перемещении за пределы свободной экономической зоны они будут рассматриваться как иностранные товары, в отношении которых должны быть уплачены таможенные пошлины и налоги применительно к иной таможенной процедуре, отличной от таможенной процедуры свободной таможенной зоны.

Подводя итог, можно сделать вывод, что государственное стимулирование и поддержка резидентов ОЭЗ должны быть дифференцированы в зависимости от срока и объемов инвестиций, доли затрат, произведенных на территории ОЭЗ, важности и приоритетности осуществляемого резидентом проекта для экономики региона и страны в целом.

1. Ахмедзянов Р.Р., Алексеева Е.В., Филиппов М.И., Мосеев А.О. Таможенно-тарифное регулирование в особых экономических зонах // Московский экономический журнал. 2019. № 13. С. 10.
2. Гомон И.В., Муравьева Д.М. Особенности функционирования особых экономических зон в России на современном этапе // Заметки ученого. 2019. № 3 (37). С. 50-54.
3. Дорожкина Т.В., Щербакова Е.С., Гусакова А.А. Использование внешнеэкономических процессов для реализации потенциала региона // Вестник образовательного консорциума Среднерусский университет. Серия: Экономика и управление. 2019. № 13. С. 67-69.
4. Непарко М.В., Мокрополов А.В. Анализ деятельности особых экономических зон в России // Тенденции развития науки и образования. 2019. № 49-8. С. 77-80.
5. Сазонова Ю.Ю., Мигел А.А. Инструменты налогового регулирования предпринимательской деятельности в современных экономических условиях // Калужский экономический вестник. 2019. № 1. С. 56-59.
6. Официальный сайт ОЭЗ «Калуга» [Электронный ресурс]. URL: <http://oez.kaluga.ru/>

Гомон И.В., Шуралева Е.Ю.

Оценка влияния экспортных пошлин на развитие экспорта

*Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
(Россия, Калуга)*

doi: 10.18411/lj-05-2020-108

idsp: ljjournal-05-2020-108

Аннотация

Одним из методов ограничения экспорта является использование вывозной (экспортной) пошлины на национальные товары. В России экспортные пошлины являются одним из важнейших источников доходов государственного бюджета, их роль в развитие экспорта чрезвычайно велика. Экспортные пошлины способствуют формированию рациональной структуры экспорта, ограничивают вывоз продукции, имеющей большой спрос внутри страны. Экспортные пошлины применяются чаще по отношению к природным ресурсам, чем к другим товарам. В статье представлена оценка влияния экспортных пошлин на развитие экспорта.

Ключевые слова: экспорт, экспортная пошлина, структура экспорта, развитие экспорта, ограничение вывоза.

Abstract

One of the methods of restricting exports is the use of export (export) duties on national goods. In Russia, export duties are one of the most important sources of state budget revenue, and their role in the development of exports is extremely large. Export duties contribute to the formation of a rational export structure and restrict the export of products that are in high demand within the country. Export duties are applied more often to natural resources than to other goods. The article presents an assessment of the impact of export duties on the development of exports.

Keywords: export, export duty, export structure, export development, export restriction.

Экспортные пошлины сдерживают вывоз сырьевых товаров, стимулируют экспорт высокотехнологичных товаров, продуктов с высокой степенью переработки. Таким образом, одной из их основных функций являются развитие экспорта.

Экспорт Российской Федерации в 2019 году составил 423 млрд. долларов США, что на 27 млрд. долларов США и на 6% меньше, по сравнению с 2018 годом (450 млрд. долларов США), а в 2017 году экспорт составил 357 млрд. долларов США, что на 66 млрд. долларов США и на 16% меньше, чем в 2019 году. В 2018 году по сравнению с 2017 годом экспорт России увеличился на 93 млрд. долларов или на 26%[5].

Основной рост экспорта в 2018 году обеспечили зерновые, так как в 2017 году был рекордный урожай и запасы превышали показатели прошлых лет. Плохой урожай в Европе и Австралии привел к повышению экспортных цен на зерно, что привело к активному экспорту. Экспорт зерновых в 2019 году сократился, спад обусловлен уменьшением экспортных ресурсов, прежде всего пшеницы, а также кукурузы и ячменя. Хотя производство зерновых агрокультур в 2019 году осталось высоким (около 121 млн. тонн), запасы сократились (из-за низкого урожая и активного экспорта в 2018 году), в то же время наблюдалось падение экспортных цен при росте внутренних, что также не способствовало отгрузкам на внешние рынки[3].

Торговая статистика Российской Федерации ухудшилась в 2019 году прежде всего из-за сокращения поставок энергоресурсов за рубеж. Снизились продажи трех главных экспортных товаров России: нефти, нефтепродуктов и газа. Объемы экспорта могли бы оказаться и выше, но теплая зима в северном полушарии сократила поставки энергоресурсов за границу. На экспорт сырья оказало негативное влияние замедление мировой экономики и торговая война между США и Китаем. Загрязнение нефти, поступающей по трубопроводу «Дружба» в апреле 2019 года привело к остановке ее транспортировки. Для очистки нефти и прокачки нового объема понадобилось несколько недель. В связи с этим сократился экспорт нефти в ближнее и дальнее зарубежье. Все эти причины снижают спрос на экспортируемые Россией товары, тем самым происходит снижение поступающих в федеральный бюджет экспортных пошлин, что негативно сказывается на развитии структуры экспорта.

Таблица 1.

Динамика экспорта товаров Российской Федерации, млн. дол.

Показатели	2017г.	2018г.	2019г.	2019г. в % к	
				2017г.	2018г.
Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	211 447	286 740	262 478	124,1	91,5
Древесина и изделия из нее; древесный уголь	7 902	9 034	8 620	109,1	95,4
Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерна	641	763	1 011	157,7	132,5
Злаки	7 527	10 458	7 921	105,2	75,7
Органические химические соединения	3 237	4 200	3 675	113,5	87,5
Черные металлы	18 762	23 358	18 141	96,7	77,7

По данным Таблицы 1 видно, что наибольшую часть российского экспорта занимает топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные нефть, нефтепродукты и газ природный. Их экспорт в 2019 году составил 262 478 млн. долларов США, что на 24 262 млн. долларов и на 8,5 % меньше, чем в 2018 году (286 740 млн. долларов). В 2017 году экспорт данной группы товаров составил 211 447 млн. долларов, что на 51 031млн. долларов и на 19,4%

меньше чем в 2019 году. В 2018 году их экспорт увеличился по сравнению с 2017 годом на 75 293 млн. долларов или на 35%.

В 2018 году экспорт древесины и изделий из нее составил 9 034 млн. долларов, что на 414 млн. долларов и на 4,8 % больше, чем в 2019 году (8 620 млн. долларов). В 2018 году экспорт данной группы товаров увеличился на 1132 млн. долларов или на 14,3 % по сравнению с 2017 годом. В 2017 году их экспорт составил 7 902 млн. долларов, что на 718 млн. долларов и на 8,3 % меньше, чем в 2019 году.

Доля экспорта масличных семян и плодов составила в 2019 году 1 011 млн. долларов, что 248 млн. долларов и на 32% больше, чем в 2018 году (763 млн. долларов). В 2017 году экспорт масличных семян и плодов составил 641 млн. долларов, что на 122 млн. долларов и на 16 % меньше по сравнению с 2018 годом или на 370 млн. долларов и на 36,6 % меньше, чем в 2019 году.

Экспорт злаков в 2018 году - 10 458 млн. долларов США, что на 2 537 и на 32 % больше, чем в 2019 году (7 921 млн. долларов) или на 2931 млн. долларов и на 39% по сравнению с 2017 годом. В 2017 году доля экспорта злаков составила 7 527 млн. долларов, что на 394 и на 5% меньше, чем в 2019 году.

Товары группы органические химические соединения экспортировались в 2019 году в объеме 3 675 млн. долларов, что по отношению к 2018 году (4 200 млн. долларов) меньше на 525 млн. долларов и на 12,5 %. В 2017 году экспорт этой группы товаров составил 3 237 млн. долларов, что 438 на и на 12% меньше по сравнению с 2019 годом. Экспорт этих товаров в 2018 году увеличился на 963 млн. долларов или на 30% по сравнению с 2017 годом.

Черные металлы экспортировались в 2019 году в объеме 18 141 млн. долларов, в 2018 году — 23 358 млн. долларов, что на 5 217 млн. долларов и на 22 % меньше, чем в 2019 году. В 2018 было экспортировано черных металлов больше на 4 596 млн. долларов или на 24,4 %, чем в 2017 году. В 2017 году экспорт черных металлов составил 18 762 млн. долларов, что на 621 и на 3,4 % больше, чем в 2019 году.

Также исходя из данных Таблицы 1 можно отметить, что основой российского экспорта являются сырьевые товары. Товары с высокой степенью переработки экспортируются в небольших количествах. Меньше всего из России за 2017-2019 года экспортировались такие группы товаров как масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерна, и органические химические соединения. Таким образом, можно сделать вывод, что Россия имеет зависимость от экспорта товаров топливно-энергетического комплекса. За их вывоз взимается экспортные пошлины, которые поступают в федеральный бюджет страны. Экспортируя только сырьевые товары, теряется возможность разнообразить структуру российского экспорта, а следовательно, и развивать экспорт с помощью экспортных пошлин.

Что бы снизить зависимость от вывоза сырья и развивать экспорт других товаров применяются экспортные пошлины. Россия должна нарастить к 2024 году экспорт продукции лесопромышленного комплекса высокой степени переработки до 17 млрд. долларов в год[3]. Помочь в этом должны введение экспортных пошлин на экспорт кругляка. Россия делает ставку на продукцию с высокой добавленной стоимостью — это позволит развивать производства на территории страны, а не просто зарабатывать на вывозе природного сырья. Увеличение экспортных пошлин на лес-кругляк будет стимулировать предприятия осуществлять его переработку.

Экспортируя сырье в больших объемах за рубеж, Российская Федерация фактически субсидирует зарубежных переработчиков — прямых конкурентов страны. Поэтому Министерство сельского хозяйства Российской Федерации вынесло вопрос временного увеличения экспортной пошлины на подсолнечник[6]. Ожидается, что после введения экспортных пошлин произойдет увеличение объемов переработки подсолнечника внутри страны и рост экспорта переработанной продукции.

Таким образом экспортная пошлина является важным инструментом в развитии экспорта. Основное влияние экспортных таможенных пошлин на развитие экспорта продукции обуславливается тем, что таможенные пошлины по своей экономической природе являются издержками участников ВЭД, тем самым они делают продукцию дороже, а в случае экспорта не создают дополнительных затрат, что влияет вместе с другими факторами на конкурентоспособность продукции и рентабельность ее производства.

1. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс] - Режим доступа – URL: // <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 03.04.2020);
2. Новости в России и мире- ТАСС [Электронный ресурс] - Режим доступа – URL: // <https://tass.ru/> (дата обращения: 04.04.2020);
3. Российский экспортный центр [Электронный ресурс] - Режим доступа – URL: // <https://www.exportcenter.ru/export/> (дата обращения 04.04.2020);
4. Экономическое обозрение: экспорт и импорт России в 2019 году [Электронный ресурс] - Режим доступа –URL: // <https://expert.ru/> (дата обращения: 05.04.2020);
5. Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс] - Режим доступа – URL: www.customs.ru (дата обращения 05.04.2020);
6. Официальный сайт Министерства сельского хозяйства Российской Федерации [Электронный ресурс] - Режим доступа – URL: // <http://mcx.ru/> (дата обращения: 05.04.2020);
7. Давиденко Л.Г. Налоги и таможенные платежи: учебное пособие / Л.Г. Давиденко. - СПб: ИЦ Интермедия, 2017. - 199 с. (дата обращения 06.04.2020).

Иманалиева А.А.

Сравнение основных положений МСФО 2 «Запасы» и ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов»

ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»
(Россия, Махачкала)

doi: 10.18411/lj-05-2020-109

idsp: ljjournal-05-2020-109

Аннотация

В данной статье автором рассмотрены основные сходства и различия основных положений МСФО 2 «Запасы» и ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов». Приведена краткая характеристика данных стандартов. Определены отличительные особенности, выявленные при сравнении трактовок, определений, методов оценки, критериев признания. Результаты представлены в табличной форме. Установлено, что в целом значительных отличий не наблюдается.

Ключевые слова: материально-производственные запасы, материалы, стандарты, активы, критерии, оценка.

Abstract

In this article, the author considers the main similarities and differences between the main provisions of IFRS 2 "Inventory" and PBU 5/01 "Inventory accounting". A brief description of these standards is given. Distinctive features identified when comparing interpretations, definitions, evaluation methods, and recognition criteria are identified. The results are presented in tabular form. It was found that in General, there are no significant differences.

Key words: inventory, materials, standards, assets, criteria, evaluation.

В настоящее время отечественные организации стремятся сотрудничать с иностранными организациями, тем самым привлекая иностранных инвесторов.