## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Apresentação

**Este questionário tem como objetivo coletar dados e informações sobre o desenvolvimento, os resultados e, quando pertinente, os impactos (potenciais ou verificados) dos projetos contratados na fase Piloto da EMBRAPII.**

**Este questionário refere-se exclusivamente ao projeto identificado no e-mail convite no qual você recebeu o link de acesso. Caso tenha recebido mais de uma mensagem convite, atente para o fato de que elas podem se referir a projetos distintos.**

**Por favor indique no espaço abaixo o nome do projeto que será avaliado, como identificado no e-mail.**

**Seu nome foi identificado como responsável/coordenador pelo/do projeto em referência dentro de sua organização.**

**Caso você não seja o responsável, ou mesmo sendo responsável não disponha de toda a informação para responder ao questionário, solicite as informações necessárias a alguém de sua organização que possa responder às questões.**

**Por favor indique no espaço abaixo o nome, cargo/função no projeto e endereço eletrônico de todos que vão contribuir no preenchimento do questionário, incluindo você. Pede-se que não mais de 3 pessoas respondam ao mesmo questionário.**

**AS RESPOSTAS SÃO SALVAS AUTOMATICAMENTE SEMPRE QUE VOCÊ MUDA DE PÁGINA. É POSSÍVEL SAIR E VOLTAR A PREENCHER EM OUTRO MOMENTO CASO NECESSÁRIO DESDE QUE SE UTILIZE O MESMO BROWSER.**

* Título do projeto (COLAR NESTE CAMPO O TITULO DO PROJETO RECEBIDO POR EMAIL)

* Nome(s) do(s) respondente(s) (você e/ou outras pessoas de sua organização)

[1]
Nome:

Cargo/função no projeto:

Email:

[2]
Nome:

Cargo/função no projeto:

Email:

[3]
Nome:

Cargo/função no projeto:

Email:

Caso tenha dúvidas ou problemas no preenchimento entre em contato com Adriana Bin pelo e-mail adriana.bin@fca.unicamp.br ou (19) 99204-5046.

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.1. A motivação para o desenvolvimento do projeto pode ser entendida como tendo sido:

- ◯ originada principalmente por demanda da empresa
- ◯ originada principalmente por oferta da ICT [1]
- ◯ originada por combinação de demanda e oferta negociada entre as partes

[1] Para projetos que tenham mais de uma organização parceira, deve-se sempre considerar a relação com a ICT contratada no âmbito do Piloto Embrapii nas suas respostas.

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.2. O escopo do projeto em termos de seus principais objetivos e abordagens:

- ◯ já estava sendo desenvolvido ou gestado em sua organização[2] antes da ocorrência do Piloto Embrapii e o projeto teria sido executado com características semelhantes mesmo sem a ocorrência do Piloto Embrapii
- ◯ já estava sendo desenvolvido ou gestado em sua organização antes da ocorrência do Piloto Embrapii, mas foi a ocorrência do Piloto Embrapii que catalisou e viabilizou a contratação e a execução do projeto
- ◯ não estava sendo desenvolvido ou gestado e o projeto não teria sido desenvolvido sem a ocorrência do Piloto Embrapii
- ◯ Outros. Especifique:

[2] Entende-se a expressão “já estava sendo desenvolvido ou gestado” como a existência prévia ao Piloto Embrapii de projetos (finalizados ou não) e/ou negociações de projetos que tinham objetivos principais muito semelhantes ao projeto contratado no Piloto Embrapii.

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.3. O relacionamento entre sua empresa e a ICT parceira no presente projeto:

- ◯ já estava em andamento[3] antes da ocorrência do Piloto Embrapii e teria sido continuada em moldes semelhantes aos do presente projeto mesmo sem o evento do Piloto Embrapii
- ◯ já estava em andamento antes da ocorrência do Piloto Embrapii, mas foi a ocorrência do Piloto Embrapii que catalisou e viabilizou a parceria para a execução do presente projeto
- ◯ não estava em andamento e a relação de parceria entre as organizações ocorreu como consequência direta e principal do Piloto Embrapii
- ◯ Outros. Especifique:

[3] Entende-se por "já estava em andamento" a existência, prévia ao Piloto Embrapii, de contratos, convênios e outros tipos de relação (incluindo prestação de serviços) entre sua empresa e a ICT parceira no projeto contratado no Piloto Embrapii.

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.4. Assinale até duas motivações principais que a sua empresa levou em conta para desenvolver o presente projeto em relação de parceria com a ICT.

- [ ] Experiência prévia positiva de realização de projetos e atividades com a instituição
- [ ] Oportunidade colocada pelos recursos oferecidos no âmbito do Piloto Embrapii
- [ ] Acesso a recursos humanos singulares da ICT para o desenvolvimento do projeto
- [ ] Acesso a recursos materiais e de infraestrutura singulares para o desenvolvimento do projeto
- [ ] Outros. Especifique:

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.5. Em que medida um ou mais requisitos específicos do modelo empregado no Piloto Embrapii alteraram os processos de negociação e contratação de projetos de P&D e inovação entre sua empresa e outras organizações?[4]

- ◯ Não alteraram a negociação e a contratação de projetos de P&D e Inovação em relação ao que vinha sendo praticado pela organização
- ◯ Dificultaram a negociação e a contratação de projetos de P&D e Inovação em relação ao que vinha sendo praticado pela organização
- ◯ Facilitaram a negociação e a contratação de projetos de P&D e Inovação em relação ao que vinha sendo praticado pela organização
- ◯ Alteraram mas não dificultaram nem facilitaram a negociação e a contratação de projetos de P&D e Inovação em relação ao que vinha sendo praticado pela organização

[4] Entende-se por requisitos específicos do modelo Embrapii à época do Piloto os seguintes itens:
a) exigência de contrapartida da ICT e empresas parceiras
b) prospecção e contratação de projetos com empresas na fase intermediária da inovação (escalonamento de processos, desenvolvimento de protótipos, plantas piloto, testes, dentre outros)
c) contratação de projetos nas áreas de competências previamente acordadas com as ICTs
d) fomentar o requerimento de propriedade intelectual de pelo menos metade do número de projetos contratados
e) fluxo contínuo de contratação com os recursos antecipadamente disponíveis para o uso da ICT
f) itens de despesa financiáveis
g) forma de prestação de contas
h) flexibilidade das rubricas

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.5.1. De acordo com o item anterior, descrever sucintamente quais dificuldades:

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.5.1. De acordo com o item anterior, descrever sucintamente quais facilidades:

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.5.1. De acordo com o item anterior, descrever sucintamente quais alterações ocorreram:

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

## Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

1.6. Indique até três principais fatores específicos dos requisitos do modelo Embrapii que facilitaram a prospecção, a negociação e a contratação do projeto. [5]

1

2

3

[5] Entende-se por requisitos específicos do modelo Embrapii à época do Piloto os seguintes itens:
a) exigência de contrapartida da ICT e empresas parceiras
b) prospecção e contratação de projetos com empresas na fase intermediária da inovação (escalonamento de processos, desenvolvimento de protótipos, plantas piloto, testes, dentre outros)
c) contratação de projetos nas áreas de competências previamente acordadas com as ICTs
d) fomentar o requerimento de propriedade intelectual de pelo menos metade do número de projetos contratados
e) fluxo contínuo de contratação com os recursos antecipadamente disponíveis para o uso da ICT
f) itens de despesa financiáveis
g) forma de prestação de contas
h) flexibilidade das rubricas

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

1.7. Indique e descreva até três fatores relacionados aos requisitos específicos do modelo Embrapii que dificultaram a prospecção, a negociação e a contratação do projeto. [6]

1

2

3

[6] Entende-se por requisitos específicos do modelo Embrapii à época do Piloto os seguintes itens:
a) exigência de contrapartida da ICT e empresas parceiras
b) prospecção e contratação de projetos com empresas na fase intermediária da inovação (escalonamento de processos, desenvolvimento de protótipos, plantas piloto, testes, dentre outros)
c) contratação de projetos nas áreas de competências previamente acordadas com as ICTs
d) fomentar o requerimento de propriedade intelectual de pelo menos metade do número de projetos contratados
e) fluxo contínuo de contratação com os recursos antecipadamente disponíveis para o uso da ICT
f) itens de despesa financiáveis
g) forma de prestação de contas
h) flexibilidade das rubricas

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.8. Embora não seja requisito do modelo Embrapii, pergunta-se se houve alocação de recursos humanos por parte da empresa (além do gestor ou contraparte que contratou e acompanha o projeto pelo lado da empresa) e/ou de terceiras partes (outras ICTs e/ou outras empresas) durante o desenvolvimento do projeto (independente se esse RH foi fisicamente alocado na ICT ou na empresa/terceiras partes)?

- ◯ Não
- ◯ Sim

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.8.1. Indique o número de pessoas que foram efetivamente alocadas no desenvolvimento do projeto (excluindo o gestor ou contraparte que contratou e acompanha o projeto pelo lado da empresa).
Caso tenha havido alteração na dedicação de alguma pessoa ao longo do desenvolvimento do projeto, considere-a na categoria que representa sua principal forma de envolvimento em termos de tempo, tomando o cuidado de não duplicar a contagem de pessoas.

| | Em sua EMPRESA e de forma sistemática ao longo do projeto e com dedicação exclusiva | Em sua EMPRESA e de forma sistemática ao longo do projeto e com dedicação parcial | Em sua EMPRESA e de forma eventual ao longo do projeto | Em TERCEIRAS PARTES e de forma sistemática ao longo do projeto e com dedicação exclusiva | Em TERCEIRAS PARTES e de forma sistemática ao longo do projeto e com dedicação parcial | Em TERCEIRAS PARTES e de forma eventual ao longo do projeto |
|---|---|---|---|---|---|---|
| Técnicos de nível médio | | | | | | |
| Graduados (bacharelado ou técnico de nível superior) | | | | | | |
| Mestres | | | | | | |
| Doutores | | | | | | |

* 1.8.2. Indique as atividades que o pessoal de sua empresa e de terceiras partes participaram (excluindo o gestor ou contraparte que contratou e acompanha o projeto pelo lado da empresa) .

| | Empresa | Terceiras partes |
|---|---|---|
| Elaboração do projeto | ☐ | ☐ |
| Execução do projeto | ☐ | ☐ |
| Replanejamento do projeto | ☐ | ☐ |
| Validação de resultados do projeto (preliminares e finais) | ☐ | ☐ |

* 1.8.3. Considerando o total de horas dedicadas à execução do projeto, indique a divisão percentual aproximada dessas horas entre as equipes da ICT, da empresa principal e de terceiras partes (se houver).

| | % horas da equipe da ICT | % horas da equipe da empresa | % horas da equipe de terceiras partes |
|---|---|---|---|
| Divisão percentual aproximada de horas | | | |

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

1.9. Houve contratação de terceiras partes (outras ICTs e/ou outras empresas que não a sua) no desenvolvimento do projeto?

- ◯ Não houve o envolvimento de terceiras partes
- ◯ Houve o envolvimento de terceiras partes, mas não houve contratação
- ◯ Houve o envolvimento de terceiras partes e houve contratação

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.9.1. Indique o percentual aproximado que a contratação de terceiras partes representou do custo total do projeto.

- ◯ até 25%
- ◯ entre 25% e 50%
- ◯ entre 50% e 75%
- ◯ acima de 75%

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.10. Embora não seja requisito do modelo Embrapii, pergunta-se se na execução do projeto houve alocação temporária ou permanente de recursos materiais (equipamentos e instalações tais como laboratórios, plantas piloto, etc.) por parte da empresa (tenha sido a alocação feita na própria empresa ou na ICT)?

- ◯ Não
- ◯ Sim, comente quais tipos de recursos materiais foram alocados e a razão para sua utilização no projeto.

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.11. O projeto foi gerenciado a partir de diretrizes ou modelos de gestão de projetos e portfólio de projetos de P&D e Inovação (p.e. NBR 16502, PMBoK, ICB/IPMA)?

- ◯ Não sei informar
- ◯ Não
- ◯ Sim, indique qual:

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.12. A empresa obteve recursos de outras fontes de financiamento (incluindo incentivos fiscais e/ou regulação setorial), além dos recursos alocados pela Embrapii e pela ICT que foram usados no projeto?

- ◯ Não
- ◯ Sim

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.12.1. Indique as outras fontes de financiamento.

- [ ] Finep
- [ ] BNDES
- [ ] CNPq
- [ ] Incentivos fiscais (como Lei de Informática; Lei do Bem)
- [ ] Outra fonte do governo Federal
- [ ] Fundação de Amparo a Pesquisa dos Estados
- [ ] Outras fontes de governos estaduais
- [ ] Outras. Especifique:

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.13. O desenvolvimento do projeto impulsionou (ou está em vias de impulsionar) a continuidade da relação de parceria entre a ICT e a empresa por meio de novos projetos ou outros tipos de atividades?

- ◯ Não, a parceria não resultou (ou não está em vias de resultar) novos projetos ou outras atividades
- ◯ Sim

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.13.1. Que tipo de parceria, entre a ICT e a empresa, o desenvolvimento do projeto impulsionou (ou está em vias de impulsionar)?

- [ ] Parcerias para projetos de P&D e Inovação Embrapii já contratadas
- [ ] Parcerias para projetos de P&D e Inovação Embrapii em negociação
- [ ] Parcerias para projetos de P&D e Inovação NÃO Embrapii já contratadas
- [ ] Parcerias para projetos de P&D e Inovação NÃO Embrapii em negociação
- [ ] Parcerias para serviços técnicos (já contratados ou em vias de contratação)
- [ ] Outros tipos de parceria. Especifique.

* 1.13.2. Indique a soma, expressa em reais, dos valores totais dos projetos e/ou de outros tipos de atividades desenvolvidas na empresa que podem ser considerados decorrentes do projeto executado no Piloto Embrapii.

- ( ) Não sei informar
- ( ) Montante (R$ x.xxx.xxx,xx):

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

1.14. Indique e descreva até três fatores relacionados aos requisitos específicos do modelo Embrapii que facilitaram a execução e gestão do projeto. [7]

1

2

3

[7] Entende-se por requisitos específicos do modelo Embrapii à época do Piloto os seguintes itens:
a) exigência de contrapartida da ICT e empresas parceiras
b) prospecção e contratação de projetos com empresas na fase intermediária da inovação (escalonamento de processos, desenvolvimento de protótipos, plantas piloto, testes, dentre outros)
c) contratação de projetos nas áreas de competências previamente acordadas com as ICTs
d) fomentar o requerimento de propriedade intelectual de pelo menos metade do número de projetos contratados
e) fluxo contínuo de contratação com os recursos antecipadamente disponíveis para o uso da ICT
f) itens de despesa financiáveis
g) forma de prestação de contas
h) flexibilidade das rubricas

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

1.15.Indique e descreva até três fatores relacionados aos requisitos específicos do modelo Embrapii que dificultaram a execução e gestão do projeto. [8]

1

2

3

[8] Entende-se por requisitos específicos do modelo Embrapii à época do Piloto os seguintes itens:
a) exigência de contrapartida da ICT e empresas parceiras
b) prospecção e contratação de projetos com empresas na fase intermediária da inovação (escalonamento de processos, desenvolvimento de protótipos, plantas piloto, testes, dentre outros)
c) contratação de projetos nas áreas de competências previamente acordadas com as ICTs
d) fomentar o requerimento de propriedade intelectual de pelo menos metade do número de projetos contratados
e) fluxo contínuo de contratação com os recursos antecipadamente disponíveis para o uso da ICT
f) itens de despesa financiáveis
g) forma de prestação de contas
h) flexibilidade das rubricas

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.16. De forma geral e considerando o conjunto dos fatores que concorrem para o bom desenvolvimento de um projeto em parceria, qual o seu nível de satisfação com o projeto executado (ou em execução)?

- ◯ Muito alto (o desenvolvimento do projeto superou em muito as expectativas iniciais)
- ◯ Alto (o desenvolvimento do projeto ficou um pouco além das expectativas iniciais)
- ◯ Médio (o desenvolvimento do projeto alcançou as expectativas iniciais)
- ◯ Baixo (o desenvolvimento do projeto ficou um pouco aquém das expectativas iniciais)
- ◯ Muito baixo (o desenvolvimento do projeto ficou bem aquém das expectativas iniciais)

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.16.1. Em que medida seu nível de satisfação foi decorrência de um ou mais requisitos específicos do modelo empregado no Piloto Embrapii? [9]

- ◯ Não decorrente do modelo do Piloto Embrapii
- ◯ Parcialmente decorrente do modelo do Piloto Embrapii
- ◯ Totalmente decorrente do modelo do Piloto Embrapii

[9] Entende-se por requisitos específicos do modelo Embrapii à época do Piloto os seguintes itens:
a) exigência de contrapartida da ICT e empresas parceiras
b) prospecção e contratação de projetos com empresas na fase intermediária da inovação (escalonamento de processos, desenvolvimento de protótipos, plantas piloto, testes, dentre outros)
c) contratação de projetos nas áreas de competências previamente acordadas com as ICTs
d) fomentar o requerimento de propriedade intelectual de pelo menos metade do número de projetos contratados
e) fluxo contínuo de contratação com os recursos antecipadamente disponíveis para o uso da ICT
f) itens de despesa financiáveis
g) forma de prestação de contas
h) flexibilidade das rubricas

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 1. Dinâmica de prospecção, negociação e execução de projetos em parceria

* 1.17. Faria outro projeto Embrapii com a mesma ICT?

- ◯ Não
- ◯ Sim

Comente se necessário:

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.1. Este projeto já tem resultados técnico/científicos finalizados ou em vias de finalização que possam ser avaliados? Entende-se como resultado técnico/científico a descrição de parte ou todo de um desenvolvimento feito no projeto e que já se encontra concluído ou em fase final de conclusão. Como exemplo, resultados técnico/científicos são produtos, materiais, processos, equipamentos, softwares, metodologias, etc.

- ◯ Não
- ◯ Sim

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 2. Resultados dos projetos

**2.2. Indique o nome e descreva até três resultados técnico/científicos do projeto que você considera mais relevantes.**

* [R1] Nome do resultado técnico/científico e breve descrição:

[R2] Nome do resultado técnico/científico e breve descrição:

[R3] Breve descrição do resultado técnico/científico:

* Por favor, informe quantos resultados técnico/científicos foram indicados acima.
(O sistema utilizará esta resposta para gerar o restante do questionário)

- ◯ 1
- ◯ 2
- ◯ 3

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.3. Classifique o resultado técnico/científico (R1) descrito na questão anterior.

- [ ] Desenvolvimento de materiais ou produtos
- [ ] Desenvolvimento de equipamentos, hardware ou componentes
- [ ] Desenvolvimento de software
- [ ] Desenvolvimento de processos ou sistemas
- [ ] Desenvolvimento de metodologia ou técnica
- [ ] Homologação, certificação, qualificação
- [ ] Outros - descrever:

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

## Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.3. Classifique os resultados técnico/científicos descritos na questão anterior.

R1

- [ ] Desenvolvimento de materiais ou produtos
- [ ] Desenvolvimento de equipamentos, hardware ou componentes
- [ ] Desenvolvimento de software
- [ ] Desenvolvimento de processos ou sistemas
- [ ] Desenvolvimento de metodologia ou técnica
- [ ] Homologação, certificação, qualificação
- [ ] Outros - descrever:

* R2

- [ ] Desenvolvimento de materiais ou produtos
- [ ] Desenvolvimento de equipamentos, hardware ou componentes
- [ ] Desenvolvimento de software
- [ ] Desenvolvimento de processos ou sistemas
- [ ] Desenvolvimento de metodologia ou técnica
- [ ] Homologação, certificação, qualificação
- [ ] Outros - descrever:

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

## Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.3. Classifique os resultados técnico/científicos descritos na questão anterior.

R1

- [ ] Desenvolvimento de materiais ou produtos
- [ ] Desenvolvimento de equipamentos, hardware ou componentes
- [ ] Desenvolvimento de software
- [ ] Desenvolvimento de processos ou sistemas
- [ ] Desenvolvimento de metodologia ou técnica
- [ ] Homologação, certificação, qualificação
- [ ] Outros - descrever:

* R2

- [ ] Desenvolvimento de materiais ou produtos
- [ ] Desenvolvimento de equipamentos, hardware ou componentes
- [ ] Desenvolvimento de software
- [ ] Desenvolvimento de processos ou sistemas
- [ ] Desenvolvimento de metodologia ou técnica
- [ ] Homologação, certificação, qualificação
- [ ] Outros - descrever:

* R3

- [ ] Desenvolvimento de materiais ou produtos
- [ ] Desenvolvimento de equipamentos, hardware ou componentes
- [ ] Desenvolvimento de software
- [ ] Desenvolvimento de processos ou sistemas
- [ ] Desenvolvimento de metodologia ou técnica
- [ ] Homologação, certificação, qualificação
- [ ] Outros - descrever:

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

* 2.4. Caracterize o resultado técnico/científico do projeto nos quesitos: influência de outros fatores e âmbito da originalidade. Esta caracterização deve considerar, para projetos finalizados, o momento de término do projeto. Para os projetos não finalizados, o momento atual.

| | Qual a influência de outros projetos complementares para o alcance do resultado[10]? | Âmbito da originalidade do resultado |
|---|---|---|
| R1 | | |

[10] Esta pergunta serve para checar o quanto especificamente o projeto contribuiu para o resultado descrito. Isso precisa ser feito porque algumas vezes o projeto tem contribuição menor que 100%, dado que outras ações ou projetos podem ter contribuído para se chegar aos resultados descritos.
Total (100%): sem outros fatores o resultado não teria sido obtido
Média-Alta (50% a 99%): houve elevada influência de outros fatores para a obtenção do resultado
Média-Baixa (1% a 50%): houve alguma influência de outros fatores para a obtenção do resultado
Nula (0%): não houve influência de outros fatores para a obtenção do resultado

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

* 2.4. Caracterize os resultados técnico/científicos do projeto nos quesitos: influência de outros fatores e âmbito da originalidade. Esta caracterização deve considerar, para projetos finalizados, o momento de término do projeto. Para os projetos não finalizados, o momento atual.

| | Qual a influência de outros projetos complementares para o alcance do resultado[10]? | Âmbito da originalidade do resultado |
|---|---|---|
| R1 | | |
| R2 | | |

[10] Esta pergunta serve para checar o quanto especificamente o projeto contribuiu para o resultado descrito. Isso precisa ser feito porque algumas vezes o projeto tem contribuição menor que 100%, dado que outras ações ou projetos podem ter contribuído para se chegar aos resultados descritos.
Total (100%): sem outros fatores o resultado não teria sido obtido
Média-Alta (50% a 99%): houve elevada influência de outros fatores para a obtenção do resultado
Média-Baixa (1% a 50%): houve alguma influência de outros fatores para a obtenção do resultado
Nula (0%): não houve influência de outros fatores para a obtenção do resultado

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

* 2.4. Caracterize os resultados técnico/científicos do projeto nos quesitos: influência de outros fatores e âmbito da originalidade. Esta caracterização deve considerar, para projetos finalizados, o momento de término do projeto. Para os projetos não finalizados, o momento atual.

| | Qual a influência de outros projetos complementares para o alcance do resultado[10]? | Âmbito da originalidade do resultado |
|---|---|---|
| R1 | | |
| R2 | | |
| R3 | | |

[10] Esta pergunta serve para checar o quanto especificamente o projeto contribuiu para o resultado descrito. Isso precisa ser feito porque algumas vezes o projeto tem contribuição menor que 100%, dado que outras ações ou projetos podem ter contribuído para se chegar aos resultados descritos.
Total (100%): sem outros fatores o resultado não teria sido obtido
Média-Alta (50% a 99%): houve elevada influência de outros fatores para a obtenção do resultado
Média-Baixa (1% a 50%): houve alguma influência de outros fatores para a obtenção do resultado
Nula (0%): não houve influência de outros fatores para a obtenção do resultado

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.5. Caracterize o resultado técnico/científico (R1) considerando sua relevância para as atividades da empresa e do setor. A escala utilizada nesta questão está explicada no texto abaixo.

| | Relevância para as atividades da empresa | Relevância para o setor no Brasil |
|---|---|---|
| R1 | | |

Muito alta: resultado capaz de contribuir de forma decisiva a indicadores de competitividade tais como produtividade, qualidade, valor agregado, dentre outros considerados críticos para o desenvolvimento da empresa

Alta: resultado capaz de dar contribuições importantes para a competitividade empresarial

Média: resultado com contribuições modestas para a competitividade empresarial

Baixa: resultado sem contribuições importantes para a competitividade empresarial

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.5. Caracterize os resultados técnico/científico considerando sua relevância para as atividades da empresa e do setor. A escala utilizada nesta questão está explicada no texto abaixo.

| | Relevância para as atividades da empresa | Relevância para o setor no Brasil |
|---|---|---|
| R1 | | |
| R2 | | |

Muito alta: resultado capaz de contribuir de forma decisiva a indicadores de competitividade tais como produtividade, qualidade, valor agregado, dentre outros considerados críticos para o desenvolvimento da empresa

Alta: resultado capaz de dar contribuições importantes para a competitividade empresarial

Média: resultado com contribuições modestas para a competitividade empresarial

Baixa: resultado sem contribuições importantes para a competitividade empresarial

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.5. Caracterize os resultados técnico/científico considerando sua relevância para as atividades da empresa e do setor. A escala utilizada nesta questão está explicada no texto abaixo.

| | Relevância para as atividades da empresa | Relevância para o setor no Brasil |
|---|---|---|
| R1 | | |
| R2 | | |
| R3 | | |

Muito alta: resultado capaz de contribuir de forma decisiva a indicadores de competitividade tais como produtividade, qualidade, valor agregado, dentre outros considerados críticos para o desenvolvimento da empresa

Alta: resultado capaz de dar contribuições importantes para a competitividade empresarial

Média: resultado com contribuições modestas para a competitividade empresarial

Baixa: resultado sem contribuições importantes para a competitividade empresarial

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.6. Indique se houve geração de inovações a partir do resultado técnico/científico (R1) do projeto. Entende-se comoinovação a implantação de produt significativamente melhorados. Uma inovação é considerada implantada se tiver sido introduzida no mercado ou adotada por uma organização.

| | O resultado foi introduzido no mercado ou adotado pela empresa, ou seja, virou inovação? | Caso o resultado tenha virado inovação, indique quando isto ocorreu. | Qual a influência de outras ações/projetos complementares para a geração da inovação? | Caso não haja expectativa do resultado virar inovaç |
|---|---|---|---|---|
| R1 | | | | |

Espaço para descrever a(s) opção(ões) "Outro" da coluna "Caso não haja expectativa do resultado virar inovação, indique o porquê":

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.6. Indique se houve geração de inovações a partir dos resultados técnico/científico do projeto. Entende-se comoinovação a implantação de produtos significativamente melhorados. Uma inovação é considerada implantada se tiver sido introduzida no mercado ou adotada por uma organização.

| | O resultado foi introduzido no mercado ou adotado pela empresa, ou seja, virou inovação? | Caso o resultado tenha virado inovação, indique quando isto ocorreu. | Qual a influência de outras ações/projetos complementares para a geração da inovação? | Caso não haja expectativa do resultado virar inovaç |
|---|---|---|---|---|
| R1 | | | | |
| R2 | | | | |

Espaço para descrever a(s) opção(ões) "Outro" da coluna "Caso não haja expectativa do resultado virar inovação, indique o porquê":

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.6. Indique se houve geração de inovações a partir dos resultados técnico/científico do projeto. Entende-se comoinovação a implantação de produtos significativamente melhorados. Uma inovação é considerada implantada se tiver sido introduzida no mercado ou adotada por uma organização.

| | O resultado foi introduzido no mercado ou adotado pela empresa, ou seja, virou inovação? | Caso o resultado tenha virado inovação, indique quando isto ocorreu. | Qual a influência de outras ações/projetos complementares para a geração da inovação? | Caso não haja expectativa do resultado virar inovaç |
|---|---|---|---|---|
| R1 | | | | |
| R2 | | | | |
| R3 | | | | |

Espaço para descrever a(s) opção(ões) "Outro" da coluna "Caso não haja expectativa do resultado virar inovação, indique o porquê":

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 2. Resultados dos projetos

2.7. Indique os efeitos observados ou potenciais dos projetos nas empresas considerando a adoção/comercialização de resultados técnico/científicos, ou seja, das inovações obtidas ou potenciais. Não responda para resultados sobre os quais não houve ou não há expectativa de inovações.

| | R1 |
|---|---|
| Melhoria na qualidade dos produtos e/ou serviços já existentes na empresa | |
| Diminuição dos custos de produção e/ou distribuição dos produtos e/ou de oferecimento dos serviços já existentes na empresa | |
| Aumento da produtividade dos processos de produção e/ou distribuição dos produtos e/ou serviços já existentes na empresa | |
| Aumento no valor agregado dos produtos e/ou serviços já existentes na empresa (entende-se por valor agregado a relação entre o valor da produção e os custos intermediários) | |
| Aumento da capacidade de produção ou de prestação de serviços já existentes na empresa | |
| Ampliação da gama de produtos e/ou serviços ofertados pela empresa | |
| Criação de novos modelos de negócio pela empresa | |
| Manutenção e/ou ampliação da participação da empresa no mercado | |
| Abertura de novos mercados | |
| Aumento no faturamento da empresa advindo de novos produtos e serviços | |
| Aumento na relação entre o faturamento advindo de exportações e o faturamento geral da empresa | |
| Substituição de importações pela empresa | |
| Aumento no processo produtivo básico da empresa (o conjunto mínimo de operações, no estabelecimento fabril, que caracteriza a efetiva industrialização de determinado produto) | |
| Redução do impacto sobre o meio ambiente (otimização do consumo de matérias primas, energia, água, etc. e aumento da capacidade de conservação de recursos naturais) | |
| Melhoria nos aspectos ligados à saúde e segurança do trabalho | |
| Enquadramento em regulações e normas relativas ao mercado interno ou externo | |

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 2. Resultados dos projetos

2.7. Indique os efeitos observados ou potenciais dos projetos nas empresas considerando a adoção/comercialização de resultados técnico/científicos, ou seja, das inovações obtidas ou potenciais. Não responda para resultados sobre os quais não houve ou não há expectativa de inovações.

| | R1 | R2 |
|---|---|---|
| Melhoria na qualidade dos produtos e/ou serviços já existentes na empresa | | |
| Diminuição dos custos de produção e/ou distribuição dos produtos e/ou de oferecimento dos serviços já existentes na empresa | | |
| Aumento da produtividade dos processos de produção e/ou distribuição dos produtos e/ou serviços já existentes na empresa | | |
| Aumento no valor agregado dos produtos e/ou serviços já existentes na empresa (entende-se por valor agregado a relação entre o valor da produção e os custos intermediários) | | |
| Aumento da capacidade de produção ou de prestação de serviços já existentes na empresa | | |
| Ampliação da gama de produtos e/ou serviços ofertados pela empresa | | |
| Criação de novos modelos de negócio pela empresa | | |

| | R1 | R2 |
|---|---|---|
| Manutenção e/ou ampliação da participação da empresa no mercado | | |
| Abertura de novos mercados | | |
| Aumento no faturamento da empresa advindo de novos produtos e serviços | | |
| Aumento na relação entre o faturamento advindo de exportações e o faturamento geral da empresa | | |
| Substituição de importações pela empresa | | |
| Aumento no processo produtivo básico da empresa (o conjunto mínimo de operações, no estabelecimento fabril, que caracteriza a efetiva industrialização de determinado produto) | | |
| Redução do impacto sobre o meio ambiente (otimização do consumo de matérias primas, energia, água, etc. e aumento da capacidade de conservação de recursos naturais) | | |
| Melhoria nos aspectos ligados à saúde e segurança do trabalho | | |
| Enquadramento em regulações e normas relativas ao mercado interno ou externo | | |

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 2. Resultados dos projetos

2.7. Indique os efeitos observados ou potenciais dos projetos nas empresas considerando a adoção/comercialização de resultados técnico/científicos, e potenciais. Não responda para resultados sobre os quais não houve ou não há expectativa de inovações.

| | R1 | R2 | |
|---|---|---|---|
| Melhoria na qualidade dos produtos e/ou serviços já existentes na empresa | | | |
| Diminuição dos custos de produção e/ou distribuição dos produtos e/ou de oferecimento dos serviços já existentes na empresa | | | |
| Aumento da produtividade dos processos de produção e/ou distribuição dos produtos e/ou serviços já existentes na empresa | | | |
| Aumento no valor agregado dos produtos e/ou serviços já existentes na empresa (entende-se por valor agregado a relação entre o valor da produção e os custos intermediários) | | | |
| Aumento da capacidade de produção ou de prestação de serviços já existentes na empresa | | | |
| Ampliação da gama de produtos e/ou serviços ofertados pela empresa | | | |
| Criação de novos modelos de negócio pela empresa | | | |
| Manutenção e/ou ampliação da participação da empresa no mercado | | | |

| | R1 | R2 | |
|---|---|---|---|
| Abertura de novos mercados | | | |
| Aumento no faturamento da empresa advindo de novos produtos e serviços | | | |
| Aumento na relação entre o faturamento advindo de exportações e o faturamento geral da empresa | | | |
| Substituição de importações pela empresa | | | |
| Aumento no processo produtivo básico da empresa (o conjunto mínimo de operações, no estabelecimento fabril, que caracteriza a efetiva industrialização de determinado produto) | | | |
| Redução do impacto sobre o meio ambiente (otimização do consumo de matérias primas, energia, água, etc. e aumento da capacidade de conservação de recursos naturais) | | | |
| Melhoria nos aspectos ligados à saúde e segurança do trabalho | | | |
| Enquadramento em regulações e normas relativas ao mercado interno ou externo | | | |

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.8. O projeto gerou (ou está em vias de gerar) resultados não técnico/científicos? Entende-se por resultados não técnico/científicos técnicas de marketing (relacionadas com canais de venda ou de promoção/fixação de preços), técnicas gerenciais (relacionadas com organização do trabalho e relacionamento com outras organizações), informações técnicas para certificações, normas, leis e políticas, entre outros, ainda que não tenham sido previstos originalmente.

ATENÇÃO: Capacitação e novas linhas de pesquisa não devem ser colocados como resultados não técnico/científicos.

- ◯ Não
- ◯ Sim

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.8.1. Indique até três resultados não técnico/científicos mais importantes do projeto.

1

2

3

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

## Bloco 2. Resultados dos projetos

2.9. Em que medida o projeto gerou novas competências científicas e tecnológicas para sua organização?

- [ ] O projeto contribuiu para a geração de novas competências, que se refletiram no estabelecimento de novas áreas na organização
- [ ] O projeto contribuiu para a geração de novas competências, que se refletiram no estabelecimento de novas linhas de pesquisa em áreas já existentes na organização
- [ ] O projeto contribuiu para a geração de novas competências, que se refletiram na consolidação de linhas de pesquisa já existentes na organização
- [ ] O projeto não contribuiu para a geração de novas competências

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.10. O projeto deu origem a pedidos de direitos de propriedade intelectual? Entende-se por direitos de propriedade intelectual todos os instrumentos de proteção à propriedade intelectual que possuem registro formal: patente de invenção; patente de modelo de utilidade, programa de computador registrado, cultivar, desenho industrial, marca, topografia de circuito integrado, indicação geográfica.

- ◯ Não
- ◯ Sim

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.10.1. Indique o número de direitos de propriedade intelectual, por tipo, obtido em decorrência do projeto.

| | Número de direitos depositados no Brasil | Número de direitos depositados no exterior | Qual a influência de outras ações/projetos complementares para a geração da PI? [12] |
|---|---|---|---|
| Patente de invenção | | | |
| Patente de modelo de utilidade | | | |
| Programa de computador | | | |
| Cultivar | | | |
| Desenho industrial | | | |
| Marca | | | |
| Topografia de circuito integrado | | | |
| Indicação Geográfica | | | |

[11] Esta pergunta serve para checar o quanto especificamente o projeto contribuiu para a geração de direitos de propriedade intelectual. Isso precisa ser feito porque algumas vezes o projeto tem contribuição menor que 100%, dado que outras ações ou projetos podem ter contribuído para se chegar aos direitos de propriedade intelectual.

**Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas**

Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.11. O projeto deu origem a acordos de transferência de tecnologia? Incluem-se nos acordos de transferência de tecnologia: licença para exploração de patente e desenho industrial, licença para uso de marca, fornecimento de tecnologia, serviços de assistência técnica e científica, franquia, cessão de patente, desenho industrial e marca.

- ◯ Não
- ◯ Sim

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.11.1. Indique abaixo o número de acordos de transferência de tecnologia ou licenciamento por tipo gerado em decorrência do projeto.

| | Número | Qual a influência de outras ações/projetos complementares para a geração de acordos de TT? [18] |
|---|---|---|
| Licença para exploração de Patente e Desenho Industrial [12] | | |
| Licença para uso de Marca [13] | | |
| Fornecimento de Tecnologia [14] | | |
| Serviços de Assistência Técnica e Científica [15] | | |
| Franquia [16] | | |
| Cessão de Patente, Desenho Industrial e Marca [17] | | |

[12] Licença para exploração de Patente e Desenho Industrial: contratos para autorizar a exploração por terceiros do objeto de patente, regularmente depositada ou concedida no país e pedido de desenho industrial, identificando direito de propriedade industrial.

[13] Licença para uso de Marca: contrato que se destina a autorizar o uso efetivo, por terceiros, de marca regularmente depositada ou registrada no país.

[14] Fornecimento de Tecnologia: contrato que estipula as condições para a aquisição de conhecimentos e de técnicas não amparados por direitos, incluindo conhecimentos e técnicas não amparados por propriedade industrial depositado ou concedidos no Brasil (*knowhow*).

[15] Serviços de Assistência Técnica e Científica: contratos que estipulam as condições de obtenção de técnicas, métodos de planejamento e programação, bem como pesquisas, estudos e projetos destinados à execução ou prestação de serviços especializados.

[16] Franquia: envolve serviços, transferência de tecnologia e transmissão de padrões, além de uso de marca ou patente. O franqueado deverá comprovar conhecimento da Circular de Oferta, que é um documento produzido pelo franqueador, conforme artigo 3º da Lei de Franquia (nº 8955/1994). A Circular de Oferta deverá conter o histórico resumido da empresa, balanços e demonstrativos financeiros da empresa, perfil do “franqueado ideal”; situação perante o INPI das marcas ou patentes envolvidas. Ela deverá ser entregue ao franqueado até 10 dias antes da assinatura do contrato.

[17] Cessão de Patente, Desenho Industrial e Marca: envolvem a transferência de titularidade e são passíveis de averbação quando envolverem remuneração e o titular desses direitos for domiciliado no exterior.

[18] Esta pergunta serve para checar o quanto especificamente o projeto contribuiu para a geração de acordos de transferência de tecnologia. Isso precisa ser feito porque algumas vezes o projeto tem contribuição menor que 100%, dado que outras ações ou projetos podem ter contribuído para se chegar aos acordos de transferência.

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

### Bloco 2. Resultados dos projetos

* 2.12. O projeto deu origem a novas empresas (*spin-offs*)?

- ◯ Não
- ◯ Sim, indique o(s) nome(s) da(s) empresa(s) criada(s).

## Embrapii - Q3 Questinário para gestores/contrapartes de projetos nas Empresas

Conclusão

**Você chegou ao final do Questionário!**
**Agradecemos muito sua colaboração.**
**Esperamos que esta avaliação ajude a implementar melhorias contínuas das ações da EMBRAPII.**

**Por favor, clique em "Concluído" para finalizar.**