- 3) сократить перенос убытков, полученных налогоплательщиками в предыдущих налоговых периодах;
- 4) разработать и реализовать комплекс мер по улучшению делового и инвестиционного климата в сфере государственно-частного партнерства в финансировании приоритетных проектов. [6, с.377]

Таким образом, сбалансированность бюджета — один из важнейших принципов создания и исполнения бюджета, который заключается в количественном соответствии расходных бюджетов источникам финансирования.

Обеспечение сбалансированности бюджетов в Российской Федерации зависит от многих факторов, в том числе, особенностей развития экономики региона, разграничения полномочий между уровнями власти, разграничения и распределения доходных источников и расходных обязательств между бюджетами бюджетной системы Российской Федерации, эффективности системы межбюджетных отношений, проводимой органами государственной власти региона долговой политики и др. В тоже время сбалансированность бюджета субъектов и муниципалитетов позволяет решить задачи самостоятельного экономического развития региона, стимулирования инвестиционной и предпринимательской активности, укрепления финансовой устойчивости региона.

Чтобы добиться нужного результата, необходимо законодательно установить четкие параметры ее функционирования, которые будут в себя включать стабильное бюджетное и налоговое законодательство, соотношение структуры доходов и расходов в долгосрочной перспективе, уменьшение долговых рисков, увеличение фискальных полномочий на уровне субъектов РФ и муниципальных образований, построение оптимальной системы межбюджетных отношений.

1. Анализ тенденций в бюджетно-налоговой сфере России // Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова. 2019. № 16. С. 1-17.
2. Балиева Ю.Р., Паулов П.А. Проблема сбалансированности государственного бюджета // Современные научные исследования и разработки. 2018. Т. 1. № 4 (21). С. 96-98.
3. Михайлов А.С. Государственный бюджет, проблема его сбалансированности // Мировая наука. 2019. № 4 (25). С. 392-395.
4. Официальный сайт Министерства Финансов Российской Федерации. URL: minfin.ru (дата обращения 25.12.2019)
5. Рыльская Е.Е. Проблема сбалансированности государственного бюджета Российской Федерации // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. С. 176- 179.
6. Хачатрян А.Г. Проблема сбалансированности бюджета в современных условиях // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2018. С. 375-381

Тагирова К.М., Амирханова Р.М.

Развитие страхования инновационных рисков

*Дагестанский государственный университет
(Россия, Махачкала)*

doi: 10.18411/lj-02-2020-93

idsp: ljjournal-02-2020-93

*Научный руководитель:
Ибрагимова И.И.*

Аннотация

Инновационное развитие экономики - одна из приоритетных национальных задач. Но инновационной деятельности присуще большое количество рисков, что ограничивает заинтересованность субъектов экономики в участии в ней. Одним из

методов минимизации этих рисков выступает страхование. В данной статье рассмотрены особенности развития страхования инновационных рисков.

Ключевые слова: страхование, инновационная деятельность, риски, методы страхования

Abstract

Innovative development of the economy is one of the priority national tasks. But innovation is inherent in a large number of risks, which limits the interest of economic entities in participating in it. One of the methods to minimize these risks is insurance. This article discusses the features of the development of innovation risk insurance.

Key words: insurance, innovative activity, risks, insurance methods

Усиление глобализационных и интеграционных процессов вызывает рост конкуренции на рынке, в том числе на рынке товаров и услуг. Влияние со стороны иностранных компаний в российском сегменте услуг определяется опытом нескольких десятилетий и эффективным применением инноваций для развития на внутреннем и внешнем рынках. Передовое производство больше других отраслей связано с вероятными рисками и отсутствием гарантий благоприятного исхода. Механизм, позволяющий уменьшить возможность неблагоприятных исходов, – страхование инноваций. Таким образом, нововведения в развитии страхового сегмента России – главное и необходимое условие для роста конкурентоспособности отечественных компаний[5, с. 160].

Страхование – совокупность мер, предпринятых участниками бизнес-проекта с целью защиты от возможного ущерба или недополучения дохода по причине неконтролируемых или социальных рисков, особенно вероятных в области передовой деятельности. Инновационная деятельность направлена на применение в производстве научных разработок и достижений и извлечение коммерческой выгоды из этих разработок. В результате инновационной деятельности расширяется ассортимент производимых товаров и повышается качество оказываемых услуг.

Модернизация технологического процесса предусматривает целый ряд организационных, технических, научных, финансовых и иных мер, которые совместно дают толчок к инновациям. Нововведения позволяют производить товар с улучшенными свойствами, оптимально организовывать производственный процесс и логистические потоки, оперативно получать информацию и в целом улучшать условия труда. В инновационной сфере главным объектом страхования выступают имущественные права участников.

Страхование инноваций:

- покрывает убытки субъекту хозяйствования;
- компенсирует косвенные потери;
- сохраняет денежные средства;
- позволяет компенсировать вред, причиненный третьим лицам

Заклячая договор, страхователь нередко сталкивается с проблемой выбора подходящего варианта пропорции между величиной премии по страховке и размером страхового покрытия.

По механизму, разделяющему степень ответственности между сторонами, выделяют две основные группы страховых методов: полное и частичное страхование[3, с. 194]:

1. Полное страхование максимально покрывает возможный размер ущерба всего спектра страховых событий, которые прописаны в договоре.

2. Частичное страхование возлагает долю обязательств непосредственно на страховщика, а часть риска остается страхователю. Этот вид дешевле полного страхования и включает следующие подтипы:

- пропорциональное страхование, при котором сумма компенсации при возникновении страхового случая составляет часть, установленную по договору, в зависимости общего размера понесенных убытков. При этом методе страховая сумма гораздо меньше фактической стоимостной оценки застрахованного объекта или предельных вероятных потерь фирмы вследствие прописанных событий. Долю риска вправе корректировать страхователь. Он самостоятельно удерживает и выбирает подходящий размер для оплаты.

Среди методов непропорционального страхования выделяют:

- страховку по методу «первого риска» или первых убытков: полная компенсация ущерба в этом случае рассчитывается в пределах страховой суммы (первый риск), а сопутствующие расходы сверх страховой суммы покрывает сам страхователь.

Вторым риском называют разность стоимости по страховке и выплачиваемых средств по договору является страхование с франшизой: такой тип страховки исключает из компенсации убытки, не превосходящие указанного предельного значения (франшиза) и страхование предельных рисков, которое совершается только в части крупных рисков.

Субъект хозяйствования (предприниматель) в сфере инноваций выступает главным носителем страховых рисков. Эта сфера с каждым годом отмечает прирост капиталовложений как в производство уже существующих товаров, так и в методику разработки принципиально новых услуг и товаров. Среди других секторов экономики инновационное предпринимательство отличают высокая степень риска и обязательства по росту и сохранению личных и взятых займы средств[2, с. 140].

В широком смысле инновационный риск включает в себя все виды рисков, которые могут быть реализованы при осуществлении инновационной деятельности в связи с чем, комплексная страховая защита включает в себя широкий спектр страховых продуктов:

- 1) услуги по страхованию движимого и недвижимого имущества от всех возможных потерь, которые предусматриваются страховым договором;
- 2) услуги по страхованию грузопотоков;
- 3) услуги по страхованию общегражданской и профессиональной ответственности;
- 4) услуги по страхованию жизни (например, жизни и здоровья сотрудников научно-исследовательских организаций).

Риски подразделяются на риски с активным и пассивным результатом. Активный результат – итог предпринятых действий и решений. Пассивный – итог не выполненных действий и шагов. Для нововведений характерны риски, связанные с инициативой и активной деятельностью. Возможные инновационные риски:

- неправильное определение новаторского проекта;
- недостаток финансирования проекта;
- риск, связанный с ресурсоснабжением и сбытом готовой продукции;
- невыполнение обязательств по контракту;
- недостаточная степень подготовки кадрового состава;
- вероятность усиления конкуренции;
- риски по сохранению прав интеллектуальной собственности на открытия и изобретения.

Неустойчивая экономическая ситуация, нестабильность спроса на товары, факторы производства, выбор сфер для вложения средств, разнообразие параметров для инвестирования выделяют инновационную деятельность.

Причины инновационных рисков[2, с. 141]:

- ввод в технологический процесс экономически менее выгодного способа изготовления товара, нежели существующий;
- применение в создании новых видов изделий устаревшего оснащения: повышается уровень несоответствия стандартам качества;
- использование оборудования и технологий последнего образца для изготовления новых видов товаров: оборудование, созданное под конкретное изобретение, нельзя использовать в ином производстве, и продать такое оснащение другим предприятиям проблематично.

Ответственность страховщика в покрытии страховки заключается в обязательной выплате убытков клиентам. Страховое покрытие (страховое обязательство) в инновационном секторе представляет собой долг, который страховщик выплачивает для возмещения убытков клиенту по договору о застрахованных интересах, которые прописаны в условиях соглашения. Список страховых событий договора страхования нововведений выступает основой ответственности по возмещению долга, в нем детально прописываются основания и ситуации наступления страховых случаев.

Хозяйствующему субъекту, занятому передовыми технологиями, на весь период действия страхового договора гарантируется страховая защита по ключевым направлениям рисков, связанных с нововведениями. Сумма страхования, фактическая стоимость объекта и величина страховой премии определяют итоговый размер компенсации при наступлении неблагоприятных последствий[1, с. 31].

В настоящее время реальный вклад страхового рынка не соответствует потребностям инновационного развития страны, что связано как с недостаточным платежеспособным спросом, так и с низкой страховой культурой участников инновационных проектов[4, с. 288].

Стремительное развитие рыночных отношений в России было бы невозможно без инновационной деятельности – главной движущей силы экономики и способа выстоять в непростых условиях конкуренции со стороны иностранных компаний. Нововведения требуют внедрения на разных стадиях жизненного цикла организаций (любой формы собственности и сферы промышленности), при этом результат определяется точностью рассчитанных рисков и выбранных способов управления ими[1, с. 31].

Страховые компании не рассматривают в качестве объекта для страхования риски предприятий, связанные с созданием новшеств. Причина этого – слабая конкуренция, а также недостаточная развитость российского рынка. Кроме того, нет четкого алгоритма страхования таких рисков и достаточного научного обоснования, что не дает в полной мере внедрять и применять эти методы. Вследствие этого компании предпочитают сотрудничать в традиционных сегментах.

Механизм разработки страхования инноваций обязательно учитывает материальную базу, изучает потенциальный рынок сбыта товара и оценивает степень реализационных рисков, квалификацию трудовых кадров. Государственная помощь в страховании рисков инноваций позволила бы ускорить движение страховщиков в этом направлении, а страхователям снизить издержки. Правительство могло бы не напрямую оказывать финансовую помощь проектам, а поддерживать их через страховые фирмы. Рассматривается и вариант страховых компаний с государственным участием.

Такие фирмы анализируют риски малого производства, занимаются страхованием среднего сегмента инновационного предпринимательства.

Применение льготных кредитов позволяет увеличить вклад в бюджет, содействует продвижению экономики в инновационном направлении, а снижение базы налогообложения в части полученной прибыли страховщиков от страховых договоров дает возможность снизить страховые премии.

1. Волкова Я.В. Перспективы страхования инновационных рисков в России//Вектор экономики. 2019. № 10 (40). С. 31.
2. Быкова Н.Н. Сущность страхования и механизм реализации имущественного страхования на современном этапе // Вестник НГИЭИ. 2016. № 12 (67). С. 139-144.
3. Кирышнина А.Н., Курилова А.А. Страхование физических лиц // Карельский научный журнал. 2017. Т. 6. № 4 (21). С. 193-196.
4. Потапова Е.А. Анализ состояния банковского корпоративного кредитования как одного из источников финансирования инновационного развития российской федерации // Инновационное развитие российской экономики : материалы XМеждународной научно-практической конференции. 25- 27 октября 2017 г. : в 5 т. - Москва : ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова», 2017. Т.1. С. 287-290
5. Потапова Е.А., Кирышнина А.Н. Стимулирование инновационного развития экономики с использованием страхования//В сборнике: Современное состояние и перспективы развития рынка страхования материалы III Международной научно-практической конференции, приуроченной ко Дню страховщика. 2018. С. 160-164.

Черкашина Т.А.

Формирование профессиональных компетенций оценщиков в системе высшего образования

*ФГБОУ ВО «Ростовский государственный экономический университет
(Россия, Ростов-на-Дону)*

doi: 10.18411/lj-02-2020-94

idsp: ljjournal-02-2020-94

Аннотация

В статье теоретически обосновано развитие современной концепции подготовки специалистов в оценочной деятельности в высшей школе и даны практические рекомендации ее реализации для обеспечения конкурентоспособности национальных кадров с учетом образовательных и профессиональных стандартов. Предложено дополнение профессиональных компетенций в области оценочной деятельности с учетом требований цифровой экономики. В исследовании применяются методы анализа, синтеза, системный и комплексный подходы, позволяющие обеспечить достоверность результатов исследования.

Ключевые слова: оценка, оценщик, образовательные стандарты, профессиональные компетенции, профессиональные стандарты

Abstract

The article theoretically substantiates the development of the modern concept of training specialists in evaluation activities in higher education and provides practical recommendations for its implementation to ensure the competitiveness of national personnel, taking into account educational and professional standards. It is proposed to Supplement professional competencies in the field of evaluation activities taking into account the requirements of the digital economy. The study uses methods of analysis, synthesis, system and complex approaches to ensure the reliability of the results of the study.

Keywords: assessment, evaluator, educational standards, professional competence, professional standards