определяет изменение стандартов ведения хозяйственной деятельности, переход предприятия к цифровому бизнесу за счет трансформации организационной культуры, внедрение современных информационных технологий для увеличения вектора распространения бизнеса. Так, согласно результатам исследований, цифровая трансформация позволяет сократить издержки и увеличить доходность. В частности, за год с момента начала цифровой трансформации ПАО «КАМАЗ» смог нарастить объемы продаж на 21%. По мнению McKinsey, использование искусственного интеллекта в промышленности может помочь предприятиям по всему миру сократить издержки на \$0,5-0,7 трлн только за счет улучшения системы превентивного обслуживания. Эксперты Deloitte отмечают, что машинное обучение сокращает внеплановые простои оборудования на 15-30%, увеличивает производительность на 20% и уменьшает издержки на техническое обслуживание на 30%. Интеллектуальная аналитика от Atos позволила энергоснабжающей компании Madrileña Red De Gas повысить коэффициент эффективности с 20% до 30%.

Таким образом, цифровизация экономики формирует новые факторы, определяющие финансовую устойчивость фирмы и ее конкурентное положение. При принятии такой трансформации у предприятия появляется ряд преимуществ: интеграция технологий, автоматизация (внедрение персонализированной рекламы); связанность аналитических данных (при наличии комплексного подхода); анализ результатов и умение сделать правильные выводы из любой сложившейся ситуации. Именно цифровые технологии способствуют управлению предприятием без обязательного участия человека при параллельной полной автоматизации бизнес-процессов. Но не следует также забывать и про экономические механизмы. Государственное регулирование в данной области должно осуществляться через реализацию экономических функций, ориентированной на цели перехода к устойчивому развитию.

1. Авдеева В.И., Елистратова Т.П. Влияние цифровизации на финансовую устойчивость организации. Сборник статей IV Международной научно-практической конференции. Пенза, 2021. С. 308-310.
2. Балабанов И. Т. Финансовый анализ и планирование хозяйственного субъекта. М.: Финансы и статистика, 2017. – 208 с.
3. Балабай С. В. Ноосферная концепция образования // Наука и общество. 2019. № 2 (34).
4. Вовченко Н. Г., Альбеков А. У., Епифанова Т. В., Фильчакова Н. Ю. Электронная валюта: потенциальные риски национальной безопасности // Электронная валюта в свете современных правовых и экономических вызовов : материалы междунар. науч.-практич. конф., 2 июня 2016 г. М.: Юрлитинформ, 2016. С. 22–33.
5. Есина А. А., Найденов В. И. Управление финансовыми ресурсами коммерческой организации // Социальные науки. 2019. № 1 (24).
6. Мартынович В. И., Найденов В. И., Спиридонова С. А. Цифровизация банковских услуг (на примере ПАО «СБЕРБАНК») // Наука и общество. 2019. № 2 (34).
7. Петренко А.А., Панишко Е.П. Финансовая устойчивость предприятия в условиях цифровизации экономики. Сборник материалов Международной научно-практической конференции. В 3-х т., Санкт-Петербург, 2020. С. 130-134.
8. <https://rb.ru/opinion/cifrovoy-zavod>

Стукова Ю.Е., Савченко М.И., Лукашова В.Д., Салова А.А.

Оценка обеспеченности и экономической эффективности использования основных средств в организации

*Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина
(Россия, Краснодар)*

doi: 10.18411/trnio-10-2021-148

Аннотация

Задача анализа эффективности использования основных средств состоит в том, чтобы дать оценку результатов выполнения планов и темпов роста основных средств и показателей их использования, изучить структуру средств, выявить причины, вызывающие

недостаточное или ненадлежащее использование основных средств, и выявить резервы улучшения их использования. В результате анализа должны быть разработаны мероприятия, направленные на устранение выявленных недостатков и более эффективное использование основных средств.

Ключевые слова: основные средства, капиталотдача, капиталоемкость, фондообеспеченность, фондорентабельность.

Abstract

The task of analyzing the efficiency of the use of fixed assets is to assess the results of the implementation of plans and the growth rates of fixed assets and indicators of their use, to study the structure of funds, to find out the reasons that cause insufficient or improper use of fixed assets, and to identify reserves for improving their use. As a result of the analysis, measures should be developed aimed at eliminating the identified shortcomings and more efficient use of fixed assets.

Keywords: fixed assets, capital efficiency, capital intensity, capital security, fund profitability.

Для обобщающей характеристики эффективности и интенсивности использования основных средств используются такие показатели как капиталотдача и фондовооруженность. Капиталотдача, как основной стоимостной показатель использования основных средств, определяется доходами организации на 1 рубль основных средств и суммой прибыли на 1 рубль основных средств.

Необходимо отметить, что для расчета показателя капиталотдачи необходимо брать первоначальную стоимость основных средств, которая включает в себя амортизационные отчисления. Иначе, показатель фондоотдачи будет искусственно завышен, так как чем меньше будет остаточная стоимость основных средств, тем больше будет составлять показатель изношенности, и соответственно, выше будет величина капиталотдачи.

Рисунок 1. Динамика изменения показателей экономической эффективности использования основных средств в организации

Данные рисунка демонстрируют, что лучшие значения по показателям эффективности использования основных средств были получены в 2017 г. Тогда капиталотдача была на уровне 1,25 пунктов, а рентабельность составляла 54%. В этот год были получены самые высокие выручка и прибыль от продаж – соответственно 702979 и 304488 тыс.руб. Затем до 2019 г. значения всех показателей снижались и достигли худшего уровня – капиталотдача 0,61 пунктов, а рентабельность – 6,36%. В этот год выручка и прибыль от продаж относительно 2017 г. сократились соответственно на 24,3% и в 5,5 раз. При этом, стоимость основных средств возросла на 54%. В итоге в 2019 г. в сравнении с 2017 г. капиталотдача и рентабельность снизились соответственно на 0,64 и 47,68 пунктов. В 2020 г. значения рассматриваемых показателей немного улучшились. Так, значение капиталотдачи в 2020 г.

в сравнении с 2019 г. увеличилось на 0,02 пунктов и составило 0,63 пунктов, а рентабельность достигла 13,66%, повысившись на 7,3 процентных пунктов. Выручка в 2020 г. в сравнении с 2019 г. возросла на 26,34%, а прибыль от продаж – более чем в 2,6 раза. Стоимость основных средств увеличилась на 23,3%.

Для более углубленной оценки эффективности использования основных средств рекомендуется проводить факторный анализ капиталотдачи, который представляет собой методику комплексного и системного изучения и измерения воздействия факторов на величину результата. Факторы в результате анализа получают количественную и качественную оценку. Каждый показатель может в свою очередь выступать в роли как факторного, так и результативного.

Факторный анализ капиталотдачи проводится методом цепных подстановок: общее изменение капиталотдачи (ΔKO):

$$\Delta KO = KO_1 - KO_0 = \frac{B_1}{OC_1} - \frac{B_0}{OC_0}$$

за счет изменения выручки:

$$\Delta KO_{(B)} = \frac{B_1}{OC_0} - \frac{B_0}{OC_0} = \frac{\Delta B}{OC_0}$$

за счет изменения среднегодовой стоимости основных средств:

$$\Delta KO_{(OC)} = \frac{B_1}{OC_1} - \frac{B_1}{OC_0} = \frac{B_1}{\Delta OC}$$

Определим влияние факторов на изменение капиталотдачи в таблице 1.

Таблица 1

Влияние факторов на изменение капиталотдачи в организации

Период	Изменение капиталотдачи	В том числе за счет:	
		изменения выручки	изменения стоимости основных средств
2018 г. к 2017 г.	-0,47	-0,34	-0,12
2019 г. к 2018 г.	-0,17	0,03	-0,20
2020 г. к 2019 г.	0,02	0,16	-0,15
2020 г. к 2017 г.	-0,62	-0,05	-0,56

Данные таблицы демонстрируют, что тенденция изменения капиталотдачи отрицательная, кроме 2020 г. к 2019 г., когда изменение капиталотдачи было положительным. Влияние факторов на общее изменение капиталотдачи наглядно представлено на рисунке.

Рисунок 2. Влияние факторов на изменение капиталотдачи в организации

За весь период исследования отрицательное влияние на изменение капиталотдачи оказало ежегодное увеличение стоимости основных средств. Также, отрицательное влияние оказало сокращение выручки в 2018 г. к 2017 г. и в 2020 г. к 2017 г. В 2019–2020 гг. по

отношению к предыдущему периоду происходило увеличение выручки, которая в свою очередь оказала положительное влияние на изменение капиталоотдачи.

Факторный анализ фондорентабельности также проводится с помощью цепных подстановок:

общее изменение фондорентабельности ($\Delta \text{ФР}$):

$$\Delta \text{ФР} = \text{ФР}_1 - \text{ФР}_0 = \frac{\text{ПП}_1}{\text{ОС}_1} - \frac{\text{ПП}_0}{\text{ОС}_0}$$

за счет изменения прибыли от продаж:

$$\Delta \text{ФР}_{(\text{ПП})} = \frac{\text{ПП}_1}{\text{ОС}_0} - \frac{\text{ПП}_0}{\text{ОС}_0} = \frac{\Delta \text{ПП}}{\text{ОС}_0}$$

за счет изменения среднегодовой стоимости основных средств:

$$\Delta \text{ФР}_{(\text{ОС})} = \frac{\text{ПП}_1}{\text{ОС}_1} - \frac{\text{ПП}_1}{\text{ОС}_0} = \frac{\text{ПП}_1}{\Delta \text{ОС}}$$

Определим влияние факторов на изменение фондорентабельности.

Таблица 2

Влияние факторов на изменение фондорентабельности в организации

Период	Изменение фондорентабельности	В том числе за счет:	
		изменения прибыли от продаж	изменения стоимости основных средств
2018 г. к 2017 г.	-32,18	-28,73	-3,45
2019 г. к 2018 г.	-15,49	-13,39	-2,10
2020 г. к 2019 г.	7,30	10,48	-3,18
2020 г. к 2017 г.	-40,37	-28,10	-12,28

Данные таблицы показывают, что тенденция изменения фондорентабельности также отрицательная, кроме 2020 г. к 2019 г., когда изменение фондорентабельности было положительным. Влияние факторов на общее изменение фондорентабельности представлено на рисунке 2.

Рисунок 3. Влияние факторов на изменение фондорентабельности

За весь период исследования отрицательное влияние на изменение фондорентабельности оказало ежегодное увеличение стоимости основных средств. Также, отрицательное влияние оказало сокращение прибыли от продаж за весь период, кроме 2020 г. к 2019 г. Тогда, по отношению к предыдущему периоду произошло увеличение прибыли от продаж на 90956 тыс.руб., которая в свою очередь оказала положительное влияние на изменение фондорентабельности.

Таким образом, выявление степени выявления факторов, влияющих на результативные показатели, дает возможность руководителям организаций вырабатывать

обоснованные управленческие решения по нивелированию негативных тенденций и изыскивать возможности увеличения эффективности использования основного капитала.

1. Иваницкий Д.К. Особенности формирования и использования основного капитала организации / Баканова Е.М., Иваницкий Д.К. // В сборнике: Современные тенденции в научной деятельности. Сборник материалов XXVII Международной научно-практической конференции. – 2017. – С. 81-84.
2. Стукова Ю.Е. Оценка платежеспособности и финансовой устойчивости организации / Шепелева О.С., Стукова Ю.Е. // В сборнике: Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Сборник статей по материалам IX Всероссийской конференции молодых ученых. Ответственный за выпуск: А.Г. Кощаев. – 2016. – С. 1145-1146.
3. Стукова Ю.Е. Направления укрепления финансовой устойчивости организации / Стукова Ю.Е., Мифтахова И.В. // В сборнике: Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Сборник статей по материалам X Всероссийской конференции молодых ученых, посвященной 120-летию И. С. Косенко. Отв. за вып. А. Г. Кощаев. – 2017. – С. 1700-1701.
4. Стукова Ю.Е. Управление финансовым состоянием организаций на основе его альтернативной оценки / Стукова Ю.Е., Черногребель А.А., Погребняк А.А., Грицай К.А. // Тенденции развития науки и образования. – 2019. – № 50-5. – С. 67-70.
5. Яроменко Н.Н. Экономико-статистический анализ эффективности использования основных средств предприятия / Яроменко Н.Н., Власова М.Ю. // В сборнике: Исследование различных направлений современной науки. VIII Международная научно-практическая конференция. – 2016. – С. 1403-1410.

Таймасханов Х.Э., Азиева Р.Х., Даудов И.Г.

Деятельность государственных финансовых органов в условиях пандемии COVID-19

*ФГБОУ ВО «Грозненский государственный нефтяной технический университет
им.акад.М.Д.Миллионщикова»
(Россия, Грозный)*

doi: 10.18411/trnio-10-2021-149

Аннотация

В настоящее время Правительством Российской Федерации выбран курс на усиление налогового контроля и повышение собираемости налоговых платежей со стороны населения и хозяйствующих субъектов. С одной стороны, данная тенденция повышает финансовые возможности государства на реализацию социальной политики и реализации Национальных программ, однако с другой стороны, негативно воспринимается населением страны. В условиях пандемии COVID-19 и негативного влияния ограничительных мер налогоплательщики все чаще оправдывают уклонение от уплаты налогов, что является негативной тенденцией, в особенности на фоне роста расходов консолидированных бюджетов, направленных на обеспечение социальной поддержки населения. В работе показано, что несмотря на наблюдаемый рост расходов консолидированного бюджета в области социальной поддержки населения, значение данного показателя существенно отстает от показателей развитых стран.

Ключевые слова: финансовые органы, налоговое бремя, налоговая система, налоговая политика, доходы, социальная поддержка, пандемия.

Abstract

Currently, the Government of the Russian Federation has chosen a course to strengthen tax control and increase the collection of tax payments from the population and economic entities. On the one hand, this trend increases the financial capabilities of the state for the implementation of social policy and the implementation of National programs, but on the other hand, it is negatively perceived by the population of the country. In the context of the COVID-19 pandemic and the negative impact of restrictive measures, taxpayers are increasingly justifying tax evasion, which is a negative trend, especially against the background of growing expenditures of consolidated budgets aimed at providing social support to the population. The paper shows that despite the observed