Международная Объединенная Академия Наук

Научный диалог: Молодой ученый

Сборник научных трудов

**по материалам
XII международной научной конференции**

22 декабря 2017 г.

Часть 1

LJOURNAL.RU

Санкт-Петербург 2017

УДК 001.1
ББК 60

Н34

Научный диалог: Молодой ученый. Сборник научных трудов, по материалам XII международной научно-практической конференции 22 декабря 2017 г. Изд. НИЦ «Science Book Online», 2017. - 52с.

SPLN 001-000001-0227-YS
DOI 10.18411/spc-22-12-2017-1
IDSP 000001:spc-22-12-2017-1

В сборнике научных трудов собраны материалы из различных областей научных знаний. В данном издании приведены все материалы, которые были присланы на XII международную научно-практическую конференцию **Научный диалог: Молодой ученый**

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов и студентов.

Все материалы, размещенные в сборнике, опубликованы в авторском варианте. Редакция не вносила коррективы в научные статьи. Ответственность за информацию, размещенную в материалах на всеобщее обозрение, несут их авторы.

Информация об опубликованных статьях будет передана в систему Российского индекса научного цитирования (РИНЦ) и наукометрическую базу SPINDEX

Электронная версия сборника доступна на сайте ЦНК МНИФ «Общественная наука». Сайт центра: conf.sciencepublic.ru

УДК 001.1
ББК 60

SPLN 001-000001-0227-YS

<http://conf.sciencepublic.ru>

Содержание

РАЗДЕЛ I. ЭКОНОМИКА	4
Баянова А.А. Эффективность использования спутниковой съемки и традиционных способов геодезии	4
Горбачев А.С. Финансовая устойчивость предприятия и пути ее укрепления	5
Карцева И.С., Бондаренко Т.Н. Исследование различных подходов к анализу финансового состояния организации	9
Москалюк А.С., Рощина Ю.В. Анализ финансовой устойчивости предприятия на примере ООО «МИР-ТОРГ».....	13
Саенко Я.С. Клиентская политика АО Тинькофф Банк.....	16
РАЗДЕЛ II. СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО	21
Елифанцев В.В., Жерноклёва М.А. Лучший срок посева и уборки овощной сои (Glycinehispidamax) в условиях приамурья	21
Немчинова А.И., Евстафьев С.Н., Гусакова Г.С. Анализ конкуренции соковой продукции, реализуемой на рынке города Иркутска.....	23
РАЗДЕЛ III. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ	26
Игнатьева К.С. Исполнительная полиция российской империи в 1862-1905 гг.: система органов и основные направления деятельности	26
Лейко М.С. Проблемные вопросы назначения и исполнения уголовного наказания в виде штрафа, пути их решения	30
РАЗДЕЛ IV. ПОЛИТОЛОГИЯ	37
Курбанов Н.Х., Кадамов И.Н. Ульмасов Р.У. Повышение эффективности миграционной политики в современных условиях.....	37
РАЗДЕЛ V. СОЦИОЛОГИЯ	41
Гусева О.Ю., Кабарова Е.С. Роль советских женщин в развитие промышленных предприятий во время Великой Отечественной войны.....	41
РАЗДЕЛ VI. ПЕДАГОГИКА	44
Гладий А.А. Пословицы и поговорки как средство формирования коммуникативной компетенции	44
Массарова Е.О., Халикова Ф.Д. Сопровождение специальной одаренности детей по средствам индивидуальных образовательных маршрутов	46
РАЗДЕЛ VI. ФИЛОЛОГИЯ	49
Байрамгулова З.А. К вопросу об омонимии в немецком языке	49

РАЗДЕЛ I. ЭКОНОМИКА

Баянова А.А.

Эффективность использования спутниковой съемки и традиционных способов геодезии

*Иркутский государственный аграрный университет имени А.А. Ежевского
(Россия, Иркутск)*

doi:10.18411/spc-22-12-2017-01

idsp: 000001:spc-22-12-2017-01

Для компаний и организаций, занимающихся межевыми и топографо-геодезическими работами необходимо выявление эффективности и целесообразности применения современного оборудования для обеспечения конкурентоспособности и повышения качества работ. В связи с этим выбранная нами тема исследований актуальна.

Межевание как техническое мероприятие требует высокоточных действий, отображаемых на планах и на местности. Оно не только формирует систему землепользования, но и создает основу для ведения единого государственного реестра прав [1, с.87]. Поэтому от технической оснащенности межевания, его точности и оперативности действий зависит достоверность государственного банка данных о земельных ресурсах [4, с. 34].

Под межеванием современное земельное законодательство подразумевает работы по установлению на местности границ муниципальных и других административно-территориальных образований, границ землепользований, земельных участков с закреплением их межевыми знаками (с определением геодезических координат) [5, с. 43].

Наибольший удельный вес в общем объёме работ, выполняемых геодезическими отделами компаний, занимает инвентаризация, установление и восстановление границ земельных участков. Производится инвентаризация земельных участков юридических и физических лиц. Обычно это небольшие и средние участки с невысокой сметной стоимостью и довольно сложными условиями съёмки (застройка, большое количество поворотных точек) [2, 3].

При выполнении работ по установлению границ земельных участков на площади 48826 кв.м. было произведено координирование более 200 поворотных точек. Сметная стоимость работ составила 1,1 тыс. руб. Время на выполнение комплекса полевых работ бригадой из двух человек с приемником Trimble 5700LS не превысило 1 дня, причём время на камеральную обработку не превысило полутора часов (без вычерчивания планов). Аналогичная работа (с учетом прокладки привязочных ходов) занимает у бригады из 2-х человек с традиционным оборудованием около 2-х дней в поле и не менее одного дня на камеральную обработку. Определим показатели для этого случая. При использовании GPS аппаратуры имеем 1,1 тыс. руб. / 2 чел./дней = 0,55 тыс. руб. дней/чел., при использовании традиционного оборудования 1,1 тыс. руб. / 6 чел./дней = 0,18 тыс. руб. дней/чел; экономия трудозатрат составляет: $6 - 2 = 4$ чел./дней. Экономия средств при выполнении работ на данном объекте с помощью GPS приёмников: $4 \text{ чел./дней} \times 0,18 \text{ тыс. руб. дней/чел} = 0,72 \text{ тыс. руб.}$

При инвентаризации земельных участков физических лиц меньшей площади показатели будут примерно одинаковы. Максимальная отдача от применения GPS приёмников достигается при работе на больших объектах. Однако, учитывая особенности работы GPS приёмников (невозможность приёма спутниковых сигналов в местности с большим числом препятствий, например в районах плотной многоэтажной

застройки) ещё большую эффективность от применения геодезических GPS приёмников можно получить при использовании комбинированных методов съёмки (с использованием электронных тахеометров) натуру, разбивки новых кварталов и участков сначала проводится съёмка 2-3 точек обоснования, остальные работы выполняются электронно-оптическим прибором.

Внедрение новой техники повышает качество и сокращает сроки выполнения работ, что является немаловажным фактором в обеспечении одного из основных требований к кадастровой деятельности - оперативности предоставления информации, за счёт повышения качества предоставляемых заказчикам услуг.

Таким образом, даже для относительно небольших компаний и организаций, занятых в топографо-геодезическом обеспечении градостроительного кадастра имеет смысл применять современное оборудование (GPS) для обеспечения конкурентоспособности, повышения качества работ и, как следствие, нормального существования и развития.

Смысл введения нового электронного оборудования заключается в повышении качества и сокращения сроков выполнения работ.

Несомненно, имея одни только приборы, пусть даже и самые современные, значительно ускорить процесс сбора и создания данных невозможно. Для наиболее полной отдачи от применения современного оборудования необходимо иметь технологическую цепочку, включающую в себя не только современные измерительные инструменты, но и программное обеспечение, позволяющее также эффективно обрабатывать данные этих измерений.

Все это позволяет сэкономить время и соответственно уменьшить затраты на составление цифровых карт и планов.

1. Маслов А.В., Гордеев А.В., Батраков Ю.Г. Геодезия / А.В. Маслов, А.В. Гордеев, Ю.Г. Батраков. – Москва: Колосс, 2006 г. - 598 с.
2. Методические рекомендации по межеванию объектов землеустройства [Электронный ресурс]: Приказ. Росземкадасра РФ от 17 февраля 2003 г. // КонсультантПлюс: правовая система.
3. Методические рекомендации относительно стоимостей научно-исследовательских и конструкторских работ [Электронный ресурс]: утв. Приказом Минэкономразвития РФ от 30 января 2003 г. №ОС-39-р. // КонсультантПлюс: правовая система.
4. Неумывакин Ю.К., Перский М.И. Земельно-кадастровые геодезические работы / Ю.К. Неумывакин, М.И. Перский. – Москва: КолосС, 2008 г. - 184 с.
5. Сулин М.А. Землеустройство / М.А. Сулин. – Спб: Лань, 2005г. - 448 с.

Горбачев А.С.

Финансовая устойчивость предприятия и пути ее укрепления

doi:10.18411/spc-22-12-2017-02

idsp: 000001:spc-22-12-2017-02

*Теперь финансовая устойчивость интересует больше, чем моральная.
Бакуткин В.*

Аннотация

Предмет и актуальность статьи: Финансовое положение организации, ее стабильность и устойчивость обусловлены результатами ее финансовой, коммерческой и производственной деятельностью. Если финансовые и производственные цели успешно достигаются, то эти обстоятельства положительным образом оказывают влияние на финансовое состояние организации.

В условиях затянувшегося экономического кризиса перед российскими предприятиями (особенно перед только созданными, молодыми предприятиями) стоит

одна из самых главных задач: развитие деятельности и повышение их финансовой устойчивости. Вопросы оценки и улучшения финансового состояния действующих предприятий являются наиболее значимыми и в данный период. Сущность финансовой устойчивости определяет актуальность работы, основных аспектов и способов улучшения ее показателей в нынешних условиях, что демонстрирует как теоретический, так и существенный практический интерес для исследования.[1]

Цель: Раскрыть понятие и другие важные теоретические аспекты финансовой устойчивости, а также перечислить, описать и проанализировать наиболее эффективные способы стабилизации и улучшения финансовой устойчивости.

Основными задачами исследования являются: изучение сущности и необходимости анализа собственного капитала организации, оценка динамики и структуры собственных источников финансирования.

В статье представлен подход анализа финансовой устойчивости с помощью абсолютных показателей. Актуальность исследования объясняется необходимостью систематической оценки качества собственного капитала в рыночной среде и необходимости выживания предпринимательских субъектов в сложных кризисных экономических условиях.

В рамках данного исследования авторами были использованы такие методы научного исследования, как изучение и анализ научных, учебных публикаций и статей, аналитический метод.

Область применения результатов. Результаты исследования могут использоваться в финансовой деятельности предпринимательских структур, а также в преподавательской практике в высших учебных заведениях.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, укрепление, эффективность, собственный капитал, уставный капитал, прибыль.

Abstract

Importance: The financial position of the organization, its stability and stability are due to the results of its financial, commercial and production activities. If financial and production objectives are successfully achieved, these circumstances have a positive impact on the financial condition of the organization.

In the conditions of the prolonged economic crisis, one of the most important tasks facing Russian enterprises (especially before newly created, young enterprises) is one of the most important tasks: the development of activities and the increase of their financial stability. The issues of assessing and improving the financial condition of operating enterprises are the most significant in this period. The essence of financial sustainability determines the relevance of the work, the main aspects and ways to improve its indicators under current conditions, which demonstrates both theoretical and significant practical interest for research. [1]

Objectives: To expand the concept and other important theoretical aspects of financial sustainability, and also to list, describe and analyze the most effective ways of stabilizing and improving financial sustainability.

The main objectives of the study are: to study the essence and necessity of analyzing the organization's own capital, to assess the dynamics and structure of its own sources of financing.

The article presents an approach to the analysis of financial stability with the help of absolute indicators. The relevance of the study is explained by the need for a systematic assessment of the quality of equity in the market environment and the need for the survival of entrepreneurial subjects in difficult economic crisis conditions.

In the framework of this study, the authors used such methods of scientific research as the study and analysis of scientific, educational publications and articles, an analytical method.

Scope of application of the results. The results of the research can be used in the financial activities of entrepreneurial structures, as well as in teaching practice in higher education institutions.

Keywords: financial stability, strengthening, efficiency, equity, charter capital, profit.

Анализ финансово-экономического положения организации- это крайне важная и актуальная проблема для каждой организации.

Финансовая устойчивость — один из важных критериев функционирования, процветания и гарантирования высокой степени устойчивости перед конкурентами организации. С целью раскрытия понятия «финансовая устойчивость» специалисты, как отечественные, так и зарубежные, применяют разнообразные способы, и как следствие - возникает множество интерпретаций этого понятия, которые освещают данное понятие с разных сторон. До настоящего времени полноценно не исследован вопрос взаимосвязи, которая имеет место между финансовой устойчивостью и другими аспектами финансового положения. Финансовая устойчивость определяет эффективность финансового, инвестиционного и операционного развития, включает в себя нужную для инвесторов информацию, поставщиков и собственников.

Финансовая устойчивость как сложная категория, учитывающая множество факторов: гарантирует устойчивость деятельности; обеспечивает платежеспособность и кредитоспособность; поддерживается при возможности наступления рисков; предполагается на несколько лет вперед, характеризуется эффективным использованием финансовых ресурсов; сохраняется при изменении условий бизнеса.

Существует ряд факторов, которые оказывают воздействие на финансовую устойчивость организации, полностью или частично зависящие от самой организации (финансовые, инвестиционные и операционные факторы) либо представляются независимыми (рыночные, внешнеэкономические и прочие факторы). В специализированной литературе экономического характера предлагаются три базисных пути обеспечения финансовой устойчивости: организационно-структурная устойчивость (соответствие структуры организации избранной стратегии развития и рыночным условиям), устойчивость базы ресурсов (подчиненность функционирования организации состоянию экономики; контролирование финансовых потоков отрасли; структура и степень сотрудничества организации с субъектами рынка) и коммерческая устойчивость (степень развития отношений с государственными структурами, другими хозяйствующими субъектами, дебиторами и кредиторами).[6]

Можно выделить следующие виды устойчивости, в зависимости от воздействия соответствующих аспектов:

1) Внутренняя устойчивость – это такое финансовое состояние организации в целом, при котором обеспечено стабильное достижение высоких результатов ее деятельности. Такое достижение высоких результатов лежит в основе принципа оперативного реагирования на изменение внешних и внутренних факторов.

2) Общая устойчивость – определенное движение денежных потоков, обеспечивающее стабильное превышение доходов над расходами.

Проведение анализа «финансовой устойчивости организации» отвечает на следующие вопросы: какова степень финансовой независимости компании? и устойчиво ли финансовое состояние предприятия на данный момент? [5]

Проведение анализа финансовой устойчивости состоит из следующих этапов:

1) Анализ и оценка относительных и абсолютных показателей финансовой устойчивости. **Абсолютные показатели** применяются для выявления уровня обеспеченности запасов и затрат конкретными источниками их финансирования и определения финансового положения организации по уровню финансовой устойчивости, а относительные – определяют состав источников средств и состояние

основных и оборотных средств. В основном, используются следующие абсолютные показатели:

- наличие собственных оборотных средств $СК_{об}$;
- наличие собственных оборотных средств и долгосрочных заемных источников $СК_{об} + Д_{зк}$;
- общая величина плановых источников $И_{пл}$.

2) Распределение аспектов по значимости, количественная и качественная оценка их воздействия на финансовую устойчивость организации.

3) Принятие таких управленческих решений, которые бы способствовали повышению платежеспособности и финансовой устойчивости организации.[4]

По степени устойчивости, финансовое положение организации классифицируется на четыре типа:

1. **Абсолютная устойчивость** отражает высокую платежеспособность организации и независимость от кредиторов, так как пополнение запасов и покрытие затрат полностью осуществляется с помощью собственных оборотных средств.

2. **Нормальная устойчивость** обеспечивает необходимый уровень платежеспособности организации. Компания наилучшим образом использует собственные кредитные ресурсы. Оборотные активы превышают кредиторскую задолженность.

3. **Неустойчивое финансовое состояние** – это ситуация, когда платежеспособность организации нарушена, но имеет место вероятность привести платежные средства и платежные обязательства в равновесие за счет использования в обороте временно свободных денежных средств самой организации (резервного фонда), займов в банке на временное пополнение оборотных средств, превышения нормальной кредиторской задолженности над дебиторской и др.

4. **Кризисное (критическое)** – это когда «организация оказывается на грани банкротства»: наличие просроченных дебиторской и кредиторской задолженности и отсутствие возможности погасить их в срок.[9]

Так как наличие источников формирования запасов – это положительный аспект финансовой устойчивости, а величина запасов – отрицательный, то базисными методами выхода из шаткого и критического финансового положения станут: увеличение числа источников формирования запасов и улучшение их структуры, а также оптимальное уменьшение количества запасов.

Наименее рискованым средством увеличения числа источников формирования запасов должно признать наращивание собственного капитала за счет аккумуляции нераспределенной прибыли или с помощью распределения чистой прибыли в резервные фонды, с условием увеличения части таких фондов, не использованной во внеоборотных активах. Сокращение числа запасов может быть достигнуто при планировании их остатков, а также сбыта неиспользованных товарно-материальных запасов. Расширенный и подробный анализ состояния запасов является составной частью внутреннего анализа финансового состояния, так как подразумевает применение информации о запасах, отсутствующей в бухгалтерской отчетности и требующей аналитических данных.

Осуществление прогнозирования финансовой устойчивости необходимо, прежде всего, для того, чтобы определить взаимосвязь источников поступления и направления использования собственных денежных средств.[7]

В текущих рыночных условиях необходимо не только произвести анализ финансового состояния фирмы, но и осуществить прогноз финансовой устойчивости, а также подготовить мероприятия по укреплению финансового состояния. Мероприятия можно представить в виде таблицы (См. Таблица 1).

Таблица 1

Мероприятия по повышению финансовой устойчивости предприятия

Состав мероприятий	Внутренний эффект, получаемый предприятием
1. Формирование резервов из чистой прибыли.	Увеличение доли собственного капитала в стоимости имущества, рост источников собственных оборотных средств.
2. Интенсификация работы по взысканию дебиторской задолженности.	Повышение доли денежных средств, ускорение оборачиваемости оборотных средств, рост обеспеченности собственными оборотными средствами.
3. Снижение производственных расходов.	Снижение величины запасов и затрат, повышение рентабельности реализации.
4. Ускорение оборачиваемости дебиторской задолженности.	Ритмичность поступления денежных средств от дебиторов, большой "запас прочности" по показателям платёжеспособности.

Такой комплекс мероприятий является общим для всех организаций. Для каждой конкретной организации он может быть дополнен в ходе общего анализа финансов предприятия и его деятельности.[2]

1. Базюк Н.Ю., Кремсал Г.А., «Пути повышения финансовой устойчивости предприятия на основе оценки его финансового состояния» - Российское предпринимательство, №19 (241), октябрь 2013г;
2. Бондарчук Н.В. Финансово-экономический анализ для целей налогового консультирования / Н.В. Бондарчук, М.Е. Грачева, А.Ф. Ионова, З.М. Карпасова, Н.Н. Селезнева.- М. : Информбюро, 2009;
3. Бурцев А. Л. Анализ финансовой устойчивости организации: теория и сфера применения [Текст] / А. Л. Бурцев // Вестник Астраханского государственного технического университета. Серия: Экономика. — 2010. — № 1. — с. 254–257.
4. Грузинов В.П., Грибов В.Д. Экономика предприятия: Учеб. пособие – М.: Финансы и статистика, 2005. – 208 с.
5. Левкина, Е.В., Нуштайкина Н.Ф., Анализ собственного капитала как основного фактора финансовой устойчивости организации», опубликованная в «Карельском научном журнале»// Карельский научный журнал. – 2017.-№ 3.-С. 100-103
6. Ковалев В.В., Ковалев Вит. В. Финансы предприятий. Учебное пособие. Проспект (ТК Велби), 978-5-392-16757-9, 352 стр, 2015
7. Мхитарян А. В., Литвин А. А., «Финансовая устойчивость и пути ее улучшения», «Молодой ученый». — 2015. — №11. — С. 923-925.
8. Экономика предприятия / Под ред. Е.Л.Кантора. – СПб.: Питер, 2006. – 352 с.
9. Павлова А.Н.. Современные подходы к оценке вероятности банкротства предпринимательских структур [Электронный ресурс] / А.Н. Павлова, Н.Д. Языкова, Е. В. Левкина // Финансово-экономические аспекты международных интеграционных процессов. URL: <https://ami.im/sbornik/EK-3.pdf>

Карцева И.С., Бондаренко Т.Н.

Исследование различных подходов к анализу финансового состояния организации

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
(Россия, Владивосток)*

doi:10.18411/spc-22-12-2017-03

idsp: 000001:spc-22-12-2017-03

Аннотация

На сегодняшний день в экономической литературе можно найти немало методик проведения анализа финансового состояния организации, однако у каждой из них есть свои недостатки, например, некоторые из них весьма трудоемкие, другие же не дают возможности получать достоверные сведения о финансовом состоянии организации. В статье приведен обзор на некоторых основных методик с указанием их недостатков и определения необходимости их усовершенствования.

Ключевые слова: финансовое состояние, финансовый анализ, финансовая устойчивость, ликвидность.

Abstract

Today in the economic literature, there are many methods for analyzing the financial state of an organization, but each of them has its own lacks, for example, some of them are very labor-intensive, while others do not provide an opportunity to obtain reliable information about the financial state of the organization. The article provides an overview of some of the main methods, indicating their shortcomings and determining the need for their improvement.

Keywords: financial condition, financial analysis, financial stability, liquidity.

Качественный и всесторонний анализ бизнеса характеризуется, в первую очередь, анализом его финансового состояния. Данный анализ имеет возможность охватить всю сложную систему финансово-хозяйственных отношений как внутри организации, так и исследовать ее взаимодействие с окружающей средой. Финансовое состояние организации имеет большое значение, как для внутренних участников, так и для внешних: акционеров, поставщиков, партнеров и потенциальных инвесторов. Таким образом, анализ финансового состояния должен быть проведен грамотно, в соответствии с актуальными на сегодняшний день методиками и требованиями, и основная цель его проведения заключается в выявлении возможных путей повышения эффективности деятельности организации с помощью усовершенствования политики управления, согласования усилий менеджеров для обеспечения необходимого уровня финансовой устойчивости организации при эффективном использовании ее ресурсов. В данной статье будет рассмотрена необходимость анализа финансового состояния с внутренней стороны.

Для оценки финансового состояния организация вправе использовать любой из известных методов проведения финансового анализа. Каждый из методов имеет свою специальную информативную базу, изучает ряд специфических предметов и пользуется системой теоретических и практических приемов, присущих только ему. В таблице 1 представлены основные виды анализа финансового состояния, предусмотренные международными стандартами финансовой отчетности [1].

Таблица 1

Методы оценки финансового состояния организации

Название приемов	Описание приемов
Вертикальный анализ	Характеристика структуры сложного показателя в разные периоды времени, возможность спрогнозировать изменение, отсутствие влияния инфляции.
Название приемов	Описание приемов
Горизонтальный анализ	Строится на сравнении одних и тех же показателей в разные отрезки времени. Могут использоваться следующие виды сравнений: сравнение с планом или с нормативом и сравнение со средними или лучшими показателями отрасли.
Трендовый анализ	Исключение случайных отклонений позволяет определить устоявшиеся ряды показателей, что может быть объективной и надежной базой для прогнозирования развития организации.
Анализ на основе финансовых коэффициентов	Рассматривается взаимосвязь двух или более показателей финансовой деятельности, также может быть проведен в динамике, что даст возможность отследить более полную картину финансового состояния организации в целом и по сравнению с другими организациями той же отрасли.

Дополнительный обзор ряда литературы экономического характера выявил дополнительные методики анализа финансового состояния: на основе расчета отдельных показателей и на основе факторных моделей. Описанная классификация представлена ниже на рисунке 1.

Представленные методы основательно различаются. Метод факторных моделей предназначен для тех случаев, где имеет место быть функциональная зависимость. Расчет отдельных показателей - более универсальный метод, подходит для анализа любой системы, позволяет рассчитать необходимое количество показателей, с помощью которых есть возможность не только определить проблемы с финансовым

состоянием организации, но и спрогнозировать его ухудшение. Также используя метод расчетов показателей, можно выявить внешние угрозы, оказывающие влияние на состояние деятельности организации и связанные с фактором неопределенности, присутствующим на всех стадиях жизненного цикла [2]. Таким образом, на мой взгляд, метод анализа финансового состояния организации путем расчета отдельных показателей является первостепенным.

Рисунок 1 – Классификация методов оценки финансового состояния

Исследование финансового состояния на основе расчета отдельных показателей характеризуется, кроме всего прочего, существованием граничных значений в рамках трех выделенных групп организаций. К таким группам относят кризисные, проблемные и платежеспособные организации. При использовании вышеупомянутого метода расчета финансового состояния отклонения показателей от нормативных значений в сторону ухудшения (по сравнению с предыдущей отчетной датой) могут свидетельствовать о наступлении кризисных процессов в организации.

При анализе на основе расчета отдельных показателей используют несколько способов исследований, один из которых табличный. Данный способ предполагает представление данных об анализируемых показателях в форме таблицы. Значение показателей рассматривают в динамике, поэтому данные берутся на начало и на конец рассматриваемого периода. Вторым способом исследования является графический способ, включающий в себя построение графического изображения изменений показателей – балансограмм – на основе абсолютных или относительных величин бухгалтерской отчетности, а также последующий анализ полученной информации. Также есть способ соотношений – определение наличия равенства или превышения абсолютных или относительных величин показателей бухгалтерской отчетности. На первый взгляд, способ соотношений схож с графическим способом, но принципиальной разницей является то, что при использовании первого, исследуется только один показатель [3].

В целом, методика анализа финансового состояния на основе расчета отдельных показателей является очень распространенной, но все-таки имеет ряд своих недостатков. Например, это сложность корректной интерпретации рассчитанных показателей. Необходимо выделять и учитывать один или несколько показателей вместе влияют на ситуацию. Какое влияние оказывает отклонение показателя от нормы, и может ли оно быть сглажено независимо от других показателей.

Вторая методика анализа, выделяемая рядом авторов, например Э. Альтманом или Р. Таффлером [4], рассчитывается на основе факторных моделей. Стоит отметить, что указанные модели одновременно являются моделями прогнозирования банкротства [5]. Факторная модель представляет из себя функциональную зависимость уровня финансовой состоятельности от ряда факторов, влияющих прямо или косвенно. На основе анализа данной зависимости и строится модель системы финансового состояния хозяйствующего субъекта. Различают несколько типов подобных моделей:

аддитивные и мультипликативные. Если же величины факторов, влияющие на субъект исследования, то есть на финансовое состояние организации, складываются друг с другом, то имеет место быть аддитивной модели. Если же в основе модели лежит произведение величин факторов, то это уже мультипликативная система. Также стоит отметить, что разные факторы могут воздействовать на совокупную систему с различной силой влияния, поэтому возможно и целесообразно применение специальных множителей или коэффициентов, которые бы могли оценивать значимость влияния на результирующий показатель.

Обобщая все описанные методики проведения анализа финансового состояния организации, стоит выделить основные их недостатки:

1. Во-первых, кризисное или проблемное финансовое состояние организации может заключаться не только в недостаточности активов организации для погашения существующих обязательств, но и в чрезмерном объеме высоколиквидных активов при одновременном недостатке менее ликвидных активов. Подобное положение может быть приемлемым в настоящий момент времени, однако одной из важнейших характеристик финансового состояния предприятия является стабильность его деятельности на долгосрочной перспективе [6], поэтому отсутствие необходимых действий по корректировке и распределения рисков между различными по ликвидности активами может привести к потере финансовой устойчивости в будущие периоды. Но предлагаемые методики направлены только на выявление кризисного состояния, причина которого заключена только в недостатке активов.

2. Во-вторых, данные методики не учитывают качественные различия между активами и пассивами организации. Например, при исследовании основных средств и нематериальных активов не учитываются степень их участие в производственно-хозяйственной деятельности.

В целом, основная цель финансовой оценки заключается в получении необходимых параметров, которые дают полную и достоверную информацию о финансовом положении организации. Анализ финансовых показателей необходим аналитикам, руководящим лицам и потенциальным инвесторам, так как дает возможность определить инвестиционную привлекательность объекта.

Наличие разнообразных методик и подходов к анализу финансового состояния дает возможность выбора. Как было определено выше, все методики имеют свои минусы и свои плюсы, поэтому необходимо учитывать длительность периода анализа, условия внешней среды, в которой находится организация, влияние отдельных рассматриваемых показателей и так далее. Основываясь только на всех этих факторах можно сделать правильный выбор в пользу одной из методик, свести на минимум ее недочеты путем, возможно, замещения их на операции из других подходов, и провести полноценный и достоверный финансовый анализ.

- 1 Казакова Н.А. Финансовый анализ: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры // Н.А. Казакова. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 470 с.
- 2 Игнатьева О.А. Исследование методик анализа финансового состояния организации и системы основных показателей, характеризующих финансовое состояние предприятий // Молодой ученый. – 2015. – №5(85)-1. – с.272-275
- 3 Гиляровская Л.Т. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности // Л.Т.Гиляровская// -М.: ТК Велби, изд-во Проспект, 2013. -360с.
- 4 Олиниченко К.В., Кузьмичева И.А. Банкротство предприятий и система критериев их неплатежеспособности // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – № 6-2. с.318 – 322
- 5 Некрасов С.О. Анализ финансовых результатов коммерческой организации // С.О. Некрасов, И.А. Кузьмичева // Экономические науки в России и за рубежом. – 2014. – № 15. – с. 75-77.
- 6 Левкина Е.В., Нуштайкина Н. Ф. Анализ собственного капитала как основного фактора финансовой устойчивости организации // Карельский журнал. -2017. – с.52

Москалюк А.С., Рощина Ю.В.

Анализ финансовой устойчивости предприятия на примере ООО «МИР-ТОРГ»

*ФГАОУ ВО «Крымский Федеральный Университет им. В.И. Вернадского»,
Институт Экономики и Управления
(Россия, Симферополь)*

doi:10.18411/spc-22-12-2017-04

idsp: 000001:spc-22-12-2017-04

Организация зарегистрирована 13 августа 2014 г. регистратором Инспекция Федеральной налоговой службы по г. Симферополю. Руководитель организации: генеральный директор Цыпляева Наталья Александровна. Организации общество с ограниченной ответственностью "МИР-ТОРГ" присвоены ИНН 9103003017, ОГРН 1149102030340, ОКПО 00205216.

Директором данной организации является гражданин Российской Федерации Цыпляева Наталья Александровна.

Полное наименование фирмы: Общество с ограниченной ответственностью «МИР-ТОРГ». Сокращенное наименование: ООО «МИР-ТОРГ».

Юридический адрес и фактический совпадают. Организация находится по адресу: 298612, Республика Крым, город Ялта, улица рабочая, д. 26. Общество владеет хозяйственной независимостью, владеет собственным обособленным имуществом. Участниками сообщества могут стать совершеннолетние физические лица и организации. Физические лица могут быть как граждане Российской Федерации, так и зарубежных стран. Участником могут стать только после внесения своей доли в уставный капитал и признающие Устав. Предприятие имеет свои отличительные особенности, свою печать и товарный знак.

Общество является коммерческой организацией. Каждый член общества обладает своими правами и обязанностями, как и предприятие в целом. *У исследуемой организации основной вид деятельности, приносящей ей доход: 46.90 Торговля оптовая неспециализированная.*

Финансовая устойчивость – характеристика, свидетельствующая об устойчивом превышении доходов предприятия над его расходами, свободном маневрировании денежными средствами предприятия и эффективном их использовании, бесперебойном процессе производства и реализации продукции. Финансовая устойчивость формируется в процессе всей производственно-хозяйственной деятельности и является главным компонентом общей устойчивости фирмы[1].

Анализ устойчивости финансового состояния предприятия показывает, **правильно ли предприятие управляло финансовыми ресурсами в течении года.**

Финансовая устойчивость предприятия определяется эффективным формированием, распределением и использованием финансовых ресурсов, которые обеспечивают развитие предприятия на основе роста его прибыли и капитала при сохранение платежеспособности предприятия в условиях допустимого уровня риска.

Первый шаг в оценки финансовой устойчивости предприятия – это оценка оптимального соотношения собственного и заемного капиталов. Оценка производится на базе нескольких показателей, которые можно разделить на 2 блока [3]:

1. Коэффициенты капитализации, которые характеризуют финансовое состояние предприятия с позиции структуры капитала;
2. Коэффициенты покрытия, которые характеризуют финансовую устойчивость предприятия с позиции расходов, связанных с обслуживанием внешних источников привлеченных средств.

1 блок: коэффициенты капитализации:

– коэффициент финансовой автономности (независимости)

$$K_{\text{автоном}} = \frac{\text{СК}}{\text{всего источников}}$$

$$K_{\text{автоном}} (2015) = 1\,170 / 1\,415 = 0,83$$

$$K_{\text{автоном}} (2016) = 1\,225 / 1\,563 = 0,78$$

Вывод: данный коэффициент показывает долю собственного капитала (СК) в общей сумме источников предприятия, считается, что удельный вес собственного капитала должен быть больше или равен 50%. У предприятия очень высокий удельный вес собственного капитала, на начало года он составлял 0,83, а на конец года – 0,78. С одной стороны это говорит о том, что предприятие финансово независимо, но наблюдается недостаточно продуманная финансовая политика, предприятие привлекает мало заемных средств, поэтому рентабельность СК будет очень низкая.

– коэффициент финансовой зависимости

$$K_{\text{завис}} = \frac{\text{всего источников}}{\text{СК}}$$

$$K_{\text{завис}} (2015) = 1415 / 1170 = 1,21$$

$$K_{\text{завис}} (2016) = 1563 / 1225 = 1,28$$

Вывод: на начало года на каждый рубль СК приходилось 1,21 рубля всех источников, на конец года – 1,28 рублей.

– коэффициент риск

$$K_{\text{риск}} = \frac{(IV \text{ Раздел} + V \text{ Раздел})}{III \text{ Раздел}}$$

$$K_{\text{риск}} (2015) = 246 / 1170 = 0,21$$

$$K_{\text{риск}} (2016) = 338 / 1225 = 0,28$$

Вывод: коэффициент риска показывает, сколько привлеченных средств (долгосрочных и краткосрочных) приходится на 1 рубль СК. На предприятии в течении отчетного года привлеченный капитал составил 21-28% от общей суммы капитала, то есть предприятие имеет минимальный финансовый риск в своей деятельности.

– коэффициент маневренности

$$K_{\text{маневр}} = \frac{(III \text{ Раздел} - I \text{ Раздел})}{III \text{ Раздел}}$$

$$K_{\text{маневр}} (2015) = (1170 - 870) / 1170 = 0,26$$

$$K_{\text{маневр}} (2016) = (1225 - 995) / 1225 = 0,19$$

Вывод: коэффициент показывает, какая часть СК находится в обороте, то есть в той форме, которая позволяет свободно маневрировать этими средствами, а какая часть капитала капитализирована. На предприятии на начало года он составлял 26%, а на конец – 19%.

2 блок: коэффициенты покрытия:

– коэффициент структуры покрытия долгосрочных вложений

$$K_{\text{пдв}} = \frac{\text{ДО}}{\text{БА}}$$

$$K_{\text{пдв}} (2015) = 15 / 870 = 0,017$$

$$K_{\text{пдв}} (2016) = 100 / 995 = 0,10$$

Вывод: коэффициент показывает, какая часть ОС и прочих ВА профинансирована внешними инвесторами. На предприятии на начало года удельный вес внешних источников финансирования ВА составлял 1,7%, на конец года – 10%. Увеличение этого коэффициента говорит об усилении зависимости предприятия от внешних инвесторов. В то же время финансирование капитальных вложений за счет долгосрочных источников финансирования является признаком хорошо разработанной стратегии предприятия.

– коэффициент долгосрочных привлеченных заемных средств

$$K_{\text{ДПЗС}} = \frac{\text{ДО}}{(\text{СК} + \text{ДО})}$$

$$K_{\text{ДПЗС}} (2015) = 15 / (1170 + 15) = 0,013$$

$$K_{\text{ДПЗС}} (2016) = 100 / (1225 + 100) = 0,075$$

Вывод: на начало года удельный вес долгосрочных кредитов и займов в общей сумме условного СК составил 1,3%, на конец года – 7,5%.

– коэффициент финансовой независимости капитализированных источников

$$K_{\text{ФНКИ}} = \frac{\text{СК}}{(\text{СК} + \text{ДО})}$$

$$K_{\text{ФНКИ}} (2015) = 1170 / (1170 + 15) = 0,987$$

$$K_{\text{ФНКИ}} (2016) = 1225 / (1225 + 100) = 0,925$$

Вывод: коэффициент на начало года составлял 0,987, а на конец года – 0,925. Это означает, что на начало года 98,7% от (СК + ДО) приходилось на СК, а на конец года 92,5%.

Существует 3 источника пополнения запасов:

$$1. I_1 = \text{СК} - \text{ВА}$$

$$I_1 (2015) = 1170 - 870 = 300$$

$$I_1 (2016) = 1225 - 995 = 230$$

$$2. I_2 = I_1 + \text{ДО}$$

$$I_2 (2015) = 300 + 15 = 315$$

$$I_2 (2016) = 230 + 100 = 330$$

$$1. I_3 = I_2 + \text{КО}$$

$$I_3 (2015) = 300 + 15 + 11 = 326$$

$$I_3 (2016) = 230 + 100 + 21 = 351$$

Трем показателям источников формирования запасов соответствует три показателя обеспеченности запасов источниками их финансирования:

$$\Delta I_1 = I_1 - З$$

$$\Delta I_1 (2015) = 300 - 235 = 65$$

$$\Delta I_1 (2016) = 230 - 222 = 8$$

$$\Delta I_2 = I_2 - З$$

$$\Delta I_2 (2015) = 315 - 235 = 80$$

$$\Delta I_2 (2016) = 330 - 222 = 108$$

$$\Delta И_3 = И_3 - 3$$

$$\Delta И_3 (2015) = 326 - 235 = 91$$

$$\Delta И_3 (2016) = 351 - 222 = 129$$

После проведенных расчетов предприятие может характеризоваться одним из 4 типов устойчивости (абсолютная, нормальная, неустойчивое, кризисное).

1 тип абсолютная финансовая устойчивость, то есть $\Delta И_1 \geq 0$, $\Delta И_2 \geq 0$, $\Delta И_3 \geq 0$.

Нашему предприятию соответствует 1 тип финансовой устойчивости – абсолютная финансовая устойчивость [2].

Данный тип финансовой устойчивости характеризуется тем, что все запасы предприятие покрывает за счет собственных оборотных средств, то есть предприятие не зависит от внешних источников. Это говорит о том, что предприятие игнорирует внешние источники, необоснованно увеличивает СК, что приведет к снижению рентабельности использования этого капитала.

1. Толпегина О.А. Анализ финансовой отчетности: Учебное пособие. - М.: МИЭМП, 2009. – 196 с.
2. Кирьянова З.В. Анализ финансовой отчетности : учебник для бакалавров / З. В. Кирьянова, Е. И. Седова. — 2-е изд., испр. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2014. — 428 с.
3. Бланк И.А. Финансовый менеджмент Учеб. курс. / под ред. И. А. Бланка – 2-е изд., перераб. и доп. — К.: Эльга, Ника-Центр, 2007. — 521 с.

Саенко Я.С.

Клиентская политика АО Тинькофф Банк

*АО Тинькофф Банк
(Россия, Владивосток)*

doi:10.18411/spc-22-12-2017-05

idsp: 000001:spc-22-12-2017-05

Аннотация

В настоящее время, в сфере менеджмента и маркетинга очень популярны понятия клиентской политики и в частности клиентоориентированности. На примере банковской сферы в данной статье попытаемся определить, что же такое клиентская политика и какое значение ее проведение имеет для эффективной работы организации в современных конкурентных условиях.

Для большей наглядности рассмотрим клиентскую политику на примере конкретной организации. Так, в настоящей статье рассмотрим построение клиентской политики банка на примере Тинькофф Банк и определим ее преимущества и недостатки, а также дадим рекомендации для повышения ее эффективности.

Ключевые слова: клиентская политика банк, клиентоориентированность, маркетинг, банковские услуги, обслуживание клиентов, коммерческий банк.

Annotation

Currently, in the field of management and marketing are very popular concepts of client policy and customer-oriented. In this article on the example of the banking sector, we will try to determine what customer policy is and what value it has for the effective operation of the organization in modern competitive conditions.

For greater clarity, consider the client policy on the example of a particular organization. So, in this article we will consider the construction of the client policy of the bank on the example of Tinkoff Bank and determine its advantages and disadvantages, we will give recommendations for increasing its effectiveness.

Key words: client policy, bank, customer-oriented, marketing, banking services, customer service, commercial bank.

Успешность работы банка зависит не только от размера привлеченных средств, но и от правильной клиентской политики, иными словами, возможности клиента получить ответ со стороны сотрудника банка на всех уровнях управления, а также реализовать свои требования в срок, по установленному в банке специальному алгоритму взаимодействия с клиентом [1].

Во времена нестабильности в экономической ситуации и обострения конкуренции банковским организациям необходимо бороться за каждого клиента, делая акцент на качестве работы с клиентами [2]. Поэтому современный банковский рынок ставит перед банковскими организациями вопрос другого значения: успешный банк уже не может построить эффективную бизнес-систему основываясь только на классической модели обслуживания клиентов [3]. Практика показывает, что банковские организации не только могут, но и обязаны менять механизмы обслуживания потребителей. Поэтому, в маркетинге, была создана инновационная технология, которая получила название — «клиентоориентированность». Данное понятие заключается в повышении внимания к изучению потребительской ценности, удовлетворении потребительских ожиданий и внедрении информационных технологий в маркетинговую деятельность банка [4].

Растущая конкуренция на банковском рынке заставляет российские коммерческие банки пересматривать сложившуюся практику финансового обслуживания своих клиентов. Управление процессом обслуживания клиентов коммерческого банка прямо связано с миссией предприятия и является определяющим условием формирования его высокой конкурентной позиции на финансовом рынке [5].

Управление процессом обслуживания клиентов коммерческого банка предполагает создание для клиентов удобных условий для совершения, каких-либо операций в банке [6]. Это связано с установлением оптимального для них режима работы банка, выбором эффективных методов продажи услуг, предоставлением широкого комплекса дополнительных услуг, организацией рекламы и внутрифирменной информации, а также другими организационно-технологическими мероприятиями [7].

Далее рассмотрим построение клиентской политики банка на примере Тинькофф Банк. Так, данный банк работает только на дистанционном обслуживании, не имея розничных отделений. Это первый российский банк, который полностью отказался от отделений. Все банковские операции мгновенно проводятся по телефону или через интернет. Рассмотрим два основных направления банка, представленных на сайте www.tinkoff.ru: обслуживание частных лиц и обслуживание бизнеса. Для частных лиц Тинькофф Банк предлагает выпуск кредитных и дебетовых карт, вклады, различные виды инвестиций, ипотека в партнёрстве с Газпромбанком, а также автострахование, страхование путешествий, жизни и здоровья, недвижимости [8].

Основные продукты банка — кредитная карта Tinkoff Platinum, дебетовая кэшбэк-карта Tinkoff Black, кредитная карта ALL Airlines с возможностью накопления бонусных миль авиакомпаний, а также вклады.

К марту 2015 года «Тинькофф Банк» выпустил 5 миллионов карт, включая 3,5 миллиона активированных кредитных карт, и открыл более 400 тысяч счетов-вкладов. С марта 2015 года по февраль 2016 число дебетовых карт выросло с 400 тысяч до миллиона. За 2015 год «Тинькофф Банк» выпустил 651 тысячу кредитных карт, за полгода 2016 — 460 тысяч. По результатам первого квартала 2016 года банк занимал второе место на рынке кредитных карт с долей 8,7 % (89,8 млрд рублей). В рэнкинге «Интерфакс-100» банк занимает 30-е место по объёму привлеченных средств физлиц и 17-е место по объёму розничного кредитного портфеля.

Самый популярный продукт банка – кредитная карта Tinkoff Platinum. Кредитный лимит по карте до 300000 руб. с беспроцентным периодом до 55 дней. Ежемесячный платеж составляет до 8%, устанавливается индивидуально и чаще всего

составляет 6%. Бесплатное пополнение в 300000 точек у партнеров банка. Также по карте предоставляются бонусные баллы за любые покупки, что составляет 1% за любые покупки с карты, где 1 балл = 1 рубль. Полная статистика по карте и счету клиента, любые платежи и переводы представляются в специальных приложениях для смартфонов, а также на сайте банка. Также с использованием данной карты банк представляет возможность погасить кредит другого банка на выгодных условиях: 0% комиссия за перевод задолженности, а также в течении 120 дней отсутствует обязанность уплаты процентов по кредиту.

«Тинькофф Банк» выпускает кобрендовые кредитные и дебетовые карты в партнёрстве с ретейлерами, предоставляя специальные условия для каждой аудитории. Карты для сервиса подбора авиабилетов OneTwoTrip, аукциона eBay, магазина Lamoda, торговой площадки AliExpress, компании Google и автопроизводителя Mitsubishi доступны как в кредитном исполнении, так и в дебетовом варианте. Карта «СвязнойКлуб-Тинькофф» эмитируется только как дебетовая, а карты Tele2, «Рандеву», «AFIMALL City», S7 Airlines, а также карта для геймеров Tinkoff Kanobi и карта, совмещённая с программой лояльности «Малина», выпускаются только как кредитные карты. Так же имеется кредитная карта WWF, которая дает статус сторонника WWF, проценты от покупок перечисляются в фонд, что несомненно привлекает клиентов с активной позицией в плане экологии и защиты природы и диких животных [8].

Вместе с компанией i-Free, для которой беспроводные технологии являются приоритетным направлением, банк выпустил NFC-кошелек для смартфонов, работающий с хранящейся в облаке виртуальной картой Mobile MasterCard PayPass «Тинькофф Банка».

У Тинькофф Ипотеки новый партнер — Газпромбанк. Ставки от 9,5%. Действуют для первичного, вторичного жилья и рефинансирования. Газпромбанк одобряет ипотеку жителям 62 регионов и 156 городов России. Фиксированная ставка: если подать заявку на ипотеку в Газпромбанке до конца 2017 года и оформить личное страхование, то ставка не увеличится из-за типа подтверждения дохода или размера первоначального взноса. Возможность электронная регистрации сделок.

Тинькофф Банк также предлагает возможность инвестирования частными лицами в акции, облигации, иностранную валюту и в фонды-ETF. Клиент может открыть брокерский счет бесплатно и начать покупать ценные бумаги прямо с карты. Без ограничений по сумме инвестиций, подписав договор на сайте, если у клиента имеется карта Tinkoff Black. Если нет, договор доставляется до клиента в удобное для него время.

Для владельцев бизнеса банк предоставляет счета для бизнеса, зарплатные проекты, помощь в бухгалтерии, а также участие в закупках. При открытии расчётного счета для бизнеса в Тинькофф Банк, владельцу бизнеса предлагают следующие условия:

- выпуск корпоративных карт бесплатно, в любом количестве, обслуживание по картам бесплатно, покупки по картам без комиссий;
- привязка карты напрямую к расчетному счету;
- все операции видны в личном кабинете;
- снятие наличных по корпоративной карте осуществляется в банкомате любого банка;
- возможность работать с валютой;
- персональный менеджер;
- через три месяца после открытия счета, возможность подключить овердрафт с лимитом 50 000 руб.;
- для управления счетом клиенту нужен только интернет, ноутбук и мобильный телефон;
- создание платежей по фотографии счетов или импорт из онлайн-бухгалтерий, то есть не надо ничего набирать вручную [8].

Основные способы привлечения клиентов в Тинькофф Банк – это телевизионная реклама и интернет реклама с использованием медийных личностей.

Дополнительные услуги Тинькофф Банк – это мгновенный ответ менеджера по телефону, на сайте и в социальной сети Telegram в течении 24. Кэшбек от 1 до 30%, который приходит раз в месяц в виде рублей. Безпроцентные переводы денег в любой банк. Партнерская программа с курьерской доставкой к клиенту домой и 6 месяцев бесплатного обслуживания.

Рассмотрев структуру клиентской политики Тинькофф Банк, можно выделить основные существующие проблемы и предложить пути их решения. Проанализировав сайты www.arb.ru, www.banki.ru с отзывами о банке АО Тинькофф Банк были выделены следующие проблемы.

Первая проблема, указанная клиентами Тинькофф Банк – это неполная информация в договорах, в частности к кредитной карточке Tinkoff Platinum. В договоре прописана следующая строчка: «Плата за использование денежных средств сверх Лимита задолженности - 390 руб.» Данная плата за сверхлимит взимается с каждой операции. Допустим, у клиента лимит 100000 рублей и клиент покупает товар за 9990 рублей. Если в этот же момент произойдет списание за смс-банк равное 59 рублям, то дополнительно с карты спишется плата за сверхлимит. Следовательно, происходит списание штрафа за услугу банка (смс-банк). Также хитрой уловкой банка является обработка платежа позднее покупки, что тоже приведет к штрафу за сверхлимит. Тинькофф Банк отображает в выписках операции не дату покупки товара/услуги, а дату обработки платежа. Допустим, у клиента расчётный период с 11 по 10-е число, клиент заходит 9-го числа в интернет-банк и видите на балансе 5000 рублей. Клиент совершает покупки на 4000, 500 и 300, 100, 50 рублей 9 числа, но покупки обработаются 11-13ми числами. В итоге за все пять покупок клиенту выставят дополнительно штраф за сверхлимит $5 \times 390 = 1950$ рублей.

Также клиенты отмечают, что Банк подключает платные услуги без предупреждения, например один из клиентов Тинькофф Банк произвел отключение услуги страхования в личном кабинете, но через определенный период времени услуга подключилась автоматически.

Многие клиенты отмечают не квалифицированность сотрудников колл-центров Банка. Частая проблема, которую отмечают клиенты банка – это незнание сотрудниками основных продуктов банка, неумение работать с клиентами, грубость, не соблюдение речевого модуля. Также очень частая ситуации для Тинькофф Банк – это смена менеджеров при разговоре с клиентом, то есть для решения одной проблемы, клиента могут «передавать» другим менеджерам и не один раз.

Многие клиенты отмечают, что выплачивая минимальную сумму за кредит, долг не уменьшается. Это происходит из-за непонимания термина «минимальный платёж». Если платить только минимальный платёж, то действительно сумма кредита не будет сокращаться или будет, но очень медленно. Поэтому надо гасить намного больше, желательно всю сумму долга на дату очередной выписки.

Так же клиенты недовольны высокой комиссией за снятие наличных с кредитной карты. Кредитные карты Тинькофф Банка намного выгоднее использовать для покупок. В этом случае действует беспроцентный период и отсутствует комиссия за снятие наличных в банкомате.

Так же в ситуации, когда человек забывает о небольшом долге и не вносит ежемесячный платёж, банк начисляет штраф за просрочку, сумма долга растёт, и, если держатель карты не предпринимает действий по погашению, в дело вступят коллекторы. Например, так бывает, когда карта активирована, человек ей больше не пользовался, и банк списал годовую плату в 590 рублей. Списание идёт после активации.

Рекламное сотрудничество банка с известными блогерами с сайта Youtube привело к резкому снижению популярности Тинькофф Банк в конце августа 2017 года, в частности из-за личного конфликта Олега Тинькова с Амираном Сардаровым. Выказав свое негативное отношение к О. Тинькову с помощью своего блога, который посмотрели более 1 миллиона зрителей, Амиран спровоцировал негативное отношение не только к председателю банка, но и самому банку. На сайте Youtube появилось большое количество видео, критикующих работу банка. Тинькофф Банк и Олег Тиньков подали несколько исков с суд за клевету, но это не поспособствовало возвращению покинувших банк клиентов.

Рассмотрев основные проблемы банка, можно сделать следующие выводы: для улучшения работы Тинькофф Банк следует провести переквалификацию сотрудников колл-центра, объяснить им основные правила работы с людьми. Многим клиентам не нравится отсутствие банкоматов Тинькофф Банка или точек обслуживания, следовательно, необходимо ввести систему самообслуживания, то есть расставить терминалы для расчетов во всех своих филиалах и в точках скопления очередей: в аэропортах, госучреждениях, почтовых отделениях или в супермаркете. Терминалы позволяют с применением и без применения карт (при помощи наличных средств) оплатить кредит в несколько нажатий на экран [9]. На выполнение операции уходит всего несколько минут, терминалы работают в круглосуточном режиме. Восстановление репутации председателя банка, для привлечения новых клиентов и возврата старых клиентов.

1. Серых, Е.О. Клиентоориентированность, в чем суть?/Е.О. Серых//Персонал 2015: проблемы, перспективы, развитие. -2015. Электронный ресурс]. Режим доступа: < <http://www.obrazovanie9.ru/articles/389-client-orientation-whatsup.html> >.
2. Платонова, Ю.Ю. Современные аспекты удержания клиентов в банке / Ю. Ю. Платонова // Научный журнал КубГАУ. – №76(02), 2012. – С. 31-43.
3. Имамбаева Р. Г. Пути развития клиентской базы банка в современных условиях глобальной финансовой интеграции / Р. Г. Имамбаева // Глобальные рынки и финансовый инжиниринг. – 2014. – № 1. – С. 63–72.
4. Редька С.И. Клиентоориентированность, как главная составляющая современной инновационной стратегии коммерческого банка на рынке банковских услуг. [Электронный ресурс]. Режим доступа : < <http://web.snauka.ru/issues/2013/08/26004> >.
5. Жигас, М.Г. Управление клиентской базой кредитной организации / М. Г. Жигас, И. С. Самылкин // Baikal Research Journal. – Т.8, №3, 2017. – С. 12-19.
6. Скоробогатова, А.А. Клиентская политика как элемент маркетинговой стратегии банка / А. А. Скоробогатова // Экономические науки. – №9, 2017. – С.20-27.
7. Котлер, Ф. Основы маркетинга / Ф. Котлер, Г. Армстронг, В. Вонг, Дж. Сондерс. – М. : Вильямс, 2012. – 752 с.
8. ТинькоффБанк. Официальный портал. [Электронный ресурс]. Режим доступа : < <https://www.tinkoff.ru/> >.
9. Яушева, Е.С. Клиентская политика ОАО АКБ «Актив Банк» / Е.С. Яушева// Интеграция образования в условиях инновационной экономики: материалы Международной научно-практической конференции – 2014. – С.60-64.
10. Кривошапова, С.В. Методы и подходы к формированию клиентской политики коммерческого банка (на примере ВТБ (ПАО)) / С. В. Кривошапова, Е. Ю. Головкин, Е. О. Казачинина // Фундаментальные исследования. – № 6-2, 2016 – С. 391-396.
11. Шершнева, Е.Г. Банковский менеджмент: учебное пособие / Е. Г. Шершнева, Е. С. Кондюкова. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2017. – 112 с.

РАЗДЕЛ II. СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Епифанцев В.В., Жерноклёва М.А.

**Лучший срок посева и уборки овощной сои
(*Glycinehispidamax*) в условиях приамурья**

*Дальневосточный государственный аграрный университет
(Россия, Благовещенск)*

doi:10.18411/spc-22-12-2017-06

idsp: 000001:spc-22-12-2017-06

Аннотация

В статье приведены результаты изучения влияния сроков посева и сроков уборки на рост и продуктивность овощной соисортообразца № 19 в условиях Амурской области. Установлено, что наибольший вегетационный период и высота растений были при посеве 10 июня - 92-98 дней и 82 см. Лучший срок посева и лучший срок уборки сортообразца овощной сои № 19 - 30 мая при уборке урожая 10 сентября - урожайность бобов и семян соответственно 6,8 и 2,9 т/га.

С пищей человек получает, энергию, пластические материалы (белки, жиры, углеводы), витамины и минеральные вещества. Она может содержать различные по химической структуре соединения не алиментарного характера, не имеющие пищевой ценности, и, более того, вредные вещества, представляющие потенциальную опасность для здоровья человека [1]. Наибольшее число вредных примесей аккумулируют листовые культуры и корнеплоды, а наименьшее - зернобобовые и орехи [2].

Соя имеет важное продовольственное значение в странах Юго-Восточной Азии. Её используют также, как в России зеленый горошек. Основной район производства зерновой сои в Российской Федерации - Дальневосточный федеральный округ (Приморский, Хабаровский края, Амурская область) – здесь сосредоточено более 88% посевов [3]. Рынок же овощной сои на сегодняшний день в России практически отсутствует.

Соя овощная (*Glycinehispidamax*), в сравнении с зеленым горошком (*Pisum sativum* L.), богаче белками, жирами (без холестерина), фосфором, кальцием, железом, тиамин, рибофлавином, витаминами А, В1 Е и С, фолиевой кислотой, изофлавонами и пищевыми волокнами. Однако содержание сахарозы увеличивается до фазы овощной спелости, а затем начинает уменьшаться. Чтобы получить сладкий вкус, сою овощную следует собирать в оптимальной фазе.

Цель исследований – установить лучший срок посева и срок уборки при котором, формируется максимальная урожайность высококачественных семян овощной сои в условиях Амурской области.

Объектом исследований был сортообразец овощной сои № 19. Выделен многократным индивидуальным отбором из японского сортообразца, переданного из ДальНИИСХ в 1987 году. Среднеспелый, вегетационный период 110-115 дней. Характеризуется высокой семенной продуктивностью, хорошей технологичностью. Форма куста раскидистая, форма листьев - широкояйцевидная. Длина черешка листа – 18-25 см. Обладает недетерминантным типом роста, рыжей окраской стебля и створок бобов, фиолетовыми цветками. Окраска боба коричневая. Характер расположения волосков опушения - торчащие изогнуты к низу. Семена сои зеленые матовые, крупные, рубчик черный с различной степенью интенсивности окраски с зеленым глазком. Форма семян – округло-овальная и овально-удлиненная. Рубчик линейный,

средний по размерам, на коже пятен нет. Относится к маньчжурскому подвиду, апробационной группе Agr. ViridaEnk.

Полевые опыты проведены на опытном поле ФГБОУ ВО Дальневосточного аграрного университета в с. Грибское Благовещенского района. Почва – лугово-черноземовидная. Схема опыта: варианты сроков посева - 1) 20 мая; 2) 30 мая; 3) 10 июня, каждому сороку посева соответствовало три срока уборки (варианты) - 1) 10, 20 и 30 сентября. Исследования проводили в 2016-2017 гг. Предшественник – пар. Обработка почвы – вспашка и боронование. Весной боронование и культивация с внесением гербицида. Схема посадки 45x10 см. Норма высева семян – 220 тыс. шт. на 1 га. Глубина заделки семян – 5 см. Площадь учетной делянки – 0,9 м², общая – 1,2 м². Повторность 4-х кратная. Размещение делянок рендомизированное. Уход за посевами включал рыхление почвы и прополку. Уборку урожая проводили – вручную.

Погодные условия 2017 года отличались от многолетних показателей низкими положительными температурами в начале лета, неравномерным распределением осадков в середине лета на фоне высоких температур и понижением температур в конце лета с большим числом пасмурных дней.

Всходы семян сортообразца сои в опыте появились на 10-15 день после посева. Первый настоящий лист отмечали на 4-6 день после появления всходов. Третий тройчатый лист сформировался через 10-14 дней после первого. Последующие листья появлялись через каждые 4-7 дней. В зависимости от срока посева созревание бобов началось с 4 сентября при посеве 20 мая, затем 10 сентября при посеве 30 мая и 18 сентября при посеве 10 июня. Несмотря на различия в продолжительности отдельных межфазных периодов при посеве 20 и 30 мая вегетационный период составил 90-95 дней. Наибольший вегетационный период был при посеве сои 10 июня (таблица).

Таблица

Рост и продуктивность овощной сои

Срок посева	Дата уборки	Высота растений, см	Вегетационный период, дней	Урожайность, т/га	
				бобов	семян
20 мая	10.09	77,6	90	6,3	2,6
	20.09	78,7	92	3,6	1,2
	30.09	63,4	95	2,4	0,6
30 мая	10.09	78,7	90	6,8	2,9
	20.09	72,0	93	2,1	0,7
	30.09	48,5	95	2,3	0,6
10 июня	10.09	82,0	92	3,9	1,4
	20.09	80,2	95	2,0	0,8
	30.09	48,5	98	2,2	0,9
НСР ₀₅ т/га				0,2	0,1

Наибольшую высоту растений овощной сои отмечали в варианте опыта при посеве 10 июня и уборке 10 сентября, а наименьшую при посеве 30 мая и уборке 30 сентября. Наибольшее количество листьев в среднем на одно растение насчитали в варианте опыта срок посева 30 мая и уборки 10 сентября – 22,7 шт. Наибольшей площадь листьев во всех вариантах опыта была при уборке урожая бобов 10 сентября. При уборке 20 сентября их оставалось в варианте срок посева 20 мая – 12,9%, в варианте срок посева 30 мая – 42,7% и в варианте срок посева 10 июня – 68,5%. При уборке урожая бобов 30 сентября во всех вариантах сроков посева растения овощной сои сбросили листья.

Наибольший урожай семян и бобов получили в варианте опыта срок посева 30 мая и уборки 10 сентября. Срок посева овощной сои 20 мая уступал сроку посева 30 мая при уборке урожая 10 сентября по урожайности бобов на 0,5 т/га, а по урожайности семян на 0,3 т/га. Срок посева 10 июня уступал сроку посева 30 мая при уборке 10 сентября по урожайности бобов на 2,9 т/га, а по урожайности семян на 1,5 т/га.

Контрольному варианту посев 10 июня уступал по урожайности бобов на 2,4 т/га и урожайности семян на 1,2 т/га. Урожайность бобов и семян при уборке в более поздние сроки уборки 20 и 30 сентября по всем вариантам сроков посева снижалась, в результате их созревания и потере влаги.

Таким образом, наибольший вегетационный период овощной сои был при посеве 10 июня - 92-98 дней, наибольшая высота растений - при посеве 10 июня (82 см), наибольшую урожайность бобов и семян овощная сои формирует при посеве 30 мая и уборке 10 сентября соответственно 6,8 и 2,9 т/га. Следовательно, лучший срок посева и лучший срок уборки сортообразца овощной сои № 19 является 30 мая и уборке 10 сентября.

1. Королев, А.А. Медицинская экология [Текст] / А.А. Королев, М.В. Богданов, Е.М. Никитенко, А.В. Куликов. - М.: АCADEMIA. - 2008 - 344 с.
2. Мартинчик, А.Н. Питание человека (основы нутрициологии) [Текст] / А.Н. Мартинчик, И.В. Маев, А.Б. Петухов. - М.: ВУНМЦ МЗ РФ, 2002. - 576 с.
3. Тильба, В.А. Технология возделывания сои в Амурской области [Текст]: методические рекомендации / В.А. Тильба, В.Т. Синеговская, Н.Д. Фоменко и др. - Благовещенск: Типография УВД Амурской области, 2009. - 72 с.

Немчинова А.И., Евстафьев С.Н., Гусакова Г.С.

Анализ конкуренции соковой продукции, реализуемой на рынке города Иркутска

*Иркутский Национальный Исследовательский Технический Университет
(Россия, Иркутск)*

doi:10.18411/spc-22-12-2017-07

idsp: 000001:spc-22-12-2017-07

Ключевые слова: пектин, анализ рынка, сок, конкурентные преимущества

Сок является популярным напитком практически во всех странах мира. Особым спросом пользуются фруктовые, ягодные и овощные соки. По литературным данным потребление сока в России составляет около 20 л на человека, что значительно ниже норм сложившихся в европейских странах[1]. Необходимо отметить, что современная соковая промышленность использует до 80 % импортного сырья и готовит соки путем восстановления концентратов. Это снижает физиологическую ценность продуктов[2]. Кроме того, как показывает статистика, перерабатывающие предприятия распределяются по территории России не равномерно и сосредоточены в Центральном и Южном округах. Однако современные исследования последних лет показывают, что плоды и ягоды, выращенные в южных регионах нашей страны крупнее и приятнее на вкус, но по содержанию физиологически активных компонентов уступают Сибирской продукции. Приспосабливаясь к суровым климатическим условиям, растения накапливают значительно больше витаминов, антиоксидантов, минеральных и другими полезных веществ. В большей степени подходят для промышленной переработки и создания новых рецептур с учетом местных традиций и особенностей питания [3, 4, 5]. Не смотря на то, что рынок соковой продукции весьма разнообразен и насыщен в разных ценовых сегментах, по нашему мнению он имеет существенный потенциал развития, так как не достигает уровня потребления в развитых странах. Особого внимания заслуживают региональные производители, использующие местное сырье, развивающие традиции ремесленного производства, сохраняющие традиции питания и качество сырья на основе последних достижений науки и техники.

Цель проведенного исследования заключалась в изучении регионального рынка соковой продукции и определении конкурентных преимуществ функциональных напитков на основе местного плодово-ягодного сырья.

Исследования проводились на базе ассортимента соковой продукции крупных сетевых магазинов г. Иркутска: «Слата», «Абсолют», «METRO», «Spar» и продукции реализуемой через аптеки г. Иркутска. В опросе приняли участие более 500 респондентов разных возрастов и социального положения.

На основании проведенного опроса установлено, что основными потребителями соков в Иркутске являются подростки в возрасте от 10 до 15 лет. Наименее активно соки потребляют россияне в возрасте старше 55 лет, что по нашему мнению может быть связано с ограничениями по здоровью (соки содержат много сахара), а также финансовыми возможностями представителей данной группы. Таким образом, целевыми потребителями соков в России являются мужчины и женщины в возрасте от 25 до 45 лет, а также семьи с детьми в возрасте от 10 до 15 лет.

Наиболее популярными среди иркутян являются соки и нектары с яблочным и апельсиновыми вкусами – 25% и 34,4% соответственно, абрикос и персик – 10,9 %, томатный – 3,1%, мультифруктовый – 14,1% др. вкусы – 12,5%.

Результаты опроса показали, что лидерами продаж являются соки «Любимый», «Добрый» и «Сады Придонья». Меньшей популярностью пользуются соки «Dario», «Я», «FRUTZ» и др.

Сок в среднем ценовом сегменте чаще всего упакован в тетрапаки объемом 1–2 л. Более дорогие и соки для детского питания в стеклянную тару.

При выборе сока или нектара только 25,6% иркутян преследуют цель получить пользу, в основном покупки совершают ради удовольствия (74,4 %). Но при этом обращают внимание на вкусовые качества – 44,2 %, натуральность и отсутствие консервантов – 20,9 %; производителя и марку – 20,9 %,стоимость – 14 %;

В течение четырех последних лет в связи с сокращением рынка яблочного сока наблюдается снижение как импортных, так и экспортных цен на яблочный сок (рис.1)

Рисунок 1. Динамика импортных и экспортных цен на яблочный сок в России в 2013-2016 гг. (Источник: ФТС)

Потребление соковой продукции напрямую зависит от экономической ситуации в стране - если экономическая ситуация не изменится в лучшую сторону, соковый рынок продолжит снижать свои объемы.

Однако с 2017 года ожидается восстановление рынка, со средними темпами роста 5% в год(Бизнес-план внутрикластерного проекта «Организации на территории Иркутской области производства экстрактов из растительного сырья» ООО «АММ Маркетинг»).

Таким образом, при улучшении экономической ситуации в России к 2021 году ожидается восстановления объемов потребления яблочных соков на уровне 2013 года.

Более быстрыми темпами роста будут расти новые сегменты рынка яблочного сока – витаминизированные соки и лечебные напитки. Потребление витаминизированных и лечебных напитков из яблочного сока будет расти в среднем на 10% в год и к 2021 году составит 16,4 млн. литров или 0,11 л на душу населения в год.

Учитывая негативное влияние на здоровье населения Иркутской области суровых климатических условий и высокой техногенной нагрузки по нашему мнению целесообразно выводить на рынок соки обогащенные пектином. Так как пектиновые вещества в медицинской практике применяют в профилактических целях при работе с отравляющими веществами; при лечении отравлений тяжелыми металлами; при лечении лучевой болезни и ряда др.

Проведенные исследования показали, что яблочный сок обогащенный пектином в России предлагают только два производителя – Национальная продовольственная группа «Сады Придонья» (Волгоградская область) и «С пеленок», производитель компания «САВА» (Томск). В то же время, сок «Спелёнок» позиционируется как детское питание. Оба производителя подчеркивают лечебно-профилактическую направленность продукта. Учитывая их удаленность организация на территории Иркутской области производства с комплексным подходом к переработке местного растительного сырья будет иметь ряд конкурентных преимуществ, прежде всего лучшее соотношение цены и качества, функциональность, отсутствие консервантов, снижение затрат на перевозку, экологичность, безотходность производства, возможность выпуска широкого ассортимента пектинсодержащих продуктов.

Таким образом, проведенные исследования показали, что рынок занят крупными монополистами, и вход новых компаний является сложной задачей. Принятое Правительством РФ эмбарго на импорт из стран Австралии, Украины, США, Канады, Норвегии и ЕС [6] остро ставит вопрос сырьевого импортозамещения. В такой ситуации крупные компании производящие соки будут заинтересованы налаживать отношения с местными заготовительными и фермерскими хозяйствами, которые занимаются выращиванием, хранением и переработкой плодоовощной продукции. Сложившаяся ситуация и ориентация населения на потребление функциональных продуктов, создает для малых предприятий, готовых выпускать инновационные продукты, большие перспективы развития. Соки на основе местного сырья, обогащенные пектином, будут позиционироваться как продукты для лечебно-профилактических целей, утоления жажды и употребления в пищу.

1. Позняковский, В.М. Рынок соков: современное состояние, тенденции развития / В. М. Позняковский, Д.С. Сяглов, Т.Ф. Киселева // Пиво и напитки.-2009.- №6.
2. Ремизов С.В. Проектирование технологии и характеристика функциональных свойств морковного нектара: автореферат дис. кандидата технических наук 05.18.15 // Кемеровский технологический институт пищевой промышленности. Кемерово, 2014
3. Гусакова Г.С., Раченко М.А. Перспективы промышленного использования зимостойких сортов яблони Южного Прибайкалья. // Вестник российской сельскохозяйственной науки, – 2016. – №5. – С. 52-56.
4. Гусакова Г.С., Евстафьев С.Н.Использование грушевой выжимки в производстве пищевых продуктов // Инновационная техника и технология. 2016. № 3 (08). С. 5–11.
5. Гусакова Г.С., Раченко М.А., Евстафьев С.Н. Перспективы промышленной переработки семечковых культур Южного Прибайкалья: монография. – Иркутск: Изд-во ИРНИТУ, 2016. – 156 с.
6. Маркетинговые исследования рынка. Материал подготовлен консалтинговой группой SuccessBrandManagementРежим доступа : <http://moneymakerfactory.ru/biznes-idei/ryinok-sokov-v-rossii/>.

РАЗДЕЛ III. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Игнатъева К.С.

Исполнительная полиция российской империи в 1862-1905 гг.: система органов и основные направления деятельности

УлГУ

doi:10.18411/spc-22-12-2017-08

idsp: 000001:spc-22-12-2017-08

Аннотация

Материал данной статьи посвящен анализу системы органов исполнительной полиции, сложившейся в результате проведения реформ полиции во второй половине XIX в. - начале XX в., и основным направлениям их деятельности. Автор статьи отстаивает позицию, что органы исполнительной полиции в Российской империи в 1862-1905 годах выполняли важнейшие функции государственного и местного управления, состоящие в обеспечении правопорядка и общественной безопасности в Российской империи. При этом органы исполнительной полиции Российской империи взаимодействовали в процессе своей деятельности с другими органами государственной, местной власти и внесли существенный вклад в преобразования государственного механизма.

Ключевые слова: полиция, Российская империя, общая (исполнительная) полиция, политическая полиция, окружная полиция, полицейское управление, Министерство внутренних дел Российской империи, губернатор.

Abstract

The article is devoted to the analysis of the system of Executive bodies of police arising from the reform of the police in the second half of XIX century - early XX century, and the main directions of their activities. The author defends the position that the Executive police in the Russian Empire in 1862-1905 years performed the most important function of state and local government, including law enforcement and public safety in the Russian Empire. The Executive police of the Russian Empire interacted in the process of its activities with other state bodies, local authorities and has made a significant contribution to the transformation of the state mechanism.

Key words: police of the Russian Empire, the General (Executive) police, political police, County police, police Agency, Ministry of internal Affairs of the Russian Empire, Governor.

Структура органов исполнительной полиции Российской империи периода 1862-1905 гг. претерпела, как мы отмечали ранее, ряд существенных изменений. Основным из них выступало объединение городской и уездной полиции в единую окружную полицию (ст. 2 преамбулы Временных Правил об устройстве полиции в городах и уездах губерний по общему учреждению управляемых, принятых 25 декабря 1862 г. [1] (далее - Временные Правила 1862 г.)).

Тем самым согласно ст. 2 преамбулы Временных Правил 1862 г. в структуру органов исполнительной полиции входили:

- уездные полицейские управления;
- городские полицейские управления.

Сами уезды делились на станы или становые участки в отдельных уездах. Деление на станы было введено Положением от 3 июня 1837 г. [2, с. 232].

Низовым звеном системы органов исполнительной полиции выступали сотские (в станах), десятские (городах) и полицейские служители городских полицейских команд.

Отметим, что до принятия Временных Правил 1862 г. существовала отдельно уездная полиция в виде земского суда и городская полиция в виде городской управы благочиния. Они также считались органами исполнительной власти и подчинялись Министерству внутренних дел и губернаторам [3, с. 14].

Все органы исполнительной полиции по реформе 1862 г. стали находиться под контролем начальника губернии и (или) министра внутренних дел, а органы полиции «безуездных» городов, посадов и местечек еще и под контролем становых приставов. Губернатор фактически был официальным представителем Министерства внутренних дел на местах. В то же время органы политической полиции (жандармское управление), а также контрольные палаты и суд находились вне контроля губернатора.

Соответственно, вслед за А.И. Толстой, можно прийти к выводу, что система органов исполнительной полиции, несмотря на объединение уездной и городской полиции, во многом сохранила трехзвенную структуру, представленную губернскими, уездными и городскими органами исполнительной полиции [4, с. 155].

В штате уездных полицейских управлений состояли уездные исправники, заменившие городничего (полицмейстера)), а также помощники уездных исправников, общие присутствия и земские суды, включавшие городничие правления. При уездном полицейском управлении создавалась канцелярия, которая возглавлялась секретарем, а также учреждались должности рассыльных.

Общие присутствия городского полицейского управления состояли из полицмейстера, его помощника и двух ратманов городского магистрата или ратуши («до окончательного преобразования полиции» - ст. 5 Временных Правил).

Городские полицейские управления возглавлялись полицмейстерами. Также в их штате предусматривались должности помощников полицмейстеров и общие присутствия, которые создавались в отдельных наиболее крупных городах. В некрупных городах, посадах и местечках вводились должности городских приставов, а также помощников городских приставов и полицейских надзирателей (ст. 16 Временных Правил 1862 г.).

В подведомственном подчинении городского полицейского управления находились городские приставы, выполняющие функции исполнительных чиновников, их помощники и полицейские надзиратели. Им подчинялись нижние чины полиции, в состав которых входили полицейские служители городских полицейских команд (ст. 23-24 Временных Правил 1862 г.).

Как мы видим, полицейские должности окружных начальников, земских исправников и городничих были упразднены, вместо них учреждалась должность окружного исправника. Окружные исправники должны были назначаться и увольняться не министром внутренних дел, а непосредственно губернаторами, с последующим утверждением генерал-губернаторами.

Столичная полиция, как и городская полиция, разделялась на внутреннюю и внешнюю части, и сохраняла свои особенности. Внутреннюю часть составляли управы благочиния, частные приставы, квартальные надзиратели, исполнявшие распоряжения городских властей и судебных мест, производящие следствие, контролирующие деятельность торговых заведений и соблюдение паспортного режима, а внешнюю часть - полицейские и пожарные команды, ночные дозоры, то есть подразделения, несшие регулярную патрульно-постовую службу.

Во главе органов исполнительной власти, как и всей системы органов полиции Российской империи в исследуемый временной период, стоял министр внутренних дел - глава Министерства внутренних дел Российской империи (например, с 1861-1868 гг. - В.П. Валуев, 1868-1878 гг. - А.Е. Тимашев, 1895-1899 гг. - И.Л. Горемыкин, 1902-1904 гг. - В.К. Плеве [5]). Отсюда можно сказать, что Министерство

внутренних дел Российской империи как орган центральной власти возглавляло систему органов исполнительной полиции.

По Указу от 15 ноября 1880 г. структура органов общей (исполнительной) полиции Российской империи претерпела также существенные изменения и включала губернские жандармские управления и Департамент полиции. Губернские жандармские управления подчинялись губернатору и генерал-губернатору, а губернатор и генерал-губернатор – министру внутренних дел.

К ведению уездных и городских полицейских управлений и подчиненных им лиц и согласно Временным Правилам 1862 г. (ст. 25) относились:

- обнаружение Высочайших указов, манифестов и законов;
- участие в обсуждении законности и возможностей исполнения предписаний губернского начальства, уездного исправника, полицмейстера, других полицейских чинов, требований правительственных и судебных органов власти их должностных лиц;
- принятие чрезвычайных мер к исполнению законов;
- принятие чрезвычайных мер к восстановлению спокойствия, порядка, безопасности;
- взыскание с виновных издержек;
- рассмотрение жалоб поданных и требований присутственных мест о противозаконных действиях подведомственных управлению полицейских чиновников;
- отчет перед губернским начальством о имуществе станов и количестве станов;
- изменение числа и состава сотен и частей городов;
- кадровое обеспечение низовых звеньев исполнительной полиции (сотских, десятских и др.);
- привлечение к ответственности должностных лиц низовых звеньев исполнительной полиции;
- временное отстранение от должности полицейских чиновников в случае совершения ими преступлений (до принятия решения губернским начальством);
- финансово-административный контроль за деятельностью полицейских органов;
- ведение и представление финансово-имущественной отчетности о деятельности полицейских органов, и др.

Уездный исправник и полицмейстер по Временным Правилам 1862 г. как начальники уездной и городской полиции осуществляли руководство всеми полицейскими чиновниками в уезде, городах за правильностью выполнения ими функции полиции и принимали окончательное решение по всем входящим в компетенцию общей полиции вопросам.

С позиции И.Е. Андреевского, с которой считаем необходимым согласиться, четкое обозначение функций окружной полиции во Временных Правилах 1862 г. позволило повысить эффективность органов общей полиции [6].

Следует отметить, что после реформенная организация полиции в столицах - г. Москва и г. Санкт-Петербург имела определенные особенности, что было обусловлено сложной оперативной обстановкой в них и их статусом столиц, мест нахождения и осуществления царской власти. По Именному, данному Сенату Указу Императора от 12 февраля 1880 г. «Об учреждении в С.-Петербурге Верховной распорядительной комиссии по охранению государственного порядка и общественного спокойствия» (ст. 5, 6) все органы государственной полиции, располагавшиеся в г. Санкт-Петербург, уполномочивались на охрану государственного порядка и общественного спокойствия.

В результате принятия в 1881 г. Положения о мерах к охранению государственного порядка и общественного спокойствия органы исполнительной полиции получили еще большие полномочия в вопросах, связанных с контролем за «общественной нравственностью и благопристойным поведением подданных».

Полицейские стражники были обязаны присутствовать в местах скопления народа, охранять общественный порядок и предупреждать беспорядки, следить за противопожарной безопасностью, за состоянием дорог, чистотой на улицах, качеством питьевой воды, процессом торговли. В необходимых случаях они должны были оказывать и медицинскую помощь. Обязанности полицейской стражи заключались также в охране спокойствия личной и имущественной безопасности граждан, предотвращении и обнаружении действий, запрещенных уголовным законодательством, наблюдении за исполнением законов и постановлений. Обо всех происшествиях стражники обязаны были докладывать полицейскому уряднику.

В местностях Российской империи, находившихся на «исклучительном положении», они могли осуществлять и оперативно-следственные мероприятия и отдельные функции дознания. Так, законченное полицейскими урядниками дознание начальник уездной полиции передавал судебному следователю с сообщением об этом прокурору. В тоже время основной формой работы полицейских урядников являлось патрулирование обслуживаемой территории, при этом особое внимание уделялось наиболее посещаемым (базары, площади и пр.) и «глухим» местам. Не менее сложной задачей являлся негласный надзор полицейских урядников за «официальными» и «неофициальными» (ведущими подозрительный образ жизни, еще не пресеченный компетентными органами) подозреваемыми. Полицейский урядник, проживавший на территории вверенного ему участка, отлучался с него только с разрешения непосредственного начальника.

12 июля 1889 г. были приняты Положение о земских участковых начальниках и Правила об устройстве судебной части в местностях, где действовало это положение [7]. Земский начальник теперь во время отсутствия на месте уездного исправника и станового пристава нес все обязанности полицейской власти как по охране благочиния, безопасности и общественного порядка, так и по предупреждению и пресечению преступлений и проступков. В его компетенцию теперь стало входить руководство действиями волостных старшин, сельских старост, а также нижних чинов уездной полиции, таких, как полицейские урядники, сотские и десятские на территории всего участка, включая владельческие земли.

Также, исходя из сохранявшего свое действие Общего губернского учреждения (издания 1892 г.) [8], в предметы ведения органов исполнительной полиции по наблюдению за исполнением законов, охране безопасности и делам общественного благоустройства входили охрана «неприкосновенности прав и спокойного совершения обрядов Православной Церкви и свободы иноверных исповеданий», «приведение к присяге некоторых Магометанских духовных лиц» (п. 4, 5 ст. 328).

Таким образом, структура органов исполнительной полиции Российской империи периода с 1862 г. по 1880 г. была разделена на две части – уездную и городскую, но при этом контроль за уездной и городской полициями оставался в компетенции губернаторов. Саму систему органов исполнительной полиции возглавляло Министерство внутренних дел Российской империи.

В уездах к органам исполнительной власти относились уездные полицейские управления (возглавлялись уездными исправниками, назначаемые губернаторами, подконтрольные им и утверждаемые Министерством внутренних дел), станы (действовали в уездах, возглавлялись становыми приставами, подчинялись уездным полицейским управлениям), сотские и десятские (избирались из крестьян, низовое звено). Канцелярии городничих, земские суды и общие окружные управления были заменены общими присутствиями окружных полицейских управлений.

В городах к органам исполнительной власти относились городские и участковые приставы, полицейские надзиратели, а также в столицах, крупных уездных и губернских городах - городские полицейские управления. Все они были подведомственными уездному полицейскому управлению.

Основные направления деятельности органов исполнительной полиции в период с 1862 г. по 1880 г. и с 1880 г. по 1905 г. существенно не различались и включали организацию общественной безопасности и охрану общественного порядка в уездах, городах, иных населенных пунктах, контроля за исполнением законов, выполнением финансовых обязательств, инспектирование станковых приставов, кадровое обеспечение деятельности самих полицейских органов, проведение оперативно-следственных мероприятий, участие в проведении дознания, охране прав верующих при осуществлении религиозных обрядов православной церкви, иных конфессий, и др.

1. Временные правила для действия полиции по предметам, оставленным в ее ведении до преобразования других частей управления. Проект // Материалы, собранные для высочайше учрежденной комиссии о преобразовании губернских и уездных учреждений: отдел полицейский. Ч. I. Отд. 2. - СПб.: Тип. 2 Отд-ния Собств. е. и. вел. канцелярии, 1870-1876 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: Российская государственная библиотека: <http://search.rsl.ru/ru/record/01003859027>.
2. Ерошкин, Н.П. Очерки истории государственных учреждений дореволюционной России: пособие для учителя / Н.П. Ерошкин. - М.: Государственное учебно-педагогическое издательство министерства просвещения РСФСР, 1960. - 396 с.
3. Ерин, Д.А. Организационные и кадровые реформы Российской полиции во второй половине XIX - начале XX веков: Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук: 12.00.01 / Д.А. Ерин. - М., 2000. - 26 с.
4. Толстая, А.И. История государства и права России: учебник для вузов / А.И. Толстая. - 3-е изд., стер. - М.: Юстицинформ: Омега-Л, 2010. - 320 с.
5. Министры внутренних дел: История МВД России [Электронный ресурс]. - Режим доступа: Официальный сайт Министерства внутренних дел Российской Федерации: https://мвд.рф/history/Ministri_vnutrennih_del.
6. Андреевский, И.Е. Русское государственное право / И.Е. Андреевский. Т. 1. Ч. 1. - СПб., 1866 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.center-bereg.ru/11641.html>.
7. Положение о Земских Участковых Начальниках, Правила об устройстве судебной части в местностях, где действовало это положение (Положение II) (высочайше утв. 12 июля 1889 г.) // Полное собрание законов Российской империи. Собрание второе 2-е (1881-1913). - Т. 16. - 1892. - № 6196 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.nlr.ru/eres/law_r/search.php?regim=4&page=508&part=1540.
8. Общее губернское учреждение (Изд. 1892 г.) // Свод законов Российской империи. Том второй. Часть первая. Свод губернских учреждений. - СПб., 1892 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://constitutions.ru/?p=3227>.

Лейко М.С.

Проблемные вопросы назначения и исполнения уголовного наказания в виде штрафа, пути их решения

*Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королёва
(Россия, Самара)*

doi:10.18411/spc-22-12-2017-09

idsp: 000001:spc-22-12-2017-09

В данной научной работе рассмотрены важные проблематичные вопросы о назначении, исполнении штрафа и предоставлены пути их решения. Исследованы характерные особенности применения штрафа в качестве альтернативного лишению свободы наказания, противоречия в законодательстве, стабилизирующие исполнение штрафа и последствие уклонения от уплаты штрафа.

В данный момент в Российской Федерации назначение уголовного наказания в виде штрафа представляется альтернативой лишению свободы. Под альтернативными наказаниями понимают меры правительственного принуждения, назначаемые судом

как наказания, что никак не связано с изоляцией от общества, однако является ее адекватной заменой в связи с общественной опасностью содеянного и личностью виновного. Можно отметить три основных подхода к установлению свойства адекватности альтернативных наказаний. В соответствии с первой позицией, адекватными признаются наказания, приближенные в законодательном перечне видов наказаний к ограничению свободы на установленный срок. Так, в УК РФ, по состоянию на время принятия, система наказаний была дополнена обязательными работами, арестом и лишением свободы. Данное нововведение объясняется тем, что перечисленные наказания могут стать действительной альтернативой лишению свободы и назначаться лицам, совершившим преступления, за которые ранее следовало бы ограничение свободы. В соответствии с иной позицией альтернативные наказания – это все виды наказания, которые предшествуют в законодательном перечне видов наказаний лишению свободы на определенный срок. Порядок назначения штрафа регламентирован ст. 46 УК РФ.

Под штрафом понимается денежное взыскание. Штраф устанавливается в размере от двух с половиной тысяч до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от двух недель до пяти лет. Взыскание в размере от пятисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период свыше трех лет может назначаться только за тяжкие и особо тяжкие преступления в случаях, специально предусмотренных соответствующими статьями Особенной части УК РФ. Согласно содержанию штраф относится к наказанию материального характера. Исполнение уголовного наказания не связано с лишением свободы. Виновного не лишают такого блага, равно как свобода, не отрывают от семьи, работы, учебы или другой общественной деятельности. В рамках своей самостоятельности может назначаться как основное, так и дополнительное наказание. Штраф исчисляется из основной заработной платы или иных доходов, суд вправе сам избирать причины его исчисления. Тем не менее данное утверждение стоит уточнить. Закон выделяет ряд преступлений, за совершение которых штраф может быть взыскан только из одного основания. Речь идет о назначении штрафа за преступления, связанные с предметом или суммой коммерческого подкупа, взятки или с суммой незаконно перемещенных денежных средств и стоимости денежных инструментов. В данных вариантах закон предписывает исчислять штраф только лишь отталкиваясь из кратной стоимости указанных предметов либо сумм. При исчислении штрафа с учетом кратной величины обязаны оставаться наименьшие значения, введенные для рассматриваемого метода исчисления наказания, а именно двадцать пять тысяч рублей. Следовательно, даже если сумма, вычисленная с учетом кратной величины, меньше двадцати пяти тысяч рублей, наименьший предел обязан быть соблюден и штраф назначается в размере двадцати пяти тысяч рублей. К примеру, в случае если перед судом стоит выбор назначения штрафа исходя из размера заработной платы или исходя из размера других доходов, суд имеет право выбрать любое основание его исчисления в том случае, если приговоренный получает заработную плату и у него есть иные доходы. Сочетание причин закон воспрещает. Так же предписанное ограничение только к одному способу исчисления размера наказания. Следовательно, в случае если, например, штраф, устанавливаемый в качестве основного наказания, был взыскан на основании величины заработной платы, в таком случае закон не запрещает в качестве дополнительного наказания вынести взыскание исходя из размера другого заработка осужденного.

Разберем актуальные проблемы назначения и исполнения уголовного наказания в виде штрафа. Законодатель считает взыскание наиболее мягким уголовным наказанием, и ставит его на первое место в перечень других уголовных наказаний перечисленных ст. 44 УК РФ. Является ли он самым мягким наказанием на самом деле, считается спорным вопросом, так как его размер, с учетом последних изменений,

согласно ст. 46 УК РФ колеблется только в твердой денежной сумме в размере от пяти тысяч до пяти миллионов рублей. Для гарантий реального исполнения штрафа законодатель включает ч. 3 ст. 46 УК РФ обязанность суда при назначении уголовного наказания в виде штрафа учитывать имущественное положение осужденного и его семьи, а также возможность получения осужденным заработной платы или иного дохода. Без этого условия уголовное наказание в виде штрафа потеряет смысл.

В статье 31 УИК РФ осужденный обязан уплатить штраф в течение 30 дней со дня вступления приговора суда в законную силу. Если осужденный не в состоянии единовременно уплатить штраф, суд по его ходатайству может рассрочить уплату штрафа. Приговоренный к штрафу с рассрочкой выплаты, а кроме того приговоренный, в отношении которого суд установил решение о рассрочке уплаты штрафа, должны в течение 30 дней со дня вступления приговора или решения суда в законную силу оплатить первую часть штрафа. Остальные части штрафа приговоренный должен оплачивать каждый месяц никак не позже конечного дня каждого последующего месяца.

Рассматривая проблему этого наказания, можно сделать вывод, что законодатель Федеральным законом от 7 декабря 2011 г. № 420-ФЗ изменил положения о сроке рассрочки и отсрочки уплаты штрафа в УК РФ и в ст. 398 УПК РФ, определив его в пять лет вместо прежних трех, однако при этом ч. 2 ст. 31 УИК РФ не изменена и по-прежнему указывает на три года. Такая ситуация ставит в запутанное положение осужденных к рассматриваемому наказанию. Этот вопрос можно разрешить путем соответствия срока рассрочки уплаты штрафа в уголовно-исполнительном законодательстве аналогичный уголовному законодательству.

Цель применения штрафа - решить кризисную ситуацию, сформировавшуюся в тюрьмах и уменьшить затраты на содержание осужденных. Основная задача штрафа - предоставление правопорядка с помощью необходимого, но не избыточного принуждения и уменьшения показателей повторного преступления. Согласно статистике научных исследователей цели и задачи не выполняются.

В исследовании важных проблем рассмотрим столкновение гражданского и уголовного права при назначении и исполнении штрафа. На примере мнения Ю. В. Голика, который подмечает, что «штраф есть уголовное наказание и, поэтому, обязан нести определенный карательный заряд, однако в существующем сейчас воплощении по отношению к преступникам не достигшим совершеннолетия он является компенсационной мерой, а компенсационный характер имеет именно гражданско-правовая ответственность»[6].

Особо сложная проблема в исполнении наказания в виде штрафа возникает при решении вопроса, каким наказанием его заменить. В соответствии с ч. 5 ст. 46 УК РФ «в случае злостного уклонения от уплаты штрафа, назначенного в качестве основного наказания, за исключением случаев назначения штрафа в размере, исчисляемом исходя из величины, кратной стоимости предмета или сумме коммерческого подкупа или взятки, штраф заменяется иным наказанием, за исключением лишения свободы, в последнем случае он заменяется наказанием в пределах санкции, предусмотренной соответствующей статьей Особенной части, при этом назначенное наказание не может быть условным»[7]. «Злостно уклоняющимся от уплаты штрафа признается осужденный, не уплативший штраф в 30-дневный срок (ч. 1 ст. 32 УИК РФ)» [8]. В отношении осужденного, умышленно уклоняющегося от уплаты штрафа, определенного в качестве главного наказания, судебный пристав-исполнитель не ранее 10, однако не позднее 30 дней со дня истечения максимального времени уплаты, направляет в суд представление о смене штрафа иным типом санкции (в соответствии с наказанием статьи уголовного закона, по которой назначено наказание). Помимо этого, в отношении осужденного, умышленно уклоняющегося от уплаты штрафа, определенного в качестве вспомогательного наказания, судебный пристав-исполнитель

совершает взимание штрафа в принудительном порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации. Умышленно уклоняющийся от отбывания наказания приговоренный, местоположение которого неизвестно, объявляется в розыск и может быть задержан на срок вплоть до 48 часов. Этот срок может быть увеличен судом вплоть до 30 суток. Решая вопрос о замене штрафа другим наказанием, суд должен учитывать ограничения, установленные для отдельных видов наказаний статьями Общей части уголовного закона. Таким образом, решение вопроса о виде наказания, которым можно заменить штраф, в первую очередь зависит от того, осуждено лицо за преступление, связанное с коммерческим подкупом и взяткой, или нет. Лишь в последнем случае возможна замена штрафа лишением свободы, и такой вариант исполнения приговора является предпочтительным, поскольку, как правило, осужденный, уклоняющийся от уплаты штрафа, не желает и не будет отбывать никакое другое наказание.

Как известно, метод установления штрафа в рублях был в уголовном законе вплоть до октября 1992 года, если либерализация цен и, как следствие, активное повышение инфляции требовали изменения порядка исчисления штрафа. Конституционный Суд Российской Федерации в одном из определений объяснил, что «применение базовой суммы (100 руб.) в качестве единицы расчета при определении размеров штрафа обуславливается потребностью предоставления соразмерности этого типа наказания тяжести совершенного правонарушения в обстоятельствах стремительно меняющейся покупательной возможности средств, при этом сама по себе перемена цифрового выражения наименьшего объема оплаты работы, констатируемого в конкретный момент с учетом совершающихся в стране инфляционных действий, никак не говорит об изменении его содержательной характеристики»[9].

В соответствии с ч. 2 ст. 88 УК РФ (в ред. Федерального закона от 08.12.2003 № 169-ФЗ) «Штраф назначается как при наличии у несовершеннолетнего осужденного самостоятельного заработка или имущества, на которое может быть обращено взыскание, так и при отсутствии таковых. Взыскание, определенное не достигнутому совершеннолетия осужденному, по решению суда может взыскиваться с его отца и матери или других законных представителей с их согласия. Штраф назначается в размере от одной тысячи до пятидесяти тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода несовершеннолетнего осужденного за период от двух недель до шести месяцев»[10].

В соответствии с ч. 1 ст. 5 УК РФ, «лицо подлежит уголовной ответственности только за те общественно опасные действия (бездействие) и наступившие общественно опасные последствия, в отношении которых установлена его вина»[11]. Отец с матерью или иные законные представители не достигших совершеннолетия не делают никакого социально опасного, незаконного, виновного и караемого действия, тем не менее, подвергаются наказанию из-за правонарушения, свершенные их несовершеннолетним ребенком или подопечными.

«В следствии подобного постановления законодателя появляется ситуация, при которой виновный в совершении правонарушения по сути отваливает от наказания за совершенное им действие. А допустимо ли в данном случае достижение цели специальной превенции правонарушений? Конечно, нет. Та как предотвращение правонарушений со стороны лиц, их ранее совершавших, достигается, главным образом, непосредственно тем, что впоследствии осужденного удерживает от совершения правонарушения опыт изведенного наказания»[12].

Кроме того, согласно ч.1 ст.43 УК РФ «Наказание есть мера государственного принуждения, назначаемая по приговору суда. Наказание применяется к лицу, признанному виновным в совершении преступления, и заключается в предусмотренных настоящим Кодексом лишении или ограничении прав и свобод этого лица»[13]. Еще в XIX столетии знаменитый российский ученый Н.С. Таганцев писал: «любое взыскание

обязано являться страданием для виновного, страданием, им собственнлично отбываемым, закон никак не может позволить, чтобы назначенное кому-либо взыскание отбывалось за него иным лицом»[14]. Тем не менее, законодатель в функционирующей редакции ч.2 ст.88 УК РФ допускает вероятность использования меры принуждения к невинной личности с его согласия.

Еще один вопрос может появиться с осуществлением штрафа, назначенного не достигшему совершеннолетия человеку, в случае если судебный процесс приведет к выводу о способности взимать штраф с родителей или других законных представителей несовершеннолетнего осужденного с их согласия. Бесспорно, при отсутствии у несовершеннолетнего заработка или собственности, на которое может быть обращено взимание, суды будут выносить приговоры, предусматривающие взыскание в виде штрафа, только лишь получив заблаговременное соглашение отца и матери либо других законных представителей виновного оплатить за него взыскание.

Однако ни УК РФ, ни УИК РФ правовые последствия отказа этих персон от уплаты штрафа никак не учтены. Нормы об умышленном уклонении от уплаты штрафа распространяются только лишь на самих осужденных, однако, никак не на их родителей и других законных представителей. Вынужденное взимание штрафа также возможно лишь в отношении самого осужденного и только в том случае, если взыскание назначено в качестве вспомогательного наказания (ч. 3 ст. 32 УИК РФ).

«При наступлении уголовной ответственности в отношении несовершеннолетних назначается психолого-психиатрическая экспертиза, которая является сложным видом исследования. Специалистами применяются различные психологические и медицинские тесты, итогом которых становится заключение экспертов о вменяемости или не вменяемости несовершеннолетнего на момент совершения преступления. Если несовершеннолетнего признали невменяемым, ему будет назначена принудительная мера медицинского характера, следовательно, наступление уголовной ответственности невозможно»[15].

Далее видится логичным рассмотреть сходства и различия назначения штрафа в России и Китае: «общим видом для этих стран является штраф, размер которого в УК РФ и УК КНР определяется судом с учетом тяжести совершенного преступления, с учетом возможности получения осужденным заработной платы или другого дохода или с учетом имущественного положения осужденного и членов его семьи. В Китайском законодательстве уточняется: «если по независящим от осужденного причинам своевременная уплата штрафа оказывается затруднительной, суд может принять решение об уменьшении размера штрафа, либо об освобождении от этого наказания». В действующем УК КНР штраф предусматривается в санкциях 150 статей. К примеру, к преступлениям, которые наказываются штрафом, относятся: преступления против собственности, преступления против порядка социалистического рынка, против общественного порядка и порядка управления. А в УК РФ штраф предусматривается за: преступления в сфере экономики, преступления против общественной безопасности, преступления против собственности и другие»[16].

Если рассмотреть назначение штрафов в Израиле, то становится очевидно, что: «В израильском уголовном законодательстве штрафы представлены в Главе 41. Размер штрафа зависит от тяжести преступления и срока тюремного наказания. Даже если в статье прямо не говорится о возможности назначения штрафа, суд вправе его назначить, в зависимости от тяжести преступления, если это входит в его компетенцию. Зафиксирован максимальный размер штрафа в виде денежной суммы в статье 61, либо предусмотрен штраф соответствии со стоимостью ущерба или выгоды в четырёхкратном размере в статье 63. Если виновный не уплатит штраф в установленный срок, суд вправе назначить ему лишение свободы на срок до трех лет вместо штрафа, но при этом тюремный срок вместо штрафа не должен превышать тюремный срок за категорию совершённого преступления. Уголовный кодекс России

определяет штраф как денежное взыскание, назначаемое в пределах данного кодекса. Размер находится в зависимости от тяжести преступления, имущественного положения виновного лица, а также учитывается получение этим лицом заработной платы или иного дохода. Данный вид наказания может быть, как дополнительным, так и основным. Как мы видим, российские суды вправе назначать штрафы в качестве основного или дополнительного наказания только если это указано в статье особенной части. Израильским судам в этом плане предоставлено больше свободы при вынесении решений, однако законодательство Израиля нигде прямо не учитывает имущественное положение лица и его семьи, в отличие от Уголовного кодекса РФ. Также в законодательстве Израиля присутствует процентная надбавка за просрочку выплаты штрафа (ст. 67), что является дополнительным стимулом при его выплате. В обоих уголовно— правовых актах предусматривается возможность выплаты штрафа по частям»[17].

Многочисленные приговоры с назначением штрафа остаются невыполненными. Назначая взыскание в виде штрафа, судьи опираются на данные о личности, включая материальное положение подсудимого. Тем не менее, после постановления вердикта обстоятельства могут поменяться. К примеру, приговоренный может быть уволен, может заболеть и утратить в связи с этим трудоспособность на долгое время, его семейное положение может измениться, могут появиться новые обязанности по содержанию членов своей семьи и т.п. Принять к сведению всевозможные варианты развития событий нельзя. Закон никак не обязует судью это делать. Иное, может быть существенное объективное обстоятельство, препятствующее выполнению судебных решений о штрафе, - несовершенство законодательных предписаний об этом виде наказания. Качество практики назначения и исполнения штрафа непосредственно связано с качеством закона. Потому как подавляющая часть приговоров с назначенным штрафом остается без исполнения, отсюда следует вывод о том, что в УК РФ необоснованно расширены границы применения штрафа.

С целью успешного назначения и исполнения уголовного наказания в виде штрафа, а так же для решения выше обозначенных проблем требуется:

1) Обеспечить ответственность за злонамеренное уклонение от уплаты штрафа. Под этим следует понимать предумышленное несоблюдение осужденным обязанности по уплате штрафа либо части штрафа в установленные законодательством сроки при наличии у должника реальной возможности выполнить эту обязанность либо сознательное создание преград для исполнения штрафа.

2) Качественная оценка материального положения осужденного для гарантирования безусловности штрафа, то есть его реальное исполнение.

3) При назначении наказания в виде наказания принимать во внимание судом тяжесть совершенного правонарушения, состав правонарушения, характеристик личности виновного.

4) Существенно увеличить качество работы судебных приставов. В нынешнее время службу судебных приставов невозможно оценить на оценку «хорошо», так как не соблюдаются сроки процессуальных действий и не предпринимаются меры принудительного характера для исполнения наказания.

5) Для лиц не достигших совершеннолетия никак не целесообразно применять уголовное наказание в виде штрафа, следует заменять на обязательные работы, либо применять штрафные санкции с рассрочкой уплаты вплоть до 3 лет, для того чтобы виновный прочувствовал на себе бремя наказания.

6) Необходимо системно улучшать уголовное, уголовно-исполнительное и исполнительное законодательство, а кроме того Концепцию развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации вплоть до 2020 г.

Штраф - это самое мягкое взыскание, предусмотренное в законодательной системе наказаний. Согласно научным рекомендациям штраф в силу специфического

характера заложенных в него карательных элементов рассчитан для применения его, во-первых, к тем лицам, которые совершают преступления не большой степени общественной опасности, а во-вторых, и к тем лицам, которые совершают и более серьезные правонарушения, но при наличии смягчающих и других обстоятельств. Штраф как альтернативный вид лишения свободы является одним из наиболее часто назначаемых уголовных наказаний. Принимая во внимание популярность применения штрафа, а кроме того желание повысить предупредительное воздействие данного вида наказания, норма, регламентирующая применение штрафа, зачастую довольно часто подвергается трансформации - изменяются наименьшие и наибольшие размеры штрафа, вводятся новые системы исчисления, уточняются положения о применении штрафа в зависимости от характера совершенных преступлений.

1. Уголовный кодекс Российской Федерации // СПС "КонсультантПлюс".
2. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации // СПС "КонсультантПлюс".
3. Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ (в ред. от 14 ноября 2017 г.) "Об исполнительном производстве" // СПС "КонсультантПлюс".
4. Дворянсков И.В. Эффективность альтернативных наказаний (компенсационная модель). М., 2014. С. 16, 44 - 51.
5. Силантьев С.Д. Проблема штрафа в законодательстве и на практике // Вестник права. - 2016. - №63. - С. 15.
6. Голик Ю., Коробеев А. Прошлогодние трансформации уголовного закона: реплика // Уголовное право. 2013. № 2. С. 16–17.
7. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017), ч. 5 ст. 46 УК РФ (часть 5 в ред. Федерального закона от 03.12.2012 N 231-ФЗ)
8. "Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации" от 08.01.1997 N 1-ФЗ (ред. от 16.10.2017), ч. 1 ст. 32
9. Коробеев А.И. Штраф // Уголовное право Российской Федерации. Общая часть: Учебник / Под ред. Л.В. Иногамовой-Хегай. М., 2016. С. 212.
10. Определение Конституционного Суда РФ от 11.12.2002 № 317-О «Об отказе в принятии к рассмотрению запроса президиума Московского окружного военного суда о проверке конституционности части первой статьи 46 УК РФ». Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
11. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017), ч. 2 ст. 88 (часть вторая в ред. Федерального закона от 08.12.2003 N 162-ФЗ).
12. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017), ч. 1 ст. 5.
13. Анденес И. Наказание и предупреждение преступлений. — М., 1979. С. 149.
14. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017), ч. 1 ст. 43.
15. Таганцев Н.С. Русское уголовное право. Часть общая. — М., 1994. Т. 2. С. 273.
16. Баринова О.Д., Волкова Н.А. Уголовная ответственность несовершеннолетних // Актуальные вопросы юридических наук в современных условиях, Санкт-Петербург: Инновационный центр развития образования и науки, 2017. С. 53-54.
17. Боклина О.А., Волкова Н.А. Сравнительно-правовой анализ видов наказания в уголовном законодательстве РФ и уголовном законодательстве Китая // Актуальные вопросы юридических наук в современных условиях, Санкт-Петербург: Инновационный центр развития образования и науки, 2017. С. 55-56.
18. Волкова Н.А., Исаев М.С. Сравнительно-правовой анализ видов наказания в уголовном законодательстве России и Израиля // Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции "Актуальные вопросы юридических наук в современных условиях", Санкт-Петербург: Инновационный центр развития образования и науки, 2017. С. 62-65.

РАЗДЕЛ IV. ПОЛИТОЛОГИЯ

Курбанов Н.Х., Кадамов И.Н. Ульмасов Р.У.

Повышение эффективности миграционной политики в современных условиях

РАНХиГС при Президенте РФ
(Россия, Москва)

doi:10.18411/spc-22-12-2017-10

idsp: 000001:spc-22-12-2017-10

Аннотация

Современная миграционная политика должна быть направлена на повышение эффективности миграционных процессов и соответствовать нормам международного права. В статье показаны основные механизмы повышения эффективности миграционной политики. Авторы на основе проведенного анализа считают для решения миграционных проблем необходима разработка топ-решений и целостной программы на базе тщательного исследования и изучения, разработка стратегических целей, стратегических приоритетов миграции как в Таджикистане, так и за ее пределами. Также в статье показаны базовые элементы подготовки кадров.

Ключевые слова: трудовые мигранты, разработка топ-решений, подготовка кадров, рационализация миграции.

Одним из весьма важных условий повышения эффективности работы с трудовыми мигрантами является заслушивание мнений и предложений мигрантов, полная мобилизация их активности и инициативы, своевременное обобщение новейшего опыта в миграционной политике. Показатель эффективности работы миграционной службы – облегчение жизни мигранта.

Сейчас перед учеными и экспертами стоит задача довести до сознания всех слоев общества необходимость вывести таджикскую экономику на передовые роли. Выезжая за пределы страны, мигрант должен ставить перед собой самые высокие планки и стремиться их покорять. И если этими идеями проникнется большое количество мигрантов, вероятность достижения результата будет максимальной.

Сегодня мы должны смотреть только вперед, должны выстроить деятельность всех структур, имеющих дело с миграцией, по кирпичикам. И работать не вообще, а с мигрантами конкретно, подбирать проблемы точно, акцентировать внимание на определенные проблемные позиции, усиливая конкретные направления.

С другой стороны, нужно поощрять смелые поиски и выявление острых проблем, обобщать опыт, непрерывно углублять познание миграционных проблем. Для повышения эффективности миграционной политики необходимо:

1. Обеспечить системность, целостность и скоординированность действий всех государственных структур, учёных, неправительственных организаций, которые занимаются проблемами миграции.

2. Стимулировать продвижение мигрантов на всех уровнях, начиная от джамоатов (местная сельская администрация) до министерств, ведомств и Правительства Республики.

3. Выработать консенсус, осуществить планирование и продвигаться вперед. В работе с мигрантами застой и откат назад только заводят в тупик.

4. Создать информационный фундамент для таджикского мигранта. В рамках этого проекта подготовить и представить пакетные предложения для улучшения благоприятного информационного пространства.

5. Ввести блок инициатив по оказании помощи трудовым мигрантам.

6. Создать общие центры по обслуживанию мигрантов во всех городах и районах республики, сделать их деятельность более эффективной и прозрачной.

7. Разработать видеотекстовый контент, разъясняющий трудовым мигрантам: что надо делать? как надо делать? какие проблемы могут возникнуть? что надо знать? И так далее.

8. К проблемам миграции относиться осмотрительно, многократно взвешивая их и обосновывая. Но это вовсе не значит осторожничать и топтаться на месте. Невозможно, чтобы все шло гладко и ровно, без какого-либо риска. Чем острее противоречия в миграции, чем больше проблем, тем важнее смело идти вперед, преодолевая все и всякие трудности.

9. Формировать позитивное для мигранта общественное мнение, усиливать позитивную пропаганду и идеологическую поддержку. Нужно поощрять смелые поиски, своевременно обобщать опыт, смело стимулировать инновацию в теории и на практике.

10. За счет инноваций прежде всего за счет использования мобильных телефонов, веб-сайтов, порталов, социальных сетей и др., максимально мобилизовать активность, наращивать жизненную силу социального развития, поддерживать творческую инициативу трудовых мигрантов, выявлять их проблемы и оперативно решать.

11. Необходимо сформулировать концепцию миграционной цивилизации, включающую в себя обучение профессии, языкам, воспитание культурного, образованного человека и улучшение миграционной среды.

Только при наличии самых строгих отношений и наиболее тщательно разработанном законодательном регулировании можно предоставить надежные гарантии построению миграционной цивилизации.

Сегодня в решении миграционных проблем необходима разработка топ-решений и целостной программы на базе тщательного исследования и изучения, разработка стратегических целей, стратегических приоритетов миграции как у нас в республике, так и за ее пределами, важно составить дорожную карту и график её выполнения по всем пунктам. Под разработкой топ-решений подразумеваются следующее:

- проект использования денежных средств трудовых мигрантов в экономике республики;
- политический, культурный и социальный блок поддержки мигрантов как в Таджикистане, так и за его пределами.

Здесь мы подходим к очень важному вопросу для Таджикистана: нужна сильная образовательная база, культурные центры, арт-площадки, т.е. та среда, где аккумулировались бы разные идеи и направления, касающиеся миграционной политики, но в первую очередь нужна государственная программа поддержки.

Средняя школа — это слабое звено в системе нашего образования. Это слабое звено отражается в процессе трудовой миграции. Отсюда вытекает ещё один важный вопрос: безопасность мигранта и информатизация – как два крыла птицы. В этой работе необходимы единое планирование, единая подготовка, единое продвижение и осуществление. Безопасность мигранта и новые технологии – необходимо урегулировать отношения между ними, стимулировать их единое скоординированное и одновременное продвижение вперед. Стимулировать рациональную миграцию населения, контролировать общую численность мигрантов и оптимизировать структуру миграционного процесса.

Таджикистан должен иметь свою стратегию или миграционную доктрину. Миграционные процессы, которые происходят в стране, должны быть контролируемыми и регулируемыми со стороны государства. Вот главная задача государства.

Должны быть не просто хорошо подготовленные документы. Они должны подкрепляться конкретным анализом. Однако, есть целая система сдержек и противовесов, т.е. не разработана работающая система, начиная от районов до правительства, НПО и СМИ, которые должны реально оценивать ситуацию: по каким

специальностям, на какие предприятия могут привлекаться наши граждане за рубежом. Исходя из этого приступить к целенаправленной подготовке на базе ПТУ, вузов, общеобразовательных школ, специальных курсов.

Есть еще три базы подготовки кадров. Первая: это обучение во время военной службы. Там есть возможность подготовить специалистов: водителей, токарей, электриков, сварщиков и др. Вторая: обучение в исправительных трудовых колониях. Что будут делать после освобождения эти молодые люди? Их надо учить профессиям, пока они там отбывают срок наказания. И третье: в республике более 4 тыс. общеобразовательных школ, все эти школы после 16.00 – 17.00 часов пустуют. Есть преподаватели, в каждом населенном пункте есть кадры и место для организации разного рода курсов для получения профессий. Почему не использовать?

Проблемы

Нехватка современной банковской технологии (необходимо широко использовать электронные платежи посредством платежных карт, использовать банкоматы, мобильный банкинг).

1. Слабое доверие к банковскому сектору (важно расширять сферу банковских услуг для семей мигрантов).
2. Низкий уровень образованности трудовых мигрантов.
3. Географические барьеры и увеличение расходов (65-70% трудовых мигрантов составляет сельское население).
4. Расчет объемов ДП, проведенные по неформальным каналам (10% из всех переведенных ДП).
5. Не ведется расчет по ДП, преобразованные в форму товаров.

Предложения

1 Организовать краткосрочные курсы для трудовых мигрантов Таджикистана и их семей с целью повышения уровня их знаний в финансовых и правовых вопросах, повышения уровня знаний языка и культуры принимающей страны. Необходимо готовить более квалифицированных специалистов в области производства, строительства, сельского хозяйства и торговли.

2 Организовать семинары и стажировки для сотрудников центральных банков для изучения опыта других стран по оценке объемов денежных переводов и их правильного отражения в платежном балансе.

3 Предоставить техническое содействие и возможно финансовые ресурсы банкам Таджикистана для развития новых финансовых продуктов (например, мобильного банкинга), которые привлекательны и доступны для отправителей и получателей переводов.

4 Особое предложение к Всемирному банку: необходима помощь Таджикистану для разработки единой методологии учета и оценки объемов денежных переводов в платежном балансе. Единая методология должна включать в себя:

- a) использование одинаковых источников и методов оценки денежных переводов;
- b) использование единой системы кодировки для разделения денежных переводов по назначениям;
- c) разработку методики учета формальных и неформальных денежных переводов;
- d) ежегодное проведение зеркальной статистики по денежным переводам.

Исходя из выше изложенного необходимо отметить, что Таджикистан имеет большое количество мигрантов, по численности больше, чем численность некоторых коренных народов России. Причиной первой волны мигрантов была угроза для жизни (во время и после гражданской войны), то вторая, или новая, волна мигрантов формировалась в основном под воздействием разных социально-экономических факторов. Российская Федерация стала основной страной проживания новых мигрантов, выезжающих как на сезонную, так и на постоянную работу.

Таджикские мигранты удовлетворяют спрос на вакансии там, где его невозможно удовлетворить за счет внутренних ресурсов. Правительства стран-доноров и стран-реципиентов рабочей силы должны контролировать потоки миграции рабочей силы.

Утечка мозгов является серьезной проблемой для развивающихся стран-доноров, так же как нелегальная миграция – для стран-реципиентов. Политика контроля миграции должна быть сбалансированной, для того чтобы не поощрять нелегальную миграцию, одновременно не должна быть достаточно суровой, чтоб не создавать препятствий для притока необходимой рабочей силы.

Высокий уровень неравенства доходов населения имеет прямое влияние на миграцию рабочей силы. Чем больше неравенство, тем выше темп международной трудовой миграции. Следовательно, высокий темп международной миграции рабочей силы стимулирует большой объем ремиттансов². С другой стороны, он снижает производительный потенциал и затормаживает экономическое развитие страны-донора, но так как ремиттансы используются как инвестиционный инструмент, возможно, отрицательное влияние миграции рабочей силы будет сглажено за счет инвестиций.

Неофициальные ремиттансы (по мнению экспертов) составляют 13 % от внешних ремиттансов, отправленных в Таджикистан. Необходимо стимулировать официальные каналы отправки денежных переводов путем применения различных бонусных и льготных программ для отправителей и получателей ремиттансов, также увеличивая доступность услуг поставщиков.

Ремиттанс (англ. remittance – денежный перевод) – это заработанные иммигрантами деньги, поступающие в страны «исхода». Поскольку назначение таких денежных переводов, как правило, – оказание помощи родным и близким иммигранта, некоторые эксперты называют ремиттанс «человеческим лицом глобализации».

В случае гипотетической ситуации, при которой поток ремиттансов в Таджикистан прекратится или сократится, уровень бедности в Таджикистане резко возрастет.

1. Сайт. Мировой кризис - хроника и комментарии Из статьи Пера Билунда. http://worldcrisis.ru/crisis/crisis/repl_search_t
2. Иммиграция. Контроль и государство. 11 сентября 2015 года. <https://www.news.tj/ru/news/centralasia/20170714/atambaev-prizval-ne-rasshibat-lbi-v-molitvah-a-zanimatsya-naukoi>
3. Погостили и хватит. Европейские страны высылают мигрантов обратно. Лента.ру 5 июля 2017
4. <https://regnum.ru/news/847091.html>
5. Журнал zyalt
6. <https://russian.rt.com/sport/news/395457-smertin-rossiya-diskriminaciya-kk>
7. <https://www.news.tj/ru/news/tajikistan/economic/20170705/tsifrovaya-ekonomika-put-k-razvitiyu>
8. <https://www.news.tj/ru/news/tajikistan/economic/20170705/tsifrovaya-ekonomika-put-k-razvitiyu>
9. <http://worldcrisis.ru/crisis/2054495> (дата обращения: 29.03.2016). Материалы Интернета. Миграционный кризис в Европе обернется катастрофой. Август 2015 г.
10. <https://www.news.tj/ru/news/tajikistan/power/20170713/tadzhikistantsev-v-internete-berut-pod-kontrol-budte-bditelni>
11. Ульмасов Р. У. // ВЛИЯНИЕ ВНЕШНЕЙ МИГРАЦИИ НА БРАЧНОСТЬ И РАЗВОДИМОСТЬ МИГРАНТОВ // Электронный мультидисциплинарный научный журнал с порталом международных научно-практических конференций «Интернетнаука». 2017; (3): URL: <https://internetnauka.ru/3-17-inter-4.php>
12. Weboconomy.ru, Три кита экономики. Июль 2017 год
13. <https://www.ridus.ru/news/196254> (дата обращения: 29.03.2016).
14. Материалы ИТАР ТАСС. 13 сентября 2015 года. <http://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/2256098> (дата обращения: 29.03.2016).
15. Данные Центрального банка России. Сентябрь 2015 года
16. <http://nm.tj/economy/33653-obem-denezhnyh-perevodov-iz-rossii-v-tadzhikistan-sokratilsya-na-586.html> (дата обращения: 29.03.2016).
17. URL: <http://www.science-education.ru/ru/article/view?id=9900> (дата обращения: 29.03.2016).
18. Мусаева Л.З., Шамилев С.Р. Миграция в современной России: необходимость контроля и оптимизации // Современные проблемы науки и образования. – 2013. – № 5.

РАЗДЕЛ V. СОЦИОЛОГИЯ

Гусева О.Ю., Кабарова Е.С.

Роль советских женщин в развитие промышленных предприятий во время Великой Отечественной войны

*Нижегородский Педагогический Университет имени Козьмы Минина
(Россия, Нижний Новгород)*

doi:10.18411/spc-22-12-2017-11

idsp: 000001:spc-22-12-2017-11

Сколько бы ни прошло лет, человечество никогда не забудет о мужестве и нестигаемой стойкости советских людей, вставших на защиту своей Родины, своей Отчизны. Огромный вклад в победу над фашизмом привнесли советские женщины. Они были на линии фронта: медиками, лётчицами, снайперами, в частях ПВО, связистками, разведчицами, шофёрами, топографами, репортерами, даже танкистками, артиллеристами и служили в пехоте. Активно участвовали в подполье, в партизанском движении. А также они заняли роль трудовых ресурсов на многих заводах, предоставляя защитникам оружия, технику, машины и боеприпасы.

Война началась при особо напряженных для СССР соотношениях сил с Германией. Это оказало сильное влияние на развитии военной экономики. В итоге оккупации фашистами внушительной части советской территории, страна лишилась области, на которой до войны производилось 68% стали, 60% алюминия, 62% добываемого угля и т.д. Наблюдался не единичный случай, когда во время войны у советских воинов была одна винтовка на двоих. Благодаря огромным усилиям к 1942 году СССР увеличило изготовление военной продукции и достигло большего количества, чем Германия. И в этом огромная доля помощи принадлежит женщинам.

С началом войны, мы видим, что основная тяжесть оборонно-промышленного комплекса легла на хрупкие женские плечи, так как большинство мужчин ушли на фронт. За год до войны на заводе количество рабочих, выделяемых по половому критерию, было примерно в одинаковых долях, то в военное время число особей мужского пола осталась только пятая часть. Основными работниками были женщины — 68% и подростки — 12%. Огромное число девушек по собственному желанию шли работать на производство. В Москве 374 тысяч женщин-домохозяек пришли на производство во время войны. Приток труда в промышленность страны за счет домохозяек возрастал с каждым месяцем.

Около полутысячи домохозяек пришло в первые дни войны на Кировский завод в осажденном Ленинграде. Процент тружениц в августе 1941 года на заводе в механическом цеху составлял 90% всех работающих. В Горьком за первые два месяца войны на заводы и фабрики пришло 11600 домашних хозяек. ГАЗ в годы войны играл роль ведущего поставщика легких танков. Причем, впервые в практике отечественного танкостроения на автозаводе была введена их конвейерная сборка.

В течение двух-трех дней после начала войны работа была перестроена по режиму военного времени — две смены по 12 часов вместо трех, три смены вместо пяти во вредных производствах. Сокращались технологические циклы, устанавливался непрерывный учет выработки. Женщины обучались на слесарей, кузнецов, формачиков, нагревальщиков, электриков, токарей, шоферов, машинистов и кочегаров.

Целями фронтовых бригад были: в срок и досрочно выполнять заказы для фронта, работать, не считаясь со временем, беречь оборудование как оружие в бою. Результат не заставил себя ждать. Уже в течение первого квартала выпуск продукции увеличивался в 1,5 раза. Осваивались новые виды продукции.

К октябрю 1941 года женщины составляли 45% всех рабочих страны. Об увеличении доли женского труда среди квалифицированных профессий можно судить по следующим данным (см. Табл. 1)

Таблица 1

Процентное отношение увеличения доли женского труда среди квалифицированных профессий за первые годы войны

Основные профессии квалифицированных рабочих	На начало 1941 г.	В конце 1942 г.
Среди машинистов паровых машин	6	33
Среди машинистов компрессоров	27	44
Среди токарей по металлу	16	33
Среди сварщиков металла	17	31
Среди слесарей	3.9	12
Среди кузнецов и штамповщиков	11	50
Среди шоферов автомобилей	3.5	19

Процент женского труда, занятый в важнейших отраслях оборонной промышленности, к концу 1942 года составил от 30% до 60%. В связи с этим приростом на производстве пострадали семья, дети, снизилась рождаемость, и увеличилось число аборт.

Большой вклад привнес процесс вторичной трудовой занятости – переобучение на новые профессии, а также повышение производственной квалификации. Большинство женщин овладевали новыми профессиями прямо у станка, на рабочем месте. Многие девушки и женщины приобретали рабочую квалификацию на кратковременных курсах. Стали доступны и такие профессии, которые прежде были под силу лишь мужчинам: только в металлообрабатывающей промышленности около 50 тыс. Они работали токарями, 40 тыс. – слесарями, 24 тыс. – фрезеровщицами, 14 тыс. – инструментальщицами и т.д.

По этой таблице можно увидеть, что число женщин, занятых на производстве, постоянно росло и за 5 лет оно выросло больше чем в 1.5 раза.

Годы	1940 в тыс.	1945 в тыс.	в % к 1940
Всего людей занято в производстве	47520	52820	111
Мужчин	35550	34210	96
Женщин	11970	18610	156

Большим испытанием явилась война для женщин нашей страны, которые не только перенесли горечь утраты родных и близких, перетерпели не только величайшие лишения и трудности военного времени, но и прошли все тяготы и невзгоды фронтовой жизни. Работавшие в тылу страны, вынесли на своих плечах основную тяжесть труда на производстве и в сельском хозяйстве. Патриотизм женщин и детей не знал границ.

Их вклад в развитие промышленных предприятий во время Великой Отечественной войны огромен.

1. Архипова Н. А. • "Я мечтаю вернуться с войны... ": литературно-музыкальная композиция/ Н. А. Архипова, Л. М. Володина, Ю. В. Перевалова //Читаем, учимся, играем. - 2009. - N 10. - С. 60-65.
2. Коровин В.В. Организация сопротивления в тылу немецко-фашистских войск на территории областей Центрального Черноземья в годы Великой Отечественной войны: Дис. д-ра ист. наук. - Курск, 2008
3. Краснов П.Н. Душа армии. Очерки по военной психологии. М., 2011. 488 с.
4. Махаев С.К. Подвижники милосердия. М., 2010. 144 с.
5. Павлова О. А. Женский батальон: инсценировка/ О. А. Павлова //Читаем, учимся, играем. - 2009. - N 4. - С. 52-53.

РАЗДЕЛ VI. ПЕДАГОГИКА

Гладий А.А.

Пословицы и поговорки как средство формирования коммуникативной компетенции

*БУ ВО ХМАО – Югры «Сургутский государственный педагогический университет»
(Россия, Сургут)*

doi:10.18411/spc-22-12-2017-12

idsp: 000001:spc-22-12-2017-12

Научный Руководитель Быстренина Н.Н.

В соответствии с федеральным государственным стандартом основного общего образования изучение иностранного языка в основной школе направлено на формирование и развитие коммуникативной компетенции, понимаемой как способность личности осуществлять межкультурное общение на основе усвоенных языковых и социокультурных знаний, речевых навыков и коммуникативных умений, включающих в себя фонетические, грамматические и лексические навыки [6;7;8].

Следует заметить, что в формировании межкультурной компетенции обучающихся, развитию фонетического навыка у обучающихся уделяется мало времени, не говоря о том, что приемы работы с данным навыком почти отсутствуют при обучении английскому языку. Однако, к сформированности фонетических навыков предъявляются следующие требования:

На уровне начальной школы (2 – 4 классы):

а) адекватное произношение и различение на слух всех звуков и звукосочетаний иностранного языка;

б) соблюдение норм произношения;

в) соблюдение ударения в словах и фразах;

г) членение предложений на смысловые группы;

д) ритмико – интонационные особенности предложений;

На уровне основной школы (5 – 9 классы):

а) навыки адекватного произношения и различения на слух всех звуков иностранного языка;

б) соблюдение правильного ударения в словах и фразах;

в) членение предложений на смысловые группы;

г) соблюдение правильной интонации в различных типах предложений;

д) дальнейшее совершенствование слухо-произносительных навыков;

На уровне старшей школы:

а) совершенствование слухопроизносительных навыков, навыков правильного произношения;

б) соблюдение правильного ударения и интонации в словах и фразах;

в) совершенствование ритмико-интонационных навыков оформления различных типов предложений [3, С.134-135].

Произношение имеет большое значение при изучении английского языка, так как его эффективность в значительной мере определяет успех в овладении навыками устной речи.

В процессе обучения произношению вместо отдельных слов и словосочетаний, обучающимся предлагается специально отобранные по фонетическому принципу пословицы и поговорки, что будет довольно эффективно.

Под поговоркой понимают краткое изречение, нередко назидательного характера, имеющее, только буквальный план и в грамматическом отношении представляющее собой законченное предложение. Пословица же краткое, устойчивое ритмически организованное изречение, имеющее форму законченного предложения [1].

Например, для отработки самых трудных английских звуков, которые отсутствуют в родном языке:

губно-губныйзвук: Where there is a will there is way. – Гдехотенье, тамиуменье.

носовойзвук: Saying and doing are two different things. – Сказатьисделать – дверазныевещи.

межзубныезвук: Wealth is nothing without health. – Здоровьедорожеденег[4, С.37–38].

Разучивая английские пословицы можно пояснять правила чтения на начальном этапе, когда идет развитие техники чтения, можно широко использовать для активизации грамматических конструкций (повелительное наклонение, степени сравнения, модальные глаголы).

На основе вышесказанного можно сделать вывод, что с помощью пословиц и поговорок мы можем развить не только произносительную сторону языка обучающихся, но также лексику и грамматику, тоже немаловажные аспекты в овладении языком, таким образом, и формируя коммуникативную компетенцию [2, С.48].

Использование пословиц и поговорок на уроках английского языка сегодня – эффективный прием поддержания интереса учащихся к учебе и повышения их работоспособности на уроках. В рамках данной курсовой работы нами были проанализированы учебники по иностранному языку: учебник «EnjoyEnglish» для 8 класса, учебник для третьего класса «Student'sBookEnglish.Part I» и учебник «Happy English.ru.» для 7 класса.

Проанализировав учебники по иностранному языку (учебник «EnjoyEnglish» для 8 класса, учебник для третьего класса «Student'sBookEnglish.Part I» и учебник «Happy English.ru.» для 7 класса) на предмет развития произносительных навыков посредством пословиц, можно сделать вывод, что акцент ставится в основном на культурные особенности содержания. Однако, пословицы и поговорки являются отличным способом отработать звуки, развить звуковую сторону языка, особенно на начальном этапе обучения.

Таким образом, можно предложить следующие этапы работы с пословицами и поговорками с целью развития фонетических навыков:

1. Первый этап – презентация.

Обучающимся предлагается ознакомиться с пословицами и поговорками, посредством проговаривания за учителем.

2. Второй этап – работа над содержанием.

Если необходимо снимаются трудности в произношении. Значения раскрываются с помощью комментария, перевода или синонимов.

3. Третий этап – работа над произношением.

Также, можно дать обучающимся различные задания, чтобы сохранить их интерес к данному виду работы:

1. Дети отгадывают поговорку по названному слову.

2. Учитель показывает иллюстрацию, а дети произносят поговорку с предложенной иллюстрацией.

3. Дети хором завершают поговорку, произнесенную учителем.

4. Детям предлагаются вперемежку слова, их задача соединить поговорки в правильном порядке. Также это задание можно выполнять, как в парах, так и в группах, с последующим произнесением.

5. Скороговорка по цепочке. Детям даются иллюстрации, каждый по очереди называет слова их пословицы, стараясь не ошибиться. При этом они могут начинать как с первого слова, так и с последнего.

6. Дети по кругу называют по одной пословице или поговорке.

7. Конкурс «Кто быстрее произнесет одну и ту же скороговорку», при этом правильно произнесены звуки [5, С.52].

Пословицы и поговорки можно использовать как в начале урока на начальном этапе, когда у обучающихся формируются произносительные навыки, так и на среднем этапе обучения английскому языку, когда использование пословиц и поговорок не только способствует поддержанию и совершенствованию произносительных навыков обучающихся, но и стимулирует их речевую деятельность.

Таким образом, работа над произносительной стороной речи осуществляется в тесной связи с работой над другими аспектами языка — лексикой, грамматикой и интегрируется в коммуникативной деятельности обучающихся. А включение в этот процесс пословиц и поговорок, лишь усиливает формирование каждой из сторон коммуникативной компетенции.

1. Лингвистический энциклопедический словарь [Текст] / гл. ред. В.Н. Ярцева. – 2-е изд., доп. – М. : Большая рос.энцикл., 2002. – 709 с.
2. Майка, И.Р. Использование пословиц и поговорок в обучении английскому языку [Текст] / И.Р. Майка // Иностранные языки в школе. – 2013. – № 9. – С. 54–56.
3. Методика обучения иностранному языку: учебник и практикум для академического бакалавриата / под ред. О.И. Трубицкой. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 384 с. – Серия: Бакалавр. Академический курс.
4. Павлова, Е.А. Приемы работы с пословицами и поговорками на уроках английского языка [Текст] / Е.А. Павлова // Иностранные языки в школе. – 2010. – № 5. – С. 37–45.
5. Померанцева, Т.А. Использование поговорок и скороговорок на уроке немецкого языка [Текст] / Т.А. Померанцева // Иностранные языки в школе. – 2001. – № 2. – С. 50–52.
6. Федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования [Текст]: [приказ Министерства образования и науки России от 6 октября 2009 г. № 373 (ред. от 29.12.2014)]: офиц. текст. – М., 2013. – 28 с.
7. Федеральный государственный образовательный стандарт основного общего образования [Текст]: [приказ Министерства образования и науки России от 17.12.2010 № 1897 (ред. от 29.12.2014)]: офиц. текст. – М., 2013. – 41 с.
8. Федеральный государственный образовательный стандарт среднего общего образования [Текст]: [приказ Министерства образования и науки России от 6 октября 2009 г. № 413 (ред. от 29.12.2014)]: офиц. текст. – М., 2013. – 45 с.

Массарова Е.О., Халикова Ф.Д.

Сопровождение специальной одаренности детей по средствам индивидуальных образовательных маршрутов

*Казанский Федеральный университет
(Россия, Казань)*

doi:10.18411/spc-22-12-2017-13

idsp: 000001:spc-22-12-2017-13

Без талантливых людей невозможно решение задач модернизации страны на современном этапе. Развитие системы работы с одаренными обучающимися - важное направление современной педагогической науки и образовательной практики в условиях модернизации российского образования, концепции федеральной целевой программы развития образования, реализации требований ФГОС. Создание условий, обеспечивающих выявление и развитие одаренных детей, реализацию их потенциальных возможностей, является одной из приоритетных социальных задач современного общества и требует комплексности, системности, целенаправленности, непрерывности механизмов построения работы с одаренными детьми. В настоящее

время нами ведется работа по проектированию содержания деятельности педагога по сопровождению специальной одаренности детей, а именно: интеллектуальной.

Обучение одаренных детей – один из самых актуальных и сложных вопросов. Мы осуществляем поиски в этой области: решаем проблему через создание дифференцированной системы подготовки школьников к олимпиаде. С этой целью нами разрабатываются индивидуальные образовательные маршруты для одаренных учащихся. Деятельность объединяет работу общеобразовательного учреждения, внешних организаций, университета, предлагающих на их базе проводить демонстрационные опыты и занятия в рамках «малого института», ведущих подготовку учащихся вне уроков.[2] Олимпиадное движение предполагает не только объединение педагогических усилий, но и увеличение социокультурных связей с различными внешними партнерами и организациями муниципалитета. Суть работы не в том, чтобы создать специальную группу школьников и вести для нее целевые занятия, а в том, чтобы [2]:

- 1 Найти оптимальное сочетание использования в данном процессе кадровых, научных, организационных, информационных ресурсов университета;
- 2 Предельно дифференцировать подготовку к олимпиаде с учетом их индивидуальных (личностных, интеллектуальных и других) особенностей.

Таким образом, с целью развития и поддержки молодых дарований нужно решить следующие проблемы:

1. Своевременное обнаружение творческих задатков, предоставление психолого-педагогического сопровождения и финансовой помощи одарённым учащимся, будущим молодым ученым;
2. Принятие комплексных мер по привлечению обучающихся к научным исследованиям через концепцию вспомогательного образования, федеральных и региональных молодежных научно-исследовательских программ и предметных олимпиад.
3. Обеспечение единства, преемственности в работе с одарёнными молодыми людьми на различных ступеньках образования: в системе «школа - вуз - послевузовское обучение - устройство на работу».
4. Создание инфраструктуры научно-технологического просвещения, образования и научно-исследовательского творчества - областных домов науки и творчества ребенка и молодого поколения, интернатов для одарённых детей под патронатом основных отечественных ученых, деятелей научных школ, бизнес - структур.

Ориентация на одаренных учащихся по предмету химии подразумевает разработку системы мер с целью оптимизации координационных условий образовательного процесса, что в свою очередь потребует выявления отношений талантливых учащихся к разным сторонам организации образовательной работы. [1]

На подготовительном этапе мы определили следующие пункты построения индивидуального образовательного маршрута:

1. Диагностика уровня развития способностей воспитанник и его индивидуальных особенностей или одаренности.
2. Определение целей и задач, которые должны быть достигнуты воспитанником по окончании прохождения индивидуального маршрута.
3. Определения времени, которое должен потратить воспитанник на освоении базовой и специальной программы.
4. Определение роли родителей воспитанника в реализации маршрута.
5. Разработка учебно-тематического плана (почасового).

6. Определение содержания учебно-тематическоho плана, формы занятий, приемов и методов, формы определения итогов
7. Интеграция с другими специалистами
8. Определение способов оценки успехов воспитанника на каждом этапе освоения маршрута

Так же мы определили индивидуальный маршрут ученика как комплекс изучения предмета. В этот комплекс входит: урочная и внеурочная работа с учителем, работа с психологом, работа с педагогом дополнительного образования в кружковое время, посещение малого химического института, а так же учебно-тренировочные сборы по предмету.

1. Гильманшина С.И., Халикова Ф.Д. Педагогические условия профильного обучения в условиях непрерывного химического образования // Фундаментальные исследования. 2014. №1-1. С. 115 – 118.
2. Гильманшина С.И. Халикова Ф.Д. Формы работы с одаренной молодежью в системе университетского образования // Казанский педагогический журнал. 2015. №4-2(111). С. 294-298.

РАЗДЕЛ VI. ФИЛОЛОГИЯ

Байрамгулова З.А.

К вопросу об омонимии в немецком языке

Бакирский государственный университет
(Россия, Стерлитамак)

doi:10.18411/spc-22-12-2017-14

idsp: 000001:spc-22-12-2017-14

Научный руководитель: Каримова Р.Х.

Проблема омонимии является одной из самых запутанных, очень далеких от решения проблем теории лексикографии и общей семасиологии. «Выявление проблем омонимии тесно связано с исследованием типов омонимии в разных языках, путей их появления и способов их дифференциации» [1, с. 32]. Эти проблемы мы и рассмотрим в нашей статье.

Омонимы (греч. *homos* «одинаковый», *onoma* «имя») – слова и сочетания слов с одной и той же фонетической формой, но которые имеют совершенно разные значения [4, с. 198]. Например:

Reif “ободок” – *Reif* “иней” – *reif* “спелый”;*Mahl* “еда” – *Mal* “раз”.

Язык обогащается омонимами разными способами, каждый из которых имеет свою специфику. Различают три способа появления омонимов: фонетический, словообразовательный и семантический [4, с. 198].

1. Фонетические омонимы возникают в результате развития языка, а точнее изменении слов благодаря различным фонетическим процессам. Таким образом, фонетические формы неродственных слов могут совпадать. Например, в результате расширения дифтонга *ou* > *au* образовались такие омонимы, как:

derTau “роса” (древневерхненем. *tou*),*dasTau* “кабель”.

2. Второй способ появления омонимов – словообразовательный. Возникновение таких омонимов происходит очень редко. Можно заметить, что различные словообразовательные процессы совпадают фонетически, что и становится причиной появления омонимов. Например:

derSchauer “дождь, ливень” (средневерхненем. *schur*),*derSchauer* “зритель” (от слова *schauen* “смотреть” и суффикса – *er*).

3. Третий способ появления омонимов – семантический. В этом случае омонимы возникают в результате развития неоднозначности и дезинтеграции многозначного слова. Например:

derPfeife “свисток”,*derPfeife* “трубка для курения”.

Слово первоначально означало свисток музыкальный инструмент в виде деревянной или металлической трубы, но, из-за сходства формы, это слово приобрело новое значение “устройство для курения”.

Омонимы в немецком языке можно разделить на 3 группы: лексические, лексико – грамматические и грамматические [4, с. 202].

1. Лексические омонимы – это слова, одинаковые по звучанию во всех формах, но обладающие разными значениями. Это, так называемые, «полные омонимы». Например:

derBall (шар), *derBall* (бал);

der Strauß (страус), *der Strauß* (букет).

2. Лексико-грамматические омонимы – это слова, одинаковые по звучанию, но имеющие разные грамматические функции. Лексико-грамматические омонимы делятся на две группы: полные и неполные(частичные).

- К полным лексико-грамматическим омонимам относятся те слова, у которых фонетическая форма совпадает во всех грамматических формах, даже если эти слова принадлежат к разным частям речи. Например:

der alte –прилагательное (старый),

der Alte – субантивированное прилагательное (старик).

- Неполные омонимы принадлежат к одной части речи, но отличаются друг от друга либо различными формами множественного числа, либо категориями грамматического рода, а иногда и тем, и другим:

Das Licht – *die Lichter* (лампа),

Das Licht – *die Lichte*(свеча);

Der Gehalt – *die Gehalte* (содержание),

Das Gehalt – *die Gehälter* (зарплата);

Отдельным пластом можно выделить те группы омонимов, которые появились случайным образом. Среди них много тех слов, которые являются одновременно и именами нарицательными и именами собственными. Например,

Die Jura -юриспруденция, право (имя нарицательное),

Jura- Юра (имя собственное);

Die Faust – кулак (имя нарицательное),

Faust – фамилия (имя собственное).[3, с. 96].

Лексико-грамматические омонимы существуют также среди глаголов. Например:

Hängen, hing, gehangen (сильный, переходный глагол),

Hängen, hängt, gehängt (слабый, переходный глагол).

3. Грамматические омонимы (омоформы) – разные грамматические формы одного и того же слова, которые имеют одинаковое звучание. Например:

Wir hören – *siehören*,

Er wohnt – *ihr wohnt*.

Существование в языке омонимов рождает множество связанных с ними проблем. Основная из них – их дифференцирование. Можно выделить следующие средства дифференциации омонимов:

- орфографические средства дифференциации, т. е. черзнаписание омонимов.

Например:

wer “кто, который”,

die Wehr “оборона”.

- морфологические средства дифференциации омонимов - отслеживание различных грамматических конструкций слов в предложении. Например,

der Moment- момент”

das Moment- фактор”.

- основным средством дифференциации омонимов является контекст, т.е. контекстуальная среда омонима.

Например:

“*Spiele* *wir* *lieber* *Karten*”.

Наличие в предложении сочетания слов “*spielen*” и “*Karten*” позволяет нам сделать вывод о том, что здесь подразумевается именно слово *карты*, а не *билеты*.

- Словосложение – это не только способ для дифференциации, но для исключения омонимов. Так, слова *der Lauf* (бег) и *der Lauf* (ствол оружия) являются омонимами. Но образованные от них другие слова, сразу дают нам понять, о каком именно значении слова *Lauf* идет речь. Например,

der Laufschrift - бег рысцей,

derLaufschritt- вкладной ствол.

Рассмотрим несколько случаев употребления омонимов.

Хорошо известны случаи их применения в различных каламбурах (фр. calembour — литературный приём с использованием в одном контексте разных значений одного слова или разных слов, или словосочетаний, сходных по звучанию). Например,

“*Weil der Strauß ihre blöden Witze mit Johann Strauß und Blumenstrauß nicht mehr hören kann*”[3, с. 98].

Здесь игра слов связана с омонимом *Strauß*, которое может трактоваться тремя способами:

1. страус
2. букет
3. имя собственное (фамилия).

Первый и второй омонимы, как мы же упоминали ранее, являются лексическими, а первый (также, как и второй) с третьим являются лексико-грамматическими.

Интересным является то, как обыгрывается этот момент в игре слов, которые часто используют при создании анекдотов. Приведем в пример немецкий анекдот, в котором комизм основан на омонимии:

— *Warum betrinken sich Mäuse nicht?* (Почему мыши не пьют?)

— *Sie haben Angst vor dem Kater.* (Они боятся похмелья)

Последнее выражение можно неверно трактовать как «Они боятся котов», что создает комичность ситуации.

Представленные выше данные позволяют сделать вывод о том, что немецкий язык, как и многие другие языки мира, обладает хорошо развитой системой омонимов. Таким образом, с раскрытием общих основ и признаков омонимии как характерного явления лексического строя языка, очень важно уметь отличать их друг от друга. Область применения омонимов обширна: они являются плодотворной почвой для создания всевозможных шуток, афоризмов, анекдотов и каламбуров. Для немецкого языка более всего характерно образование омонимов посредством распада полисемии и посредством развития звучания.

1. Абаев В.И. О подаче омонимов в словаре. Вопросы языкознания, 1957, № 3, с.31-43.
2. Байков В.Д.: Немецко-русский, русско-немецкий словарь. - М.: Эксмо, 2006, 982 с.
3. Девкин В.Д. Сборник упражнений по лексикологии немецкого языка. – М.: Высшая школа, 1971, с. 96-98.
4. Маслов Ю.С. Омонимы в словарях и омонимия в языке. В кн.: Вопросы теории и истории языка. Л.: 1963, с.198-202.

Научное издание

**Научный диалог:
Молодой ученый**

Сборник научных трудов, по материалам
XII международной научно-практической конференции
22 декабря 2017 г.

SPLN 001-000001-0227-YS

Подписано в печать 01.01.2018. Тираж 400 экз.
Формат. 60x84 1/16. Объем уч.-изд. л. 3,22
Бумага офсетная. Печать оперативная.
Отпечатано в типографии НИЦ «Л-Журнал»
Главный редактор: Иванов Владислав Вячеславович