телекоммуникационным сетям или обработки в информационных системах, что важно для организации рассмотрения и разрешения дела.

1. Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ (актуальная редакция) // СЗ РФ. – 2002. - № 46. - Ст. 4532; Российская газета, № 71, 5 апреля 2018 г.
2. Егорова М.Е. Электронный документ как средство доказывания// Нотариус. - 2014. -№ 4. - С. 41-43.
3. Ворожбит С. П. Электронные средства доказывания в уголовном и гражданском процессе: автореф. дис... канд. юрид. наук: 12.00.15 / С. П. Ворожбит. — Санкт-Петербург, 2011. — 25 с.
4. Решетникова И.В. Доказательства и доказывание: глава VI // Концепция единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации, одобрена решением Комитета по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству ГД ФС РФ от 8 декабря 2014 г. № 124(1) [Электронный ресурс] Доступ СПС КонсультантПлюс.

Мотовилина А.В.

Договор купли-продажи в современном торговом обороте

*Отдел полиции 2 Управления МВД России по г. Волгограду
(Россия, Волгоград)*

doi: 10.18411/trnio-01-2022-184

Аннотация

В статье автором рассмотрены основные положения, касающиеся вопросов договора купли-продажи; рассмотрена его роль в современном торговом обороте.

Ключевые слова: сделка, договор, продавец, покупатель, торговая деятельность.

Abstract

In the article, the author considers the main provisions concerning the issues of the contract of sale; its role in modern trade is considered.

Keywords: deal, contract, seller, buyer, trading activity.

В связи с развитием экономики, соответственно, возрастает торговый оборот, который может быть различного уровня: начиная от внешнеторговой деятельности государства до деятельности мелких компаний. Именно благодаря торговому обороту представляется возможным определить уровень, например, насколько эффективна деятельность того или иного предприятия, какую роль на рынке оно занимает и т.д. Для того, чтобы достичь поставленных целей, субъекты активно планируют, составляют различные прогнозы и наращивают объемы торгового оборота той или иной продукции, что, в свою очередь, отражается также и на получаемой прибыли от деятельности, которой они занимаются. Следовательно, можно говорить о том, что торговый оборот-это показатель, который дает возможность оценить объем реализованной продукции за определенной промежуток времени в денежном выражении.

Торговый оборот строиться на договорных отношениях. Одним из важнейших договоров, применяемых в рассматриваемой сфере, является договор купли-продажи.

Ежедневно, по всей стране, заключаются тысячи сделок купли-продажи. Законодатель четко регулирует данный вид договоров, закрепив основные положения в действующем Гражданском кодексе, при этом следует отметить, что для определенных видов купли-продажи также применяются и специальные законы, устанавливающие дополнительные требования.

В статье 454 Гражданского кодекса законодатель дает четкое определение того, что следует понимать под рассматриваемым договоров. В данном случае подразумевается, что при заключении договора возникают отношения между продавцом и покупателем, каждый из которых наделяется обязанностями.

Продавец должен:

1. передать товар в собственность другой стороны,
2. передаваемый товар не должен быть обременен правами иных лиц;
3. качество товара должно соответствовать условиям договора.

На покупателя, в свою очередь, возлагаются обязанности:

1. по принятию товара, за исключением случаев, когда у него есть право отказаться от него или потребовать его заменить;
2. по оплате этого товара, цена которого была ранее определена, а в случае если ее не согласовали и невозможно ее определить из условий сделки, то тогда применима цена, которую требуют за такой же товар при аналогичных обстоятельствах.

Важно отметить, что целью является именно передача товара в собственность. При этом, переход права на вещь возникает, как правило в момент ее передачи, однако, из указанного есть и исключения, например, при покупке недвижимости право собственности перейдет к покупателю только с момента государственной регистрации, а не с момента передачи товара.

Помимо прав и обязанностей сторон, устанавливается и ответственность.

1. Если продавец нарушает условия, касающиеся передачи товара, то другая сторона имеет право требовать их передачи, или отказаться от исполнения договора, а также, в ряде случаев, требовать от продавца возместить те убытки, которые были причинены нарушением условий сделки.
2. Если товар передан не в том количестве, в котором ранее было оговорено, покупатель может либо отказаться от исполнения договора и требовать возврата оплаты за товар, если он его уже оплатил, либо требовать недостающее количество товара.
3. В случае, если покупателю был продан обремененный товар и он не знал об этом ранее, то он наделяется правом отказаться от исполнения сделки или потребовать, чтобы цена за товар была уменьшена.
4. Если качество товара не соответствует условиям договора, то возможен отказ от его исполнения, уменьшения цены или требование о том, чтобы продавец устранил недостатки.
5. В том случае, если покупатель не оплатил денежную сумму, оговоренную ранее, за товар или отказывается его принимать, то продавец имеет право требовать оплаты, а также процентов.

Договором может быть предусмотрена продажа любых товаров, за исключением тех, которые изъяты из гражданского оборота.

Давая характеристику данному договору следует указать, что:

1. данный договор двусторонний;
2. моментом заключения признается момент, когда обо всех существенных условиях стороны договорились. Здесь подразумевается то, что стороны договорились о наименовании товара, а также о реализуемом количестве.
3. еще одним обязательным признаком является то, что он не может быть безвозмездным, обязательно наличие определенной платы на приобретаемый товар.

Договоры купли продажи можно разделить на несколько видов. Законодатель в ГК РФ устанавливает такие виды, как:

1. розничная купля-продажа товаров;
2. контрактация;
3. продажа предприятия;
4. поставка;
5. поставка для нужд государства;

6. энергоснабжение;
7. продажа недвижимости.

Ежедневно, по всей стране, заключаются тысячи сделок, связанных с куплей-продажей, что говорит об активном функционировании торгового оборота. К тому же, следует отметить, что и на государственном уровне заключается такого вида договоры, которые приносят стране большие доходы. Например, обращаясь к статистике, отметим, что за первую половину 2021 года внешнеторговый оборот РФ составил 420 млрд. долларов, при этом сравнивая с первой половиной 2020 года можно увидеть, что этот оборот увеличился на 34 процента. Российская Федерация поставляет в другие страны такую продукцию как автомобили, металлы, топливо и энергетические ресурсы, продовольственные товары и т.д. Именно законодательная регулировка договора купли-продажи дает возможность реализовывать субъектам свои права и наращивать торговые обороты, получая с этого прибыль от той или иной деятельности.

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021)
2. Андреева Л.В. Коммерческое (торговое) право: Учебник (3-е издание, переработанное и дополненное). М.: — "КНОРУС", 2015. 144 с.
3. Аюшеева И. З., Богданова Е. Е., Булаевский Б. А. Гражданское право. Учебник. В 2 томах. Том 1. М.: Проспект, 2020. 440 с.
4. ФТС России: данные об экспорте-импорте России за январь-июль 2021 года / Электронный ресурс: <https://customs.gov.ru/press/federal/document/301460> (дата обращения: 29.11.2021)
5. Казаченок О.П. Синдицированное кредитование в перечне правовых механизмов развития инновационной предпринимательской деятельности, Вестник ВолГУ. Серия 5, Юриспруденция. 2016. Т. 15. № 4 (33)
6. Казаченок О.П. Срок платежа и полнота расчета как ключевые элементы юридической конструкции денежного обязательства // Вопросы российского и международного права. 2017. Том 7. № 4А. С. 117-124.

Мотовилина А.В.

Европейский союз: экономические взаимоотношения с Россией и США

*Отдел полиции 2 Управления МВД России по г. Волгограду
(Россия, Волгоград)*

doi: 10.18411/trnio-01-2022-185

Аннотация

В статье рассматриваются вопросы, касающиеся экономических отношений ЕС с другими странами. Автором изучена правовая основа взаимоотношений. Описаны результаты взаимоотношений и указаны варианты их корректировки.

Ключевые слова: взаимоотношения, партнерство, правовое регулирование, экономика, санкции.

Abstract

The article deals with issues related to the economic relations of the EU with other countries. The author studied the legal basis of the relationship. The results of the relationship are described and options for their correction are indicated.

Keywords: relationship, partnership, legal regulation, economics, sanctions.

Экономика различных стран активно развивается, взаимодействие между государствами дает возможность увеличить скорость роста.

Европейский союз не остается в стороне и вступает во экономические взаимоотношения с различными государствами. С самого начала своего создания, ЕС был нацелен на то, чтобы создать определенную экономическую силу для интеграционных процессов в странах Европы. На сегодняшний день можно говорить о том, что союз имеет