РАЗДЕЛ I. ЭКОНОМИКА

Абасова С.Г.

Новые промышленные организационные формы хозяйствования: особенности организации управления

*Институт Экономики НАН Азербайджана
(Азербайджан, Баку)*

doi: 10.18411/sr-10-02-2019-01

idsp: sciencerussia-10-02-2019-01

Аннотация

Данная статья посвящена изучению методологических основ формирования различных видов новых научно-промышленных форм хозяйствования. В статье рассматриваются особенности организации управления новыми формами хозяйствования.

Ключевые слова: новые формы хозяйствования, промышленные парки, технопарки, промышленные зоны, особенности организации управления.

Abstract

This paper considers the methodological aspects of new different scientific and industrial structures' creation. This paper has analysed the specific characteristics of management and organising by new structures of holding.

Key words: new structures of holding, industrial parks, techno parks, industrial zones, specific characteristics of management organizing.

Введение

В последнее время с появлением новых научно-технической продукции и расширением возможностей рынка сбыта наблюдается новые организационные формы хозяйствования. В промышленности такими субъектами стали промышленные парки, различные виды технопарков.

1. Основные этапы формирования новых промышленных форм хозяйствования: опыт различных стран

Необходимо отметить, что промышленные парки существовали до технопарков. Факт создания промышленного парка датируется 1896 г., когда был создан индустриальный парк - Траффорд Парк (Trafford Park) в Манчестере (Великобритания). Следующий промышленный парк был создан Генри Фордом в США в 1910г. Но само понятие индустриального парка начало использоваться с 1960-х годов. Промышленные или индустриальные парки в основном функционировали и продолжают функционировать в автомобильном производстве и химической промышленности. Предприятия, входящие в промышленный парк становятся конкурентоспособными за счет концентрации основных производств и снижения себестоимости продукции.

Промышленные зоны – эта территориальная форма хозяйствования, где сосредоточены более 70% промышленных предприятий, транспортные потоки, занята значительная часть трудовых ресурсов, где потребляется значительная часть энергетических и сырьевых ресурсов, поступающих в крупный город. Следовательно, производственная зона – территория, на которой расположена основные производственные предприятия.

Первый технопарк был создан в 1939 г. в Калифорнии (США) на базе Hewlett Packard, который впоследствии, стал первым этапом формирования Силиконовой долины. Точно также первый научный парк был сформирован на базе Стенфордского университета США. Научный парк в отличие от технопарков занимается лишь

лабораторными исследованиями для создания новых видов материалов, сырья, заменителей, которые в будущем могут или не могут внедряться в производственный процесс.

Если обратиться к опыту СССР, то в свое время было создано несколько научно-производственных комплексов, что способствовало созданию в 1956 г. в Новосибирске крупного научного центра [2].

С развитием промышленного производства аэрокосмической индустрии, появлением синтетического сырья – нейлон, капрон, синтетического каучука и все новых видов пластмасс, промышленное производство усиленно взаимодействует с исследовательскими лабораториями университетов и частными научными институтами, появляется необходимость в различных специалистах как технических отраслей (химия, нефтехимия, робототехника, биоинженерия и т.д.), так и в отраслях смежных (в экономике – формирование новых финансовых институтов, также расширение рынков сбыта за счет маркетинговых исследований и рекламной деятельности затребовало специалистов в этой области, началось изучение человеческого поведения и мышления). В связи с этим создание в 1959 г. “Triangle Park” в Северной Каролине дал толчок инновационному формированию трех субъектов – промышленности, университетов и независимых научных лабораторий и институтов.

Опыт США в инновационном развитии экономики и государственное регулирование их деятельности за счет налоговых льгот для мелкого и среднего предпринимательства, и некоторых послаблений для крупного предпринимательства был взят на вооружение Европейскими государствами. В 1980-х годах Великобритания развила свою собственную сеть рискованных инновационных преобразований в сфере информационных технологий и научного приборостроения в медицине. Ныне более 51% всех венчурных предприятий находятся в Великобритании. Германия предпочтение отдает развитию программного обеспечения и их безопасности в сфере информационных технологий. Франция развивает ядерную технологию за счет финансирования крупных промышленных объектов из различных экономических фондов, в том числе на создание новой промышленной собственности [2].

В 1983 г. впервые в Японии был принят Закон о технологическом парке. Естественно, это способствовало созданию новому виду технопарков, который внедрял в производство не только не только новейшую научно-техническую продукцию, но и технологические процессы, как в промышленном производстве, так и в сфере обслуживания – ресурсное обеспечение информационных технологий и программирование [2, 12-54].

Технологические парки получили широкое развитие в Ирландии (Национальный Технологический Парк Лимерик) и в Индии (Indian Software Technology Park). Эти технологические парки имеют национальный статус. С 2000 г. многие технопарки создают свою непосредственную интеллектуальную собственность.

2. Организационные и управленческие особенности новых хозяйствующих субъектов

Система менеджмента в промышленных или индустриальных парках бывают в трех видах:

- Большинство индустриальных парков содержатся инфраструктурной управляющей компанией. Эта компания берет все заботы по организации и управлению инфраструктурой на себя;
- Мелкие индустриальные компании не предоставляют услуги по координации. Каждое предприятие сам выполняет свои организационные вопросы;
- В некоторых индустриальных парках одна из компаний выполняет функцию координации для всех предприятий.

Но промышленные парки образца «Гринфильда» более совершенные и модернизированные, так как создаются на «чистом поле» на совершенно новых технологиях. Естественно, инжиниринг этих предприятий требует больших затрат, и организационно-управленческие связи требуют постоянного улучшения, так как организационная форма создается заново, с чистого листа. Создание промышленного парка на базе «Браунфильда» (создание промышленного парка на основе действующих промышленных предприятий) требует меньше управленческих затрат, но в ходе деятельности инвесторы теряют большие деньги на реорганизацию и модернизацию технологических линий, также на реконструкцию старых производств [4].

Новообразование может называться промышленной инвестиционной площадкой, если предполагаемый промышленный парк не отвечает двум ключевым критериям:

- не соответствует действующим стандартам;
- не функционирует в единой системе обслуживания парка и не предоставляет сервисные услуги резидентам.

Технопарки отличаются от индустриальных парков тем, что производят продукцию, зачастую научно-технического или технологического характера на основе применения различных видов нововведений (начиная с производства новой продукции или предоставления услуг до полного обновления производственного процесса). Иногда это может привести к ущербу на первых порах – в ближайшие 10 лет, но затем дают огромные прибыли за счет механизма дополнительной прибыли, выработанной за счет стратегии стратификации нововведений.

И технопарки, и промышленные парки создают конкурентоспособную научно-техническую продукцию. Следовательно, для выхода на внешний рынок их научно-техническая продукция должна конкурировать с европейскими товарами. Согласно Европейской Конвенции к числу конкурентоспособных товаров входят товары в девяти следующих группах [3]:

1. аэрокосмическая техника;
2. компьютерное офисное оборудование;
3. электро- и телекоммуникационная продукция;
4. фармацевтическая продукция;
5. научные инструменты;
6. электрические машины и устройства;
7. химические продукты;
8. неэлектрическое оборудование;
9. оружие и боеприпасы.

Обычно в производственной структуре промышленных и техно-парков наблюдается более сложный и высокий технологический уровень, зрелость коммерческих связей с поставщиками и потребителями, также гибкость организационных методов управления. Гибкость также просматривается в использовании матричных и дивизионных структур управления, что способствует контролировать жизненный цикл продукции не только в ходе производства, но и в процессе реализации. Ориентация организационных структур управления на производство конкретной научно-технической продукции А или В способствует контролю над синтетическими, производственными, финансовыми, трудовыми ресурсами [1, 165].

Использование маркетинговых матриц с целью успешной реализации выпускаемой научно-производственной продукции решает вопросы не только в сфере организации реализации или сбыта по конкретным потребителям, но и в завоевании новых рынков или новых групп потребителей в старых рынках сбыта.

Вопросы финансирования производственных затрат также играет немаловажную роль. Обычно деятельность промышленных парков финансируются либо государством, либо частным хозяйственником. Но не используются возможности заемного

финансирования. Но технопарки финансируются либо государством, либо хозяйствующими субъектами внутри самой формы. Активное привлечение денежных средств на нововведения возможны лишь через банковские операции - факторинга, франчайзинга, толлинга и др.

Заключение

Подытоживая вышеперечисленное отметим, что промышленные и технопарки имеют некоторое отличие. В отличие от технопарков индустриальные парки являются такой формой предпринимательства, которые образуются с целью получения прибыли любыми средствами – используют всевозможные механизмы получения прибыли - например, механизм получения дополнительной прибыли за счет акционирования некоторых проектов, механизм распространения технологий даже имитационного характера, если он еще приносит прибыли. Организация управления используют гибкие рычаги и методы управления и имеют более совершенную дивизионную или матричную структуру.

1. Абасова С.Г. Государственное регулирование инновационных процессов в промышленности Azerbaijan. Мюнхен, изд-во LAP – Lambert Academic Publishing, 2013, 177с.
2. Аллахвердиев С. Формирование технопарков в современных условиях. Научный отчет Института Экономических Реформ при Министерстве Экономики Азербайджанской Республики. На правах рукописи. 2016. – 157с.
3. Материалы UNIDO, 2013.
4. Хиджняков Б.П. Особенности индустриальных парков и их классификационные признаки. Журнал «Социально-экономические явления и процессы», т.10, № 10, 2015, с.184-188. <https://cyberleninka.ru/article/v/osobennosti-industrialnyh-parkov-i-ih-klassifikatsionnye-priznaki>

Гагошидзе Т.Д.

Инвестиционная привлекательность региона: понятие, сущность

*Волгоградский государственный университет
(Россия, Волгоград)*

doi: 10.18411/sr-10-02-2019-02

idsp: sciencerrussia-10-02-2019-02

Аннотация

Одним из ключевых факторов экономического роста национальной экономики являются инвестиции, обеспечивающие производство конкурентоспособной продукции и качество экономического роста, повышение эффективности производства, его преимущественной интенсификации, социальную стабильность и экологическую безопасность. Дж. Кейнс утверждал, что не объём сбережений населения, а «значительные колебания объёма инвестиций являются основной движущей силой экономики».

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная привлекательность, инвестиционный риск, инвестиционный климат.

В условиях рыночной экономики инвестиции характеризуются как выгодное вложение денег или капитала в дело с ожиданием получить прибыль. В наиболее широком смысле слова инвестировать означает «расставаться с деньгами сегодня, чтобы получить большую их сумму в будущем». При этом рассматривают два основных фактора инвестирования: время и риск, поскольку вознаграждение поступает, как правило, позже, и его величина заранее неизвестна.

Уровень жизни населения определяет один из немало важных факторов – инвестиционный климат региона, его потенциал социально-экономического развития. В