Непарко М.В., Трошкин В.М.
Особенности привлечения иностранных инвестиций в экономику государства

*Калужский государственный университет
им. К.Э. Циолковского
(Россия, Калуга)*

doi: 10.18411/lj-05-2019-89

idsp: ljjournal-05-2019-89

Аннотация

Международное инвестиционное сотрудничество предполагает взаимодействие с иностранными партнерами на основе объединения финансовых и материально-технических ресурсов. Целями такого сотрудничества являются увеличение выпуска экспортной продукции, обновление ассортимента, повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции, облегчение процессов ее реализации на внешнем рынке.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, технологии, иностранные инвестиции, капитал, валюта, ассортимент, продукция, конкурентоспособность.

Abstract

International investment cooperation involves one of the forms of interaction with foreign partners on the basis of combining financial and logistical resources. The objectives of such cooperation are to increase the output of export products, update the range, improve the competitiveness of products, facilitate the processes of its implementation in the foreign market.

Keywords: foreign economic activity, technologies, foreign investments, capital, currency, assortment, products, competitiveness.

На протяжении последних десятилетий Российская Федерация использует комплекс мер по привлечению иностранных инвестиций. Для создания благоприятного инвестиционного климата для иностранных инвесторов введен более льготный режим осуществления деятельности. Национальным законодательством предусмотрено ряд мер на привлечение и эффективное использование иностранных инвестиций, передовой техники и технологий, управленческого опыта, обеспечение стабильности условий деятельности иностранных инвесторов, повышение их активности. Для привлечения иностранных инвестиций могут быть использованы средства, стимулирующие функционирование иностранных инвестиций, такие как:

- налоговые льготы, ускоренная амортизация, изменения налоговых ставок для некоторых предприятий, таможенные льготы на импорт оборудования, налоговые каникулы и т.д.;
- предоставление кредитов и займов, в зависимости от выполнения определенных условий, позволяющих решить социально - экономические задачи на уровне региональных или местных органов власти, а также выделение средств на подготовку и переподготовку кадров, занятых на предприятиях с иностранными инвестициями;
- нефинансовые меры, позволяющие улучшить инвестиционный климат и тем самым создать более благоприятные условия для иностранных инвесторов (инженерные коммуникации, телекоммуникации, средства связи, информационные системы, создание свободных экономических зон).

В целом система мер государственного регулирования может быть представлена следующим образом:

1) регулирование вывоза капитала за рубеж. Капитал может быть вывезен за рубеж в виде прямых и портфельных инвестиций, в виде кредитов, в виде размещения капитала на банковских депозитах и различных счетах. В ряде странах осуществляется государственная поддержка вывоза капитала, в первую очередь прямых инвестиций. Это: информационная и техническая поддержка инвесторов, содействие в поиске зарубежных партнеров, организация предварительного технико-экономического обоснования проекта,

анализ бизнес-плана, реализация инвестиционных проектов, участие в инвестиционных проектах, предоставление налоговых льгот и преференций.

Капитал вывозится за границу не столько для увеличения прибыли, сколько из-за сохранения его путем помещения в более стабильные и надежные средства. Такое явление возникает, прежде всего, в тех странах, где существует политическая нестабильность, высокие налоги, инфляция, отсутствуют гарантии для инвесторов.

Помимо официальных каналов, капитал может вывозиться за границу и неофициально (незаконно). Незаконные методы вывоза капитала за рубеж связаны с особенностями национального законодательства и государственного регулирования в этой сфере. В России, например, они включают, занижение экспортных цен и завышение импортных цен, вансовые платежи под импортные контракты без последующей поставки товаров, перевода валюты на зарубежные счета российских резидентов, возможен также вывоз капитала в виде наличной иностранной валюты.

2) валютное регулирование, которое включает валютные ограничения. Они близки по своему конечному эффекту к количественным ограничениям, поэтому иногда рассматриваются как различные нетарифные инструменты регулирования. Валютные ограничения могут регулировать операции резидентов и нерезидентов с валютой или валютными ценностями. Они связаны с применением ограничений на перевод за границу валюты и (или) платежей за иностранные товары, услуги. Валютные ограничения могут применяться как во внешней торговле, так и в движение капитала. Валютные ограничения являются частью валютного контроля, осуществляемого правительством. Валютный контроль - система государственных мер, которые контролируют сделки между странами, за своевременным возвращением валюты по экспортным операциям, за правильностью расчетов по импортным операциям и т.д.

В условиях резкого ухудшения внешнеэкономической ситуации и роста дефицита платежного баланса даже промышленно развитые страны принимают меры по ужесточению валютных ограничений, особенно в отношении оттока капитала. Это связано с желанием обеспечить текущие платежи с помощью доступной иностранной валюты. Аналогичные меры применяются странами с переходной экономикой и развивающимися странами, которые стремятся использовать свои валютные поступления для удовлетворения приоритетных национальных экономических потребностей.

3) регулирование импорта как стимулирование экспорта. Экспорт оказывает существенное влияние на модернизацию экономики, в том числе и региональной. За счет реализации экспортной политики, происходит расширение сбыта, увеличение объемов производства, что, естественно, приводит к снижению его стоимости и, как следствие, повышает эффективность работы, как отдельного предприятия, так и региона в целом. Поставки продукции на внешний рынок способствуют модификации производства и его структуры в зависимости от требований международного рынка. За счет экспорта продукции за рубеж в хозяйственный оборот включается все больше ресурсов, материальных, природных, интеллектуальных, человеческих. Все это стимулирует не только экономическую составляющую государства, но и другие ее сферы - социальную, экологическую, правовую.

Мировой рынок товаров и услуг характеризуется высокими требованиями к производству товаров. В связи с этим, благодаря участию государства в международном разделении труда, качество выпускаемой продукции улучшается. Продукция, выдержавшая конкуренцию на мировом рынке и эффективно реализуемая на нем, становится эталоном качества для других региональных производителей, что побуждает последних пересмотреть свою деятельность на рынке.

За счет осуществления внешнеэкономической деятельности обеспечивается получение недостающих инвестиций, средств производства, таких как оборудование, машины, комплектующие, которые затем используются в производстве, а также используемое сырье для дальнейшей обработки. Благодаря этому предприятия имеют возможность производить высококачественную продукцию, сокращая при этом время ее производства, так как нет необходимости предприятиям самостоятельно проектировать и разрабатывать необходимое оборудование. Кроме того, импорт оборудования, машин, а также передовых технологий способствует формированию прогрессивного

промышленного производства, что, несомненно, повышает конкурентоспособность продукции, как на внешнем, так и на внутреннем рынках.

Международное инвестиционное сотрудничество предполагает одну из форм взаимодействия с иностранными партнерами на основе объединения финансовых и материально-технических усилий. Целями такого сотрудничества являются расширение базы развития и выпуска экспортной продукции, ее систематического обновления на основе критериев конкурентоспособности и облегчения процессов ее реализации на внешнем рынке. Такие проблемы можно решить путем организации, например, совместного производства. Организация совместной деятельности возможна, прежде всего, на основе обмена технологиями, услугами, а также в форме концессий, консорциумов, акционерных обществ, международных неправительственных организаций и др. Традиционными направлениями инвестиционного сотрудничества с зарубежными странами являются энергетика, металлургия, нефтедобыча, транспорт, добыча нефти и газа, а также реконструкция, расширение и модернизация ранее построенных предприятий за рубежом. Кроме того, важным фактором совместной деятельности является получение сотрудниками всех уровней передового опыта в области производства и управления. Реализация международных связей позволяет использовать передовой опыт других стран в организации маркетинга и менеджмента, научных исследований и разработок при построении и внедрении наиболее эффективных методов в производство.

Международное инвестиционное сотрудничество также оказывает значительное позитивное воздействие на ускорение научно-технического прогресса в регионах. Это происходит не только за счет импорта новейших технологий и технологий, но и за счет совместных научных исследований, разработок, проектов, производства образцов оборудования, машин и материалов.

Таким образом, привлечение иностранных инвестиций способствует развитию внешнеэкономической деятельности, за счет увеличения предприятий, рабочих мест, количество продукции, а также диверсификации.

1. Аносова П.И. Иностранные инвестиции в России. Анализ и динамика иностранных инвестиций // Международный студенческий научный вестник. – 2015. – № 4. – С. 4.
 2. Беляев Д.В. Механизм взаимодействия государства и рынка в процессе привлечения иностранных инвестиций // Молодой ученый. – 2015. – С. 180.
 3. Иностранные инвестиции в экономике России — современный этап и перспективы. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://promdevelop.ru/inostrannye-investitsii-v-ekonomike-rossii/>
 4. Газета.ru. Россия и растет, и падает. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.gazeta.ru/business/2016/10/25/10278503.shtml#page2>
 5. Гомон И.В., Петрушина О.М., Непарко М.В. Иностранные инвестиции как инструмент регулирования внешнеэкономической деятельности // Экономика и предпринимательство. 2016. № 11-3 (76). С. 312-317.
-