ЭКОНОМИКА

УДК 339.187.62

DOI: 10.21779/2500-1930-2019-34-2-6-13

Н.Г. Гаджиев¹, С.А. Коноваленко², М.Н. Трофимов², Г.И. Харада²

Особенности развития лизинга в условиях глобализации международной экономики

¹ Дагестанский государственный университет; Россия, 367001, г. Махачкала; ул. М. Гаджиева, 43а; nazirhan55@mail.ru

² Рязанский филиал Московского университета МВД России им. В.Я. Кикотя; Россия, г. Рязань, 1-я Красная ул., 18; fanat1k.fanat1k.fanat1k@yandex.ru, guseingenta@gmail.com

Современный этап развития международной экономики характеризуется усиливающимися тенденциями к глобализации, в связи с чем одной из наиболее перспективных форм международного сотрудничества, имеющей значительные перспективы, является международный лизинг. В статье изучены особенности международного лизинга, исследованы тенденции, проблемы и перспективы развития международного лизинга на современном этапе. Проведен статистический анализ развития международного рынка лизинга, определено место России и российских компаний в нем.

При этом особое внимание в статье уделено как раскрытию положительных аспектов международного лизинга, так и выявлению характерных недостатков и факторов, сдерживающих развитие данного вида финансовых операций.

Цели научной статьи – исследование особенностей международного лизинга, а также изучение тенденций, проблем и перспектив развития международного лизинга в России.

Ключевые слова: *международный лизинг, преимущества и недостатки международного лизинга, перспективы внедрения, факторы, сдерживающие развитие международного лизинга.*

Дефиниция «международный лизинг» определяется сегодня прежде всего на стыке двух базовых естественных наук: международного гражданского права и мировой экономики. Большинство специалистов международный лизинг трактуют как форму международного сотрудничества в сфере движения основного капитала в части долгосрочной финансовой аренды имущества между резидентами различных стран в рамках действия единого внешнеэкономического контракта [8].

Основные признаки международного лизинга:

- 1) наличие действующего договора финансовой аренды и внешнеэкономического контракта между участниками сделки;
- 2) статус участников сделки – резиденты отдельных стран;
- 3) сделка осуществляется с имуществом, используемым в научно-технической и инновационной сферах;
- 4) операции лизинга между участниками сделки не приводят к увеличению обязательств между странами [7].

В современной мировой экономике выделяется значительное многообразие форм и видов мирового лизинга. Широкое распространение получили такие формы, как: чистый международный лизинг; лизинг с хеджированием; международный сублизинг; прямой международный лизинг. Общим в каждой из этих форм международного лизинга являются следующие аспекты:

1. в сделке обязательно участвуют минимум три стороны (лизинговая компания, лизингополучатель, лизингодатель);
2. предметом сделки всегда являются имущества, технологии и оборудование;
3. после окончания договора лизинга и выполнения всех обязательств лизингополучатель получает право собственности на лизинговое имущество;
4. применение единых правил международной торговли и базисных поставок товаров (ИНКОТЕРМС).

Различия между представленными выше формами заключаются в:

1) несении рисков, связанных с реализацией сделки (например, некоторые компании могут находиться под санкциями ООН, различных экономических союзов и объединений или отдельных стран, например, США), в связи с чем сделка может быть расторгнута, а убытки распределены между всеми участниками сделки.

2) применении различных правил перемещения товаров через таможенные границы стран и возникновении в связи с этим рисков незапланированных таможенных платежей.

3) применении различных специфических форм международных расчетов за операцию с лизинговым имуществом (например, векселей, аккредитивов, доковых расписок и гарантированных сертификатов) [1].

Основные преимущества международного финансового лизинга воплощаются в следующих аспектах: финансовых, инвестиционных, организационно-управленческих, сервисных и т. д. Особую значимость для отечественных компаний приобретают инвестиционные и финансовые преимущества. Инвестиционные преимущества выражаются в том, что:

– лизинг ориентирован на минимальный объем заемного капитала и значительно ускоряет оборачиваемость активов;

– реализация лизинговых операций существенно снижает риск невозврата средств, так как право собственности по договору лизинга не передается лизингополучателю;

– объект лизинга является залогом, и тем самым операции лизинга являются низкорискованными;

– лизинг создает экономию средств и позволяет перенаправить ее на развитие и модернизацию производства [3].

Финансовые преимущества выражаются в следующих положениях:

– лизинг является гибким инструментом, т. к. позволяет оперативно реагировать на изменение рыночной конъюнктуры, цена лизинга зависит от сложившегося уровня цен в долгосрочном периоде на рынке;

– лизинг обеспечивает правильное соотношение между собственными источниками формирования имущества и заемными, что повышает финансовую устойчивость предприятия [2];

– совмещение решения проблемы приобретения оборудования и его финансирования;

- лизинговые платежи неэластичны по отношению к колебанию уровня цен.
- Преимущества международного лизинга выражаются в следующих аспектах:
- формируется гарантированная система сбыта продукции лизинговой компании;
- эксплуатация объекта лизинга позволяет извлекать доход в течение всего срока использования лизингополучателем;
- лизингодатель имеет налоговые преференции и повышает конкурентоспособность.

Несмотря на очевидные положительные аспекты международного лизинга, следует выделить и характерные недостатки данного вида финансовых операций:

- международный лизинг может применяться лишь в том случае, когда зарубежные организации готовы предложить значительно лучшие условия, нежели отечественные компании.
- возникающие потери при растаможивании оборудования и введении повышенных ставок таможенных пошлин;
- большое количество арбитражных судебных исков с ФТС при определении цены сделок и установлении таможенных платежей;
- сроки ввоза оборудования и сроки действия договора лизинга не всегда совпадают, что может привести к росту налоговой нагрузки лизингополучателя;
- в день, когда истекает срок временного ввоза, лизингодатель или лизингополучатель должен заявить о смене таможенного режима на другой или поместить товар на склады временного хранения, что весьма сложно в условиях непрерывной эксплуатации;
- в отношении международного финансового лизинга может не применяться таможенный режим наибольшего благоприятствования.

Перспективы внедрения и расширения международного лизинга в России оцениваются различными специалистами неоднозначно. С одной стороны, международный лизинг позволяет интегрировать отечественные компании с высоким уровнем добавленной стоимости в международную экономическую систему, привлечь дополнительные инвестиции и ускорить модернизацию производства, повысить конкурентоспособность продукции на рынке, что касается другой точки зрения, то международный лизинг следует использовать только когда он одинаково выгоден обеим сторонам договора лизинга. Выгода от использования международного лизинга будет существенной при отмене или снижении ставок по обязательным налогам и сборам, которые на сегодняшний момент применяются только к ограниченному перечню предметов лизинга, не имеющих отечественных аналогов, и в отношении тех предметов лизинга, местом реализации лизинговой услуги по которым будет иностранное государство.

Инструментарий международного лизинга следует применять только в случаях всестороннего и основательного изучения нормативных документов касательно законодательной стороны осуществления операции, тщательной проработки и оценки возможных рисков, в т. ч. политических. В настоящее время лишь только 22 % отечественных компаний, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, применяют формы международного лизинга.

На наш взгляд, существуют следующие факторы, сдерживающие развитие данного вида лизинговых операций:

1. Наличие политического, санкционного и торгового давления на компании стран в результате геополитической борьбы ведущих мировых держав и объединений (например, введение экономических санкций в отношении российских компаний со стороны США и их союзников).

2. Существенные различия в таможенном, налоговом, гражданском законодательствах стран-участниц лизинговых сделок, что приводит к административным и экономическим барьерам при реализации внешнеэкономических контрактов.

3. Финансовые условия, являющиеся существенным барьером обеспечения сделок, чаще всего требуют финансовые гарантии со стороны банков при обеспечении выполнения условий договоров лизинга. Компании с незначительным оборотом, то есть малые и средние предприятия, не рассматриваются в качестве надежных торговых партнеров, в связи с чем в сделках существенную роль играют банки, а это, в свою очередь, увеличивает расходы участников международного лизинга и снижает их прибыль.

4. Существенные риски при определении базисных условий поставок товаров во внешнеэкономических контрактах, применение сложной системы хеджирования этих рисков, в частности необходимость заключения дополнительных соглашений по распределению расходов на страхование, доставку и монтажу лизингового оборудования [9].

Анализ рынка международного лизинга в современных условиях проводится ведущим аналитическим агентством мира London Financial Group, согласно которому Российская Федерация занимает восьмую строчку в мире и четвертую в Европе [8] (табл. 1).

Таблица 1. Место России на мировом рынке лизинга

Место	Страна	Удельный вес страны в мире %
1	США	33,91
2	Китай	10,21
3	Япония	8,06
4	Германия	7,64
5	Великобритания	7,10
6	Канада	4,26
7	Франция	3,90
8	Россия	2,94
9	Швеция	2,34
10	Италия	2,09

Рассчитано по данным White Clarke Global Leasing Report 2017 // London Financial Group [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ldnfg.com/>, свободный.

На европейском лизинговом рынке позиции России несколько выше. Она занимает 4 место с удельным весом 8,12 % рынка (табл. 2). Ряд ведущих российских лизинговых компаний вошли в число лидеров рынка лизинга Европы. Так, в рейтин-

ге «Leaseurope 2017» пятая позиция принадлежала лидеру российского лизингового рынка – компании «ВЭБ-лизинг».

Определяющее значение в системе оценки эффективности международного лизинга играет количество заключенных международных договоров отечественными компаниями. При этом особое значение приобретает сумма цены контрактов на лизинговое оборудование, не менее важное значение приобретает стоимость экспортируемого лизингового оборудования и импортируемого, при этом определяется saldo торгового баланса по лизинговым операциям. Увы, Россия по этому показателю существенно уступает ведущим европейским и даже азиатским странам.

Важным показателем эффективности развития лизинговых операций является отношение числа контрактов, оспариваемых в суде, к общему объему заключенных сделок за отчетный период. При превышении показателя уровня 5 % требуется внесение существенных корректировок в законодательство, регулирующие лизинговые сделки на национальном и международном уровнях.

Анализ международного рынка лизинга не может быть полным без расчета интегрального рейтинга страны в части лизинговых операций, такой рейтинг предполагает определение эффективности по ряду параметров, к которым относятся:

- 1) доступность внешнеэкономических сделок для компаний
- 2) наличие административных барьеров
- 3) финансовое обеспечение
- 4) прозрачность сделок и свобода экономических отношений
- 5) уровень монополизации рынка.

Россия находится в верхней части рейтинга с индексом A+++.

Таблица 2. Позиция России в Европе

Место	Страна	Удельный вес страны в Европе, %
1	Германия	21,13
2	Великобритания	19,64
3	Франция	10,77
4	Россия	8,12
5	Швеция	6,48
6	Италия	5,79
7	Швейцария	3,76

Составлено по данным *White Clarke Global Leasing Report 2017 // London Financial Group [Электронный ресурс]*. – Режим доступа: <http://ldnfg.com/>, свободный[10].

Рис. 1. Динамика объём нового бизнеса (стоимости имущества, приобретенного в лизинг), млрд руб. (по данным RAEX) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.raexpert.ru/>, свободный

Используя эмпирические и статистические данные лизингодателей, можно сформировать статистику и определить основные проблемы и тенденции, отклонения от средних величин участия российских компаний на международном лизинговом рынке (рис. 1).

Динамика рынка неоднозначна, объем лизинговых операций непрерывно возрастал до 2008 года. Затем рынок вошел в рецессию, отмечая как уход компаний с рынка, так и сокращение стоимости и количества сделок. Затем некоторое время отмечался незначительный рост, сдерживаемый санкционной политикой по отношению к России. При этом, по предварительным данным RAEX, рынок лизинга за 2017 год сократился на значительные 22 % [4].

Российские лизинговые компании в течение 2017 г. заключили 1405 новых договоров международного лизинга. Это более чем на 7 % превышает показатель предыдущего года. Наибольшее количество международных договоров у компаний: Europlan – 299; ВЭБ-лизинг – 269; Каркаде Лизинг – 140; ВТБ-Лизинг – 105; ГК «Балтийский лизинг» – 75; ОЛК «РЕСО-Лизинг» – 67; Элемент Лизинг – 56; Фольксваген Груп Финанс – 35.

Договоры международного лизинга в 2017 г. были оформлены 20 участниками в 16 сегментах отечественного рынка. Наиболее крупные по стоимости сделки международного лизинга, по данным компаний, имели место с железнодорожным подвижным и тяговым составом (50,8 %); авиатранспортом (33,2 %); автотранспортом (9,4 %); нефтедобывающим оборудованием (1,6 %) [6].

Вместе с тем показатель количества новых заключенных договоров напрямую не может сигнализировать о высокой или низкой эффективности работы того или иного лизингодателя. Данный аналитический показатель свидетельствует: об определенном уровне так называемой «розницы» в лизинге; специализации; развитости инфраструктуры лизинговой компании; возможности сократить конечные расходы лизингополучателя по страхованию имущества, передаваемого в лизинг; загружен-

ности работы юридической и некоторых других служб лизинговой компании [5]. Следует иметь в виду, чем больше заключено договоров, тем меньше единиц техники приходится на одну сделку.

Таким образом, по результатам исследования нами могут быть сделаны следующие выводы.

Во-первых, международный лизинг важная форма международного сотрудничества в сфере движения основного капитала в части долгосрочной финансовой аренды имущества между резидентами различных стран в рамках действия единого внешнеэкономического контракта.

Во-вторых, формы международного лизинга имеют свои преимущества и недостатки. Основными преимуществами являются: финансовые, инвестиционные, организационно-эксплуатационные, сервисные и др. В качестве недостатков международного лизинга отмечаются: существенные экономические, политические, налоговые и торговые риски, связанные с реализацией договора лизинга.

В-третьих, существуют факторы, сдерживающие развитие данного вида лизинговых операций:

1) наличие политического, санкционного и торгового давления на компании стран в результате геополитической борьбы ведущих мировых держав и объединений;

2) существенные различия в таможенном, налоговом, гражданском законодательстве стран-участниц лизинговых сделок;

3) сложности с финансовым обеспечением операций международного лизинга.

В-четвертых, анализ рынка международного лизинга в современных условиях показал, что Россия занимает 4 место в Европе с удельным весом 8,12 % мирового рынка. В ближайшее время возможен существенный рост рынка из-за роста профицита бюджета и доходности лизинговых операций.

Литература

1. *Александрова О.Б.* Управление развитием институтов лизингового сектора экономики предпринимательства // Перспективные научные исследования – 2015: сб. материалов XI Межд. научно-практ. конф. Т. 5: Экономические науки. – София, 2015. – С. 6–8.

2. *Гаджиев Н.Г., Ибрагимов Х.А.* Управленческий учет в лизинговых компаниях // Вестник Дагестанского государственного университета. – 2011. – Вып. 5. – С. 153–157.

3. *Гаджиев Н.Г.* Экономические проявления глобализации // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 5-2 (82). – С. 49–52.

4. Выгоден ли международный лизинг? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://alfaleasing.ru/wiki-leasing/spornye-voprosy-lizinga/vygoden-li-mezhdunarodnyy-lizing>, свободный.

5. *Ибрагимов Х.А.* Страхование лизинговой деятельности // Вестник Дагестанского государственного университета. – 2007. – Вып. 5. – С. 72–75.

6. *Ковалев В.В., Воронова Е.А.* Особенности экономического анализа лизинговых компаний // Международный бухгалтерский учет. – 2018. – № 11–12. – С. 714–731.

7. *Коноваленко С.А., Ребров А.А., Трофимов М.Н.* Бухгалтерский учет как информационная основа выявления преступлений в сфере агропромышленного комплекса // Экономика и предпринимательство. – 2018. – № 5 (94). – С. 26–29.

8. Коноваленко С.А., Трофимов М.Н. К вопросу применения методик оценки эффективности инновационного развития предприятия // *Colloquium-journal*. – 2019. – № 6-11 (30). – С. 115–125.
9. Стригунова Д.П. Некоторые вопросы правового регулирования международного коммерческого договора финансового лизинга // *Современное право*. – 2014. – № 9. – С. 149–154.
10. White Clarke Global Leasing Report 2017 // London Financial Group [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ldnfg.com/>, свободный.

Поступила в редакцию 25 марта 2019 г.

UDC 339.187.62

DOI: 10.21779/2500-1930-2019-34-2-6-13

Characteristic features of leasing development in the context of international economic globalization

N.G. Gadzhiev¹, S.A. Konovalenko², M.N. Trofimov², G.I. Kharada²

¹ *Dagestan State University; Russian Federation, 367001, Makhachkala, M. Gadzhiev st., 43a; nazirhan55@mail.ru*

² *Ryazan branch of the Moscow University of the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation named after V.Ya. Kikotya, Russian Federation, Ryazan, Ryazan, 1st Krasnaya st., 18; fanat1k.fanat1k.fanat1k@yandex.ru, guseingenta@gmail.com*

The current stage of development of the international economy is characterized by increasing trends towards globalization. Thus international leasing is regarded as one of the most promising forms of international cooperation with significant prospects. The article studies the features of the international leasing, investigating some trends, problems and the prospects of development for the international leasing at present stage.

At the same time special attention in the article is paid both to the disclosure of positive aspects of the international leasing, and identification of the characteristic shortcomings and factors constraining the development of financial transactions of the given type.

The purpose of the scientific research within the article is aimed at studying the characteristic features of the international leasing and investigating some trends, problems and prospects for the development of the international leasing in Russia.

Keywords: *International leasing, advantages and shortcomings of the international leasing, prospects of introduction, factors constraining the development of international leasing.*

Received 25 March, 2019