6. энергоснабжение;
7. продажа недвижимости.

Ежедневно, по всей стране, заключаются тысячи сделок, связанных с куплей-продажей, что говорит об активном функционировании торгового оборота. К тому же, следует отметить, что и на государственном уровне заключается такого вида договоры, которые приносят стране большие доходы. Например, обращаясь к статистике, отметим, что за первую половину 2021 года внешнеторговый оборот РФ составил 420 млрд. долларов, при этом сравнивая с первой половиной 2020 года можно увидеть, что этот оборот увеличился на 34 процента. Российская Федерация поставляет в другие страны такую продукцию как автомобили, металлы, топливо и энергетические ресурсы, продовольственные товары и т.д. Именно законодательная регулировка договора купли-продажи дает возможность реализовывать субъектам свои права и наращивать торговые обороты, получая с этого прибыль от той или иной деятельности.

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021)
2. Андреева Л.В. Коммерческое (торговое) право: Учебник (3-е издание, переработанное и дополненное). М.: — "КНОРУС", 2015. 144 с.
3. Аюшеева И. З., Богданова Е. Е., Булаевский Б. А. Гражданское право. Учебник. В 2 томах. Том 1. М.: Проспект, 2020. 440 с.
4. ФТС России: данные об экспорте-импорте России за январь-июль 2021 года / Электронный ресурс: <https://customs.gov.ru/press/federal/document/301460> (дата обращения: 29.11.2021)
5. Казаченок О.П. Синдицированное кредитование в перечне правовых механизмов развития инновационной предпринимательской деятельности, Вестник ВолГУ. Серия 5, Юриспруденция. 2016. Т. 15. № 4 (33)
6. Казаченок О.П. Срок платежа и полнота расчета как ключевые элементы юридической конструкции денежного обязательства // Вопросы российского и международного права. 2017. Том 7. № 4А. С. 117-124.

Мотовилина А.В.

Европейский союз: экономические взаимоотношения с Россией и США

*Отдел полиции 2 Управления МВД России по г. Волгограду
(Россия, Волгоград)*

doi: 10.18411/trnio-01-2022-185

Аннотация

В статье рассматриваются вопросы, касающиеся экономических отношений ЕС с другими странами. Автором изучена правовая основа взаимоотношений. Описаны результаты взаимоотношений и указаны варианты их корректировки.

Ключевые слова: взаимоотношения, партнерство, правовое регулирование, экономика, санкции.

Abstract

The article deals with issues related to the economic relations of the EU with other countries. The author studied the legal basis of the relationship. The results of the relationship are described and options for their correction are indicated.

Keywords: relationship, partnership, legal regulation, economics, sanctions.

Экономика различных стран активно развивается, взаимодействие между государствами дает возможность увеличить скорость роста.

Европейский союз не остается в стороне и вступает во экономические взаимоотношения с различными государствами. С самого начала своего создания, ЕС был нацелен на то, чтобы создать определенную экономическую силу для интеграционных процессов в странах Европы. На сегодняшний день можно говорить о том, что союз имеет

достаточно эффективное правовое регулирование экономических вопросов и, в целом, постоянно укрепляет свои позиции в мировой экономике.

Для начала рассмотрим экономические отношения России и ЕС.

Экономические взаимоотношения ЕС и России начались в 1994 году. Тогда было подписано между нашим государством и ЕС документ под названием Соглашение о партнерстве и сотрудничестве, которое на протяжении длительного времени проходило ратификацию членами союза. В 1996 году этот процесс завершился.

Поскольку процесс ратификации был долгим, а взаимоотношения виделись взаимовыгодными, еще в 1995 году принимается решение о том, чтобы заключить временное соглашение России и союза, суть которого заключалась в регулировании вопросов, связанных с торговлей. Отметим, что в данном документе содержались такие пункты, которые не нужно было ратифицировать.

После ратификации Соглашения, в 1996 году, были отмечены большие перемены, например:

1. произошла либерализация доступа товаров, которые производятся в России на европейский рынок;
2. уменьшена тарифная защита европейского рынка для экспорта из России.

Далее также заключался ряд Соглашений. Например, в 1999 году Союз и Россия заключают соглашение о том, что Российской Федерации на территории ЕС предоставляется рынок для продажи энергоносителей. Вскоре активно развиваются и отношения, касающиеся торговли ядерной энергетикой, которая на тот момент считалась одним из перспективных и развивающихся сфер.

С 2003 года увеличивается товарный обмен России и ЕС, по большей части это было связано со сферами промышленной продукции, товаров потребления.

С 2014 года экономические отношения начали ухудшаться, например, Союз:

1. ограничил доступ к рынкам капитала ЕС российских государственных банков;
2. ввел эмбарго на импорт и экспорт оружия в Россию, запрет на экспорт товаров двойного назначения и технологий для военного использования;
3. по настоящее время действуют ограничения в ряде секторов экономики.

Введение санкций в отношении России и ответных санкций от нашей страны все же оказало негативное влияние на экономику ЕС, например, как указывается в открытых источниках, в результате ответных санкций от России, ЕС был нанесен ущерб, который оценивается в 17 млрд. евро, а также 400 000 рабочих мест. Что касается России, то экономические санкции, отрицательно влияющие на возможность получения российскими банками доступных кредитов, провоцируют инвестиционный спад в стране и ослабляют курс рубля. Такая ситуация ведет к усложнению и удорожанию обслуживания внешнего долга отечественных компаний.

Между юристами возникают споры относительно законности введения санкцией ЕС против России, однако, какого-либо единого мнения по этому вопросу до сих пор не сложилось.

Несмотря на ухудшение экономических отношений, можно говорить о том, что между двумя указанными субъектами все же существуют торгово-экономические отношения. Например, согласно заключенному договору наша страна является основным поставщиком энергоносителей в ЕС и т.д. Экономические отношения ЕС и России, как указывают эксперты, находятся на низшем уровне. По нашему мнению, необходимо заключить соглашение, согласно которому санкции будут отменены, что даст возможность экономикам указанных субъектов развиваться и получать доход, а не убытки. В настоящее время, считаем, что нельзя говорить о том, что между Россией и ЕС подлинные стратегические отношения, которые стоятся на принципах равенства, безопасности и уважения.

ЕС и Соединенные штаты Америки.

Взаимоотношения ЕС и США начались в 90х годах в связи с подписанием Трансатлантической декларации, которая, в том числе, регулировала вопросы, касающиеся экономических отношений.

Важным этапом в развитии отношений стал саммит, проходивший в Лондоне в 1998 году, в ходе которого было подписан такой документ, как Соглашение о трансатлантическом экономическом партнёрстве. Данный документ был создан для регулирования торговых отношений, включая вопросы либерализации международной торговли в рамках ВТО.

В апреле 2007 г. на саммите в Вашингтоне была одобрена Декларация об основных направлениях усиления экономической интеграции. На основе этого документа был создан ТЭС, который должен был развивать сотрудничество в сферах регулирования торговли, защиты прав интеллектуальной собственности, обеспечения стандартов безопасности производства и поставок экспортных товаров, регулирования финансовых рынков, поддержки инноваций и передовых технологий, регулирования и стимулирования инвестиций.

Между ЕС и США часто возникают споры, касающиеся экономических взаимоотношений. Однако, как показывает статистика, экспорт и импорт товаров все же достаточно хорошо налажены, например, одним из основных торговых партнеров по экспорту в США является Германия, которая является членом ЕС. Помимо указанной страны, также крупными партнерами являются Италия и Великобритания.

Говоря об импорте из США, одним из главных партнеров выступает Великобритания, реализующая американские товары.

Следовательно, можно говорить о том, что экономические отношения между ЕС и США динамично развиваются.

Обобщая вышеизложенное, можно говорить о том, что экономические отношения Европейского союза с другими государствами-это отношения, касающиеся обмена, производства, распределения тех или иных благ. Экономические отношения возникают в результате подписания различных Соглашений, регулирующих рассматриваемую область. Введение экономических санкций ЕС против той или иной страны может негативно сказываться на экономике стран участников ЕС, что подтверждается результатом введения санкций против Российской Федерации.

1. Соглашение о партнерстве и сотрудничестве, учреждающее партнерство между Российской Федерацией, с одной стороны, и Европейскими сообществами и их государствами-членами, с другой стороны (заключено на о. Корфу 24.06.1994)
2. Глушенко Ю.Н. Состояние, проблемы и перспективы сотрудничества США и ЕС в экономической сфере / Проблемы национальной стратегии. 2015. С.12.
3. Жарикова А.Р. Экономические отношения ЕС и США / E-Scio. 2020. 7 с.
4. Савона Р. Хронология введения санкций и ответные меры России в 2014-2015 годах / Электронный ресурс: <https://ria.ru/20151125/1328470681.html> (дата обращения: 24.11.2021)
5. Право Европейского Союза, Общество с ограниченной ответственностью Издательство ЮРАЙТ, 2018
6. Казаченок О.П. Юридическая конструкция международного ипотечного кредитования в РФ и странах Европы, Legal Concept, 2016

Мотовилина А.В.

Интеллектуальная собственность: ее сущность, объекты и роль в инновационной экономике государств

*Отдел полиции 2 Управления МВД России по г. Волгограду
(Россия, Волгоград)*

doi: 10.18411/trnio-01-2022-186

Научный руководитель: Копьев А.В.

Аннотация

В работе рассмотрены вопросы, касающиеся сущности и объектов, за которыми законодатель дает возможность закрепить исключительные права, а также указывается значение интеллектуальной собственности в развитии инновационной экономики.