$$s_i = \frac{10 - 9}{10} = 0,1.$$

Соответственно риск неспособности, согласно формуле (4), предприятия обеспечить требуемое значение будет следующий:

$$B_i = \frac{12 - 10 \times (1 - 0,1)}{12} = 0,25.$$

Вероятность того, что аутсорсер сможет обеспечить сокращение расходов в будущем в размере 15 % рассчитывается следующим образом, по формуле (2):

$$A_i = 1 - 0,25 = 0,75.$$

Предположим, что минимально приемлемое значение надежности ($R_{\min}$) – 0,5; способности обеспечить целевое значение ($A_i^{\min}$) – 0,6.

В таком случае не выполняются условия неравенства:

$$\begin{cases} R \geq R_{\min}, \\ A_i \geq A_i^{\min}, \end{cases} i \in (1, n).$$

На основе проведенных расчетов, можно сделать вывод о том, что сотрудничество с компанией «Н» будет более целесообразно, чем с компанией «Т». Вероятность того, что аутсорсер «Т» сможет обеспечить требуемое значение обозначенных характеристики составляет 0,75, а значение аутсорсера «Т» - 0,74. Так же компания «Н» имеет большой опыт работы не только в России, но и в Европейских странах, а также существует на рынке услуг более 100 лет. В портфеле компании «Н» есть много клиентов, которые известны не только на российском рынке, но, и на европейском. К сожалению, в портфеле компании «Т» нет крупных игроков российского рынка, а также срок существования компании на рынке не такой большой как у соперника.

1. Аникин Б.А., Рудая И.Л. Аутсорсинг и аутстаффинг: высокие технологии менеджмента: учеб. пособие. М.: ИНФРА-М, 2009. 320 с.
2. Котляров И.Д. Оценка рисков сотрудничества с аутсорсером // Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. 2012. № 11. С. 34–37.
3. Котляров И.Д. Проблемы оценки экономического эффекта аутсорсинга // Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. 2013. № 6. С. 9–13.
4. Назарова В.В., Юрьева Д.А. Оценка эффективности системы аутсорсинга на предприятии // Вестник НГУЭУ. 2014. № 3. С. 193–208.
5. Широкова А.В. Особенности современного аутсорсинга в логистике. //Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. №1. 2013.

Ханнанов М.М., Хаялеева Ч.С.

Финансовая устойчивость предприятия при реализации долгосрочных инвестиционных проектов

*Казанский государственный аграрный университет
(Россия, Казань)*

doi: 10.18411/lj-09-2019-94

idsp: ljjournal-09-2019-94

Аннотация

В данной статье раскрыты вопросы финансовой устойчивости предприятия при реализации долгосрочных инвестиционных проектов.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, инвестиционный проект, финансовые коэффициенты, риски.

Abstract

This article reveals the issues of financial sustainability of an enterprise when implementing long-term investment projects. Considered financial indicators that give an accurate and complete characterization of the financial stability of the investment project.

Keywords: financial stability, investment project, financial ratios, risks.

Введение. Главными побудительными мотивами бизнеса являются: успешное внедрение новаций, увеличение уровня привлекательности для потенциальных инвесторов. Сложность процесса заключается в выявлении приоритетных направлений развития, которые обеспечивают максимальную результативность, а также их количество и источники финансирования.

Анализ и обсуждения результатов исследования. Принятие правильных формализованных или неформализованных методов позволяют принять правильные инвестиционные решения. Предотвратить неблагоприятные последствия сфер деятельности компании, при этом повысив его финансовую устойчивость можно с помощью реализации мероприятий, которые включают в себя следующие решения:

1. улучшение структуры источников финансирования;
2. оптимизация величины производственных запасов, незавершенного производства, запасов готовой продукции;
3. уменьшение дебиторской задолженности;
4. правильное сбалансирование кредиторской и дебиторской задолженности с целью покрытия недостатка оборотных средств.

Проблема оценки экономической эффективности инвестиционного проекта заключается в определении уровня его доходности в абсолютном и относительном выражении, что обычно характеризуется как норма дохода. Различают два подхода к решению данной проблемы: на основе использования простых, укрупнённых методов и методов, учитывающих изменение технико-экономических показателей на каждом шаге расчетного периода, неравноценность денежных потоков во времени, инвестиционные риски, интересы различных групп инвесторов — участников проекта. Первые предполагают построение статистической модели, а вторые — динамических моделей, взаимосвязанных параметров, необходимых для оценки эффективности.

Основная задача, которую необходимо решить при определении финансового состояния проекта — оценка его способности во всех стадиях развития, а также своевременный и полный ответ на имеющиеся финансовые обязательства, то есть оценка платежеспособности и ликвидности проекта.

Для того, чтобы снизить влияние рисков, есть два пути. Во-первых, меры, которые обеспечивают выполнение контрактных обязательств на стадии заключения контракта. Во-вторых, контроль управленческих решений в процессе реализации проекта.

Первый путь в зарубежной практике осуществляется следующими действиями:

- страхование;
- обеспечение в форме залога, гарантий, поручительств, неустойки;
- разделение процесса удержания ассигнований процесса;
- диверсификация инвестиций.

Варианты управленческих решений в целях снижения риска могут осуществляться следующие:

- резервирование средств на покрытие непредвиденных расходов.
- реструктурирование кредитов

В связи с тем, что рынок страхования в России не так сильно развит, избежать непредвиденных случаев можно с помощью резервного фонда.

Кроме создания резервов на форс-мажорные обстоятельства необходимо создать резервы для оптимального управления денежными потоками. Но при всем этом нужно учитывать, что страховые резервы «замораживают» использование достаточно ощутимой суммы инвестиционных ресурсов, хотя позволяют быстро возместить потери.

Выводы. Финансовая устойчивость компании оказывает непосредственное влияние на реализацию инвестиционного проекта, если оно покрывает собственными средствами не менее 50% своих ресурсов, необходимых для осуществления нормальной хозяйственной деятельности.

Не стоит забывать и о необходимости наличия финансовых резервов, которые будут неким кругом спасения, позволяющим временно ослабить финансовую напряженность, привлечение дополнительных кредитов на временное пополнение оборотных средств, увеличение прибыльности деятельности (снижение затрат), ускорение оборачиваемости средств.

Финансовая устойчивость, на наш взгляд, значительно влияет на реализацию инвестиционного проекта, так как финансовая устойчивость – это не только платёжеспособность, но и возможность активного инвестирования в ликвидные активы, создания финансовых резервов, обеспечивая тем самым свое стабильное развитие.

1. Абдурахмонов, Х.А. Инновационный подход к методике анализа финансового состояния предприятия/ Х.А. Абдурахмонов // Научное обеспечение развития АПК в условиях импортозамещения: сборник научных трудов. – Ч. II / СПбГАУ. – СПб., 2018. – С. 3-7
2. Атаева Л.Б. Финансовая устойчивость предприятия при реализации инвестиционного проекта // Научный форум: Экономика и менеджмент: сб. ст. по материалам XXI междунар. науч.-практ. конф. — № 9(21). — М., Изд. «МЦНО», 2018. — С. 40-44.
3. Арсланов, Р.Ф. Сущность анализа финансового состояния коммерческой организации [Текст] / Р.Ф. Арсанов // Молодой ученый. - 2018. - № 1 (187). - С. 52-54.
4. Бородин Н.М. Управление финансовой устойчивостью предприятия в условиях финансового кризиса. Альманах современной науки и образования, Тамбов, Грамота, 2015. № 12 (31): в 2-х ч. Ч. I.
5. Дербичева, А.А. Актуализация методов оценки финансового состояния организаций в соответствие современным тенденциям развития экономики [Текст] /А.А. Дербичева//Политика санкций и импортозамещения -приоритеты России и интересы Европейского союза. Материалы заочной научно-практической конференции с международным участием -Калуга: (Изд-во «Эйдос»), 2014. -С. 88-92
6. Игнатов, А.В. Анализ финансового состояния предприятия [Текст] /А.В. Игнатов // Финансовый менеджмент. -2015. -№ 4. -С. 3 -20.
7. Карасева, Е.А. Существующие подходы к прогнозированию финансового состояния организации [Текст] / Е.А. Карасева // Economics. 2018. № 1 (33). С. 59-62.
8. Миннутдинова Г.Н. «Нормативы финансовой устойчивости». Сборник статей международной научно-практической конференции «Научная дискуссия современной молодежи: Экономика и право», Пенза, 28 сентября 2016 года.
9. Сухина Н.Ю., Лешова Ю.В., Примакова В.О. Управление финансовой устойчивостью предприятия в условиях финансового кризиса. Сборник статей международной научно-практической конференции. Сборник статей международной научно-практической конференции «Научные исследования и разработки в эпоху глобализации», Пермь, 25 ноября 2016 года.
10. Швецова Н.К., Егошина М.Н. Методические подходы к управлению финансовой устойчивостью предприятия в условиях финансового кризиса. Вестник Чувашского университета, 2014, № 1.
11. Mustashkina D.A., Hayaleeva Ch.S., Hannanov M.M. L'assistenza finanziaria agli Stati nello iluppo della Russia agroalimentare.Italian cience Review. 2015; 1(22). PP. 18-19.
12. KhannanovM.M.MustashkinaD.A.Sviluppo e sostegno delle piccole imprese nel settore agricolo.Italian Science Review. 2015; 11(32). PP. 75-76.