2. поддержка со стороны как руководителей, так и сотрудников компании;
3. анализ и правильная оценка трудностей на пути воплощения стратегии.

1. Соловова Н. В. Управление человеческими ресурсами: учеб. пособие – Самара: Изд-во Самарского университета, 2019 – 15-36 с.
2. Одегов Ю. Г., Половинко В. С., Полевая М. В. Управление человеческими ресурсами – М., Изд-во Кнорус, 2021 – 323 с.
3. Пугачёв В. П., Опарина Н. Н. Стратегическое управление человеческими ресурсами организации. Учебное пособие – М., Изд-во Кнорус, 2021 – 98-114 с.

Балашов А.М.

Деятельность иностранных концессий в СССР в 20-х годах прошлого века

ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный педагогический университет»

(Россия, Новосибирск)

doi: 10.18411/trnio-01-2022-80

Аннотация

Статья посвящена рассмотрению деятельности иностранных концессий в 1920-х годах прошлого века. Автор показывает причины заключения советским правительством концессионных договоров, описывает позиции партийных и советских органов государственной власти по отношению к иностранным предпринимателям, анализирует основные проблемы, с которыми столкнулись концессионеры в процессе своей деятельности и делает вывод о том, что благодаря деятельности концессионеров в значительной мере была восстановлена экономика нашей страны после Первой мировой и гражданской войн.

Ключевые слова: привлечение инвестиций, концессионная политика, концессионеры, взаимоотношения, модернизации производства.

Abstract

The article is devoted to the review of the activities of foreign concessions in the 1920s of the last century. The author shows the reasons for the conclusion of concession agreements by the Soviet government, describes the positions of party and Soviet state authorities in relation to foreign entrepreneurs, analyzes the main problems faced by concessionaires in the course of their activities and concludes that thanks to the activities of concessionaires, the economy of our country was largely restored after the First World War and the Civil War.

Keywords: attracting investments, concession policy, concessionaires, relationships, modernization of production.

В начале 20-х годов молодая Советская республика пребывала в состоянии полной хозяйственной разрухи. Многие предприятия, шахты, рудники оказались разрушены во время Гражданской войны. Некогда крупные промышленные регионы, такие как Донбасс, Бакинский нефтедобывающий регион, Урал и многие другие лежали в руинах. Из-за нехватки топлива и сырья промышленные предприятия останавливались, и было не понятно, каким образом обеспечить их дальнейшую работу. Подрывали стабильность общества и вызывали серьезные недовольства граждан и действия самой советской власти. Политика продразверстки, изымавшая у населения весь хлеб за исключением крайне небольшого количества для личных нужд, провоцировала недовольства и на этом фоне происходили крупные крестьянские восстания. Восстания вспыхивали на Кубани, Тамбовщине, Украине, в Сибири, Поволжье и других регионах.

Также сильно ударила по экономике страны потеря национальных окраин, в частности Польши, Прибалтики, Финляндии, Бессарабии и западных земель Белоруссии и Украины. Следовательно, оказались потеряны многие густонаселенные и экономически

развитые регионы бывшей российской империи. Кроме того, из-за национализации иностранных капиталов и собственности, а также из-за отказа оплаты долгов царского правительства европейские страны отказались иметь любые дела с большевистским правительством. Народ был недоволен резкими решениями большевиков, и нужно было что-то делать, чтобы не допустить полного экономического коллапса.

В такой ситуации, В.И. Ленин и его сподвижники поняли, что их действия были несвоевременны и слишком радикальны для общества. Поэтому в 1921 году они решили частично вернуть рыночные отношения для восстановления народного хозяйства и преодоления экономической блокады Советской республики. В частности, уменьшили налоги на крестьянские хозяйства с 70 до 30 процентов, разрешили гражданам заниматься малым предпринимательством, иностранным бизнесменам вновь позволили открывать в стране предприятия, вести коммерческую деятельность в СССР, но без приобретения прав собственности, путем заключения концессионных договоров.

В 1920 г. В.И. Ленин подписал «Тезисы о концессиях» и постановление Совнаркома о создании при ВСНХ специальной концессионной комиссии. Для привлечения иностранных концессионеров были изданы брошюры с декретом СНК от 23 октября 1920 г. «О концессиях», в них были помещены карты с изображением районов концессий и описанием концессий Западной Сибири и Европейского Севера. В.И. Ленин считал, что концессии не только не страшны государству, где капитализм находится под контролем государственной власти, а она остается в руках рабочего государства, но и, что концессии это договор пролетарской, государственной власти с государственным капитализмом против мелкособственнической ... стихии» [1].

В Советской России под термином «Концессия» означает предоставление государством права организации промышленных или сельскохозяйственных предприятий частным лицам и компаниям. В 20-е годы XX в. концессия означала нераспространение на отдельных предпринимателей законов о госмонополии на некоторые виды хозяйственной деятельности [2]. Предприятие сдавалось концессионеру в аренду на определенный срок. С помощью концессий хотели восстановить промышленность и сельское хозяйство, поднять производительные силы страны благодаря ввозимым машинам, заменить мелкотоварное производство крупным и хорошо технически оснащенным. Поэтому объектами концессий становились предприятия горной, химической промышленности, лесное и нефтяное дело, сельское хозяйство, строительство, транспорт. Привлечение концессий имело и политические цели, которые часто доминировали над экономическими, концессионная политика способствовала улучшению взаимоотношений Советской России с Западом. В.И. Ленин и его соратники надеялись, что под воздействием предпринимательских кругов правительства Европейских стран быстрее пойдут на заключение мирных и торговых договоров с Советской Россией и позволят преодолеть экономическую блокаду страны. Также возлагали значительные надежды на получение необходимых советскому государству западных кредитов. Однако, нельзя не отметить, что характер взаимоотношений с тем или иным концессионером во многом зависел от идеологических установок.

В резолюциях X съезда РКП(б) говорилось, что иностранные концессии должны быть использованы для поднятия производительных сил республики: «...основная стоящая перед Советской республикой задача не может быть разрешена в широких масштабах и в краткий срок без использования иностранной техники, заграничного оборудования, производимых за границей средств производства и т. д. Одной из практически применимых в данных условиях форм участия иностранного капитала в разработке естественных богатств Советской республики являются концессии, при которых концессионер получает вознаграждение определенной долей продукта, добытого на сданных в концессию предприятиях» [3]. Объектами же концессий могли являться те отрасли народного хозяйства, развитие которых способствовало поднятию уровня производительных сил СССР, где не хватало собственных возможностей для этого. В соответствии с законом от 23 ноября 1920 г. вся продукция концессионного предприятия принадлежала государству, и

только определенная часть её могла предоставляться предпринимателю в качестве вознаграждения. Процесс разработки основ концессионной политики в СССР занял несколько лет [4]. По условиям концессионных договоров после окончания срока действия концессии осуществлялся безвозмездный переход основного имущества концессионного предприятия правительству СССР. Но срок концессии по договору был достаточно продолжительным и позволял концессионеру возместить вложенный капитал и получить прибыль. Для стимулирования вывоза из-за границы новейших разработок и технологий в некоторых концессионных договорах оговаривалась возможность его выкупа правительством, а не безвозмездная передача. Дополнительным обязательством концессионеров была подготовка квалифицированных инженеров, техников и рабочих для того, чтобы со временем заменить ими иностранных специалистов [5].

Первоначально предоставлялись концессии только самым надежным капиталистам, которые были связаны с мировым революционным движением в надежде, что другие бизнесмены последуют за ними. В.И. Ленину удалось убедить американского бизнесмена А. Хаммера, родители которого были коммунистами, в перспективности разработки уральского асбеста. Так, появилась его Московская Индустриальная концессия, асбестовая концессия на Урале. Американский предприниматель являлся полномочным представителем в советской России тракторов «Фордзон» и автомобилей «Форд», в 1922 г. был заключен договор с Наркомвнешторгом на поставку с СССР тракторов, грузовиков и легковых автомобилей [6].

В первое время концессионерами в СССР были преимущественно немецкие и американские предприниматели и концессионные договора заключались в основном в промышленности [5]. Например, Днепрогэс, гордость первых советских пятилеток, возводился под наблюдением американской компании «Купер Инжиниринг». Был также заключен договор с компанией «Сименс» на проведение наблюдения за строительством дамбы. На Днепрогэсе использовались турбины фирмы «Дженерал Электрик» и паровые котлы фирмы «Ньюпорт Ньюз». В целом, в первой половине 20-х годов было заключено значительное число концессионных договоров в добывающей и обрабатывающей промышленности. Существенно меньшее распространение получили концессии в сельском хозяйстве, хотя такая практика тоже имела [5].

Советская концессионная политика была уникальна, что объяснялось национализацией её основных отраслей народного хозяйства. Использование иностранного капитала могло осуществляться только исходя из общего плана развития народного хозяйства, т.е. частный капитал должен был действовать в условиях планового хозяйства. Для допущения частного капитала в страну требовалось государственное решение. Концессии существовали также в условиях государственной монополии внешней торговли. Поэтому собственностью государства становились купленные концессионером за рубежом машины и оборудование. Для осуществления финансовых и торговых операций с заграницей, требовалось тоже государственное разрешение, что достигалось путем утверждения Внешторгом списков на ввозимые товары и технику. Закупку станков за границей концессионер должен был производить через советские торгпредства, чтобы он не мог уменьшить объем фактически ввозимого капитала в СССР. Такой же порядок существовал и для импорта сырья. Причем, концессионер должен был доказать, что подобные товары невозможно приобрести в СССР или что выпускаемая здесь продукция некачественная. Контроль за концессионером осуществлял созданный 4 апреля 1922 г. Главный комитет по делам о концессиях, а потом сменивший его Главный концессионный комитет при Совнаркоме. Проверяли концессионера также наркомат Финансов и Госбанк, при посредничестве которых он строил отношения с заграничными кредитными учреждениями и проводил все свои валютные операции. Проверяли деятельность концессий и многие другие государственные организации, что существенно усложняло работу концессионным компаниям.

Руководство страны того периода стремилось сдать в концессии производства, отличающиеся сложностью и продолжительностью технологического процесса, требующие затрат на предварительные опыты и изыскания, и которые способствовали бы восстановлению страны и модернизации производства. Но большинство концессий прекратило своё существование задолго до окончания срока договора. Государство, пользуясь привилегированным положением, многие концессии сознательно разоряло, организовывало на них забастовки, и поощряло негативную деятельность по отношению к ним профсоюзов. В условиях командно-административной экономики частному капиталу в любой момент мог быть закрыт доступ к сырью и транспорту. Больно ударила по концессиям и завышенная валютная котировка червонца. А также отсутствие свободных капиталов в Европе в связи с послевоенным восстановлением экономик.

Таким образом, благодаря деятельности концессионеров в значительной мере была восстановлена экономика нашей страны после Первой мировой и гражданской войн. В то же время, НЭП не соответствовал коммунистической идеологии, господствовавшей в СССР, а концессии рассматривались как временная мера, необходимая для преодоления хозяйственной разрухи, ликвидации острого дефицита промышленных и продовольственных товаров и подъема промышленности с целью перехода к массовой индустриализации. В 1928 году Сталин И.В. начал сворачивать данное направление, взяв курс на форсированную индустриализацию в промышленности за счет внутренних ресурсов, а в сельском хозяйстве – на создание колхозов и принудительную коллективизацию.

1. Ленин В.И. Полн. собр. соч., т.43.С.161,206, 207,223.
2. Косых Е.С. Концессионная политика и ее правовое регулирование в период нэпа. // Доклады башкирского университета. 2016. Т.1.№1. С.161-165.
3. КПСС в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК. Т. 2. М., 1983.- С 373.
4. Левин М.И., Шевелева И.В. Иностранные концессии в 1920-х годах в СССР: «почему расстались»? // Вопросы экономики. 2016. № 1. С.139-158.
5. Балашов А.М. Иностранные сельскохозяйственные концессии в период 1920-1930 годов в Северокавказском регионе. // Тенденции развития науки и образования. 2020. № 68-6. С.161-164.
6. Центральный государственный архив Московской области (далее ЦГАМО) ф.4200, оп.1, д.1.Л 14.

Бичева Е.Е., Боякина И.С.

Роль России в Банке международных расчетов

*Воронежский государственный аграрный университет им. императора Петра I
(Россия, Воронеж)*

doi: 10.18411/trnio-01-2022-81

Аннотация

Статья направлена на выявление роли России в Банке международных расчетов в формирующейся системе глобального финансового регулирования.

Ключевые слова: банк международных расчетов, глобальное регулирование, Центральный банк, финансовая глобализация.

Abstract

The article is aimed at identifying the role of Russia in the Bank for International Settlements in the emerging system of global financial regulation.

Keywords: bank for International Settlements, global regulation, Central Bank, financial globalization.

По мере ускорения процесса глобализации традиционная роль национальных государств как ключевых факторов мировой политики и глобальной экономики всё более ослабевает, а это, в свою очередь, позволяет иным соучастникам усилить свое положение на