Парахин Р.С., Рыхтикова Н.А.

Исследование теоретических основ понятия «Финансовый потенциал» и обоснование необходимости выделения его как самостоятельной категории

*Московский областной филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации
(Россия, Красногорск)*

doi: 10.18411/lj-01-2019-78

idsp: ljournal-01-2019-78

Аннотация

В данной статье было рассмотрено понятие финансового потенциала предприятия, а также была обоснована необходимость выделения финансового потенциала, как самостоятельной обособленной экономической категории.

Ключевые слова: финансовый потенциал, понятие финансового потенциала, потенциальные возможности, финансовые ресурсы.

Abstract

In this article the concept of financial potential of the enterprise has been considered, and also the necessity of allocation of financial potential as independent separate economic category has been proved.

Key words: financial potential, assessment of financial capacity, potential opportunity, financial resources.

В современных условиях нестабильной мировой экономики проблема исследования и раскрытия ключевых аспектов теоретических основ определенных понятий создает существенные трудности в их практическом употреблении. Так недостаточность информации относительно такого определения как «финансовый потенциал» формирует актуальную проблему, с которой сталкиваются различные экономисты при проведении анализа хозяйственной деятельности отечественных предприятий.

Российские ученые и эксперты предпринимают попытки адаптировать существующие концепции бюджетного планирования к условиям формирования и развития коммерческих взаимоотношений на хозяйствующих субъектах. Тем не менее, большинство аспектов процесса эффективного управления финансовыми ресурсами на российских предприятиях можно считать не раскрытыми. С начала этапа перехода к рыночным устоям экономики в научной литературе не было замечено критических научных исследований, которые были бы целенаправленно посвящены комплексному изучению и исследованию методологии формирования финансового потенциала российских предприятий в условиях экономического роста. За рамками исследований сохранились вопросы необходимости выявления экономического содержания понятия «финансовый потенциал предприятия» и обоснования потребности его выделения в независимую категорию.

Охарактеризовывая финансовый потенциал организации многие исследователи подчеркивают его ресурсный характер, который логично обосновывать наличием соответствующей функции у финансов предприятия. Ресурсная сущность финансового потенциала непосредственно вытекает из определения финансов предприятий как экономической категории при выполнении ими обеспечивающей функции.

В отечественной литературе финансовый потенциал трактуется по-разному.

По мнению Т.Н.Толстых и Е.М.Улановой под финансовым потенциалом понимается обеспеченность финансовыми ресурсами, требуемыми для стабильной работы предприятия, целесообразность и обоснованность их размещения, а также эффективность их использования [1].

Сорокина Н.А. определяет финансовый потенциал как совокупность финансовых ресурсов, участвующих в обороте, с учетом привлеченных дополнительных источников финансирования, исходя из стратегических целей инвестиционной программы по повышению привлекательности фирмы [2].

Машков А.С. и Кравцова В.С. считают, что финансовый потенциал привносит в себе экономическое благосостояние субъекта хозяйствования, которое заключается в рационализации использования денежных фондов в условиях неопределенности рисков, больших разрывов во времени инвестируемых средств и получения доходов, ускорению использования собственно финансовых ресурсов и т.д. [3].

С нашей точки зрения, финансовый потенциал предприятия представляет собой концептуальную систему управления абсолютно всеми имеющимися финансовыми ресурсами, которые могут быть применены высококвалифицированным менеджментом в целях оперативного финансирования социально-экономического развития. Он предусматривает потенциальные экономические возможности, оценку ресурсов с целью разработки планов по экономическому развитию предприятия, уровень самодостаточности и финансовой устойчивости в конкурентной рыночной среде.

Характеристика типичных черт финансового потенциала предприятия и выявление его экономической сущности как категории финансового менеджмента позволяет перейти к изложению принципиальных основ формирования финансового потенциала.

Структура финансового потенциала включает в себя собственные, заемные и привлеченные средств. При этом недостаточно ориентироваться только на их фактическое наличие. Следует принимать во внимание потенциальные возможности увеличения собственных финансовых средств, и, соответственно, привлеченных и заемных. В таком случае пределы их наращивания ограничиваются наличием и качественным составом собственных средств организации.

Финансовый потенциал предприятия, в отличие от капитала или рыночной стоимости имущественного комплекса, как отдельная категория менеджмента, находится в ведении финансового менеджера.

Стоимостная оценка определенных итогов их работы не поддается серьезному научному обоснованию, однако от качества управления финансовыми ресурсами предприятия существенно зависит его экономический рост, а, вследствие этого, высокая квалификация финансового менеджера и его интерес в окончательных результатах хозяйственной деятельности должны предусматриваться в составе финансового потенциала предприятия.

В целях наиболее грамотного использования финансового потенциала предприятия необходимо сформировать его классификационную принадлежность по ряду признаков, представленных в таблице 1.

Таблица 1.

Классификация финансового потенциала предприятия

Классификационный признак	Вид финансового потенциала
1	2
По времени использования	Текущий и перспективный
По степени использования	Использованный, используемый, неиспользуемый, ожидаемый к использованию
По стадиям процесса воспроизводства	Потенциал в сфере производства и потенциал в сфере обращения
По экономической природе и характеру воздействия на результаты деятельности предприятия	Экстенсивный, интенсивный, инновационный
По способам выявления	Явный и скрытый
По времени выявления	Выявленный в процессе планирования; не учтенный в процессе планирования, а выявленный в процессе его выполнения

Финансовый потенциал предприятия характеризуется реальными возможностями, т.е. зафиксированным на теоретическом уровне конечным состоянием предприятия, реализация финансового потенциала которого может быть осуществлена при наличии ресурсов и возможностей в данный момент времени.

Политика наращивания финансового потенциала организации для решения поставленных задач экономического роста в силу своей рискованности не может основываться только лишь на модели экономического роста, выстроенной исключительно на итоговых показателях финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Опираясь на выше изложенную информацию можно сделать вывод, что анализ допустимых, желаемых или прогнозируемых темпов наращивания финансового потенциала предприятия опирается на потребность в оценке ресурсов и уровне экономического развития предприятия, а также на степень самодостаточности и экономическую устойчивость в конкурентной борьбе.

Анализ и оценка финансового потенциала организации необходимы, в том числе для определения рисков и эффективности деятельности экономического субъекта. Так, например, низкий уровень финансового потенциала является основной причиной повышения негативного воздействия риска снижения финансирования организации и др. [4]

В свою очередь, увеличение финансового потенциала организации приводит к уменьшению воздействия таких видов рисков как: ухудшение финансового состояния организации, снижение ликвидности, финансовой устойчивости, упущенной выгоды и т.д. А следовательно, финансовый потенциал предприятия является категорией отражающей не только воздействие рисков, но и эффективность организации в целом [5].

Исходя из этого, мы можем рекомендовать отождествлять понятие финансового потенциала и выделять как отдельно существующую обособленную экономическую категорию, которую необходимо досконально исследовать на данном этапе экономического прогресса.

1. Толстых Т.Н., Уланова Е.М. Проблемы оценки экономического потенциала предприятия: финансовый потенциал // Вопросы оценки. 2004. № 4. С. 18–22.
2. Сорокина Н.А. Финансовый потенциал организации как элемент стратегического управления. [Электронный ресурс] // Электронный научный журнал «Известия» БГУЭП. 2011. № 5.
3. Машков А.С., Кравцова В.С. Особенности управления финансовым потенциалом субъектов хозяйствования (анализ хозяйствования предприятия) // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. 2017. № 9. С. 78–85.
4. Рыхтикова Н.А., Меньяйлова М.А. Анализ применения риск-менеджмента в современных организациях // Экономика и предпринимательство. 2015. № 8-1 (61). С. 985–988.
5. Рыхтикова Н.А. Анализ и управление рисками организации // учебное пособие для студентов, обучающихся по специальностям "Финансы и кредит", "Бухгалтерский учет, анализ и аудит". Москва, 2009. Сер. Высшее образование (2-е изд.)