Биологическую опасность связывают с возможным воздействием инфекционных микроорганизмов, токсических веществ биологического происхождения и укусов животных [2].

Для оценки воздействия внешних условий на основные или вспомогательные рабочие места служит информация о производимых работах и знание состава исходных и промежуточных элементов производства, характерных для той или иной работы или производственного задания.

Для того чтобы измерить и дать оценку профессиональным рискам, необходимо рассмотреть весьма новые условия, в которых находятся строительные рабочие. Та как в строительстве вредные воздействия носят периодический характер, то установленные административные меры контроля, служащие для сокращения их частоты или продолжительности, менее целесообразны, чем в других отраслях.

Это означает, что для наиболее лучшей борьбы с вредными воздействиями производства в организации на работающий персонал необходимо уменьшить их концентрацию. К другим важным аспектам борьбы с вредными производственными условиями относят организацию питания, сан.технические условия, отбор и профессиональную подготовку кадров специалистов на производстве.

Эффективные программы по технике безопасности имеют несколько общих черт, которые можно просматривать на всех этапах организационной структуры - от ген. подрядчика до руководителей проектов, официальных представителей профессиональных союзов и производственных рабочих. СНИПЫ сознательно претворяют в жизнь и оценивают [3].

Аттестация рабочих мест по условиям труда на предприятии определяется на основе действующего Положения о порядке проведения аттестации рабочих мест по условиям труда. Если рабочие хотят работать на объекте безопасно, то они имеют доступ к информации, необходимой для принятия решений о способах действий в тех или иных специфических условиях, а именно работник должен руководствоваться своду правил по проектированию и строительству СП 12-135-2003 «Безопасность труда в строительстве».

1. Дейнека А.В. Управление человеческими ресурсами: учебник для бакалавров / А.В. Дейнека, В.А. Беспалько. - М.: Дашков и К, 2014. – 99 с.
2. Дресвянников В.А. Управление человеческими ресурсами: учебное пособие / В.А. Дресвянников, О.В. Люсева. - Саратов: Вузовское образование, 2014. - 170 с.
3. Управление человеческими ресурсами организации: теория, процессы, технологии: монография / Е.В. Михалкина. - Ростов-на-Дону: Южный федеральный университет, 2013. – 111 с.

Аитова М.В.

Оценка финансовой устойчивости строительной организации

*ФГБОУ ВО Самарский государственный технический университет
(Россия, Самара)*

doi:10.18411/lj-11-2018-30

idsp: ljjournal-11-2018-30

Аннотация

Финансовая устойчивость является самой важной характеристикой функционирования и развития производственно-экономических систем. Особую актуальность приобретают проблемы поддержания экономического потенциала в периоды резких изменений условий хозяйствования, колебаний экономической конъюнктуры.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, строительное предприятие.

В настоящее время финансовую устойчивость формулируют по-разному, к примеру: «Финансовая устойчивость – это устойчивость организации, представляет собой такое финансовое состояние, при котором хозяйственная деятельность обеспечивает выполнение всех её обязательств». В свою очередь, финансовую устойчивость определяют в качестве характеристики уровня риска деятельности строительного предприятия, которое может характеризовать банкротство, сбалансированность или превышение доходов над расходами. Но этот подход ограничен, так как при нем не учитывают остальные ключевые факторы эффективного функционирования производственной системы, самыми важными из которых являются производственно-технологический потенциал предприятия и его способность к бесперебойному производству востребованной потребителем продукции.

Учитывая множественность интерпретаций рассматриваемого понятия, для повышения эффективности деятельности строительного предприятия менеджмент придерживается одной стратегии: повышение финансовой устойчивости. Реализацию стабилизации фирмы в данном направлении можно определить с помощью квалификации и эффективности управления, у которой имеется одна цель - получение прибыли и достижение уровня рентабельности производства в размерах, которые позволяют капитализировать часть прибыли. Стабильная прибыльность предприятия, и её рост капитализации улучшают доступ предприятия к заёмным средствам, а также деловую репутацию [1].

Следовательно, не нужно отрицать и возможность ослабления устойчивости фирмы в целях её укрепления. Это объясняется тем, что гиперустойчивость системы не способна к саморазвитию, в случае, когда все отклонения от равновесного состояния исключаются. Также, для того, чтобы осуществить переход в качественно новое, более совершенное состояние системе нужно на определённое время и потерять устойчивость, и приобрести способность необратимости в старую разрушенную структуру. Существенным эффективным способом снижения устойчивости предприятия для его усовершенствования является увеличение поступления финансовых ресурсов. Оно может привести, в основном, к возможности появления новых решений, которые касаются развития производственной системы, а также к ослаблению сопротивления старых способов функционирования.

В развитии фирмы ни в коем случае не допускается никаких крайностей, что относится к гиперустойчивости и длительной неустойчивости развивающейся системы. В случае, когда стационарность не позволяет обновляться системе, нестабильность затрудняет закрепление в системе вновь приобретённых данных, обеспечивающих жизнеспособность предприятия в динамичных условиях хозяйствования. В этом и есть задача эффективного управления хозяйственной системой [2].

Предприятие - это сложная система, которая состоит из многих подсистем, поэтому, оценивая его финансовое положение, нужно применить целый ряд показателей финансовой устойчивости. Устойчивость финансового положения предприятия во многом зависит от места и роли на рынках, где реализуется производимая им продукция или приобретаются факторы производства. Исходя из этого, анализ устойчивости финансового положения нужно начинать с исследования рыночных позиций предприятия.

Степень совокупного влияния на финансовую устойчивость фирмы зависит не только от соотношения выше перечисленных факторов, но и от той стадии производственного цикла, на которой в настоящее время находится предприятие, от компетенции и профессионализма её менеджеров. Практика показывает, что значительное количество неудач фирмы от неопытности или некомпетентности менеджеров, с их неспособности брать во внимание изменения внутренней и внешней среды [3].

Таким образом, чтобы эффективно уметь управлять дебиторской задолженностью организация должна выполнить следующие рекомендации: осуществлять контроль состояния расчётов с покупателями (по отсроченной задолженности) и своевременно предъявлять иски; иметь ориентир на возможно большее число покупателей для уменьшения риска неуплаты одним или несколькими крупными потребителями; следить за соответствием кредиторской и дебиторской задолженности.

1. Гиляровская Л.Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих организаций: учебное пособие для студентов по специальностям 080109 «Бух.учет, анализ и аудит» / Л.Т. Гиляровская, А.В. Ендовицкая. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 110 с.
2. Корабельникова С.С. Экономика строительства: учебное пособие / С.С. Корабельникова. - СПб.: Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, ЭБС АСВ, 2014. – 178 с.
3. Цику Б.Х. Современные проблемы и технологии финансового менеджмента: конспект лекций для магистрантов направления подготовки 080100 – Экономика. Учебное пособие / Б.Х. Цику, С.О. Кушу. - Краснодар: Южный институт менеджмента, 2013. – 168 с.

Акбашева Д.М., Койчуева З.

Учет доходов, расходов и финансовых результатов по основным видам деятельности для предприятий АПК

doi:10.18411/lj-11-2018-31

idsp: ljjournal-11-2018-31

Объем товарной продукции является одним из основных показателей, характеризующих деятельность предприятия (организации). Продажи товаров понимается отчуждение имущества, т. е. передачи права собственности на него в результате сделки купли-продажи, поставки, мены, подряда, услуг и др., предусмотренных Гражданским кодексом Российской Федерации. Ещё более определённо об этом сказано в ч. 1 Налогового кодекса Российской Федерации: «Продажей товаров, работ и услуг организацией или индивидуальным предпринимателем признаётся соответственно передача на возмездной основе (в т.ч. обмен товарами, работами или услугами) права собственности на товары, результаты выполненных работ и оказание услуг одним лицом другому лицу в случаях, предусмотренных настоящим кодексом, – на безвозмездной основе».

Сельскохозяйственными предприятиями могут быть акционерные общества, товарищества, общества с ограниченной ответственностью, кооперативы, унитарные предприятия (муниципальные и государственные), крестьянские (фермерские) хозяйства и их объединения, это также оказывает влияние на организацию бухгалтерского учета в сельскохозяйственных предприятиях.

Объектами бухгалтерского учета в сельском хозяйстве являются:

1. Имущество предприятия (основные средства, материально-производственные запасы, нематериальные активы, финансовые вложения, денежные средства и др.);
2. Собственный капитал (уставный капитал, добавочный капитал, резервный капитал, фонды специального назначения, резервы, нераспределенная прибыль);
3. задолженность других организаций (дебиторская задолженность) и обязательства сторонним организациям и физическим лицам (кредиторская задолженность, кредиты банков, займы);
4. Хозяйственные операции, осуществляемые предприятиями в процессе их деятельности и вызывающие изменения в составе имущества и обязательств.

В соответствии с международными стандартами финансовой отчетности выручке посвящён отдельный стандарт МСФО 18, который так и называется «Выручка», а категория «доходы» определяется в концептуальной главе МСФО «Принципы». Российский стандарт ПБУ 9/99 «Доходы организации» [2], по сути, представляет собой