadoras adotadas, são avaliadas por assessores jurídicos, e levam em consideração a probabilidade de que recursos financeiros sejam exigidos para liquidar obrigações, cujo montante possa ser estimado com suficiente segurança.

O total das contingências é quantificado utilizando modelos e critérios que permitam a sua mensuração de forma adequada, apesar da incerteza inerente ao prazo e ao valor.

3.14 Obrigações sociais e trabalhistas

A constituição das obrigações sociais e trabalhistas, tais como salários, 13º salário, férias vencidas e proporcionais, e, outros direitos previstos na legislação, bem como os respectivos encargos trabalhistas incidentes sobre estes benefícios, são reconhecidos mensalmente no resultado obedecendo-se o regime de competência.

3.15 Patrimônio social

O patrimônio social da Entidade é formato por bens móveis e imóveis que a ACATE possui, bem como pelo resultado dos superávits/déficits acumulados ao longo da sua existência. Devido a sua natureza jurídica de Entidade sem finalidade de lucros, não há distribuição de resultados.

3.16 Reconhecimento de receita

A receita operacional é reconhecida quando todos os critérios a seguir são atendidos: (i) há um contrato entre a Entidade e seu cliente com diretos das partes e termos de pagamento identificados, possui substância comercial e é provável que a contraprestação será recebida pela ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia; (ii) as obrigações de desempenho de entregar bens ou serviços estão identificadas; (iii) o preço da transação está determinado; (iv) o preço da transação a cada obrigação de desempenho identificada foi alocado corretamente; e (v) a obrigação de desempenho é satisfeita em um ponto específico do tempo (venda de bens) ou ao longo do tempo (prestação de serviços).

3.16.1 Receitas operacionais

As receitas operacionais da ACATE são provenientes de três fontes distintas, mencionadas a seguir e detalhadas na nota explicativa 20:

i. Receita de mensalidade com associados
ii. Receita de doações e patrocínios
iii. Receita de trabalho voluntário desenvolvido pelo corpo de diretores

3.16.2 Receitas financeiras

As receitas financeiras são reconhecidas conforme o prazo decorrido, usando o método da taxa efetiva de juros.

3.17 Novas normas, revisões e interpretações emitidas vigentes e ainda não vigentes

As seguintes alterações de normas foram adotadas pela primeira vez para o exercício iniciado em 1º de janeiro de 2021:

- **Reforma da IBOR - Fase 2**: alterações ao IFRS 9/CPC 48, IAS 39/CPC 38 e IFRS 7/CPC 40 - "Instrumentos Financeiros", ao IFRS 16/CPC 06(R2) - Arrendamentos, ao IFRS 4/CPC 11 "Contratos de Seguros". Exceções temporárias na aplicação das referidas normas, em relação aos fluxos de caixa contratuais de ativos e passivos financeiros que permite mudanças na base de determinação dos fluxos de caixa contratuais sem ocasionar em desreconhecimento do contrato e, consequentemente, sem efeito imediato de ganho ou perda no resultado do exercício.

- **Benefícios Relacionados à Covid-19 Concedidos para Arrendatários em Contratos de Arrendamento: alterações ao IFRS 16/CPC 06(R2) "Arrendamentos"**: reconhecimento das reduções obtidas pela Companhia nos pagamentos dos arrendamentos diretamente no resultado do exercício e não como uma modificação de contrato, até 30 de junho de 2022.

  Não houve impacto nas demonstrações contábeis em razão da não aplicabilidade das situações.

Normas emitidas, mas ainda não vigentes

As seguintes alterações de normas foram emitidas pelo IASB em maio de 2020 e tem efetiva aplicação a partir de 1º de janeiro de 2022. Tais alterações no normativo contábil não impactam as demonstrações contábeis da Entidade.

IAS 16 "Ativo Imobilizado"	Proibição de uma entidade de deduzir do custo do imobilizado os valores recebidos da venda de itens produzidos enquanto o ativo estiver sendo preparado para seu uso pretendido. Tais receitas e custos relacionados devem ser reconhecidos no resultado do exercício.
IAS 37 "Provisão, Passivos Contingentes e Ativos Contingentes"	Esclarecimento que, para fins de avaliar se um contrato é oneroso, o custo de cumprimento do contrato inclui os custos incrementais de cumprimento desse contrato e uma alocação de outros custos que se relacionam diretamente ao cumprimento dele.
IFRS 3 "Combinação de Negócios"	Tem por objetivo de substituir as referências da versão antiga da estrutura conceitual para a mais recente.
Aprimoramentos anuais - ciclo 2018-2020	Aplicáveis a partir de 1o de janeiro de 2022: i. **IFRS 9 - "Instrumentos Financeiros"** - esclarece quais taxas devem ser incluídas no teste de 10% para a baixa de passivos financeiros. ii. **IFRS 16 - "Arrendamentos"** - alteração do exemplo 13 a fim de excluir o exemplo de pagamentos do arrendador relacionados a melhorias no imóvel arrendado. iii. **IAS 41 - "Ativos Biológicos"** - remoção da exigência de excluir os fluxos de caixa da tributação ao mensurar o valor justo dos ativos biológicos e produtos agrícolas, alinhando assim as exigências de mensuração do valor justo no IAS 41 com as de outras normas IFRS.
IAS 1 "Apresentação das Demonstrações Contábeis"	Esclarecer que os passivos são classificados como circulantes ou não circulantes, dependendo dos direitos que existem no final do período. A classificação não é afetada pelas expectativas da entidade ou eventos após a data do relatório).
IAS 1 e IFRS Practice Statement 2 - Divulgação de políticas contábeis	Divulgação de políticas contábeis "materiais" ao invés de políticas contábeis "significativas". As alterações definem o que é "informação de política contábil material" e explicam como identificá-las. A referida alteração tem vigência a partir de 1o de janeiro de 2023.
IAS 8 - Políticas Contábeis, Mudança de Estimativa e Retificação de Erro	Esclarece como as entidades devem distinguir as mudanças nas políticas contábeis de mudanças nas estimativas contábeis. A referida alteração tem vigência a partir de 1o de janeiro de 2023.
IAS 12 - Tributos sobre o Lucro:	Requer que as entidades reconheçam o imposto diferido sobre as transações que, no reconhecimento inicial, dão origem a montantes iguais de diferenças temporárias tributáveis e dedutíveis.

Não há outras normas IFRS/CPCs ou interpretações IFRIC que ainda não entraram em vigor que poderiam ter impacto significativo sobre as demonstrações financeiras da Entidade.

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Notas explicativas às demonstrações contábeis em 31 de dezembro de 2021
(Valores expressos em reais)

4 Caixa e equivalentes de caixa

Recursos sem restrição	Observação	31/12/2021	31/12/2020
Bradesco S.A. C/C 2.021-4	Conta Administrativa	164.625	88.634
Banco do Brasil C/C 124645-3	Conta Administrativa	89.899	101.726
Únilos 2.001-0	Conta Administrativa	2.857.738	3.322.468
Únilos C/C 14.677-3	Conta Administrativa	33.563	32.084
Banco do Brasil 59.854-2	Conta Administrativa	575.835	216.740
Investimento C/C 35531-6	Conta Administrativa	1.001.961	-
		4.723.621	**3.761.652**

Recurso restrito	Projeto	31/12/2021	31/12/2020
Únilos 7996-0	Vertical IOT	-	37.928
Banco do Brasil 124645-3	Transitória reserva FGA	639.153	476.117
Únilos 2.100-8	Finep Juro Zero	5	2.750.528
Únilos 2365-5	Fundo Social	483	484
Únilos 50.289-8	Vertical Segurança	89.180	85.476
Banco do Brasil 124645-3	Precatória INSS	914.420	1.001.121
Únilos 50.864-0	Vertical Saúde	81.369	64.159
Caixa Econômica 3.478-9	Rede Centros de Inovação	51.185	20.197
Únilos 50.851-9	Caução Flex	301.221	248.993
Únilos 50.867-5	Vertical Smart Cities	8.152	5.035
Únilos 50.868-3	Vertical Educação	39.812	30.727
Únilos 14.685-4	Vertical Varejo	51.558	29.811
Únilos 12.816-3	Caução MKW	-	2.209
Únilos 14.826-1	Vertical Construtech	16.693	17.120
Únilos 18.631-7	FGA Norte	784.592	741.524
Únilos 14.827-0	Vertical Energia	20.880	6.615
Únilos 13.115-6	Caução Vertical Agro.	7.851	3.179
Únilos 18.630-9	FGA Oeste	15.983	153.265
Banco do Brasil 21.544-9	Fapesc 0/24	29.081	-
Banco do Brasil 21.543-0	Fapesc 0/10	301.802	-
Banco do Brasil 21.590-2	Fapesc 0/26	50.000	-
Únilos 22859-1	Vertical Economia	599	-
Únilos 22860-5	Ponte para Inovação	43.361	-
Únilos 23.221-1	Sebrae CE	118.331	-
Únilos 23.745-0	NAGI/CNI	6.500	-
Únilos 16.833-5	Projeto CTG	60.823	362.366
Banco do Brasil 124645-3	Precatória INSS	346.861	334.123
Únilos 20.825-6	Caução Pecsmart	4.145	3.980
Únilos 17.755-5	Vertical Fintech	22.506	22.500
Únilos 20.339-4	Vertical Peopletech	41.359	16.429
Únilos 21.889-8	Vertical Manufatura	45.376	541
Banco do Brasil 455-3	Fapesc Apoio Incubadora	93.695	150.000
Únilos 22.856-7	Geek Hunter	1.845	-
Únilos 22.857-5	Green Line	3.249	-
Únilos 22.858-3	Assas	2.519	-
Únilos 22.904-0	Compufácil	5.905	-
Únilos 22.905-9	Caução Danger	2.241	-
Únilos 24.350-7	Alana AI	3.009	-
Únilos 24.351-5	Strider	5.888	-
Únilos 21.034-7	Warren	28.053	-
		4.239.685	**6.564.407**
		8.963.306	**10.326.059**

Os equivalentes de caixa são mantidos com a finalidade de atender a compromissos de caixa de curto prazo, e não para investimentos ou outros fins. A associação considera equivalentes de caixa uma aplicação financeira de conversibilidade imediata em um montante conhecido como de caixa e estando sujeita a um insignificante risco de mudança de valor.

A entidade utiliza o controle interno das movimentações bancárias através do Sistema Gerencial atual (SIGAEM).

Em 2021, foi deliberado pela diretoria da entidade um novo investimento financeiro em ações de multimercado, renda fixa, pós fixada e variável como uma medida mais arrojada de investimento. Além do aporte ao novo fundo INVISTO com a ACATE, o primeiro fundo de venture capital exclusivo para empresas de tecnologia B2B do sul do Brasil.

As contas bancárias acima destacadas como de recurso restrito, são aquelas vinculadas a projetos específicos e que, portanto, os recursos depositados só podem ser utilizados para os fins aos quais o recurso é destinado.

5 Clientes a receber

(a) Composição

	31/12/2021	31/12/2020
Patrocínios a receber	1.305.134	1.559.908
Contas a receber de associados	2.839.236	2.498.464
Contas a receber – Miditec (i)	388.564	388.564
	4.532.934	**4.446.936**
(-) Perdas estimadas com créditos de liquidação duvidosa (ii)	(162.386)	(168.794)
	(162.386)	**(168.794)**
	4.370.548	**4.278.142**
Circulante	3.981.984	4.278.142
Não circulante	388.564	-

(i) A Acate efetuou repasses de valores ao Programa Miditec para pagamento de gastos do programa, e emitiu nota de débito do referido valor aportado que, ao final 2021, totaliza R$ 388.564. A partir de 2020, ações e iniciativas foram tomadas para redução de custos e busca da sustentabilidade do programa, porém, ainda não é possível o ressarcimento do valor, com isso, a Administração espera receber o ressarcimento a longa data, quando houver aumento da receita e equilíbrio dos gastos do programa.

(ii) A Administração da Entidade constitui provisão para perdas esperadas dos créditos a receber com base na análise da Administração sobre os saldos de mensalidades de associados, vencidos há mais de 90 dias, para os quais são estabelecidas provisões quando existe uma evidência objetiva de que os devedores não serão capazes de liquidar os valores devidos nos prazos originais de contas a receber.

A seguir é demonstrado a movimentação da provisão de perdas estimadas com créditos de liquidação duvidosa:

	31/12/2020	Baixas	(-) Adições	31/12/2021
Perdas estimadas com crédito de liquidação duvidosa	(168.794)	155.145	(148.737)	(162.386)

(b) Idade dos saldos

	31/12/2021	31/12/2020
Contas a receber de associados		
A vencer	2.572.498	1.878.701
Vencidos 30 dias	70.221	38.308
Vencidos 60 dias	7.859	3.779
Vencidos 90 dias ou mais	188.658	577.676
	2.839.238	2.498.464
Patrocínios a receber		
A vencer	241.199	160.700
A vencer mais de 30 dias	1.063.935	1.394.541
Vencidos 30 dias ou mais	-	4.667
	1.305.134	**1.559.908**
Contas a receber – Miditec		
A vencer até de 360 dias	-	388.564
A vencer a mais de 360 dias	388.564	-
	388.564	**388.564**
	4.532.934	**4.446.936**

6 Adiantamentos

Referem-se, no respectivo exercício, a adiantamento de férias que foram pagas antecipadamente ao gozo. Neste grupo encontra-se também adiantamento a fornecedores.

	31/12/2021	31/12/2020
Adiantamentos		
Adiantamento de Férias	41.882	22.162
Adiantamento a Fornecedores	850	4.284
Adiamento de Viagens	200	-
	42.932	**26.446**

7 Imposto a recuperar

A Entidade optou pelo regime tributário não cumulativo para apuração dos tributos. Portanto, deve recolher o tributo COFINS sobre suas receitas financeiras, de acordo com o Decreto nº 8426/2015, por outro lado, pode apropriar-se de créditos desse tributo dos gastos de aluguel e energia elétrica, os quais estão registrados na rubrica de impostos recuperar.

8 Depósito e cauções

O saldo refere-se a cauções recebidos relativos a projetos e convênios em andamento.

	31/12/2021	31/12/2020
Caução Programa Juro Zero	1	117.451
Demais cauções	1.968	8.730
	1.969	**126.181**

9 Investimentos

O saldo de investimento trata-se, essencialmente, a quota capital com cooperativa de crédito e ações de telefonia.

10 Imobilizado

(a) Composição

		2021			2020		
	Vida útil (anos)	Custo	Depreciação Acumulada	Residual	Custo	Depreciação Acumulada	Residual
Bens próprios							
Instalações	10	42.344	(18.931)	23.413	34.767	(15.678)	19.089
Móveis e Utensílios	10	292.892	(118.646)	174.246	238.275	(92.405)	145.870
Máquinas e Equipamentos	10	54.939	(20.638)	34.301	43.112	(16.307)	26.805
Equipamentos de Informática	5	405.345	(177.570)	227.775	283.160	(108.412)	154.748
Aparelhos Telefônicos	5	26.817	(25.233)	1.583	26.577	(24.202)	2.375
Aparelhos e Instrumentos	10	157.242	(73.139)	84.103	127.031	(54.555)	72.476
Sistemas Aplicativos	5	29.758	(27.930)	1.827	29.758	(26.155)	3.602
Benfeitorias em bens de terceiros	10	994.166	(367.764)	626.402	682.764	(290.675)	392.090
		2.033.261	**(829.852)**	**1.173.651**	**1.445.444**	**(628.389)**	**817.055**
Bens de terceiros							
Móveis e Utensílios	10	419.291	(210.073)	209.218	419.291	(168.394)	250.897
Máquinas e Equipamentos	10	12.287	(8.691)	3.596	12.287	(7.702)	4.585
Equipamentos de Informática	5	227.457	(167.613)	59.844	226.453	(156.905)	69.548
Aparelhos e Instrumentos	10	33.943	(22.214)	11.730	33.943	(25.661)	8.282
Benfeitorias em imóveis de terceiros	10	2.400	(800)	1.600	2.400	(560)	1.840
Sistemas Aplicativos	5	6.267	(4.006)	2.262	6.267	(2.752)	3.515
		702.915	**(414.285)**	**288.630**	**700.681**	**(361.974)**	**338.707**
		2.736.176	**(1.244.138)**	**1.462.281**	**2.146.125**	**(990.363)**	**1.155.762**

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Notas explicativas às demonstrações contábeis em 31 de dezembro de 2021
(Valores expressos em reais)

O imobilizado está demonstrado ao custo, menos as depreciações e amortizações acumuladas. As depreciações e amortizações foram calculadas pelo método linear, com base em taxas determinadas em função do prazo de vida útil estimado dos bens e ou direitos.

Os bens relacionados como de terceiros foram adquiridos com a aplicação de recursos de convênios mantidos junto a Acate.

No decorrer de 2021, a Entidade estruturou uma nova sala localizada no CIA Primavera - Prédio Primavera Office denominada Acate Experience com o objetivo de receber visitas e promover eventos relacionados ao ecossistema de inovação e show room de soluções tecnológicas.

(b) Movimentação

Bens próprios	31/12/2020	Custo - Adições	Custo - (-) Baixas	Depreciação - Baixas	Depreciação - (-) Adições	31/12/2021
Instalações	19.089	7.577	-	611	(3.864)	23.413
Móveis e utensílios	145.870	54.617	-	-	(26.241)	174.246
Máquinas e equipamentos	26.805	12.067	(240)	-	(4.331)	34.301
Equip. de informática	154.748	166.340	(24.155)	-	(69.158)	227.775
Aparelhos telefônicos	2.375	240	-	623	(1.654)	1.583
Aparelhos e instrumentos	72.476	30.211	-	-	(18.585)	84.103
Sistemas aplicativos	3.603	-	-	512	(2.287)	1.827
Benfeitorias em bens de terceiros	392.090	311.402	-	-	(77.089)	626.402
	817.055	**582.454**	**(24.394)**	**1.745**	**(203.209)**	**1.173.651**

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Notas explicativas às demonstrações contábeis em 31 de dezembro de 2021
(Valores expressos em reais)

Bens de terceiros	31/12/2020	Custo - Adições	Custo - (-) Baixas	Depreciação - Baixas	Depreciação - (-) Adições	31/12/2021
Móveis e utensílios	250.897	-	-	684	(42.363)	209.218
Máquinas e equipamentos	4.585	-	-	161	(1.150)	3.596
Equip. de informática	69.588	33.382	(32.417)	23.552	(34.260)	59.844
Aparelhos e instrumentos	8.282	-	-	6.717	(3.270)	11.730
Benfeitorias em imóveis de terceiros	1.840	-	-	-	(240)	1.600
Instalações	-	8.847	(7.577)		(889)	381
Sistemas aplicativos	3.515	-	-	-	(1.253)	2.262
	338.707	**42.229**	**(39.995)**	**31.113**	**(83.425)**	**288.630**
	1.155.762	**624.683**	**(64.389)**	**32.859**	**(286.634)**	**1.462.281**

11 Intangivel

(a) Composição

	31/12/2021			31/12/2020		
	Custo	Amortização acumulada	Líquido	Custo	Amortização acumulada	Líquido
Softwares	55.000	(37.750)	17.250	55.000	(6.082)	48.918
	55.000	**(37.750)**	**17.250**	**55.000**	**(6.082)**	**48.918**

A partir de agosto de 2021 houve a migração para um novo sistema. Com isso houve o ajuste da taxa de amortização do software, com vida útil estimada de 5 anos.

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Notas explicativas às demonstrações contábeis em 31 de dezembro de 2021
(Valores expressos em reais)

(b) Movimentação

	31/12/2020	(-) Amortização	31/12/2021
Softwares	48.918	(31.668)	17.250
	48.918	**(31.668)**	**17.250**

12 Fornecedores

	31/12/2021	31/12/2020
Unimed	1.848.591	1.673.625
Demais fornecedores	277.007	129.818
Miditec (nota explicativa 5)	388.564	388.564
	2.514.162	**2.192.007**
Circulante	2.125.598	2.192.007
Não circulante	388.564	-

O principal fornecedor da Entidade é a Unimed Santa Catarina, que representa, aproximadamente, 74% do saldo total em aberto, na data de 31 de dezembro de 2021. Os pagamentos a esse fornecedor são, em grande parte, referentes aos gastos com plano de saúde dos associados, somente com a exceção dos planos de saúde dos colaboradores da Entidade. Esses saldos são cobrados através de notas de débito emitidas pela ACATE e repassadas a Unimed.

13 Recursos de convênios e projetos

	31/12/2020	Recursos recebidos	Rendimentos	(-) Gastos incorridos	31/12/2021
Projetos					
Observatório Social	450	5.350	0	5.300	500
Bens de Terceiros - FINEP/SAPIENS	41.150	0	0	0	41.150
Bens de Terceiros - Depreciação	163.853	0	0	10.427	173.427
Bens de Terceiros FAPESC	2.446	0	0	482	1.964
Convênio Finep Juro Zero (i)	2.750.528	0	186.660	2.937.183	5
Convênio Fundo Social (ii)	522	0	26	4	543
Vertical Segurança (iii)	80.478	13.975	0	9.319	85.134
Verticais Diversas (iv)	631	0	0	1	630
Vertical Saúde (v)	76.658	39.541	0	21.729	94.904
Vertical Educação (vi)	39.361	29.356	0	10.987	57.730
Vertical Smart Cities (xv)	5.520	4.708	0	411	9.818
Vertical IOT (vii)	39.136	736	4.957	47.093	0
Projeto Redes Centros de Inovação (viii)	166.330	669.337	0	632.309	203.357
Vertical Agronegocios (ix)	3.159	9.387	106	1.906	10.756
Vertical Varejo (x)	33.496	31.465	853	9.550	56.279
Vertical Energia (xi)	8.021	14.663	0	6.783	15.901
Vertical Construtech (xii)	18.130	7.500	221	228	25.624
Projeto CTG (xiii)	439.277	877.629	0	1.193.570	123.336
Projeto Fapesc MIDITEC Incubadoras (xiv)	150.000	0	3.168	59.472	93.695
Reserva FGA (xxvii)	1.370.907	216.070	0	144.528	1.442.448
Projeto Livro Ponte para Inovação (xvi)	15.000	95.948	0	67.783	23.165
Vertical Manufatura (xvii)	1.441	52.544	0	5.758	48.228
Vertical Peopletech (xviii)	15.887	89.452	0	37.936	47.383
Vertical Fintech (xix)	(7.499)	6	0	0	(7.493)

	31/12/2020	Recursos recebidos	Rendimentos	(-) Gastos incorridos	31/12/2021
Vertical Economia Criativa (xx)	0	688	0	66	621
Projeto Sebrae CE	0	218.689	0	98.439	120.250
Projeto Nagi (xxii)	0	25.667	0	10.486	15.180
Projeto Fapesc 010/2021 (xxiii)	0	300.000	1.802	0	301.802
Projeto Fapesc 024/2021(xxiv)	0	29.000	80	0	29.080
Projeto Fapesc 026/2021(xxv)	0	50.000	0	0	50.000
Campanha Aliança pela vida (xxvi)	0	206.232	0	206.232	0
Projeto Jornada Startup (xxi)	0	24.250	0	4.250	20.000
Outros	0			17.607	(17.607)
	5.434.862	**2.992.109**	**197.837**	**5.539.839**	**3.084.969**
Patrocínios					
Institucionais (xxviii)	76.534	74.000	0	51.555	98.979
LINKLAB (xxix)	1.461.960	364.000	0	678.387	1.147.573
MIDITEC (xxx)	21.415	0	0	3.000	18.415
Outros	450	40.167		-	40.617
	1.560.359	**478.167**	**0**	**732.942**	**1.305.584**
	6.995.221	**3.470.276**	**197.837**	**6.272.781**	**4.390.553**

(i) Convênio Finep Juro Zero:

Origem dos recursos do Projeto: FINEP/MCTI. Para operacionalização do programa, houve aporte do Governo para criação do fundo garantidor de reserva.

Objetivo do Projeto: Concessão de financiamento em longo prazo (100 meses), para projetos considerados inovadores. O Estado de Santa Catarina despendeu R$ 20 milhões para constituição do fundo garantidor. Pelo desempenho do programa no Estado, Santa Catarina foi considerada pela FINEP o destaque nacional na operação.

Em 2021 houve o encerramento do convênio junto a FINEP e devolução do saldo do fundo garantidor para o consórcio constituinte SCPar.

(ii) Convênio Fundo Social: Projeto de cunho social.

(iii) Vertical Segurança:

Origem dos recursos dos Projetos: empresas associadas participantes da vertical segurança. Esta vertical possui uma mensalidade, para a composição de um fundo para as despesas específicas desta vertical.

(iv) Verticais Diversas:

Origem dos recursos: empresas associadas participantes da vertical segurança.

(v) Vertical Saúde:

Origem dos recursos: empresas associadas participantes da vertical saúde.

A vertical possui uma mensalidade, para composição de um fundo para as despesas específicas desta vertical, além disso obtém patrocínio para a manutenção da vertical.

(vi) Vertical Educação:

Origem dos recursos: empresas participantes da vertical educação.

A vertical possui uma mensalidade, para a composição de um fundo para as despesas específicas desta vertical.

(vii) Vertical IoT:

Origem dos recursos: empresas participantes da vertical IOT.

A vertical possui uma mensalidade, para a composição de um fundo para as despesas específicas desta vertical.

A vertical foi extinta em 2021 e as empresas participantes, bem como o saldo do caixa foram incluídas na Vertical Manufatura.

(viii) Projeto Redes Centros de Inovação:

Convênio com a PMF (Prefeitura Municipal de Florianópolis) com o objetivo de desenvolver e consolidar os 04 centros de inovação (Cia Downtown, Cia Sapiens, Cia Primavera e Soho e disseminar a cultura de inovação e empreendedorismo.

(ix) Vertical Agronegócios:

Origem dos recursos: empresas associadas participantes da vertical Agronegócios. A vertical possui uma mensalidade, para composição de um fundo para as despesas específicas desta vertical.

(x) Vertical Varejo

Origem dos recursos: empresas participantes da vertical Varejo. A vertical possui uma mensalidade, para a composição de um fundo para as despesas específicas desta vertical.

(xi) Vertical Energia

Origem dos recursos: empresas participantes da vertical energia.

(xii) Vertical Construtech

Origem dos recursos: empresas participantes da vertical construtech.

A vertical obtém patrocínio para a manutenção a sua manutenção.

(xiii) Projeto Transformação Digital - CTG

São projetos personalizados realizados em empresas consolidadas que buscam conexão com o ecossistema de inovação de SC e assimilação da cultura de inovação, realizados por meio de metodologias de inovação aberta, eventos, capacitações e participação em programas existentes na ACATE, como LinkLab e Miditec.

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Notas explicativas às demonstrações contábeis em 31 de dezembro de 2021
(Valores expressos em reais)

(xiv) Convênio FAPESC MIDITEC INCUBADORAS N º 24/2020

Projeto de apoio ao desenvolvimento de negócios inovadores e fortalecimento do ecossistema de inovação catarinense. Programa de incentivo às incubadoras de empresas Catarinenses.

(xv) Vertical Smart Cities

Origem dos recursos: empresas participantes da vertical. A vertical possui uma mensalidade, para a composição de um fundo para as despesas específica desta vertical.

(xvi) Projeto Livro Ponte para a Inovação

Apoio de diversos patrocinadores para edição de livro convertidos em projeto social para capacitação de talentos.

(xvii) Vertical Manufatura

Origem dos recursos: empresas participantes da vertical Manufatura. A vertical possui uma mensalidade, para a composição de um fundo para as despesas específicas desta vertical.

(xviii) Vertical PeopleTech

Origem dos recursos: empresas participantes da vertical PeopleTech. A vertical possui uma mensalidade, para composição de um fundo para as despesas específicas desta vertical, além disso obtêm patrocínio para a manutenção da vertical.

(xix) Vertical Fintech

Origem dos recursos: empresas participantes da vertical Fintech. A vertical possui uma mensalidade, para composição de um fundo para as despesas específicas desta vertical, além disso obtém patrocínio para a manutenção da vertical.

(xx) Vertical Economia Criativa

Origem dos recursos: empresas participantes da vertical Economia Criativa.

(xxi) Projeto Jornada Startup

Parceria com o Sebrae/SC para impulsionar a criação e o desenvolvimento de startups de SC.
Origem dos recursos: patrocínio de empresas associadas para realização do evento.

(xxii) Projeto Nagi

Projetos-pilotos das Chamadas Públicas NAGI Digital CNI MCTIC no 001/2020 e no 002/2020.

(xxiii) Projeto FAPESC 10/2021

Desenvolvimento de Startups, Capital, Talentos e Cultura na região da grande Florianópolis por meio de ações estruturantes que deixarão legado no ecossistema de inovação da região.

(xxiv) Projeto FAPESC 24/2021

Projeto de mapeamento do processo de desenvolvimento do ecossistema de ciência, tecnologia e inovação no estado de SC - Celeiro de empresas de tecnologia.

(xxv) Projeto FAPESC 26/2021

Projeto para promover um evento de encontro do ecossistema catarinense de tecnologia, inovação e empreendedorismo.

(xxvi) Campanha Aliança pela vida

Ações de enfrentamento a COVID-19 em parceria com entidades de SC, doações recebidas e revertidas em unidades móveis de atendimento, compra de materiais hospitalares e etc.

(xxvii) Reserva FGA

Os recursos são oriundos de diversas empresas associadas que aderiram a constituição do FGA (Fundo Garantidor Acate), juntamente com os parceiros: SGC's (Sociedades Garantidoras de Crédito) Norte e Oeste, Sebrae SC e apoio do BRDE. O Objetivo do fundo é apoiar empresas associadas com garantias no pleito de financiamentos junto a instituições financeiras.

(xxviii) Patrocínios Institucionais

Os recursos provêm de empresas que têm interesse em estar inserida no ecossistema de inovação, através da oferta de cotas de patrocínio como contrapartida na participação de eventos, divulgação de suas marcas nas ações da Acate.

(xxix) Patrocínio LinkLab

Os recursos provêm de grandes empresas que têm interesse em participar do programa por meio de apoio financeiro em contrapartida de benefícios concedidos pelo programa como: divulgação da marca nos materiais publicitários, participação de eventos e seleção de startups, mentorias, acesso ao ecossistema.

(xxx) Patrocínio MIDITEC/STARTLAB

Os recursos provêm de empresas que têm interesse apoiar o programa e estar inserida no ecossistema de inovação, através da oferta de cotas de patrocínio como contrapartida na participação de eventos, divulgação de suas marcas nas ações ACATE com estes programas

Todos os projetos apresentados nesta nota explicativa possuem recebimento de recursos com restrição, ou seja, os recursos são destinados à execução de cada projeto.

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Notas explicativas às demonstrações contábeis em 31 de dezembro de 2021
(Valores expressos em reais)

14 Obrigações sociais e trabalhistas

As obrigações referem-se aos encargos sobre a folha de pagamento que foram apropriados no mês de competência (dezembro/2021) e que serão liquidados no mês subsequente (janeiro/2022).

	31/12/2021	31/12/2020
Encargos sociais	96.737	81.391
Provisão e encargos de férias	358.738	289.254
Outras obrigações trabalhistas	-	10.208
	455.475	**380.853**

15 Obrigações tributárias

	31/12/2021	31/12/2020
IRRF sobre salários	31.057	21.442
Tributos retidos na fonte a recolher	7.685	1.142
ISS	10.993	7.008
	49.735	**29.592**

16 Outras obrigações

Encontra-se também nesse grupo, o Recebimento Precatória INSS. A Acate, com o apoio de 20 empresas associadas e entidades parceiras, constituiu o FGA (Fundo Garantidor Acate), com o objetivo de apoiar as associadas com garantias no pleito de financiamentos junto às instituições financeiras credenciadas. Para a composição do valor FGA, essas empresas associadas alocaram recursos para constituição do fundo em conta específica, resultando na redução do saldo da conta Precatória INSS. Além disso, há o registro dos valores a pagar de aluguel e condomínio, apropriado no mês de competência para pagamento no mês subsequente.

	31/12/2021	31/12/2020
Aluguel a pagar	-	22.080
Condomínio a pagar	-	3.925
Recebimento Precatória INSS	1.261.281	1.335.245
	1.261.281	**1.361.250**

17 Adiantamento de associados

A composição deste saldo representa valores destinados às cauções. Os valores foram aplicados e estão disponíveis em conta de aplicação.

	31/12/2021	31/12/2020
Caução - Programa Juro Zero	1	124.280
Caução - Fundo Flex	308.540	250.966
Demais cauções	40.888	20.731
	349.429	**395.977**

18 Fundo de Reserva

Se tratam de valores de participantes (empreendedores e empresas) do Programa MIDITEC, disponíveis para resgate no momento da saída do programa.

	31/12/2021	31/12/2020
Fundo de Garantia	17.209	16.315
	17.209	**16.315**

19 Provisão para contingências

A ACATE é parte envolvida em processos cíveis relativos a despesas condominiais e está discutindo essas questões na esfera judicial, as quais foram constituídas provisões para contingências considerando a estimativa feita pelos assessores jurídicos da Entidade, para os processos classificados como perda provável. A Administração acredita que a resolução destas questões não produzirá efeito significativamente diferente do montante provisionado.

A seguir, a movimentação do saldo de provisão para contingências:

	Provisão para contingências
Em 31 de dezembro de 2020	
Saldo inicial	**180.866**
Adições	42.759
Baixas	-
Em 31 de dezembro de 2021	**223.625**

A Entidade possui envolvimento em processo cível envolvendo riscos de perda classificado pelos assessores jurídicos como possível, o qual totaliza o valor estimado de R$ 329.893, em 31 de dezembro de 2021.

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Notas explicativas às demonstrações contábeis em 31 de dezembro de 2021
(Valores expressos em reais)

20 Patrimônio líquido

20.1 Patrimônio Social

O Patrimônio Social da Entidade é formado por bens móveis e imóveis que a Associação possui e que venha a possuir, bem como, pelos superávits e/ou déficits acumulados, oriundos dos resultados de anuidades pagas pelos associados, bem como de serviços prestados, convênios, projetos e demais atividades realizadas.

Em caso de dissolução da Entidade, seu patrimônio será destinado à Entidade representativa do setor, a ser determinado na Assembleia que a dissolver.

20.2 Superávit acumulado

O superávit acumulado ficará à disposição da Entidade e deverá ser investido no desenvolvimento de suas atividades, sendo vedada a distribuição de resultados, a qualquer título, a seus associados.

20.3 Destinação do Superávit

Conforme requerido no parágrafo 15 do Pronunciamento Contábil ITG 2002 (R1) - Entidade sem Finalidade De Lucros, em 2021, houve a destinação do montante de R$ 1.392.591,55 (Um milhão trezentos e noventa e dois mil cinquenta e noventa e um reais e cinquenta e cinco centavos) para incorporação no Patrimônio Social da Entidade.

21 Receita operacional líquida

	31/12/2021	31/12/2020
Receitas de associados	8.180.975	6.890.109
Trabalho voluntário	444.457	394.100
Doações e patrocínios	534.029	350.287
	9.159.461	**7.634.496**
Imposto sobre prestação de serviços	(23.788)	(70.181)
	9.135.673	**7.564.315**

A receita da ACATE advém de três fontes: (i) Receitas de associados, que se tratam das receitas de mensalidades recebidas dos associados da entidade, assim como receitas de cursos, e eventos no ano. Vale salientar que no período da pandemia do COVID-19, a ACATE concedeu alguns benefícios aos associados que impactaram na redução da receita com a mensalidade, havendo a retomada dessas receitas no exercício de 2021. Também se considera como receitas de associados, os valores recebidos relativos às taxas de administração realizadas para beneficiar os associados como convênio e projetos; (ii) Trabalho voluntário, relativo aos serviços voluntários de gestão financeira, administrativa e deliberativa prestados pelo prestados pelo Presidente, Vice Presidentes (Finanças, Negócios e Mercado), Diretores de Verticais e Conselheiros. A base para o cálculo foi o valor da hora definida pela Diretoria baseada em valor de horas de consultores locais. E foram consideradas também horas das diretorias das verticais, dos diretores estatutários e conselhos; e, (iii) Doações e patrocínios, recebidos durante o exercício, recebidos de empresas associadas e parceiras conveniadas, como forma de patrocínio de cota e incentivos. A Pandemia do COVID-19 também havia impactado na redução desse tipo de receita, no exercício de 2020.

22 Despesas administrativas

	31/12/2021	31/12/2020
Salários	2.104.204	1.546.464
Encargos sobre salários	739.306	563.148
Assistência médica	168.810	146.703
Auxílio Alimentação	344.367	363.740
Gratificações	149.675	127.494
Provisão de férias e encargos sobre férias	354.685	171.744
Provisão de 13° Salário e encargos sobre 13° Salário	258.993	118.023
Outras despesas com pessoal	288.207	182.923
Trabalho voluntário	444.457	394.100
Serviços de Terceiros - PJ	727.376	755.623
Aluguel de Imóveis	1.221.088	1.081.715
Despesas de condomínio	390.171	365.395
Feiras e Eventos	11.140	21.440
Despesas de Viagens	49.576	20.855
Manutenção de site	51.844	63.007
Depreciação e amortização	234.877	205.859
Outras despesas gerais	372.318	-
	7.911.094	**6.128.233**

23 Despesas tributárias

	31/12/2021	31/12/2020
COFINS	3.933	3.796
IRRF sobre aplicações financeiras	159	23.509
IOF	2.685	5.473
IPTU	81.871	33.618
Taxas Municipais	1.811	1.864
Taxas Estaduais	-	67
Outras despesas tributárias	4.603	2.335
Devoluções de cobranças indevidas	-	1.514
	95.062	**72.176**

24 Resultado financeiro

As receitas financeiras são compostas por receitas de juros de aplicação financeira, juros auferidos e descontos obtidos no ano. A evolução desse resultado, em sua maior parte, foi referente aos juros de aplicações financeiras devido a inclusão de novas contas de aplicação no período e o desconto oferecido no pagamento do aluguel mensal da Entidade.

As despesas financeiras são compostas principalmente por valores relativos às despesas bancárias.

	31/12/2021	31/12/2020
Receitas financeiras		
Juros auferidos	31.039	41.584
Descontos obtidos	1.388	2.142
Receita de aplicação	53.525	50.481
Variação cambial	-	12
Transferência de ativos	165.786	-
	251.739	**94.518**

	31/12/2021	31/12/2020
Despesas financeiras		
Despesas bancárias	(26.328)	(20.603)
Juros com fornecedores	-	(27)
Descontos concedidos	-	(35.266)
Variação cambial passiva	-	(990)
	(26.328)	**(56.886)**
Resultado financeiro líquido	**225.411**	**37.632**

25 Benefício fiscal por entidade sem finalidade de lucros

A Entidade é isenta do pagamento de Imposto de Renda Pessoa Jurídica (IRPJ) e de Contribuição Social sobre o Lucro Líquido (CSLL), de acordo com o artigo 15 da Lei nº 9.532/97.

Os saldos apurados relativos ao gozo da isenção dos tributos.

	31/12/2021	31/12/2020
IRPJ	203.156	208.689
CSLL	121.862	125.533
	325.018	**334.222**

26 Cobertura de seguros (não auditado)

A administração da Entidade considera o montante segurado suficiente para cobertura de eventuais sinistros em suas instalações operacionais e administrativas.

As premissas de risco adotadas, dada a sua natureza, não fazem parte do escopo de trabalho de uma auditoria das demonstrações contábeis, consequentemente não foram auditadas pelos nossos auditores independentes.

A Entidade conta com dois tipos de seguros: Empresarial para suas instalações e D&O (Directors and Offices Liability Insurance) que protegem as empresas e seus administradores e/ou diretores por perdas financeiras e patrimoniais resultante de processos judiciais ou fraudes decorrentes de atos de sua gestão

	31/12/2021
Coberturas	**Limite global de indenização**
Incêndio, raio e explosão	2.000.000,00
Danos elétricos	30.000,00
Tumultos e greves	25.000,00
Vidros, anúncios, letreiros, espelhos	15.000,00
Roubo e furto qualificado	40.000,00
Perda, pagamento de aluguel	219.589,32
Vendaval, furacão, ciclone, tornado, granizo e fumaça	100.000,00
Equipamentos eletrônicos sem roubo	10.000,00
Recomposição de registros e documentos	10.000,00
Responsabilidade civil estabelecimento comercial	250.000,00
Despesas fixas básicas	1.800.000,00

Coberturas D&O	**Limite global de indenização**
Ce1. Cobertura Básica – A) Pagamento ao Segurado	2.000.000,00
Ce2. Cobertura Básica – B) Reembolso à Sociedade	2.000.000,00
Ce3. Cobertura Básica – D) Adiantamento de Custos de Defesa	2.000.000,00
Ca.2 Cobertura Adicional de Despesas Com Consultores de Gerenciamento de Crise	2.000.000,00
Ca.3 Cobertura Adicional para Custos de Investigação	2.000.000,00
Ca.4 Cobertura Adicional de Danos a Reputação	2.000.000,00
Ca.5 Cobertura Adicional de Despesas Processuais	2.000.000,00
Ca.6 Cobertura Adicional de Custos de Fiança e Caução Judicial	2.000.000,00
Ca.7 Cobertura Adicional de Bloqueio de Conta Corrente (Penhora On-Line)	2.000.000,00
Ca.8 Cobertura Adicional para Inabilitação	2.000.000,00
Ca.9 Cobertura Adicional para Avalista ou Fiador	2.000.000,00
Ca.10 Cobertura Adicional para Assessoria e Acompanhamento de Processos no Exterior	2.000.000,00
Ca.11 Cobertura Adicional de Multas e Penalidades Cíveis e Administrativas	300.000,00
Ca.12 Cobertura Adicional de Práticas Trabalhistas Indevidas	2.000.000,00
Ca.13 Cobertura Adicional de Responsabilidade por Tributos	2.000.000,00
Ca.14 Cobertura Adicional de Danos Morais	2.000.000,00
Ca.15 Cobertura Adicional de Responsabilidade por Danos	2.000.000,00
Ca.16 Cobertura Adicional de Reclamações Apresentadas	2.000.000,00

ACATE - Associação Catarinense de Tecnologia

Notas explicativas às demonstrações contábeis em 31 de dezembro de 2021
(Valores expressos em reais)

27 Gerenciamento de risco de instrumentos financeiros

A Entidade participa de operações envolvendo instrumentos financeiro, que se restringem às aplicações financeiras, à captação de empréstimos, em condições normais de mercado, estando todos estes reconhecidos nas demonstrações contábeis, os quais se destinam a atender às suas necessidades operacionais e a reduzir a exposição a riscos de crédito e de taxa de juros. Estes instrumentos são administrados por meio de estratégias operacionais, visando a liquidez, rentabilidade e minimização de riscos.

Riscos de taxas de juros

O objetivo da política de gerenciamentos de taxas de juros da Entidade é o de minimizar as possibilidades de perdas por conta de flutuação nas taxas de juros que aumentem as despesas financeiras relativas a empréstimos captados no mercado.

A Entidade está exposta a taxas de juros flutuantes, sendo substancialmente relacionadas:

(a) Às variações da taxa dos Certificados de Depósitos Interbancários (CDIs), que é a base de remuneração de suas aplicações financeiras e que são compatíveis com as taxas praticadas no mercado (Nota 4);

A Entidade monitora continuamente as taxas de juros de mercado com o objetivo de avaliar a eventual necessidade de contratação de operações para se proteger contra o risco de volatilidade dessas taxas e adotam política conservadora de captação e aplicação de seus recursos financeiros.

Risco de crédito

Risco de crédito é o risco de prejuízo financeiro caso um associado ou contraparte em um instrumento financeiro falhe em cumprir com suas obrigações contratuais, que surgem principalmente dos recebíveis de clientes e em aplicações financeiras. A administração da Entidade monitora mensalmente a carteira de recebíveis com o objetivo de mitigar perdas de recebimento. Em relação aos saldos de conta corrente e aplicações financeiras nas instituições financeiras, a Entidade somente opera com instituições reconhecidas e consideradas no mercado como de primeira linha.

Risco de liquidez

Risco de liquidez é o risco em que a Entidade irá encontrar dificuldades em cumprir com as obrigações associadas com seus passivos financeiros. A abordagem na administração de liquidez é de garantir, o máximo possível, que sempre tenha liquidez suficiente para cumprir com suas obrigações ao vencerem, sob condições normais e de estresse, sem causar perdas inaceitáveis ou com risco de prejudicar a reputação da Entidade.

A Administração monitora as previsões contínuas das exigências de liquidez da Entidade para assegurar que se tenha caixa suficiente para atender às necessidades operacionais. Adicionalmente, são mantidos saldos em aplicações financeiras passíveis de resgate a qualquer momento para cobrir eventuais descasamentos entre a data de maturidade de suas obrigações contratuais e sua geração de caixa.

A Entidade investe o excedente de caixa em ativos financeiros com incidência de juros escolhendo instrumentos com vencimentos apropriados ou liquidez suficiente para fornecer margem de segurança conforme determinado pelas previsões acima mencionadas.

* * *

ACATE ASSOCIAÇÃO CATARINENSE DE TECNOLOGIA

SC-401, Km 04, s/n - Saco Grande,
Florianópolis - SC, 88032-005
www.acate.com.br | (48) 2107-2700

Florianópolis, 10 de maio de 2022.

PARECER

Os abaixo assinados, membros do Conselho Fiscal da Associação Catarinense de Tecnologia - ACATE, legalmente investidos de suas funções, nos termos do Art. 21º do Estatuto Social, tendo examinado a documentação relativa ao Balancete e Demonstrações Contábeis do Exercício 2021, considerando a sua adequação, emitem PARECER favorável à sua aprovação.

Assinatura Eletrônica 10/05/2022 21:07 UTC
sergio de lima viola
191.***.***-83
sergio de lima viola

Sergio de Lima Viola
Conselheiro Fiscal

Assinatura Eletrônica 11/05/2022 12:26 UTC
Marcos Luiz Marchezan
563.***.***-72
Marcos Luiz Marchezan

Marcos Luiz Marchezan
Conselheiro Fiscal

Assinatura Eletrônica 10/05/2022 21:22 UTC
706.***.***-91
Guilherme Domingos Ferla Júnior

Guilherme Domingos Ferla Júnior
Conselheiro Fiscal

Assinatura Eletrônica 10/05/2022 21:04 UTC
005.***.***-80
David Mauricio Escobar Gomez

David Mauricio Escobar Gomez
Conselheiro Fiscal
(Suplente)

Assinatura Eletrônica 12/05/2022 13:59 UTC
Maristela Franco Paes Leme
025.***.***-77
Maristela Franco Paes Leme Pinheiro

Maristela Franco Paes Leme Pinheiro
Conselheira Fiscal
(Suplente)

RELATÓRIO ANUAL 2021

ACATE

ASSOCIAÇÃO
CATARINENSE
DE TECNOLOGIA