Умархаджиев М.-Х.Р.¹, Ильясова К.Х.², Абдарахманова С.С.²

Теоретические основы собираемости налогов и характеристики налогового контроля

¹Чеченский государственный университет имени А.А. Кадырова

²Чеченский государственный педагогический университет
(Россия, Грозный)

doi: 10.18411/trnio-12-2021-61

Аннотация

Современное государственное регулирование характеризуется использованием макроэкономических регуляторов, к числу которых относятся бюджетно-налоговые инструменты. В статье исследуются современные научные теории налогообложения, проблемы правового регулирования бюджетно-налоговой политики современной России. В статье исследуется действующая система налогового администрирования. Были решены задачи аналитические (оценка эффективности деятельности налоговых органов) и исследовательские (определены проблемы и оптимальные пути их устранения).

Ключевые слова: налоги, налоговое администрирование; налоговый контроль; фискальный контроль; налогообложение; учет налогоплательщиков.

Abstract

Modern state regulation is characterized by the use of macroeconomic regulators, which include fiscal instruments. The article explores modern scientific theories of taxation, problems of legal regulation of fiscal policy in modern Russia. The article examines the current system of tax administration. Analytical tasks were solved (assessment of the effectiveness of the activities of tax authorities) and research (problems and optimal ways to eliminate them were identified).

Keywords: taxes, tax administration; tax control; fiscal control; taxation; registration of taxpayers.

Налоговые реформы заложили необходимую основу для модернизации финансового института России, но в то же время сохраняется ряд организационных, правовых, финансовых и экономических аспектов, которые не позволяют существенно оптимизировать налоговое администрирование. Дальнейшая оптимизация налогового администрирования должна проводиться систематически и включать устранение нормативных пробелов и широкую интеграцию цифровых технологий в процессы коммуникации между налоговыми администрациями и налогоплательщиками. Практическая цель и научная ценность статьи - формирование целостного и логичного видения решения ряда задач по организации налогового администрирования и повышения эффективности налогового контроля в России.

Характерной чертой последнего десятилетия стало радикальное изменение взглядов на роль государства в экономике. Надежды на автоматическое саморегулирование рынка не оправдались. В этом отношении идея минимального вмешательства в экономическую систему на практике и в теории на некоторое время отошла на задний план. Возникло новое понимание государства, а также социальное регулирование, основанное на использовании косвенных инструментов, в том числе налоговых [1, с26-32].

Английский экономист Дж. Кейнс в своей работе «Общая теория занятости, процента и денег» одним из первых поднял вопрос о неустойчивой природе экономики, основанной на бизнесе. Он утверждал, что без государственного вмешательства рыночная экономика не может стабильно развиваться. Кейнсианство рассматривает фискальную политику как один из основных методов макроэкономического регулирования экономики.

Эффект смещения. Главный аргумент заключается в том, что влияние роста государственных расходов на совокупный спрос может быть компенсировано сокращением частных инвестиций или потребительских расходов. Другими словами, при полной занятости частные расходы вытесняются государственными расходами, поэтому в конечном

итоге налогово-бюджетная политика может не иметь стабилизирующего эффекта, а только перераспределять продукт между государственным и частным секторами экономики.

С учетом фактора бюджетных ограничений. Налоговые изменения неизбежно влияют на предложение долговых обязательств и, следовательно, на денежно-кредитную политику. И если мы предположим, что увеличение долгового финансирования нежелательно или неприемлемо, то это налагает дополнительные ограничения на дискреционную фискальную политику, потому что в таких обстоятельствах любое снижение налогов должно быть компенсировано таким же изменением в расходах.

Рациональные ожидания. Гипотеза рационального ожидания доказывает, что экономические агенты пытаются предсказать будущие события. Такие меры считаются рациональными в том смысле, что они объединяют всю доступную информацию и, следовательно, не приводят к систематическим ошибкам прогнозов.

Способы общественного выбора фискальных решений. В демократических странах налоговая политика является прерогативой политиков, а не технократов, которые соответствуют требованиям теории оптимального налогообложения и руководствуются исключительно общественными интересами.

Это порождает серьезные проблемы в налоговой политике дискреционной стабилизации. Например, в каждом штате есть много центров разработки политики, каждый со своими собственными идеями, представляющими общественный интерес; на налоговые решения может влиять коррумпированная бюрократия и группы давления; есть сложные проблемы во взаимоотношениях руководителей и исполнителей и т. д.

Таким образом, дискреционное налогообложение может действовать как инструмент защиты личных интересов законодателей и государственных чиновников, а не как средство рационального регулирования бизнес-процессов.

В конце 2016 года Президент Российской Федерации в своем ежегодном послании Федеральному Собранию говорил о необходимости «корректировки налоговой системы», которая должна стимулировать бизнес, экономический рост и инвестиции и создавать конкурентные условия для развития бизнеса. Глава государства заявил о необходимости воздерживаться от неэффективных инструментов, используемых в рамках этой системы¹. Принимая во внимание вышесказанное, можно констатировать актуальность темы статьи, посвященной совершенствованию налогового администрирования. Руководящие принципы бюджетной, налоговой и тарифной политики на 2018 год и на программные периоды 2019 и 2020² предусматривают снятие налогового бремени добросовестных налогоплательщиков, а также усиление мер по сокращению теневого и «серого» секторов, качественного изменение в управлении доходами от доходов и повышение собираемости налогов. Вместе с тем в настоящее время государство планирует устранить неравноправную конкуренцию, которую можно рассматривать как один из факторов, ограничивающих рост производительности труда, тормозящих процессы модернизации и инновационной активности [2, с 256].

Эффективность налогового контроля предполагает максимальное поступление платежей при минимальных затратах. Поэтому вопрос внедрения автоматизированной информационной системы (АИС) был решен кардинально и быстро. Например, создание и внедрение в 90-е гг. АИС XX века, которая на начальном этапе аккумулировала все виды государственных регистрационных служб и банковских учреждений в одном информационном пространстве. Компьютерные программы с широким диапазоном и набором функциональных операций по-прежнему эффективны при выполнении налоговых сверхурочных. Налоговые администрации Великобритании, Дании и Канады уже признали и оценили использование различных данных, облачных систем и компьютерных алгоритмов в качестве эффективного названия.

Законный бизнес и юридический бизнес должны получить новые инструменты для оптимизации затрат и, прежде всего, транзакционных издержек. Именно с этой целью предусмотрено развитие использования новых информационных технологий в налоговом администрировании.

На уровне субъектов Российской Федерации возможности формирования региональной налоговой политики ограничиваются объемом изменений налоговых ставок, допускаемых Налоговым кодексом Российской Федерации, и правом устанавливать налоговые льготы по региональным налогам.

На местном уровне муниципалитеты могут изменять налоговые ставки в установленных пределах и определять льготы по земельному налогу и налогу на недвижимость для физических лиц [3, с 232].

Следует отметить, что с 2017 года правовая работа по совершенствованию налоговой системы в России была значительно активизирована с внесением изменений в налоговое законодательство, которые вступят в силу в 2019 году. Эта работа должна найти отражение в изменениях в налоговой политике России в России. в среднесрочной перспективе для обеспечения налоговой стабильности системы и соответствующей дифференциации налоговой нагрузки в отраслевом разрезе.

На 2018 год основными направлениями фискальной политики являются обеспечение макроэкономической стабильности за счет низкой инфляции, долгосрочных процентных ставок, оптимальной налоговой системы и сохранения финансовых и экономических санкций.

Фискальная политика страны должна быть направлена в первую очередь на достижение состояния налоговой системы, при котором формируются стабильность и стабильность всех ее компонентов, а также способность защищать экономические интересы государства и противостоять внешним и внутренним угрозам. , возможность реализации и развития налогового потенциала страны, эффективное использование конкурентных преимуществ налоговой системы в условиях глобализации.

Основными приоритетами бюджетной, налоговой и таможенной политики на 2018 год и на программный период 2019 и 2020 годов определены следующие приоритеты:

- обеспечение увеличения собираемости налогов при снижении административной нагрузки на бизнес;
- расширение сферы влияния налоговых органов, особенно на прибыль контролируемых иностранных компаний, действие специальных налоговых режимов, использование льгот по косвенным налогам;
- введение институтов скорректированных платежей и специальных авансов по налогу на имущество;
- оптимизация системы субсидий;
- улучшение межбюджетных отношений за счет сокращения федерального регулирования региональной налоговой базы, расширения бюджетной консолидации и создания единых условий софинансирования приоритетных региональных расходов.

Поэтому основными задачами правового регулирования налогообложения на современном этапе развития России являются создание условий для обеспечения и поддержания стабильности макроэкономики, максимально возможного выполнения заявленных обязательств за счет развития налоговых и бюджетных механизмов [4, с 121].

Подчеркивается ряд скрытых факторов, ограничивающих возможности (и, как следствие, снижающих эффективность) налогового администрирования на малых и средних предприятиях. Это требует не только технологической модернизации средств коммуникации между налоговыми органами и налогоплательщиками, но и пересмотра экономических и правовых подходов к использованию налоговых режимов с целью снижения доли «серого» и теневого бизнеса в национальной экономике.

1. Маслова И.А., Павлова Т.О. Научно-методические и нормативно-правовые аспекты учетно-аналитического обеспечения социальной и отраслевой бюджетной поддержки // Экономические и гуманитарные науки. 2018. № 7. С. 26-32.

2. Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов [Электронный ресурс] / М-во финансов Рос. Федерации. М., 2017. URL: http://komitet-bn.km.duma.gov.ru/upload/site7/ONBNITTP_v_GD_03.07/17.
3. Перспективы бюджетно-налоговой политики РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://www.weconomy.ru/index.php>.
4. Тюкавкин Н.М. Государственная революция и приватизация в России [Электронный ресурс] // Аудит и финансовый анализ. 2018. № 3. URL: <http://www.auditfin.com>.

Фарафонов Д.А.^{1,2}

Трудовой потенциал организации: его характеристика, проблемы формирования и использования

¹Уральский институт управления – филиал РАНХиГС
(Россия, Екатеринбург)

²ООО «Магнитогорская энергетическая компания»
(Россия, Магнитогорск)

doi: 10.18411/trnio-12-2021-62

Аннотация

Исследование социально-трудовых отношений является основополагающей задачей на современном этапе, поскольку главной созидательной силой в любом обществе всегда выступает человек. Неуклонно повышается значимость роли именно человеческого фактора как источника развития. Между тем, в условиях повышения уровня безработицы и усиления конкуренции на рынке труда большое значение приобретает использование трудового потенциала работников. Это сопровождается новыми бизнес-процессами, происходящими в области формирования и развития трудового потенциала. Постиндустриальная экономика преобразует затраты, связанные с совершенствованием трудового потенциала, в инвестиции, которые приносят ощутимые коммерческие выгоды. По этой причине многие предприятия уделяют пристальное внимание поискам и удержанию высококвалифицированных сотрудников, а также их профессиональному развитию.

Таким образом, актуальность представленной статьи заключается в том, что в настоящее время выросли требования со стороны работодателя к работнику, его уровню образования, профессиональной подготовки, квалификации, социальной и трудовой активности. В статье будет рассмотрена сущность трудового персонала, его элементы, а также факторы, влияющие на формирование и развитие трудового потенциала предприятия, выделены проблемы в данной сфере.

Ключевые слова: трудовой потенциал, трудовые коллективы, информационно-коммуникационный фактор, система компетенций, повышение квалификации.

Abstract

The study of social and labor relations is a fundamental task at the present stage, since the main creative force in any society is always a person. The importance of the role of the human factor as a source of development is steadily increasing. Meanwhile, in conditions of increasing unemployment and increasing competition in the labor market, the use of the labor potential of employees is of great importance. This is accompanied by new business processes taking place in the field of formation and development of labor potential. The post-industrial economy turns the costs associated with the improvement of labor potential into investments that bring tangible commercial benefits. For this reason, many companies pay close attention to the search and retention of highly qualified employees, as well as their professional development.

Thus, the relevance of the presented article lies in the fact that at present the requirements from the employer to the employee, his level of education, professional training, qualifications, social and labor activity have increased. The article will consider the essence of the labor personnel, its elements, as well as factors affecting the formation and development of the labor potential of the enterprise, problems in this area are highlighted.

Keywords: labor potential, labor collectives, information and communication factor, competence system, professional development.