не досконально регулирует профессиональную деятельность адвоката, существует необходимость введения новых норм, которые бы ограничивали влияние адвоката на подзащитного и его показания.

1. Общий кодекс правил для адвокатов стран Европейского сообщества от 28 октября 1988 г. (принят Советом коллегии адвокатов и юридических сообществ Европейского союза в Страсбурге 28 октября 1988 г., пересмотрен в Лионе 28 ноября 1998 г., в Дублине 6 декабря 2002 г. и в Порто 19 мая 2006 г.). Официальный сайт Федеральной палаты адвокатов Российской Федерации. URL: <https://fparf.ru/documents/international-acts/general-code-of-rules-for-lawyers-of-countries-of-the-european-community/> (дата последнего обращения: 03.05.2021 г.)
2. Кодекс профессиональной этики адвоката (принят I Всероссийским съездом адвокатов 31.01.2003) (ред. от 15.04.2021). СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44841/ (дата последнего обращения: 03.05.2021 г.)
3. Федеральный закон от 31.05.2002 N 63-ФЗ (ред. от 31.07.2020) «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в РФ». СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_36945/ (дата последнего обращения: 02.05.2021 г.)
4. Гармаев Ю.П. Влияние адвоката-защитника на показания подозреваемого (обвиняемого): каковы его пределы? // Сибирский юридический вестник. 2003. № 2. С. 98-100.
5. Трухин С.А. Позиция адвоката противоречит позиции подсудимого: как действовать суду // Уголовный процесс. 2018. № 1 (157). С. 36-42.
6. Манова Н.С., Чурикова А.Ю. Как сделать адвокатское расследование эффективным средством доказывания // Уголовный процесс. 2020. № 9 (189). С. 62-69.

Силинский А.В., Туманов Р.В.

Правовая природа сделок, совершенных под условием

*Петрозаводский государственный университет
(Россия, Петрозаводск)*

doi: 10.18411/lj-06-2021-242

Аннотация

В данной статье нами рассмотрены особенности сделок, совершенных под условием. Для более полного понимания данной темы, нами определено понятие условных сделок, различные точки зрения на данный вопрос, и определены основные функции, как главная сущность условных сделок. Был проведен анализ нормативного регулирования данного вида сделок.

Ключевые слова: сделки, условные сделки, условие, гражданские правоотношения, право.

Abstract

In this article, we consider the features of transactions made under the condition. For a more complete understanding of this topic, we have defined the concept of conditional transactions, different points of view on this issue, and defined the main functions as the main essence of conditional transactions. The analysis of the regulatory regulation of this type of transactions was carried out.

Keywords: transaction, condition, theory, law, legislation, Civil-law relations.

Сама традиция совершать сделки появилась очень давно, еще в Древнем Риме, где конструкция условной сделки активно применялась при составлении распоряжений на случай смерти. Поскольку сам случай смерти, как правило, всегда относилось и относится к будущему времени, то лица, которые совершают данные сделки;

составляли распоряжения, всячески старались предугадать свои действия наперед и предугадать разного рода случайности.

Уже в дореволюционный период активно обсуждались спорные моменты, касающиеся условных сделок. Как раз таки в этот период были выделены основные понятия, касающихся условных сделок и попытки закрепить их на законодательном уровне. Впервые начали интересоваться условными сделками, выделять какие-то общие особенности еще в стародавние времена. Если говорить о том, что конкретно интересовало касательно этого вида сделки – то это в первую очередь, конечно же, понятие как таковой сделки; понятия условной сделки, и конечно же, понятия условия. Очень много времени уделялось учеными и на вопросы, касающегося сущности условных сделок. Пытались найти какие-то особенные признаки, которые могли бы отличать их от других видов сделок, искали особенности при заключении сделок до наступления условий либо к примеру если стороны уже знали о произошедшем условии.

При изучении условных сделок еще в начале 20 века, учеными делался большой акцент делался на рассмотрении понятия «условия», как безусловно составной части сделки, причем часть эта имело второстепенное значение, однако большой акцент все равно делался на этом.

Условная сделка определялась Д. И. Мейером как совершенная сделка, которая обладала всеми необходимыми признаками и лишь волей участников поставленная в зависимость от стороннего обстоятельства, от которого она могла быть и вне зависимости [2, с. 188].

Полагаем, что условие – это включенное в сделку определение, посредством которого наступление или прекращение сделки по воле сторон поставлено в зависимость от будущего неизвестного обстоятельства. Также мы полагаем, что условная является определяющим элементом состава условной сделки [3].

В отечественном гражданском праве было принято делить условие на два основных признака – это неопределенность и вероятность наступления в будущем. Неопределенность – это, по сути, неизвестность. Условие это может наступить, а может и не наступить; это всего лишь вероятностный подход. Вероятность наступления в будущем – очень похоже на неопределенность. Ведь это тоже неизвестность. Неизвестно, наступит условие или нет, но устранение этой неизвестности будет только в будущем.

Важно иметь в виду, чтоб не было известно сторонам гражданских правоотношений о том, наступило ли условие или нет. Иначе исчезнет важный признак условия – это неопределенность. Стороны не должны знать об этом условии [4]. Сам факт наступления известности о том, произошло ли то или иное обстоятельство, несомненно, относится к будущему, если ни одна из сторон не располагала этой информацией при заключении договора. К примеру. Был заключен договор поставки. И вот была совершена условная сделка с определенным условием – если доллар по отношению к рублю составит выше 100 рублей, то договор прекращает свое действие. И здесь как раз таки будет неопределенность. Неизвестно, наступит ли это событие или нет, ведь рубль может, наоборот, пойти и вниз или остаться на прежнем уровне.

Нельзя забывать о том, что в зависимости от разных обстоятельств, условная сделка позволяет идеально моделировать различные ситуации и последствия. Причем важно отметить, что бы были эти как раз таки эти обстоятельства либо отсутствовали, а не с момента их наступления. Здесь как раз и будет желание создать определенные правовые последствия. Следовательно, если обстоятельства уже наступили и стороны об этом не знали, то это не является препятствием для установления их в качестве условия.

Можно сказать, что в самой сущности условия проявляется частная инициатива участников гражданско-правовых отношений. Это и называются истинными

условиями, и это делает сделку зависимой от будущих обстоятельств, событий, которые никому неизвестны.

Особенность условных сделок такова, что неизвестно, наступит ли вообще условие или нет, то есть остается неопределенность и наступит ли это в будущем. В этой неопределенности и проявляется сущность условных сделок.

Условные сделки предназначены для тех случаев, когда текущая жизненная ситуация, подлежащая правовому регулированию, вынуждает участников гражданско-правовых отношений ставить отношения в зависимость от будущих неизвестных обстоятельств. К сожалению, невозможно закрепить законодательно такое разнообразие обстоятельств. Однако сама возможность использования такой структуры для установления правовых границ взаимодействия субъектов гражданского права свидетельствует о признании свободы воли и начал индивидуализации гражданских правоотношений.

В соответствии с п. 1 ст. 1 ГК РФ граждане (физические лица) и юридические лица приобретают и осуществляют свои гражданские права своей волей и в своем интересе. Они сознательно берут на себя риск вступления в определенные гражданско-правовые отношения, в том числе связанные с совершением разного рода сделок. В гражданском праве риск определяется как субъективная категория, отражающая психическое отношение субъектов к результату объективно-случайных либо случайно-невозможных действий (событий), выражающееся в осознанном допущении отрицательных, в том числе невозместимых имущественных последствий [5, с. 77].

В соответствии с п. 2 ст. 1 ГК РФ граждане (физические лица) и юридические лица приобретают и осуществляют свои гражданские права своей волей и в своем интересе. Они свободны в установлении своих прав и обязанностей на основе договора и в определении любых не противоречащих законодательству условий договора. Субъекты гражданского права, которые вступают в гражданско-правовые отношения, в данном случае это сделки, то они в этом случае идут на риски осознанно и целенаправленно.

Риск - один из факторов, определяющих поведение человека. Риск – это возможность наступления случаев, которые влекут за собой потери. При выборе способа удовлетворения потребностей субъект гражданского права будет отталкиваться от возможного наступления неблагоприятных последствий. Однако каждый из участников гражданских правоотношений стремится минимизировать эти риски. То есть можно сделать небольшой вывод: цель условной сделки — это положительное влияние на будущую неопределенность, которая как правило несет за собой риски и последствия, и возможность минимизации либо устранения негативных последствий.

Подводя итоги, мы можем сделать следующие выводы - условная сделка, как один из видов сделки, является своеобразным правовым регулятором, инструментом управления общественных отношений и является одним из способов удовлетворения потребностей субъектов гражданского права. Условные сделки отличаются от иных сделок, в первую очередь, возможностью с их помощью адаптироваться к неожиданным обстоятельствам, которые могут произойти в будущем и тем самым обезопасить тебя от негативных последствий, и во вторую очередь, это гарантия получения при наступлении определенных обстоятельств определенного блага в будущем, которая подкреплена в том числе запретом на совершение недобросовестных действий, содействующих или препятствующих наступлению условия (п. 3 ст. 157 ГК РФ).

Учение об условных сделках еще долгое время будет актуальным вопросом, и содержать множество вопросов и проблем, но уже сейчас можно с уверенностью сделать какие-то общие выводы. Субъект гражданских правоотношений, совершая условную сделку, идет на осознанный риск, поэтому каждый может, как уже и было

сказано нами выше, минимизировать эти риски, и устранить негативные последствия, если это имело место быть.

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 21 октября 1994 г. N 51-ФЗ // Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации ст. 157 ГК
2. Мейер Д.И. Русское гражданское право. М., 1997. // с. 188 // Учебник русского гражданского права. М., 1995.
3. Крашенинников Е.А. Указ. соч. С. 5 // Юрид. зап. ЯрГУ им. П.Г. Демидова. Ярославль, 1999
4. Гражданское право. Общая часть: учебник: в 4 т. // В.С. Ем, Н.В. Козлова, С.М. Корнеев и др.; под ред. Е.А. Суханова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Волтерс Клувер, 2008. – Т. 1. – 736 с.
5. Проблема риска в гражданском праве. Часть общая / Ойгензихт В.А. - Душанбе: Ирфон, 1972. - 77 с

Симонян Р.З., Осипенкова Е.С.

**Социальный конфликт «врач — пациент» в современном российском обществе:
объективные причины и субъективные факторы**

*ФГБОУ ВО Курский государственный медицинский университет Минздрава России
(Россия, Курск)*

doi: 10.18411/lj-06-2021-243

Аннотация

Данная статья посвящена одной из наиболее актуальных и сложных проблем современного российского общества — конфликту врача и пациента. Мы рассмотрим объективные причины и субъективные факторы возникновения этого конфликта в условиях модернизации здравоохранения и медицинского обслуживания населения. К объективным причинам в первую очередь относится несовершенство нормативной базы в области здравоохранения, низкая заработная плата медицинских работников, недоступность бесплатной медицины, а появление альтернативы - платные медицинские учреждения, что является не совсем удобным для населения. Субъективные факторы конфликта можно связать непосредственно со спецификой профессии врача, главную роль занимает низкая мотивация труда врача, следовательно, и малая заинтересованность в лечении пациента. Из-за нехватки кадров нет должного контроля за работой медицинских учреждений. Большую роль в конфликтах стали играть «врачебные ошибки» из-за которых врачи теряют немало пациентов, либо по незнанию, либо из-за непригодного для лечения оборудования. В заключении рассмотрим меры профилактики по снижению социального конфликта «врач-пациент» и как же все-таки гармонизировать их взаимоотношения.

Ключевые слова: Здоровье, социальные связи и отношения, социальный конфликт, конфликт «врач — пациент», объективные и субъективные факторы, медицинское право, медицинская этика и деонтология, профессиональная деформация личности врача, медицинская ошибка, нанесение вреда здоровью.

Abstract

This article is devoted to one of the most pressing and complex problems of modern Russian society - the conflict between a doctor and a patient. We will consider the objective causes and subjective factors of this conflict in the context of modernization of healthcare and medical services for the population. Objective reasons, first of all, include the imperfection of the regulatory framework in the field of health care, low salaries of medical workers, the inaccessibility of free medicine, and the emergence of an alternative - paid medical institutions, which is not entirely convenient for the population. The subjective factors of the conflict can be directly related to the specifics of the doctor's profession, the main role is