	- Возможность применения при оценке новых компаний	компаний - Не учитывает возможные риски
Сравнительный подход	- В основе оценки лежат реальные рыночные показатели - Учитывает сложившуюся практику покупок и продаж - Учитывает влияние отраслевых факторов на стоимость компании	- Не учитывает будущие ожидания инвесторов - Труднодоступность необходимых для проведения оценки данных - В основе расчетов используются только ретроспективные данные, без учета перспектив развития компании - Необходимость множественных проверок анализируемых сведений ввиду различия компаний между собой

Проведенный анализ основных подходов к оценке стоимости компании показывает, что, исходя из выявленных достоинств и недостатков, существуют особенности и индивидуальные сферы применения каждого из подходов в зависимости от целей оценки, от типа сделки, от интересов собственников и инвесторов, от момента осуществления оценки, от факторов стоимости компании. Например, при необходимости оценки компании перед инвестированием в нее применяется доходный подход. А если на рынке имеется большое число компаний, обладающих однородными характеристиками и свойствами, предпочтительнее будет применение сравнительного подхода к оценке стоимости компании.

По результатам проведенного исследования можно сделать вывод, что, ввиду наличия у каждого подхода к оценке стоимости компании своих недостатков, существует необходимость их дальнейшего совершенствования.

1. Об оценочной деятельности в Российской Федерации: Федер. закон Рос. Федерации от 29 июля 1998 г. № 135-ФЗ: принят Гос. Думой Рос. Федерации 16 июля 1998 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 1998. - № 31, ст. 3813.
2. Спиридонова Е.А. Оценка стоимости бизнеса: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2018. 21-22 с.
3. Щербаков В.А. Оценка стоимости предприятия (бизнеса). М.: Омега-Л, 2006. 145 с.

Иналкаев А.А.

Финансовый потенциал субъекта Российской Федерации

*Чеченский государственный университет
(Россия, Грозный)*

doi: 10.18411/lj-06-2019-87

idsp: ljournal-06-2019-87

Аннотация

В статье проводится анализ финансового потенциала субъекта Российской Федерации на примере Чеченской Республики. Автор отмечает возрастающую роль регионального уровня финансовой системы. Приведен анализ фактических, прогнозных и рассчитанных в соответствии с полученной производственной функцией данных о выпуске товаров и услуг в Чеченской Республике, а также объема и структуры валового регионального продукта на примере экономических показателей Чеченской Республики. На основе выполненного анализа и выявленных проблем делается вывод, что несоответствие финансовых затрат потенциалам органов управления определенной территории приводит к значительным финансовым, а, следовательно, и экономическим потерям.

Ключевые слова: финансовые ресурсы, регион, федеральный закон, органы государственной власти, бюджетные средства, экономическая эффективность, финансы хозяйствующих субъектов

Abstract

The article analyzes the financial potential of the subject of the Russian Federation on the example of the Chechen Republic. The author notes the increasing role of the regional level of the financial system. The analysis of actual, forecast and calculated in accordance with the production function data on the output of goods and services in the Chechen Republic, as well as the volume and structure of the gross regional product on the example of the economic indicators of the Chechen Republic. On the basis of the analysis performed and the problems identified, it is concluded that the discrepancy between the financial costs and the potentials of the governing bodies of a certain territory leads to significant financial and, consequently, economic losses.

Keywords: financial resources, region, and Federal law, the public authorities, the budget, economic efficiency, Finance businesses

Совершенно очевидно, что финансы служат экономическим инструментом распределения валового внутреннего продукта и государственного дохода, и являются средством контроля за производством и распределением материальных благ, стимулирования развития страны и общества.

Финансовые ресурсы региона заключаются в внутренних и привлеченных ресурсах. Соответственно, внутренние ресурсы содержат резервы учреждений и предприятий, которые расположены в субъектах Российской Федерации, средства населения, доходы бюджета субъекта Российской Федерации, средства внебюджетных фондов.

Финансовые ресурсы организаций и предприятий включают сумму чистой прибыли, амортизационных отчислений, в том числе доходы от акций и иных видов ценных бумаг. Коэффициенты финансовых показателей предприятий на будущее устанавливаются на основе прогноза роста объема производства продукции (услуг) и имеющегося величины продуктивности, т.е. доли чистой прибыли, а также характеристик основания амортизационных фондов с учетом фондоотдачи.

Рационально выделять применяемый и неприменяемый финансовый потенциал. Первый отождествляется с финансовыми ресурсами и оценивается через их объем, отображаемый в финансовом балансе субъекта Российской Федерации, в настоящее время наиболее актуален вопрос улучшения методологии его составления.

Неприменяемая часть финансового потенциала связана с оценкой той части ресурсов региона, которая лишь может быть втянута в оборот в течение обусловленного периода времени, т.е. это нереализованная часть финансового потенциала. И тут вопрос, когда и какие ресурсы субъекта можно и необходимо применить. Это вопросы перспективной финансовой политики.

Финансовый потенциал субъекта зависит от присутствия всевозможных видов ресурсов, каким субъект обладает. При этом эти ресурсы, прежде всего, должны быть оценены. Потенциал государства как правило устанавливаются через цену национального богатства. При этом финансовый потенциал не надлежит отождествить со стоимостью национального богатства, хотя стоимостная оценка ресурсов субъекта лежит в основе оценки финансового потенциала. Стоимостная оценка ресурсов субъекта может колеблется во времени, также может иметь способность подвергаться изменениям, т.е. все ресурсы обладают разной способностью приносить доходы. То, что методология налогового планирования несовершенна свидетельствуют и существенные отклонения налоговых поступлений в течение одного года от плановых показателей. Надо применить более новые инструменты перспективного финансового планирования, но для этого необходима информация, в том числе и о ресурсах субъекта. Используемый в России

перспективный финансовый план формально отвечает данным принципам, все-таки на практике его роль в бюджетном процессе ограничивается справочно-информационным сопровождением проекта бюджета на отдельно взятый год.

Доходы и расходы субъекта взаимоувязываются в его финансовом балансе (отчетном и прогнозном), который позволяет установить вклад территории в общие финансовые ресурсы государства, размеры отчислений средств и их направления в порядке перераспределения и использования, куда входят отчисления в федеральный, региональный и местный бюджеты. Доходы финансовых балансов составляют следующие статьи: прибыль, амортизационные отчисления, налог на доходы физических лиц, налог на имущество, налог на вмененный доход, внебюджетные источники, в том числе средства Пенсионного фонда, Фонда социального страхования, Федерального фонда медицинского страхования.

Таблица 1

Сопоставление фактических, прогнозных и рассчитанных в соответствии с полученной производственной функцией данных о выпуске товаров и услуг в Чеченской Республике

Показатели	Единица измерения	Отчет 2015	Отчет 2016	Отчет 2017	Оценка 2018	Прогноз 2019
Выпуск товаров и услуг	млн.руб. в ценах 2015 года	52812,7	55012,4	58098,8	61251,5	63939,4
Выпуск товаров и услуг (расчет в соответствии с полученной производственной функцией)	млн.руб. в ценах 2015 года	52335,2	55562,5	57780,5	60722,1	64019,3
Отношение расчетной и фактической величины	%	99,1	100,9	99,4	99,1	100,1

Необходимо отметить, что расходы по финансовому балансу выделяются на финансирование расходов предприятий - прежде всего на инвестиции с учетом имеющихся доходов. Правительство готовит проект бюджета (ст. 169 Бюджетного кодекса) на основе прогнозов социально-экономического развития Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований и отраслей экономики, в том числе подготовка сводных финансовых балансов.

В ст. 175 Бюджетного кодекса баланс финансовых ресурсов определяется как баланс всех доходов и расходов Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований, предприятий, учреждений и иных хозяйствующих субъектов на соответствующей территории. Статья 175 Бюджетного кодекса устанавливает, что баланс финансовых ресурсов составляется на основании отчетного баланса финансовых ресурсов за предыдущий год согласно прогнозу социально-экономического развития определенной территории.

Как указывают ученые, необходимость переосмысления института финансового баланса государственного сектора, в том числе его роли при рассмотрении потенциалов государства обеспечивает сбалансированность доходов и расходов в кратко-, средне- и долгосрочной перспективе.

На уровне субъектов Российской Федерации в первую очередь решаются первостепенные задачи социально-экономического развития региона, здесь большую роль играет результативное применение территориальных финансовых ресурсов, поднимается вопрос об оценке финансовых возможностей, существующих для осуществления принимаемых решений. Это в первую очередь определение объема ресурсов, которые могут быть использованы на территории для финансирования всех сфер деятельности в субъекте. Едва ли возможно принятие основательных решений в области налоговой

политики если не учесть реальные финансовые возможности территории. В то же время финансовый баланс причисляется к числу тех инструментов финансово-бюджетной политики, которые существенно расширяют возможности управления бюджетным процессом в регионе, оценивают результаты уже воплощенных в жизнь и планируемых изменений в сфере межбюджетных отношений.

В 2018 году в экономике Чеченской Республики складывалась благоприятная ситуация, способствующая поддержанию на относительно высоком уровне темпов экономического роста. Наблюдался рост в основных базовых отраслях экономики (промышленность, строительство, транспорт и розничная торговля). Повысилась производительность продукции сельского хозяйства, уменьшился объем платных услуг населению. Продолжился рост реальных располагаемых денежных доходов населения. Улучшились финансовые результаты деятельности организаций в основных секторах экономики.

Покажем на примере объем и структуру валового регионального продукта на примере экономических показателей Чеченской Республики.

Таблица 2

Объем и структура ВРП в Чеченской Республике в 2013-2018 годах

Показатели	2013г., отчет	2014г., отчет	2015г., отчет	2016г., отчет	2017г., оценка	2018г., прогноз
Валовой региональный продукт	17428,1	19840,2	24509,9	27877,6	32223,0	36066,4
Производство товаров	11502,0	12502,8	15244,8	14618,7	17355,0	19198,5
в том числе:						
промышленность	8417,2	8647,6	11747,2	10114,6	12115,0	13553,8
сельское хозяйство	2077,4	2202,1	2183,4	2142,4	2625,0	2706,0
строительство	893,8	1508,3	1076,3	2073,4	2354,0	2608,3
производство товаров и услуг	5916,1	7538,2	9213,4	12566,9	14618,0	16617,9
в том числе:						
рыночные	4429,8	5620,8	5964,2	9042,9	9560,1	11798,0
нерыночные	1486,3	1917,4	3249,2	2453,6	5057,9	4819,9
Чистые налоги на продукты	10,0	-200,8	51,7	692,0	250	250
ВРП, в % к предыдущему году в сопоставимых ценах	107,8	103,7	96,8	104,1	102,0	102,9

Увеличение сальдированного финансового результата отмечалось практически во всех отраслях экономики. Доля убыточных организаций в 2018 году снизилась по сравнению с 2017 и 2016 годами. Индекс потребительских цен в 2018 году составил 112,8%. Реализация задач по модернизации экономики заложены в «Стратегии социально-экономического развития Северо-Кавказского федерального округа до 2025 года». Органы исполнительной власти Чеченской Республики руководствуются положениями Стратегии при разработке региональных целевых программ и прочих программных документов. В Чеченской Республике действуют 17 республиканских целевых программ, реализуемых на условиях софинансирования, 11 республиканских целевых программ, реализуемых за счет средств республиканского бюджета. Реализация запланированных региональных программ на территории Чеченской Республики требует активизации экономических ресурсов.

Подводя итог, можно отметить, что региональный финансовый баланс характеризует финансовые и организационные потенциалы субъекта Российской Федерации, отображая обеспеченность процесса регионального развития нужными для этого финансовыми ресурсами, по сущности своей являясь системой финансовых показателей, характеризующих существенные пропорции создания и реализации финансового

потенциала региона. Определить финансовую устойчивость субъекта Российской Федерации позволяют показатели баланса. Несоответствие финансовых затрат потенциалам органов управления определенной территории приводит к значительным и финансовым, а, следовательно, и экономическим потерям.

1. Арсаханова З.А. Совершенствование механизма финансовой обеспеченности регионов /Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право. 2010. №1.
2. Боярский М.С. Эффективность функционирования финансовой системы субъекта Российской Федерации. Дис. канд. экон. наук, М., 2006
3. Иналкаев А.А. «Экономическое значение эффективности функционирования финансовой системы субъекта Российской Федерации» Экономика: вчера, сегодня, завтра. Экономический журнал. – № 9. – С.389-394
4. Родионова В.М. Об экономической сущности финансов. Финансы /под ред. В.М. Родионовой. М. 1993. – С.11
5. Соколова Э.Д. Правовые основы финансовой системы России. Учебное пособие – Москва, 2012. – 110

Махова А.В., Журавель Т.С.

Показатели, характеризующие занятость населения в возрасте старше трудоспособного, по субъектам российской федерации 2012-2018 гг.

*ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»
филиал в г. Славянске-на-Кубани
(Россия, Славянск-на-Кубани)*

doi: 10.18411/lj-06-2019-88

idsp: ljjournal-06-2019-88

Аннотация

Материалы данной статьи включают в себя анализ уровня безработицы и уровня занятости по Российской Федерации, Южному Федеральному округу, Краснодарскому краю, Республике Адыгея, Республике Калмыкия и Астраханской области в период с 2012 по 2018 гг.

Ключевые слова: уровень безработицы, уровень занятости, показатели занятости и безработицы, средний ежегодный прирост, абсолютный прирост.

Abstract

The Materials of this article include the analysis of unemployment and employment in the Russian Federation, the southern Federal district, Krasnodar region, the Republic of Adygea, the Republic of Kalmykia and Astrakhan region in the period from 2012 to 2018.

Keywords: unemployment rate, employment rate, employment and unemployment rates, average annual growth, absolute growth.

Введение

Безработица – это социально–экономическое явление, которое характеризуется наличием лиц трудоспособного возраста, не имеющих работы, пригодных к ней и ищущих её. Основным оценочным фактором безработицы является уровень безработицы, показывающий отношение занятого населения к общей численности трудоспособного. Данный показатель необходимо знать, так как он характеризует данное состояние экономики страны. Наряду с уровнем безработицы в экономической демографии выделяют еще один важный показатель — уровень занятости. Уровень занятости, как и уровень безработицы, является ключевым фактором, демонстрирующим наличие и отсутствие рабочих мест, из этого истекает реальная нагрузка на бюджет и эффективность выработки ВВП. Ниже мы рассмотрим показатели уровня занятости и безработицы по России в целом и по субъектам Российской Федерации в отдельности.