За период 2013-2019 годов отношение объема государственного долга Российской Федерации к ВВП увеличилось на 4,7 процентных пункта. К концу 2016 года объем госдолга составил 11,1 трлн. рублей. Однако, его объем не превысил 15% от ВВП. По сравнению с некоторыми зарубежными странами (США, Япония) такое значение является очень низким. Кроме того, основная доля государственного долга приходится на внутренние заимствования, что снижает долговую зависимость от иностранных кредиторов. Рассмотрим динамику внутреннего долга Российской Федерации, млрд. рублей., а также отношение внутреннего долга Российской Федерации к ВВП, в % [5].

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации.
2. Алюшкина А.В. Проблема внешнего государственного долга России // Мировая наука. - 2018. - №6.
3. Архипов С.А. Государственный долг России в 2019 // Форум молодых ученых. - 2019. - №4. - с.68-71.
4. Арчинов А.О. Теоретические основы управления государственным долгом // Научные исследования: от теории к практике : материалы VI Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 31 дек. 2019 г.) / ред. кол.: О.Н. Широков [и др.] - Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2019. - № 5.
5. Бегунова С.В. Государственный долг Российской Федерации // Актуальные проблемы интеграции науки и образования в регионе. - 2019. - с.173-178.

**Гаммацаева А.К., Аликеримова Т.Д.
Проблемы измерения трансакционных издержек**

*Дагестанский государственный университет
(Россия, Махачкала)*

doi: 10.18411/lj-12-2019-76

idsp: ljjournal-12-2019-76

Аннотация

В исследовании рассматриваются важнейшие аспекты функционирования инновационных экономик, которым присущи трансакционные издержки. Как показывает практика, со времени своего появления в экономической теории, институт трансакционных издержек претерпел множество различных трансформаций. В условиях современных экономик, большое значение имеют изменения в поиске информации, ее актуальности и т.д. Поэтому важно понимать, что в настоящее время существует проблема измерения трансакционных издержек. В статье рассмотрены основные проблемы измерения, а также предложены мероприятия по их устранению.

Ключевые слова: трансакционные издержки, инновации, издержки, информация, контракт, экономическая теория, бизнес-процессы, бизнес, капитал.

Abstract

The study examines the most important aspects of the functioning of innovative economies, which are inherent in transaction costs. Over time, the structure of transaction costs has changed: in the information economy, a significant share is taken by the costs of information retrieval and measurement costs, in the knowledge economy, the costs of negotiating and Contracting are gradually gaining weight. It is important not only to provide a theoretical justification for the need to solve the problem of transaction costs, but also to offer practical ways to monitor the dynamics of such costs in order to reduce them.

Keywords: transaction costs, innovations, costs, information, contract, economic theory, business processes, business, capital.

Взаимодействие субъектов хозяйствования на рынке всегда сопровождается издержками, возникающими в процессе поиска информации о новых партнерах и

конкурентах, продвижения собственной продукции на рынке, страхования от неожиданного поведения контрагентов, изменений в законодательстве и тому подобное.

Эти и другие расходы такого рода является неотъемлемой составляющей деятельности современных предприятий, ведь они функционируют не изолированно, а в обществе, в котором происходит процесс взаимодействия.

В современной экономической литературе изложены многие неодинаковых взглядов на сущность категории транзакционных расходов, которые существенно различаются между собой как по сфере их существования, так и по составу. В то же время удельный вес таких расходов в структуре затрат предприятия постоянно растет в результате несовершенства рыночных механизмов. Таким образом, возникает необходимость в выяснении сущности транзакционных издержек на микроуровне в современных условиях деятельности предприятий, что в дальнейшем позволит разработать пути их оптимизации [1, с.78].

Вопрос транзакционных издержек исследовалось в трудах многих зарубежных ученых, а также в трудах российских исследователей.

Таблица 1

Методологические подходы к определению транзакционных издержек (далее - ТИ)

Название подхода	Представители	Основные
Издержки взаимодействия	Р. Коуз	ТИ - это расходы использования механизма цен или рынка.
	П. Милгр и Дж. Робертс	ТИ рассматривают как «издержки торгов».
	У. Николсон	К ТИ относят плату за услуги посредников и расходы на поиск и сбор информации.
Поведенческий подход	Г. Демсец	ТИ являются расходами рыночной контрактации
	О. Уильямсон	ТИ исследованы во взаимодействии с ограниченной рациональностью и оппортунизмом.
Издержки отчуждения и присвоения прав собственности	Т. Эггертссон	ТИ возникают в случае обмела правами собственности на экономические активы, обеспечивая исключительные права.
	Д. Уоллис и Д. Норт	К ТИ на макроуровне относят издержки непроизводственной сферы.
Издержки функционирования институтов	Е. Фуруботн и Р. Рихтер	ТИ - совокупность всех затрат, связанных с созданием или изменением института и организаций.
	У. Мекинг и М. Дженсен	ТИ сопровождают отношения агента и принципала.
Контрактный подход	Р. Метьюз	ТИ - это издержки, связанные с заключением контракта, контролем за соблюдением контракта.

Основными методологическими подходами к определению транзакционных издержек является (табл. 1): расходы взаимодействия, поведенческий подход, расходы отчуждения и присвоения прав собственности, расходы функционирования институтов, контрактный подход.

Проведение всестороннего исследования и анализа вопросов, связанных с анализом транзакционных издержек в деятельности организации при реализации своих уставных задач, выступает одним из главных, но одновременно и малоизученных направлений исследования нынешней экономической теории.

Именно в специализированной литературе по экономике определение «транзакционные издержки» не получило единой общепринятой трактовки. Наряду с этими факторами, указанный термин занимает ведущую роль в структуре институциональной теории. Основная задача этой статьи - провести анализ вопросов проблем измерения транзакционных издержек в повседневной хозяйственной деятельности организации с позиции экономической теории, а также определить основные пути оптимизации издержек [4, с.142].

В научных работах Дж. Коммонса, Р. Коуза, О. Уильямсона, К. Эрроу, исследовано и подчеркнуто ведущее место транзакционных издержек, возникающих именно в процессе ведения финансово-хозяйственной деятельности субъектами рыночных отношений.

Вопросы осуществления оценки транзакционных издержек анализировались также такими известными учеными, как Г. Демсец, Д. Нортон и Дж. Уоллис, В.Л. Тамбовцев, В.Е. Кокорев, и другими авторами.

Также исследователь указанного направления экономической теории О. Уильямсон метафорично сравнивает транзакционные издержки в деятельности предприятий с трением в механических структурах, в своих работах он проводит параллель между данными процессами, в то время как ученый К. Эрроу выделяет транзакционные издержки именно как издержки по поддержанию экономических систем в целом.

Принимая во внимание повышенный уровень чувствительности бизнеса к возрастанию любых видов издержек, транзакционные издержки, безусловно, играют в развитии малого и среднего бизнеса главную роль, а вопросы оптимизации представляются достаточно актуальными на текущий момент времени [1, с.79].

Транзакционные издержки будут возникать в любом случае, так как ни одна из существующих компаний на рынке не может существовать автономно, без взаимодействия с поставщиками и подрядчиками, иными словами, иными словами, контрагентами организации: деятельность по закупке сырья, материалов, различные услуги, прием на работу новых сотрудников, обучение их и т.д. Эти обстоятельства как раз и отражают именно объективную сторону исследуемых издержек.

Если посмотреть с другой стороны, и рынок, и хозяйствующие субъекты можно определить, как некую совокупность бизнес-процессов, реализующихся на предприятиях, но с существующим различием, что на современном рынке существует регулирование посредством применения к экономическим процессам механизма спроса и предложения, результатом которых выступают именно транзакционные издержки.

Осуществление работы по исследованию в указанной области экономики однозначно подтверждает повышение роли транзакционных издержек в повседневной деятельности организаций практически всех форм и видов собственности.

Представляется вероятным, что для оптимизации транзакционных издержек руководству организаций, причем независимо от форм собственности, следует оптимизировать дорогостоящие расходы (например, на длительные служебные поездки), обеспечивать профилактику возникновения юридических конфликтов в организации, обеспечить согласованности и единообразие действий сотрудников фирмы в целях реализации основных задач организации, поддерживать лояльность контрагентов организации [8, с.167].

В своих трудах Д. Норт, утверждал, что транзакционные издержки «состоят из затрат на оценку полезных свойств объекта обмена и издержек на обеспечение прав и принуждения к их соблюдению». По его же утверждению транзакционные расходы являются составной издержек производства. В частности, общие расходы он разделяет на две части:

- трансформационные расходы (изменение физических свойств продукции);
- расходы на осуществление транзакций (права на пользование, получение дохода от пользования, исключение использования другими лицами).

При этом важно понимать, что капитал используется как для трансформации, так и для осуществления транзакций.

В настоящее время существует несколько основных подходов, предназначенных для измерения транзакционных подходов. Ряд исследователей называет из ординалистским и кардиналистским. Стоит отметить, что первый подход больше

необходим для упорядочивания трансакционных издержек, а не для их качественного измерения. С другой стороны, кардиналистский подход связан с большим количеством трудностей при его использовании.

Как считает Денисова А.Ю., проблемы при измерении трансакционных издержек при помощи кардиналистского подхода включают в себя такие примеры как использование временных затрат на поиск необходимого товара [2, с.43]. При этом затраты на создание репутации, а также затраты на необходимую юридическую защиту действующего контракта и вовсе практически не поддаются измерению. На наш взгляд, существует еще и проблема измерения трансакционных издержек с позиции больших издержек.

Как Корольков В.Е., поступление информационной составляющей о трансакционных издержках является несимметричной и запаздывает, поэтому, как следствие, не является актуальной на тот момент времени когда предоставляется потребителю. Кроме того, большую роль играет оппортунистическое поведение [5, с.345].

В качестве примера можно привести применением кредитными организациями функции надзора за своими заемщиками, в то время как обслуживающие их страховые организации такой возможности не имеют. Поэтому в целях измерения трансакционных издержек при помощи первого метода невозможно. Необходимо применение различных экспертных методик, а также избирательное распространение надзора на всю совокупность исследуемых субъектов хозяйственной деятельности [6, с.276].

Следовательно, измерение трансакционных издержек сопряжено со значительным количеством различных проблем. Большая часть изучаемых проблем имеет вероятностный характер.

На наш взгляд, для устранения проблем, возникающих при измерении трансакционных издержек необходимо применение нескольких методов одновременно. Например, можно использовать методы математического ожидания трансакционных издержек. Кроме того, можно пробовать применять на практики критерии Лапласа, Вальда, Гурвица.

Также большую роль в решении проблем измерения трансакционных издержек сыграет определение резервов, вмененных издержек, альтернативных издержек и иных математико-экономических методов. В заключение стоит отметить, что применение второго подхода для измерения трансакционных издержек сопряжена с определенными трудностями. Поэтому следует использовать такой подход к измерению трансакционных издержек, при которых может быть достигнута максимальная разница между ожидаемыми результатами от и затратами на измерение.

1. Балан А.П. Некоторые аспекты возникновения и оптимизации трансакционных издержек в деятельности организаций // Проблемы науки. - 2019. - №5. - с.77-78.
2. Денисова А.Ю. Методы оценки трансакционных издержек // Академия. - 2019. - №1. - с.43-44.
3. Денисова А.Ю. Понятие и сущность трансакционных издержек // Академия. - №1 (40). - с.45-46.
4. Изаков И.А. К вопросу о методах измерения трансакционных издержек // Новые институты для новой экономики. - 2018. - с.142-143.
5. Корольков В.Е. Анализ измерения и минимизации трансакционных издержек // Финансовые рынки и экономический рост. - 2019. - с.345-351.
6. Сысоев Е.П. Формы трансакционных издержек в современной экономике // Актуальные проблемы и перспективы инновационного развития. - 2019. - с.276-290.
7. Таненко Е.Н. Подходы к измерению институтов и трансакционных издержек // Институциональная трансформация экономики. - 2019. - с. 124-125.
8. Турченко А.А. Институциональные основы трансакционных и трансформационных издержек // Апрельские научные чтения имени профессора Л.Т. Гиляровской. - 2019. - с. 167-171.
9. Устинова Н.Г. Специфика трансакционных издержек в процессе становления инновационной экономики // Известия Саратовского университета. - 2018. - №1. - с.41-46.