doi: 10.18411/lj2016-4-50

Деятельность ТНК в современном мире: политический и экономический аспекты

Транснациональные корпорации объективно заняли позицию господствующей структуры мирового хозяйства и в конце 1990-х гг. наряду с правительствами упрочнили своё место в числе главных акторов международных отношений. Отношения государств с корпорациями устанавливаются в форме конфликта, нейтралитета или в рамках сотрудничества. Отношения ТНК с государствами рассматриваются в двух плоскостях: как между ТНК и «родным» правительством, так и ТНК и правительством «принимающей» страны.

В современных реалиях процесс транснационализации ставит перед государствами вопросы, касающиеся деятельности ТНК. Правительствам необходимо знать, в какой степени из-за деятельности материнских ТНК государство недополучает рабочих мест, инвестиций, налогов, приобретая все новые загрязненные территории и платежные обязательства. В разные периоды времени отдельные правительства принимали решения по ограничению внешнеэкономической деятельности своих ТНК, такие как: прямые запреты, система лицензирования, приостановка прямых иностранных инвестиций (ПИИ), отказ от приобретения иностранных ценных бумаг.

Что касается отношений нейтралитета, то такие действия, как: либерализация торговли и иностранных инвестиций, усилия по распространению принципа наибольшего благоприятствования на зарубежные компании и установлению в настоящем и будущем одинакового режима для национальных и между-

народных корпораций, введение единой политики касающейся вступления на рынок, конкуренции, государственных поставок и требований, которые предъявляют ко всем компаниям, функционирующим в данном регионе, все больше уравнивают чаши весов между ТНК и правительствами [1, с. 22].

К концу 1990-х гг. широкое распространение получило мнение, что государство и ТНК должны рассматриваться, в первую очередь, в качестве партнеров в выполнении задачи экономического развития и повышения национальной конкурентоспособности; и что цели обеих сторон начинают все больше совпадать [2, с. 327].

Но не все государства встали на путь выстраивания партнерских отношений с ТНК. Сингапур, Южная Корея и Япония усмотрели в таких отношениях возможность повысить конкурентоспособность своих экономик и государств в целом.

Связь интересов «материнского» государства с деятельностью своих ТНК очевидна. Приоритетами правительства государства происхождения ТНК являются усиление своего политического влияния и укрепление, рост экономики, что включает в себя повышение уровня жизни населения и завоевание авторитетных позиций государства на мировой арене. В процессе реализации этих целей неизбежно возникает конкуренция за доступ к рынкам сбыта. В силу этого можно заключить, что интересы государства и ТНК совпадают по той причине, что именно посредством ТНК их «материнские» государства получают возможность доступа к ограниченным ресурсам. Беспрепятственным путем подобного доступа являются производственные мощности транснациональных корпораций, размещенные за границей. Такого рода «островки» собственности делают государство более влиятельным не только в глазах «принимающей» ТНК страны, но и на мировых подмостках власти [1, с. 20].

Логичным выводом является необходимость соотношения стратегий развития государства и ТНК.

Один из основных вопросов, затрагивающий отношения государства с

ТНК - вопрос безопасности. Транснациональные корпорации в ходе своей деятельности содействуют взаимозависимости государств, вследствие которой любая агрессия между ними становится экономически невыгодной.

Вопрос взаимоотношений ТНК с «материнской» страной более прозрачен. Корпорации нацелены на такого рода поддержку своих правительств, в рамках которой последние будут заключать двусторонние соглашения, обеспечивающие либерализацию инвестиций, отмену двойного налогообложения, предотвращение экспроприации и национализации ТНК, гарантирующие охрану интеллектуальной собственности.

Вопрос отношений ТНК с правительством «принимающей» страны менее однозначен. Государства являются основными политическими элементами международной системы, и все компании должны действовать в определяемых ими юридических и институциональных рамках. Поэтому организационная структура ТНК, качество их продукции и услуг должны соответствовать рынкам и юрисдикции «принимающих» стран. А это значит, что ТНК должны выработать хорошо разработанную долговременную стратегию, наладить гибкую систему управления, способную адекватно и быстро реагировать на любые изменяющиеся условия, а также не менее важна обеспеченность необходимыми ресурсами. И главная составляющая внутренней политики. ТНК - способность и возможность адаптации в связи с необходимостью подстраиваться под местную специфику, соблюдать национальное законодательство, т.е. действовать по правилам принимающей страны.

Но требования принимающей страны к ТНК предъявляются не односторонне. В свете основной цели своей деятельности - получении прибыли - корпорации просчитывают специфику принимающих стран с точки зрения потенциальной выгоды или, напротив, нежелательных убытков. ТНК выгодно иметь дело с политически, экономически и социально стабильными государствами, поэтому корпорации не имеют своей целью ослабить принимающую страну.

Влияние транснациональных корпораций на экономику отдельных госу-

дарств непрерывно усиливается, особенно это касается развивающихся государств. Обычно в эти страны ТНК переносят трудоемкие, энергоемкие производства, а также экологически опасные производства.

Деятельность ТНК содержит в себе как отрицательные, так и положительные последствия для принимающей страны. С одной стороны, благодаря ТНК повышается качество методов управления, осуществляется модернизация местных производств и продукции, расширяется приток капитала и экспорта, растут доходы нанятых корпорацией сотрудников и, как следствие, качество жизни населения в стране в целом. С другой стороны, в некоторые страны они привнесли дифференциацию в экономику: поскольку сами представляют современный глобализированный сектор, а пропасть между ним и остальными секторами порождает неравенство доходов и запреты [3, с. 76]. Транснациональные корпорации обвиняют в установлении олигополистического статуса, наращивании интенсивности импорта и вытеснении местных товаров и фирм.

Резюмируя вышесказанное, ясно, что, способствуя становлению и обретению мощи национальных ТНК, государство открывает для себя возможности приобретения международного влияния. В таком контексте создание российских ТНК представляется не только экономически, но и политически важной задачей для России.

Литература:

1. Загашвили В.С. На пороге нового этапа экономической глобализации // Международная экономика и международные отношения. – 2009. - №3. – с. 15-23
2. Ливенцев Н.Н. Международные экономические отношения. – М.: Проспект, 2008. – 650 с.
3. Градобитова Л.Д., Исаченко Т.М. Транснациональные корпорации в современных международных экономических отношениях. — М.: Анкил, 2012. – 124 с.