С.Ш. Гишева, З.Х. Курмалиева

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ МАКРОЭКОНОМИКА

направление 080100.62 "Экономика"
квалификация "бакалавр"

издание 2-е, стереотипное

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования "Адыгейский государственный университет"

С.Ш. Гишева, З.Х. Курмалиева

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ "МАКРОЭКОНОМИКА"

**направление 080100.62 "Экономика"
квалификация "бакалавр"**

издание 2-е, стереотипное

**Майкоп
ЭЛИТ
2016**

УДК 330.101.541
ББК 65.012.3я73
Г51

Гишева, С.Ш. Учебное пособие «Макроэкономика». Направление 080100.62 «Экономика» (квалификация «бакалавр») [Электронный ресурс]: учебное электронное издание (учебное пособие) / **С.Ш. Гишева, З.Х. Курмалиева** - Электрон. дан. (1,74 Мб). – 2-е изд. стер. - Майкоп: ЭЛИТ, 2016. - Режим доступа: <http://www.dx.doi.org/10.18411/elit-023>.

**Публикуется по решению редакционно-издательского совета
Адыгейского государственного университета**

Рецензенты:

- Пшиканоква Н.И.** – кандидат экономических наук, профессор кафедры экономической теории Адыгейского государственного университета (г. Майкоп);
- Богомолова Е.С.** – доктор экономических наук, профессор, заведующая кафедрой экономики и управления на предприятии Майкопского государственного технологического университета (г. Майкоп).

Учебное пособие по дисциплине «Макроэкономика» включает учебную программу курса по макроэкономике, конспект лекций, контрольные вопросы и задания к практическим занятиям по тематике дисциплины.

Разработанное учебное пособие отвечает требованиям ФГОС ВПО по направлению 080100.62 «Экономика» по профилю «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Финансы и кредит», квалификация "бакалавр".

Учебное пособие предназначено для студентов всех форм обучения и преподавателей высших учебных заведений при изучении и преподавании макроэкономики и смежных дисциплин.

Первое электронное издание вышло на CD-Rom дисках, номер государственной регистрации 03251501003 от 25 мая 2015 года.

СОДЕРЖАНИЕ

ПРЕДИСЛОВИЕ.....	8
1. АННОТАЦИЯ УЧЕБНОЙ ПРОГРАММЫ КУРСА «МАКРОЭКОНОМИКА».....	10
2. УЧЕБНАЯ ПРОГРАММА КУРСА «МАКРОЭКОНОМИКА»	15
РАЗДЕЛ I. Макроэкономика как наука: основные положения.....	15
ТЕМА 1: Введение в макроэкономику.....	15
ТЕМА 2: Современное рыночное хозяйство.....	16
ТЕМА 3: Макроэкономический анализ: совокупный спрос и совокупное предложение.....	17
РАЗДЕЛ II. Измерение объема национального производства, национального дохода и уровня цен	18
ТЕМА 4: Измерение объема национального производства, национального дохода, уровня цен и качества жизни населения.	18
РАЗДЕЛ III. Макроэкономическая нестабильность.....	19
ТЕМА 5: Макроэкономическая динамика рыночного хозяйства.....	19
ТЕМА 6: Безработица.	20
ТЕМА 7: Инфляция и антиинфляционная политика.....	20
ТЕМА 8: Кривая Филлипса (взаимодействие инфляции и безработицы).....	21
РАЗДЕЛ IV. Государственный бюджет и фискальная политика.....	22
ТЕМА 9: Государственный бюджет и фискальная политика.	22
РАЗДЕЛ V. Банковская система и кредитно-денежная политика	23
ТЕМА 10: Банковская система и кредитно-денежная политика.....	23
РАЗДЕЛ VI. Открытая экономика	25
ТЕМА 11: Открытая экономика.	25
РАЗДЕЛ VII. Современные направления и школы экономической теории.....	26
ТЕМА 12: Современные направления и школы экономической теории.	26
3. ЛЕКЦИОННЫЙ КУРС (БАЗОВЫЙ).....	27
РАЗДЕЛ I. МАКРОЭКОНОМИКА КАК НАУКА: ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ.....	27
Основные вопросы раздела	27
Методическая характеристика раздела	27
Содержание раздела	28
1. Предмет, структура и развитие макроэкономики	28
2. Макроэкономический анализ. Теория эффективного спроса Дж. М. Кейнса	31
3. Ценовые и неценовые факторы совокупного спроса (AD)	33
4. Ценовые и неценовые факторы совокупного предложения (AS).....	35
5. Цены и объем производства в долгосрочном периоде	36
6. Формирование цен.....	38

7. Колебание объемов производства.....	39
РАЗДЕЛ II. ИЗМЕРЕНИЕ ОБЪЕМА НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА, НАЦИОНАЛЬНОГО ДОХОДА И УРОВНЯ ЦЕН.....	39
Основные вопросы раздела	39
Содержание раздела	41
1. Измерение объема национального производства и дохода.....	41
2. Определение уровня цен.....	43
3. Номинальный и реальный ВВП.....	45
4. Экономические показатели уровня и качества жизни населения.....	46
РАЗДЕЛ III. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ.....	53
Основные вопросы раздела	53
Методическая характеристика раздела	53
Содержание раздела	55
1. Классический деловой цикл	55
2. Причины и основной параметр цикличности	56
3. Воздействие экономического цикла на различные секторы экономики.....	57
4. Типы безработицы. Естественный уровень безработицы и его зависимость от общественных институтов страны.....	58
5. Политика в области безработицы	59
6. Инфляция, ее причины и типы	61
7. Гиперинфляция, ее причины и последствия. Опасность адаптивных инфляционных ожиданий.	63
8. Антиинфляционная политика.....	64
9. Кривая Филлипса (подходы различных макроэкономических школ)	65
10. Теория ожиданий (влияние безработицы на инфляцию). Инфляционно- нейтральный уровень безработицы.	67
11. Спираль ЗП – цены	68
12. Эффект изменений в уровне занятости	69
РАЗДЕЛ IV. ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БЮДЖЕТ И ФИСКАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА.....	70
Основные вопросы раздела	70
Методическая характеристика раздела	70
Содержание раздела	71
1. Государственный бюджет.....	71
2. Налоги и потребительский спрос.....	72
3. Фискальная политика и ее виды. Дискреционная фискальная политика.	73
4. Недискреционная фискальная политика.	74
5. Проблемы проведения фискальной политики.	76

6. Дефицит бюджета и его виды. Концептуальные подходы к проблеме бюджетного дефицита и бюджетной политики.....	77
7. Дефицит бюджета и инфляция.....	78
РАЗДЕЛ V. БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА И КРЕДИТНО-ДЕНЕЖНАЯ ПОЛИТИКА ...	79
Основные вопросы раздела	79
Методическая характеристика раздела	79
Содержание раздела	80
1. Банковская система. Структура и функции ФРС	80
2. Количественная теория денег.....	82
3. Макропоказатели денежного обращения	83
4. Баланс коммерческого банка (резервная норма и сумма обязательных резервов). Процесс мультипликации денег. Денежный мультипликатор.....	83
5. Механизм управления предложением денег. Типы кредитно-денежной политики.....	85
РАЗДЕЛ VI. ОТКРЫТАЯ ЭКОНОМИКА	87
Основные вопросы раздела	87
Содержание раздела	88
1. Платежный баланс.....	88
2. Валютный курс и паритет покупательной способности.....	90
3. Системы валютных курсов	90
4. Факторы, влияющие на изменение валютных курсов	92
5. Влияние колебаний валютного курса на внешнеэкономическую деятельность..	93
6. Меры государственного воздействия на валютный курс национальной денежной единицы..	95
4. ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАНЯТИЯ	97
Содержание практических занятий.	97
Контрольные вопросы и задания к практическим занятиям.....	99
РАЗДЕЛ I. Макроэкономика как наука: основные положения	99
Тема 1: Введение в макроэкономику.....	99
Тема 2: Современное рыночное хозяйство.	99
Тема 3: Макроэкономический анализ: совокупный спрос и совокупное предложение.....	99
РАЗДЕЛ II: Измерение объема национального производства, национального дохода и уровня цен.....	101
Тема 4: Измерение объемов национального производства, дохода и уровня цен.	101
РАЗДЕЛ III: Макроэкономическая нестабильность.....	105
Тема 5: Макроэкономическая динамика рыночного хозяйства.....	105
Тема 6: Безработица.	106
Тема 7: Инфляция и антиинфляционная политика.	109
Тема 8: Кривая Филлипса (взаимодействие инфляции и безработицы).	112

РАЗДЕЛ IV. Государственный бюджет и фискальная политика.	112
Тема 9: Государственный бюджет и фискальная политика.	112
РАЗДЕЛ V. Банковская система и кредитно-денежная политика.	119
Тема 10: Банковская система и кредитно-денежная политика.	119
РАЗДЕЛ VI. Открытая экономика.	123
Тема 11: Открытая экономика.	123
РАЗДЕЛ VII. Современные направления и школы экономической теории.	126
Тема 12: Современные направления и школы экономической теории.	126
5. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА СТУДЕНТОВ	127
Содержание самостоятельной работы студентов.	127
ТЕМАТИКА РЕФЕРАТОВ И НИРС	128
6. ИТОГОВЫЕ МОДУЛИ (для коллоквиумной оценки уровня знаний)	130
РАЗДЕЛ I. Макроэкономика как наука: основные положения.	130
РАЗДЕЛ II: Измерение объема национального производства, национального дохода и уровня цен.	130
РАЗДЕЛ III: Макроэкономическая нестабильность.	130
РАЗДЕЛ IV: Государственный бюджет и фискальная политика.	130
РАЗДЕЛ V: Банковская система и кредитно-денежная политика.	130
РАЗДЕЛ VI: Открытая экономика.	131
РАЗДЕЛ VII: Современные направления и школы экономической теории.	131
КОНТРОЛЬНЫЕ РАБОТЫ ДЛЯ ОЦЕНКИ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ ЗАОЧНОГО ОТДЕЛЕНИЯ	137
7. ВОПРОСЫ К ЭКЗАМЕНУ (ЗАЧЕТУ) ПО КУРСУ «МАКРОЭКОНОМКА»	142
8. МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ К РЕШЕНИЮ ЗАДАЧ	145
Тема 4: Измерение объемов национального производства, национального дохода и уровня цен.	145
Тема 6. Безработица.	146
Тема 7. Инфляция и антиинфляционная политика.	147
Тема 9: Государственный бюджет и фискальная политика.	148
Тема 10: Банковская система и кредитно-денежная политика.	150
9. СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ	151
10. ЭЛЕКТРОННЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ	153
11. ГЛОССАРИЙ	155
1. Общие понятия	155
2. Макроэкономические понятия	162
3. Понятия открытой экономики	173

ПРЕДИСЛОВИЕ

Учебное пособие «Макроэкономика» составлено в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования по направлению 080100.62 «Экономика» по профилю «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Финансы и кредит», квалификация (степень) "бакалавр".

Данное учебное пособие ориентировано на реализацию компетентностного и личностно-ориентированного подхода в обучении, при которых образовательный процесс осуществляется на основе учета личностных, интеллектуальных, мотивационных и других особенностей обучающихся, и направлен на формирование профессиональных компетенций.

Качество учебного пособия обеспечивается:

- соответствием требованиям ФГОС ВПО;
- достижением целей и решением задач дисциплины «Макроэкономика»;
- последовательностью и логикой изучения всех разделов (модулей) дисциплины;
- междисциплинарным подходом к изучению дисциплины;
- соответствием требованию научности к преподаванию дисциплины;
- применением инновационных подходов в учебном процессе;
- решением:

1) *воспитательных задач* формирования и развития самодисциплины, новаторства, способности к самостоятельной работе и к самообразованию у студентов;

2) *задач умственного воспитания*:

а) усвоение определенного объема научных и практических знаний;

б) формирование научного мировоззрения;

3) *общих задач*:

а) формирование личностных качеств, необходимых для эффективной профессиональной деятельности, интеллигентности;

б) приобщение к университетскому духу, формирование чувства университетской солидарности и корпоративности.

Предлагаемое учебное пособие «Макроэкономика» содержит аннотацию учебной программы курса, учебную программу курса (с перечнем основной и дополнительной литературы по каждой теме), базовый лекционный курс (по разделам дисциплины), содержание практических занятий, контрольные вопросы и задания по предложенным темам, материалы к самостоятельной работе студентов, итоговые модули для коллоквиумной оценки уровня знаний по разделам дисциплины, вопросы к экзамену (зачету) по курсу, методические рекомендации к решению задач, список рекомендуемой учебной литературы, перечень электронных информационных ресурсов, глоссарий (общие понятия, макроэкономические понятия, понятия открытой экономики).

Успешное освоение курса «Макроэкономика» ведет к формированию общекультурных и профессиональных компетенций, повышает уровень знаний макроэкономического раздела теоретической экономики и позволяет оперировать полученной информацией в повседневной жизни, способствует развитию экономического мышления и расширению научного кругозора.

1. АННОТАЦИЯ УЧЕБНОЙ ПРОГРАММЫ КУРСА «МАКРОЭКОНОМИКА»

Дисциплина «Макроэкономика» имеет информационно-ориентированный характер. Ее задачи определяются информационными и познавательными потребностями обучающихся.

Данное учебное пособие включает проведение лекционных и практических (аудиторных занятий) и самостоятельную работу студентов.

На протяжении всего курса обучения макроэкономике, продолжается работа по усвоению и совершенствованию экономических знаний, формированию и развитию умений и навыков, а также по углублению и расширению информационных знаний.

Курс «Макроэкономика» затрагивает ключевые проблемы функционирования национальной экономики как единого целого и агрегированного поведения экономических агентов в экономической системе: макроэкономический анализ (совокупный спрос и совокупное предложение), характеристики экономических (деловых) циклов, безработица, темпы инфляции, характеризующие колебания среднего уровня цен, торговый баланс как разницу между суммой экспорта страны и суммой ее импорта, эффективность макроэкономической политики государства и экономический рост.

Курс «Макроэкономика» тесно связан с курсами «Экономическая теория», «История экономических учений» и «Микроэкономика», данный курс является теоретической и методологической базой для изучения такой дисциплины как «Макроэкономическое планирование и прогнозирование».

Учебная программа данного курса делает упор на общетеоретический аспект познания экономических категорий, важнейших закономерностей хозяйственного развития, что создает необходимые предпосылки для дальнейшего изучения общеэкономических и конкретных экономических дисциплин (таких как производственный и стратегический менеджмент, финансирование и кредитование, государственное регулирование, мировая экономика, маркетинг и т. д.).

Использование данной учебной программы предполагает соответствующую степень детализации результатов теоретических ис-

следований в учебном процессе и согласование с другими экономическими кафедрами с тем, чтобы избежать дублирования в практике преподавания.

Особое внимание уделяется в программе анализу причинно-следственных связей, подчеркивается социально-гуманитарный аспект экономических отношений.

Специфика программы заключается также в том, что она органически включает в себя историю становления современной экономической теории, макроэкономической науки, характеристику экономических учений, внесших значительный вклад в развитие экономической науки.

Представленная программа курса является ориентиром. Она предполагает возможность варьировать учебным материалом, расставлять необходимые акценты исходя из научных интересов, творческих способностей, индивидуальных особенностей и методических приемов преподавателей.

Данная дисциплина базируется на комплексе дисциплин гуманитарного направления, статистике, использовании математических методов в исследовании экономических процессов.

Преподавание дисциплины ставит своей целью овладение студентами всей совокупностью основных макроэкономических экономических категорий, широким системным подходом к анализу экономических явлений в исторической взаимосвязи и развитии.

Основными видами занятий являются лекции и практические занятия.

Текущий контроль знаний осуществляется путем опроса студентов на практических занятиях, в том числе при решении предлагаемых заданий по определенной тематике занятия.

Промежуточный контроль осуществляется путем проведения коллоквиума (письменно или устно) по определенным темам курса.

Рубежный контроль знаний предполагает проведение зачета в конце 1 семестра и экзамена в конце 2 семестра.

Цели курса «Макроэкономика»:

- выработка у студентов макроэкономического мышления, навыков использования экономических знаний, системы взглядов и убеждений, определяющих место экономического мировоззрения в про-

фессиональной деятельности; формирование у студентов экономической культуры, общекультурных и профессиональных компетенций;

- овладение студентами всей совокупностью основных макроэкономических категорий, широким системным подходом к анализу экономических явлений в исторической взаимосвязи и развитии, знаниями о методологии макроэкономического анализа, об инструментах макроэкономической политики (налогово-бюджетная, кредитно-денежная, антиинфляционная политика, политика в области безработицы, внешнеэкономическая и торговая политика) для достижения высокого и растущего уровня национального производства, высокой занятости при небольшой вынужденной безработице и стабильного или плавно растущего уровня цен.

Основными задачами курса «Макроэкономика» являются: ознакомление студентов с основными понятиями макроэкономической теории, спецификой их использования в макроэкономическом анализе и государственном регулировании экономики, освоение экономических законов функционирования экономических систем, достаточном для приобретения общекультурных и профессиональных компетенций.

В целом данный курс нацелен на формирование и развитие самостоятельной учебно-познавательной деятельности студента по овладению экономическими знаниями, что предполагает учёт личностных потребностей и интересов обучаемого. Студент выступает как полноправный участник процесса обучения, построенного на принципах сознательного партнёрства и взаимодействия с преподавателем, что непосредственно связано с развитием самостоятельности студента, его творческой активности и личной ответственности за результативность обучения.

Конечные программные требования к овладению экономическими знаниями - показатели компетенций: знания, умения и навыки.

Показатели компетенций

Знания:

По окончании данного курса студенты должны знать:

- фундаментальные понятия макроэкономики;

- основные характеристики экономических систем;
- специфику макроанализа;
- особенности современного экономического развития России и мира.

Умения:

По окончании данного курса студенты должны приобрести следующие умения:

- правильно выбирать методы и средства работы с экономической информацией;
- использовать средства современных информационных и коммуникационных технологий;
- использовать экономические формулы при принятии решений экономическими агентами;
- рассчитывать макроэкономические показатели;
- применять экономические знания в процессе решения задач образовательной и профессиональной деятельности.

Навыки:

По окончании данного курса студенты должны приобрести следующие навыки:

- использования экономических знаний в профессиональной деятельности;
- решения задач по макроразделам экономической науки;
- обобщения и анализа экономической информации;
- применение макроэкономической информации, имеющей значение для реализации правовых норм в соответствующих сферах профессиональной деятельности.

Кроме того, студент в результате изучения дисциплины должен приобрести **навыки:**

- готовности к анализу и синтезу экономической информации для решения возникающих проблем, к ее творческому преобразованию на основе анализа своей профессиональной деятельности.
- использования макроэкономических знаний в качестве средства обучения для повышения наглядности экономической целесообразности при изложении необходимого материала, моделиро-

вания различных объектов и процессов, систематизации и логического упорядочения учебного материала, тренажера, контроля усвоения знаний;

- применения полученных экономических знаний в педагогических исследованиях;
- использования полученных знаний и умений для формирования и развития профессиональных компетенции;
- работы с макроэкономической информацией в глобальных компьютерных сетях.

Представление:

По окончании данного курса студенты должны иметь следующие представления:

- об основных понятиях и содержании предмета, его задачах;
- о месте и роли макроэкономической теории в современном мире, основные тенденции экономического развития общества;
- об особенностях и проблемах развития экономических систем.

Отношение:

По окончании данного курса студенты будут иметь возможность использовать полученные знания для дальнейшей учебной деятельности и в повседневной жизни, для применения их в профилирующей области знания, науки и практики. Данный курс повышает у студентов общекультурную и профессиональную компетенцию и формирует отношение открытости в профессиональном общении в глобальных компьютерных сетях.

2. УЧЕБНАЯ ПРОГРАММА КУРСА «МАКРОЭКОНОМИКА»

(содержание и учебно-методическое обеспечение
по разделам и темам дисциплины)

РАЗДЕЛ I.

Макроэкономика как наука: основные положения

ТЕМА 1: Введение в макроэкономику.

Предмет макроэкономики как раздела экономической теории. Методы и принципы изучения экономических процессов. Индукция и дедукция. Этапы теоретического исследования. Основная проблема экономической теории и практики. Ограниченные ресурсы и безграничные потребности. Экономическая система и ее типы, модели. Производственные факторы и их взаимодействие. Производственные возможности в экономической системе и проблема выбора. Микро- и макроэкономика.

Основные этапы эволюции экономической теории, микро- и макроэкономики. Аристотель: экономика и хрематистика. Предшественники: меркантилисты и физиократы. Экономическое учение Адама Смита. Государственное регулирование экономики. Экономическая политика. Основные задачи экономической политики.

Основная литература.

1. Абакумова, О.Г. Макроэкономика: конспект лекций [Электронный ресурс] / О.Г. Абакумова. – М.: Приор-издат, 2010. – С. 3-8. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru>.
2. Агапова, Т.А. Макроэкономика: учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серёгина. – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: Синергия, 2013. – С. 19-31.

Дополнительная литература.

1. Экономическая теория: учеб. пособие / под ред. В.М. Соколинского. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – С. 11-48.
2. Шимко, П.Д. Экономика: учеб. для бакалавров / П.Д. Шимко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2013. – С. 13-26, 92-105, 314-318.
3. Автономов, В.С. Абстракция – мать порядка? (историко-методологические рассуждения о связи экономической науки и экономической политики) / В.С. Автономов // Вопросы экономики. – 2013. – № 4. – С. 4-23.

ТЕМА 2: Современное рыночное хозяйство.

Сущность и основные черты рыночного хозяйства. Субъективно-объективная определенность рыночных связей. Общая модель взаимодействия субъектов рыночного хозяйства. Роль и функции государства в рыночном хозяйстве. Государственный сектор экономики: сферы функционирования и оптимальные границы. Современные модели рыночного хозяйства: социальное рыночное хозяйство, смешанная экономика, корпоративная экономика.

Основная литература.

1. Абакумова, О.Г. Макроэкономика: конспект лекций [Электронный ресурс] / О.Г. Абакумова. – М.: Приор-издат, 2010. – С. 8-12. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru>.
2. Экономика: учеб. пособие / под общ. ред. Е.Б. Колбачева. – М., 2010. – С. 7-27.

Дополнительная литература.

1. Экономическая теория: учеб. пособие / под ред. В.М. Соколинского. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – С. 48-74, 305-322.
2. Шимко, П.Д. Экономика: учеб. для бакалавров / П.Д. Шимко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2013. – С. 26-29, 69-74, 92-105.
3. Антипина, О.Н. Каково будущее рыночной экономики (о книге Джастина Ифу Линя «The quest for prosperity») / О.Н. Антипина // Вопросы экономики. – 2013. – № 9. – С. 150-160.

ТЕМА 3: Макроэкономический анализ: совокупный спрос и совокупное предложение.

Макроэкономический анализ Дж. М. Кейнса: теория эффективного спроса. Агрегирование. Совокупный спрос. Ценовые и неценовые факторы совокупного спроса. Совокупное предложение. Ценовые и неценовые факторы совокупного предложения. Три отрезка кривой совокупного предложения.

Общее макроэкономическое равновесие: модель AD-AS. Классическая и кейнсианская модели экономики. Цены и объем производства в долгосрочном периоде. Формирование цен. Стабильное макроэкономическое равновесие. Колебания объема производства: краткосрочный и долгосрочный периоды.

Основная литература.

1. Абакумова, О.Г. Макроэкономика: конспект лекций [Электронный ресурс] / О.Г. Абакумова. – М.: Приор-издат, 2010. – С. 34-48. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru>.
2. Агапова, Т.А. Макроэкономика: учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серёгина. – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: Синергия, 2013. – С. 108-124, 134-148.

Дополнительная литература.

1. Экономическая теория: учеб. пособие / под ред. В.М. Соколинского. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – С. 217-225, 237-245.
2. Шимко, П.Д. Экономика: учеб. для бакалавров / П.Д. Шимко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2013. – С. 356-369.
3. Макашева, Н.А. Неопределенность, вероятность, этика: Дж.М. Кейнс, Л. Мизес, Ф. Найт / Н.А. Макашева // Вопросы экономики. – 2013. – № 10. – С. 47-65.

РАЗДЕЛ II.

Измерение объема национального производства, национального дохода и уровня цен

ТЕМА 4: Измерение объема национального производства, национального дохода, уровня цен и качества жизни населения.

Валовой национальный продукт, валовой внутренний продукт. Сделки, исключаемые при подсчете ВВП. Расчет ВВП по расходам. Расчет ВВП по доходам. Чистый национальный продукт. Национальный доход. Личный доход. Доход после уплаты налогов. Номинальный и реальный ВВП. Дефлятор ВВП.

Определение уровня цен. Индексы цен: Ласпейреса, Пааше, Фишера. Национальное богатство. Экономическая мощь государства. Чистое экономическое благосостояние. Показатели уровня и качества жизни населения: индекс развития человеческого потенциала, кривая Лоренца, коэффициент Джини, децильный коэффициент, индекс Робин Гуда, продовольственная корзина, потребительская корзина, прожиточный минимум, минимальный размер оплаты труда.

Основная литература.

1. Абакумова, О.Г. Макроэкономика: конспект лекций [Электронный ресурс] / О.Г. Абакумова. – М.: Приор-издат, 2010. – С. 15-25. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru>.
2. Агапова, Т.А. Макроэкономика: учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серёгина. – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: Синергия, 2013. – С. 34-53.

Дополнительная литература.

1. Экономическая теория: учеб. пособие / под ред. В.М. Соколинского. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – С. 225-232, 266-267.
2. Шимко, П.Д. Экономика: учеб. для бакалавров / П.Д. Шимко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2013. – С. 356-369.
3. Клепач, А.Н. Развитие социально-экономического прогнозирования и идеи А.И. Анчишкина / А.Н. Клепач, Г.О. Куранов // Вопросы экономики. – 2013. – № 8. – С. 143-155.

РАЗДЕЛ III.

Макроэкономическая нестабильность

ТЕМА 5: Макроэкономическая динамика рыночного хозяйства.

Экономическая динамика: экономический рост, его типы. Факторы экономического роста. Темп роста ВВП как наиболее распространенный показатель экономического роста. Модели экономического роста (неоклассическая модель, неокейнсианская модель мультипликатора – акселератора). Экономический рост и экономическое развитие.

Природа и специфика цикличности экономики. Циклы и кризисы. Виды экономических циклов: циклы Дж.Китчина, К.Жугляра, К.Маркса, С.Кузнецова, Н. Кондратьева. Классический, деловой цикл: фазы и их характеристика. Теория двухфазного развития. Основной параметр и причины цикличности. Воздействие экономического цикла на объем производства и занятость в различных отраслях экономики. «Трансформационный» спад в России. Антикризисная политика.

Основная литература.

1. Абакумова, О.Г. Макроэкономика: конспект лекций [Электронный ресурс] / О.Г. Абакумова. – М.: Приор-издат, 2010. – С. 98-110, 120-145. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru>.
2. Агапова, Т.А. Макроэкономика: учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серёгина. – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: Синергия, 2013. – С. 19-25, 294-311.

Дополнительная литература:

1. Экономическая теория: учеб. пособие / под ред. В.М. Соколинского. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – С. 258-267, 270-281, 423-450.
2. Шимко, П.Д. Экономика: учеб. для бакалавров / П.Д. Шимко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2013. – С. 330-336.
3. Замедление темпов экономического роста в России / Б.А. Замаев, А.М. Киюцевская, А.Г. Назарова, Е.Ю. Суханов // Вопросы экономики. – 2013. – № 8. – С. 4-34.

ТЕМА 6: Безработица.

Занятость как экономическая проблема. Рынок труда. Факторы, определяющие современное состояние рынка труда. Рабочая сила, занятые и безработные. Безработица: сущность, виды, значение, последствия и определение ее уровня.

Классический и кейнсианский подходы к объяснению причин безработицы. Естественный уровень безработицы и его зависимость от общественных институтов страны. Политика в области безработицы: система страхования по безработице и причины жесткости заработной платы. Гибкие формы занятости.

Закон Оукена. Регулирование отношений на рынке труда. Государственное регулирование рынка труда и государственная система обеспечения занятости. Полная эффективная занятость.

Основная литература.

1. Абакумова, О.Г. Макроэкономика: конспект лекций [Электронный ресурс] / О.Г. Абакумова. – М.: Приор-издат, 2010. – С. 62-73. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru>.
2. Агапова, Т.А. Макроэкономика: учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серёгина. – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: Синергия, 2013. – С. 62-78.

Дополнительная литература.

1. Экономическая теория: учеб. пособие / под ред. В.М. Соколинского. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – С. 294-299, 373-383.
2. Шимко, П.Д. Экономика: учеб. для бакалавров / П.Д. Шимко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2013. – С. 336-339.
3. Гонтмахер, Е.Ш. Российские социальные неравенства как фактор общественно-политической стабильности / Е.Ш. Гонтмахер // Вопросы экономики. – 2013. – № 4. – С. 68-81.

ТЕМА 7: Инфляция и антиинфляционная политика.

Инфляция и ее причины, формы проявления. Гиперинфляция и ее причины. Адаптивные инфляционные ожидания и их опасность.

Типы инфляции: инфляция спроса и предложения (издержек); классификация инфляции по темпам, по сбалансированности, по предсказуемости. Стагфляция.

Социально-экономические последствия инфляции. Измерение уровня инфляции. Индексы цен. Система страхования вкладов.

Антиинфляционная политика. Шоковая терапия и политика градуирования. Денежные реформы в России (90-е годы).

Основная литература.

1. Абакумова, О.Г. Макроэкономика: конспект лекций [Электронный ресурс] / О.Г. Абакумова. – М.: Приор-издат, 2010. – С. 78-93. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru>.

2. Агапова, Т.А. Макроэкономика: учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серёгина. – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: Синергия, 2013. – С. 79-92.

Дополнительная литература.

1. Экономическая теория: учеб. пособие / под ред. В.М. Соколинского. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – С. 284-293.

2. Шимко, П.Д. Экономика: учеб. для бакалавров / П.Д. Шимко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2013. – С. 339-356.

3. Горюнов, Е.Л. Банк России на перепутье: нужно ли смягчать денежно-кредитную политику? / Е.Л. Горюнов, П.В. Трунин // Вопросы экономики. – 2013. – № 6. – С. 29-44.

ТЕМА 8: Кривая Филлипса (взаимодействие инфляции и безработицы).

Кривая Филлипса и ее трактовка различными макроэкономическими школами. Теория ожиданий до конца 60-х годов: «простая» кривая Филлипса и процесс Маркова.

Теория ожиданий с начала 70-х годов: «увеличенная» кривая Филлипса и процесс Маркова. НУИУБ (не ускоряющий инфляцию уровень безработицы). Спираль заработная плата – цены. Эффект изменений в уровне занятости.

Основная литература.

1. Шимко, П.Д. Экономика: учеб. для бакалавров / П.Д. Шимко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2013. – С. 95-98. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru>.
2. Агапова, Т.А. Макроэкономика: учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серёгина. – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: Синергия, 2013. – С. 92-99, 274-288.

Дополнительная литература.

1. Экономическая теория: учеб. пособие / под ред. В.М. Соколинского. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – С. 300-302.
2. Шимко, П.Д. Экономика: учеб. для бакалавров / П.Д. Шимко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2013. – С. 342-347.

РАЗДЕЛ IV.

Государственный бюджет и фискальная политика

ТЕМА 9: Государственный бюджет и фискальная политика.

Государственный бюджет: доходная и расходная часть. Показатель величины и опасности бюджетного дефицита. Отличительные особенности государственного бюджета России.

Фискальная политика и ее типы. Дискреционная фискальная политика и ее типы. Мультипликатор сбалансированного бюджета: мультипликатор государственных налогов и расходов. Предельная склонность к потреблению и предельная склонность к сбережению. Недискреционная фискальная политика: встроенные стабилизаторы. Достоинства и недостатки встроенной стабильности. Бюджет при допущении полной занятости.

Виды бюджетного дефицита. Проблемы проведения фискальной политики. Концепция ежегодно балансируемого бюджета. Концепция циклически балансируемого бюджета. Концепция функциональных финансов.

Причины создания базовых денег Центральным банком. Способы покрытия дефицита бюджета правительством. Дефицит бюджета и инфляционный налог. Сеньораж. Предел реального дохода от инфляционного налога. Эффект Танзи-Оливера и причины его действия. Причины, по которым России удалось избежать гиперинфляции. Последствия фискальной политики на примере модели IS-LM.

Основная литература.

1. Макроэкономика. Теория, практика, безопасность: учеб. пособие [Электронный ресурс] / под ред. Е.Н. Барикаева. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – С. 268-331. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru>.
2. Агапова, Т.А. Макроэкономика: учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серёгина. – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: Синергия, 2013. – С. 157-189, 460-488, 525-556.

Дополнительная литература.

1. Экономическая теория: учеб. пособие / под ред. В.М. Соколинского. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – С. 324-340.
2. Шимко, П.Д. Экономика: учеб. для бакалавров / П.Д. Шимко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2013. – С. 388-398.
3. Акиндинова, Н.В. Фискальное стимулирование российской экономики и бюджетная устойчивость / Н.В. Акиндинова, Н.В. Кондрашов, А.В. Чернявский // Вопросы экономики. – 2013. – № 10. – С. 90-108.

РАЗДЕЛ V.

Банковская система и кредитно-денежная политика

ТЕМА 10: Банковская система и кредитно-денежная политика.

Деньги и их функции. Денежная масса. Макропоказатели денежного обращения: денежные агрегаты M_0 , M_1 , M_2 , M_3 , L . Количественная теория денег (уравнение обмена И. Фишера) и ее современ-

ная модификация. «Денежное правило» М. Фридмена. Скорость обращения денег и коэффициент сбережений. Предложение денег. Денежная база. Покупательная способность денег.

Банковская система. Функции Центрального банка в кредитной системе, задачи монетарного регулирования. Структура и функции Федеральной резервной системы США.

Основные операции коммерческого банка. Баланс коммерческого банка: резервная норма и сумма обязательных резервов. Процесс мультипликации денег (кредита) в обращении. Денежный мультипликатор и его виды.

Кредитно-денежная политика и ее типы. Инструменты кредитно-денежной политики. Расширительная кредитно-денежная политика. Ограничительная кредитно-денежная политика. Последствия кредитно-денежной политики на примере модели IS-LM. Причины нарушения стабильности банковской системы и возможные меры стабилизации.

Основная литература.

1. Абакумова, О.Г. Макроэкономика: конспект лекций [Электронный ресурс] / О.Г. Абакумова. – М.: Приор-издат, 2010. – С. 113-116. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru>.
2. Агапова, Т.А. Макроэкономика: учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серёгина. – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: Синергия, 2013. – С. 200-217, 223-242.

Дополнительная литература.

1. Экономическая теория: учеб. пособие / под ред. В.М. Соколинского. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – С. 347-370.
2. Шимко, П.Д. Экономика: учеб. для бакалавров / П.Д. Шимко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2013. – С. 398-426.
3. Федорова, Е.А. Как влияют инструменты денежно-кредитной политики на достижение целей ЦБ РФ / Е.А. Федорова, А.В. Лысенкова // Вопросы экономики. – 2013. – № 9. – С. 90-108.

РАЗДЕЛ VI.

Открытая экономика

ТЕМА 11: Открытая экономика.

Международная торговая политика. Торговые барьеры. Платежный баланс и его структура. Дефициты и активы платежного баланса. Валютная система. Валюта: национальная, резервная, свободно конвертируемая, замкнутая. Конвертируемость валюты.

Валютный курс и паритет покупательной способности. Системы валютных курсов. Факторы, влияющие на изменение валютных курсов. Влияние колебаний валютного курса на экспорт, импорт товаров. Влияние колебаний валютного курса на экспорт, импорт капитала.

Меры государственного воздействия на валютный курс национальной денежной единицы. Международная валютно-кредитная система.

Основная литература.

1. Макроэкономика. Теория, практика, безопасность: учеб. пособие [Электронный ресурс] / под ред. Е.Н. Барикаева. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – С. 497-520. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru>.

2. Агапова, Т.А. Макроэкономика: учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серёгина. – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: Синергия, 2013. – С. 380-396, 406-423, 432-452, 498-519.

Дополнительная литература.

1. Экономическая теория: учеб. пособие / под ред. В.М. Соколинского. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – С. 390-399.

2. Шимко, П.Д. Экономика: учеб. для бакалавров / П.Д. Шимко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2013. – С. 529-540, 542-558.

3. Гурвич, Е.Т. Как обеспечить внешнюю устойчивость российской экономики / Е.Т. Гурвич, И.В. Прилепский // Вопросы экономики. – 2013. – № 9. – С. 4-39.

РАЗДЕЛ VII.

Современные направления и школы экономической теории

ТЕМА 12: Современные направления и школы экономической теории.

Экономическая теория и доктрина. Неоклассическая теория. Институционализм – оригинальная концепция.

Дж. М. Кейнс: теория эффективного спроса. Монетаризм: поиск новых подходов. Экономика предложения. Теория экономики предложения.

Неолиберализм: концепция и практика. Марксистская школа: концептуальные положения и современные взгляды.

Основная литература.

1. Макроэкономика. Теория, практика, безопасность: учеб. пособие [Электронный ресурс] / под ред. Е.Н. Барикаева. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – С. 133-143. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru>.

2. Абакумова, О.Г. Макроэкономика: конспект лекций [Электронный ресурс] / О.Г. Абакумова. – М.: Приор-издат, 2010. – С. 48-57. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru>.

3. Агапова, Т.А. Макроэкономика: учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серёгина. – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: Синергия, 2013. – С. 318-342.

Дополнительная литература.

1. Экономика: учеб. пособие / под общ. ред. Е.Б. Колбачева. – М., 2010. – С. 7-27.

2. Экономическая теория: учеб. пособие / под ред. В.М. Соколинского. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – С. 18-26, 66-71, 287-291, 298-299.

3. ЛЕКЦИОННЫЙ КУРС (БАЗОВЫЙ)

РАЗДЕЛ I. МАКРОЭКОНОМИКА КАК НАУКА: ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Основные вопросы раздела:

1. Предмет, структура и развитие макроэкономики.
2. Макроэкономический анализ. Теория эффективного спроса Дж. М. Кейнса.
3. Ценовые и неценовые факторы совокупного спроса (AD).
4. Ценовые и неценовые факторы совокупного предложения (AS).
5. Цены и объем производства в долгосрочном периоде.
6. Формирование цен.
7. Колебание объемов производства.

Методическая характеристика раздела

Предмет макроэкономики. Макро- и микроэкономика: качественные различия в подходе к исследованию, предмете, инструментарии. Исторический процесс формирования макроэкономики как науки. Меркантилизм (XV-XVII вв.): Т. Мэн «Богатство Англии во внешней торговле». Формы государственного вмешательства, предложенные меркантилистами. Физиократы (XVIII в.): Ф. Кенэ «Экономическая таблица». Отношение физиократов к роли королевской власти в экономической жизни общества. Достоинства и недостатки «Экономической таблицы». Классическая экономическая теория: А. Смит «Исследование о природе и причинах богатства народов». Основной источник благосостояния государства («невидимая рука» рынка). Основное препятствие для роста благосостояния нации. Либеральный подход А. Смита к экономике. Зарождение микроэкономики как науки: маржинализм (вторая половина XIX в.). Причины внимания к макроэкономическому анализу в XX в. Соотношение между макроэкономическим анализом и государственным регулиро-

ванием. Директивное и индикативное воздействие системы государственного регулирования. «Великая депрессия» 1929-1933 гг. Дж. М. Кейнс - основоположник макроэкономического анализа: «Общая теория занятости, процента и денег» (1936 г.). Теория эффективного спроса. Факторы, тормозящие рост совокупного спроса AD. Способы стимулирования инвестиций. Причины «Великой депрессии» и способы «лечения» экономики. Агрегирование как метод макроэкономики. Ценовые факторы AD: эффект процентной ставки, богатства и импортных закупок. Неценовые факторы AD: потребительских расходов, инвестиций, государственных расходов и чистого экспорта. Ценовые факторы AS: издержки на единицу продукции и цена продукции. Три отрезка кривой AS: кейнсианский, промежуточный и классический. Неценовые факторы AS: цены на ресурсы, производительность, правовые нормы. Цены и объем производства в долгосрочном периоде. Производственный потенциал. Долгосрочный уровень предложения в экономике. Равновесный уровень цен. Формирование цен (на примере цен выше и ниже равновесной). Стабильное макроэкономическое равновесие. Колебание объема производства: краткосрочный и долгосрочный периоды. Опасность падения AD (на примере «Великой депрессии»).

Содержание раздела

1. Предмет, структура и развитие макроэкономики

Макроэкономика - наука, изучающая экономику в целом. Чтобы оценить важность макроэкономики, нам достаточно просто прочитать газету или прослушать выпуск новостей. В средствах массовой информации ежегодно приводятся макроэкономические данные. За годы реформирования командно-административной системы цены в России выросли в 26 раз (1992). Промышленное производство снизилось на 20 процентов. Почему? Ответить на эти вопросы поможет современная макроэкономическая теория.

Основная задача макроэкономики - объяснить поведение агрегированных экономических показателей и, в частности, равновесный уровень цен и совокупного объема производства. Это отличает ее от микроэкономики, которая сосредоточивает внимание на внутренней структуре цен и выпуска продукции, а не на их среднем уровне.

Наша цель - выяснить, чем определяются цены и объем производства.

Макроэкономический анализ является предпосылкой, побудительным мотивом государственного регулирования экономики. В широком смысле слова государственное регулирование - это распространение макроэкономического воздействия политических структур на национальное хозяйство.

По мере совершенствования системы государственного регулирования вырисовываются два противоположных начала:

- давление фискальной, директивной политики, творимой чиновниками, претендующими на монополию в области принуждения и его реализации;

- меры индикативного воздействия, осуществляемого, в основном, посредством кредитно-денежной политики, направленной на создание условий, при которых экономический субъект сам выбирает путь, который соответствовал бы государственным интересам.

Государственное регулирование обусловлено появлением новых экономических потребностей, с которыми рынок по своей природе не может справиться: рост масштабов национального производства порождает потребность в координации, в поддержании пропорций на макроуровне, в антициклическом регулировании; наступление на рынок монопольных структур сделало необходимым выработку антимонопольного законодательства; усиление государственного регулирования диктовалось целями подготовки к войнам, их ведения, поддержания обороноспособности; необходимость осуществления социальной политики и удовлетворения общественных потребностей (здравоохранение, образование, поддержка неимущих); потребность в государственной поддержке и организации фундаментальных научных исследований; защита окружающей среды.

Государственное регулирование экономики имеет длительную историю.

Например, **меркантилисты (XVII в.)** писали о том, что только детальное руководство со стороны правительства способно обеспечить порядок в хозяйственной сфере. Они видели в государственном руководстве средство, обеспечивающее социальную справедливость.

Томас Мэн (начало XVII в.) считал, что «обыкновенное средство» для увеличения богатства страны состоит в том, чтобы «ежегодно продавать иностранцам своих товаров больше, чем покупать у них». Причем избыток должен быть возвращен домой «не иначе, как деньгами».

Формы вмешательства государства в экономику, предложенные меркантилистами: ограничение ввоза зарубежных товаров (импорта), запрещение вывоза драгоценных металлов, поощрение с помощью государственных субсидий и льгот вывоза отечественных товаров за рубеж (экспорта); развитие отечественной промышленности как источника товаров для экспорта.

Физиократы (XVIII в.) считали, что любое вмешательство государства в экономику бессмысленно и бесполезно, так как богатство даруется природой, и какой урожай суждено собрать, такой и будет собран. Но, тем не менее, Ф.Кенэ в «Экономической таблице» (1757) впервые применил макроэкономический подход, рассмотрев процесс воспроизводства общественного продукта между тремя секторами экономики: землевладельцами, ремесленниками и фермерами, таким образом, составив первую модель экономики страны. По мнению физиократов, королевская власть должна провести реформу, которая освободила бы крестьян от многочисленных пут и разорительных налогов, что даст возможности для развития их трудолюбия и свободной предприимчивости.

Экономическую теорию, созданную в XVIII-XIX вв., называют классической, она отвечала потребностям развития индустриального общества, основанного на частной собственности и свободе экономического выбора. Адам Смит в «Исследовании о природе и причинах богатства народов» (1776) раскрывает ту простую истину, что, преследуя цель получения прибыли, предприниматель «вернее служит интересам потребителей, чем, если бы сознательно стремился служить им». По мнению Смита, экономика будет функционировать наилучшим образом, если исключить любые формы государственного вмешательства - такой подход называется «либеральным». Основным препятствием для роста богатства нации автор называет неадекватность правителей. «Для того, чтобы поднять государство с самой низкой ступени варварства до высшей ступени благосостояния, нужны: мир, легкие налоги и терпимость в управлении, все остальное сделает естественный ход вещей».

Неоклассическое направление в экономической науке обозначилось в последней трети XIX в. К нему относят австрийскую школу предельной полезности (К. Менгер, Ф. Визер, Э. Бем-Баверк), математическую школу (У. Джевонс, Л. Вальрас, В. Парето), американскую школу предельной производительности (Дж. Б. Кларк). Законченное выражение оно получило в работах А. Маршалла (кембриджская школа). Все эти школы объединяла приверженность к свободной конкуренции и отстаивание принципа невмешательства государства в экономику. Основная сфера исследований - микроэкономика (фирма, потребитель).

XX век явился в истории экономической мысли этапом макроэкономики. Большая система - это не только множество малых подсистем фирм и отраслей, но уже и новое качество. Ее действиями управляют иные механизмы. Макросистема не может быть описана категориями микроэкономики (ценой, прибылью, конкуренцией). Здесь необходимы новые показатели, новые методики и инструменты.

2. Макроэкономический анализ.

Теория эффективного спроса Дж. М. Кейнса

Джон М. Кейнс считается основоположником макроэкономического анализа. Опубликованный в 1936 году главный труд Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег» знаменовал собой революционный переворот в развитии экономической мысли. Кейнс показал, что экономика страны в целом не может быть адекватно описана в терминах простых рыночных отношений. Ему принадлежит открытие того, что факторы, управляющие «большой» экономикой, не являются просто увеличенной версией факторов, управляющих поведением ее «малых» частей. Различие между макро- и микросистемами предопределяет разницу в методах анализа.

Дж. Кейнс считается создателем системы государственного регулирования экономики, хотя она - скорее следствие, чем побудительный мотив макроэкономического анализа.

Стимулятором производства является, согласно кейнсианской модели, спрос, определяемый как психологическая готовность общества к потреблению. В развитой экономике возникает фактор от-

ложенного спроса, сбережений. Задача состоит в том, чтобы активизировать, заставить работать сберегаемую часть национального дохода. Сбережения должны превратиться в составную часть эффективного спроса. И здесь на сцене появляется государство со всем инструментарием фискальной и кредитно-денежной политики. Центральный банк размещает займы (продает облигации), распределяет льготные кредиты; проводятся государственные закупки товаров и услуг; строится инфраструктура и социальный сектор. В условиях активного роста национального дохода необходимы меры по поддержке экспорта, так как увеличение дохода пробуждает и развивает склонность к импорту, который замещает внутренний спрос иностранной продукцией.

Кейнсианская модель макроэкономического регулирования обнаружила свое несовершенство в последней трети XX в. Появилась новая болезнь - «стагфляция», сочетавшая в себе инфляцию и стагнацию, угнетенное состояние конъюнктуры. Очевидным стал тот факт, что властные рычаги государства, создающие посредством займов, налогов и денежной эмиссии дополнительный спрос, не способны создавать товарного предложения, ведь модель Кейнса ориентировалась на кризисы перепроизводства и была призвана поэтому активизировать спрос. Однако произошедшие в последние десятилетия изменения в мировой экономике не могут расшатать фундамент кейнсианского учения, даже если его отдельные практические выводы не сочетаются с требованиями дня.

При столкновении теоретических концепций неоклассиков, уповающих на действие рыночных сил, и государственников предпринимаются попытки соединить «коня и трепетную лань» в так называемом неоклассическом синтезе, представителем которого можно считать П. Самуэльсона. Действительно, современная рыночная экономика невозможна без государственных подпорок, хотя значение последних не должно выходить за рамки необходимого. Соотношение между рынком и государственным вмешательством изменяется применительно к конкретной ситуации.

Поглощение одним из полюсов другого непродуктивно и опасно. Стимулятор поступательного движения скрыт, возможно, в крылатой фразе Л. Эрхарда: «Конкуренция везде, где возможно, регулирование там, где необходимо».

3. Ценовые и неценовые факторы совокупного спроса (AD)

Основная модель общеэкономического равновесия выражается через равенство совокупного спроса (AD) и совокупного предложения (AS) (Рис. 1).

Совокупный спрос - это экономический агрегат, равный реальному объему национального производства, который готовы купить потребители при любом возможном уровне цен.

Рис. 1. Кривая совокупного спроса и совокупного предложения. Равновесный уровень цен и равновесный реальный объем национального производства.

На динамику потребляемого (покупаемого) ВВП влияют ценовые и неценовые факторы (Рис. 2). Действие ценовых факторов реализуется через изменение в объеме AD на товары и услуги и выражается движением вдоль кривой AD (Рис. 2, а). Неценовые факторы вызывают изменение в AD, сдвигая кривую AD влево или вправо, (Рис. 2, б).

Рис. 2. Влияние на совокупный спрос факторов

К ценовым факторам (кроме уровня цен), которые влияют на динамику объема AD , относятся:

- 1) эффект процентной ставки;
- 2) эффект богатства или кассовых остатков;
- 3) эффект импортных закупок.

Неценовые факторы многообразны. Изменения в потребительских расходах могут быть вызваны изменениями в уровне благосостояния, в их ожиданиях, в размерах потребительской задолженности и налогов. На инвестиционные расходы влияют динамика процентной ставки, перспективы получения прибыли на вложенный капитал, уровень налогов на предпринимательство, развитие технологии и степень использования производственных мощностей. Изменения в государственных расходах, как правило, вызываются политическими решениями. Расходы на чистый экспорт зависят от динамики и уровня дохода других стран и от валютного курса национальной денежной единицы.

4. Ценовые и неценовые факторы совокупного предложения (AS)

Совокупное предложение - это экономический агрегат, равный наличному реальному объему производства при каждом возможном уровне цен (Рис. 3).

Рис. 3. Кривая совокупного предложения.

Форма кривой AS отражает изменение издержек производства на единицу продукции и цен в условиях, когда меняются объемы национального производства (рис. 4, а). Выделяются три отрезка кривой AS. На горизонтальном отрезке (кейнсианском) изменение в объеме национального производства осуществляется при постоянных ценах (1). На промежуточном (восходящем) отрезке увеличение реального объема национального производства сопровождается ростом цен (2). На вертикальном (классическом) отрезке кривой AS повышаются только цены, а реальный ВВП остается неизменным (3). Классическая школа признает только вертикальную конфигурацию этой кривой, в то время как кейнсианцы последовательно отстаивают идею о том, что она также включает горизонтальный и восходящий отрезки. А это означает, что сдвиг AD приводит не только к изменению номинального, но и реального ВВП, затрагивая, таким образом, и производство, и занятость. Влияние неценовых факторов на динамику AS графически иллюстрируется сдвигом кривой AS (рис.4, б).

Рис. 4. Влияние на совокупное предложение факторов:

Эффект неценовых факторов связан с их воздействием на издержки единицы производимой продукции, их динамику при неизменном уровне цен.

К неценовым факторам AS относятся:

- уровень цен на производственные ресурсы (внутренние, импортные);
- структура рынка;
- производительность;
- изменения правовых норм.

Равновесный уровень цен и равновесный объем производства предполагают равенство AD и AS. Это равенство в графическом выражении иллюстрируются точкой пересечения кривых AD и AS (Рис.1).

5. Цены и объем производства в долгосрочном периоде

В любой момент времени экономика характеризуется определенным производственным потенциалом. Он зависит от количества

и качества рабочей силы, физического капитала и природных ресурсов, принадлежащих стране, а также от того, насколько хорошо организована экономическая система в целом. Если все эти параметры известны, то можно сказать, какой объем производства (Y) возможен для данной экономики. Назовем этот объем производства Y^* , который соответствует долгосрочному уровню предложения (S) в экономике (Рис. 5).

Существует также спрос на выпущенную продукцию (D), который зависит от уровня цен. Если цены высоки, то люди не могут покупать большое количество товаров. Поэтому каждому уровню цены соответствует свой уровень совокупного спроса: $Y^* = f(P_e)$.

Если цены будут свободно колебаться, то, в конце концов, они установятся на таком уровне, при котором спрос будет равен объему производства в долгосрочном периоде (Y^*). Таким образом, существует равновесный уровень цен (P_e), который задается следующим уравнением: $Y^* = f(P_e)$.

Рис. 5. Выпуск продукции и цены в долгосрочном периоде.

В долгосрочном периоде цены будут колебаться до тех пор, пока спрос не сравняется с долгосрочным потенциальным объемом производства.

Цена, при которой спрос равен Y^* , называется равновесной ценой и обозначается P_e .

6. Формирование цен

Как устанавливаются цены? Если цены слишком низки, спрос превышает предложение. Это ведет к дефициту. В такой ситуации покупатели будут предлагать более высокие цены, в то время как продавцы будут рады воспользоваться сложившейся на рынке ситуацией и поднять свои цены. Цены товаров будут расти до тех пор, пока они не достигнут равновесной цены P_e .

Если же, напротив, цены слишком высоки, наблюдается избыточное предложение, или другими словами, возникает дефицит спроса. Фирмам не удастся продать все, что они могут произвести. Для расширения объема продаж фирмы будут снижать цены. Цены на товары будут падать и достигнут равновесного уровня.

Рис. 6. Цены.

Если цены ниже P_e , создается избыточный спрос, и цены растут. Если цены выше P_e , создается избыточное предложение, и цены падают (Рис. 6). Таким образом, всегда, когда цены отклоняются от равновесной цены P_e , они стремятся к ней вернуться. Это и есть определение стабильного равновесия - точки, в которую система всегда будет стремиться вернуться.

7. Колебание объемов производства

В краткосрочном периоде объем производства может отличаться от Y^* и определяться существующей ценой: $Y=f(P)$.

Как правило, ценам легче подняться, чем опуститься. Если кривая спроса сдвигается влево (спрос падает), выпуск продукции может сохраниться на прежнем уровне только за счет падения цен. Так как на это требуется время, то в таких ситуациях возможно довольно длительное падение производства (депрессия), как, например, было в США в 30-е годы.

Различия между экономикой избыточного спроса и экономикой избыточного предложения очень велики. При избыточном спросе покупатели сталкиваются с большими трудностями при поиске товаров, а производители при поиске рабочих; в то же время продавцы всегда могут найти покупателя, а рабочие - работодателя. Избыточный спрос превращает продавца в диктатора и ставит покупателя в зависимое положение.

В ситуации дефицитного спроса (США, 30-е годы) покупатели легко находят товары, а фирмы - рабочих. Однако в этой ситуации тяжело приходится продавцам товаров и рабочей силы. Избыточное предложение делает продавцов необыкновенно услужливыми, а покупателей (и работодателей) разборчивыми.

РАЗДЕЛ II. ИЗМЕРЕНИЕ ОБЪЕМА НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА, НАЦИОНАЛЬНОГО ДОХОДА И УРОВНЯ ЦЕН

Основные вопросы раздела:

1. Измерение объема национального производства и дохода.
2. Определение уровня цен.
3. Номинальный и реальный ВВП.

4. Экономические показатели уровня и качества жизни населения.

Методическая характеристика раздела

Определение валового национального продукта (ВНП). Конечная продукция. Промежуточная продукция. Опасность двойного счета и завышенной оценки ВНП при учете промежуточной продукции. Добавленная стоимость. Определение ВНП через сумму добавленных стоимостей, созданных всеми фирмами в экономике. Сделки, исключаемые при подсчете ВНП (промежуточные товары, непроизводственные сделки, продажи поддержанных вещей). Способы расчета ВНП. Расчет ВНП по расходам ($Y = C + I_g + G + X_n$). Виды личных потребительских расходов. Две классификации валовых инвестиций компаний. Амортизация. Чистые инвестиции. Соотношение между валовыми инвестициями и амортизацией: вывод о динамике деловой активности в экономике. Расчет ВНП по доходам (ЗП, рента, процент, доход от собственности, прибыль, отчисления на возмещение потребленного капитала, косвенные налоги с корпораций). Чистый национальный продукт (ЧНП). Национальный доход (НД). Личный доход (ЛД). Доход после уплаты налогов. Определение уровня цен. Сопоставимость ВНП разных лет. Выражение уровня цен в виде индекса. Индекс цен в данном году. Индекс цен в базовом году. Индексы Ласпейреса, Пааше, Фишера, индекс физического объема ВНП (ВВП). Номинальный ВНП. Реальный ВНП. Дефлятор ВНП. Показатели уровня и качества жизни населения: индекс развития человеческого потенциала, продовольственная корзина, потребительская корзина, прожиточный минимум, минимальный размер оплаты труда.

Содержание раздела

1. Измерение объема национального производства и дохода

Анализ экономического состояния страны основывается на системе национальных счетов, которые отражают объем совокупного выпуска продукции, национальный доход, структуру доходов и расходов общества.

Основным показателем, с помощью которого измеряют объем национального производства, служит валовый национальный продукт (ВНП). Он определяется как суммарная рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных в экономике за год. При этом исключаются все непроеизводственные сделки (финансовые или связанные с перепродажей конечной продукции). При расчете ВНП не учитываются промежуточные продукты, предназначенные для дальнейшей переработки или перепродажи. Это позволяет избежать повторного (двойного) счета, который завышает масштабы производства. Рыночная стоимость совокупного выпуска продукции равна сумме добавленных стоимостей, созданных всеми фирмами в экономике.

ВНП можно измерить двумя способами: либо суммированием всех расходов общества на приобретение товаров и услуг, произведенных в данном году, либо посредством сложения денежных доходов, полученных в результате производства продукции в этом же году.

К основным компонентам расходов общества, учитываемых при расчете ВНП, относятся личные потребительские расходы (С), валовые внутренние инвестиции (Ig), государственные закупки товаров и услуг (G) и чистый экспорт (Xn): **ВНП = С+Ig+G+Xn**.

В доходы общества включаются отчисления на потребление капитала (амортизация), косвенные налоги, вознаграждение за труд наемным работникам, рентные платежи, процент, доход от собственности и прибыль корпораций.

Хотя ВВП отражает стоимость только конечных товаров и услуг, он все-таки содержит повторный счет, так как включает валовые инвестиции и, следовательно, амортизационные отчисления. Поэтому для более точного измерения национального производства используется показатель чистого национального продукта (ЧНП). Он отличается от ВВП на величину амортизации, т.е. включает только чистые инвестиции.

Национальный доход страны рассчитывается на основе добавленной стоимости, созданной в течение года. Он характеризует чистый доход общества, который измеряется суммой цен всех факторов производства. Поэтому величина национального дохода равна ЧНП за вычетом косвенных налогов. С точки зрения собственников факторов производства национальный доход - это заработный доход. Но они:

во-первых, должны вносить взносы на социальное страхование, выплачивать налоги на прибыль и направлять определенную часть дохода в производство (нераспределенная прибыль);

во-вторых, могут получать доходы, не имеющие отношения к использованию принадлежащих им факторов производства (например, трансфертные платежи). По этим причинам личный (полученный) доход не совпадает с национальным доходом. Его объем равен национальному доходу минус выплаты на социальное страхование, налоги на прибыль корпораций, нераспределенная прибыль и плюс трансферты. Но личный доход, в свою очередь, превышает доход, которым домашние хозяйства располагают в окончательном виде. Владельцы личного дохода должны уплатить государству индивидуальные налоги. После этого у них остается доход, который они направляют на потребление и сбережение - располагаемый доход.

2. Определение уровня цен

Стоимость объемов производства разных лет (валовых национальных продуктов) может быть сопоставима только в том случае, если стоимость денежной единицы не изменяется.

Уровень цен выражается в виде индекса. Индекс цен является измерителем соотношения между совокупной ценой определенного набора товаров и услуг, называемых «рыночной корзиной», для данного временного периода и совокупной ценой идентичной либо сходной группы товаров и услуг в базовом периоде. Указанный ориентир, или начальный уровень, называется «базовым годом». В виде формулы это выглядит так:

$$\text{Индекс цен в данном году} = \frac{\text{Цена рыночной корзины в данном году}}{\text{Цена аналогичной рыночной корзины в базовом году}} \times 100\%$$

Индекс цен для базового года всегда будет равен 100%, так как в этом случае «данный год» и «базовый год» совпадают.

Индексы цен используются для оценки изменения темпов инфляции, динамики стоимости жизни.

Индекс потребительских цен (ИПЦ) показывает изменение среднего уровня цен «корзины» товаров и услуг, обычно потребляемых средней городской семьей. Состав потребительской корзины фиксируется на уровне базисного года.

ИПЦ рассчитывается по типу индекса Ласпейреса, или индекса цен с базисными весами (набором благ, фиксированным по базисному году):

$$P_L = \frac{\sum_{i=0}^n P_i^t \times Q_i^0}{\sum_{i=0}^n P_i^0 \times Q_i^0} \times 100\%.$$

Индекс цен – дефлятор ВВП (ВВП) рассчитывается по типу индекса Пааше, т.е. индекса, где в качестве весов используется набор благ текущего периода:

$$P_p = \frac{\sum_{i=0}^n P_i^t \times Q_i^t}{\sum_{i=0}^n P_i^0 \times Q_i^t} \times 100\%.$$

Если вместо Q мы подставим весь набор благ, представленный в ВВП (ВВП), а вместо P , соответственно, их цены, то получим дефлятор ВВП (ВВП). Фактически он равен отношению номинального ВВП (ВВП) к реальному в текущем периоде и характеризует соотношение среднего уровня цен в текущем и базисном периодах:

$$\text{Дефлятор ВВП (ВВП)} = \frac{\text{Номинальный ВВП (ВВП)}}{\text{Реальный ВВП (ВВП)}}.$$

Индекс цен ВВП (ВВП), или дефлятор ВВП (ВВП), включает не только цены потребительских товаров и услуг, но также и цены инвестиционных товаров, товаров, покупаемых правительством, а также товаров и услуг, купленных и проданных на мировом рынке. По этой причине дефлятор ВВП (ВВП) - индекс цен, связанный с корректировкой денежного или номинального объема ВВП (ВВП) с учетом изменения цен.

С помощью индекса цен ВВП (ВВП) можно сравнить цену объема производства каждого данного года с ценой аналогичного объема производства при ценах в базовом году. Набор индексов цен для различных лет позволяет нам сравнить уровни цен в различные годы.

ИПЦ не учитывает изменения в структуре весов в текущем периоде по сравнению с базисным, что несколько искажает результат. ИПЦ, где используется потребительская корзина базисного года, не принимает во внимание изменений в структуре потребления в текущем периоде: замена более дорогих благ более дешёвыми в условиях роста цен. Это приводит к завышению роста стоимости жизни, если в качестве оценочного показателя используется ИПЦ.

В отличие от индекса Ласпейреса индекс Пааше несколько занижает рост уровня цен в экономике, поскольку также не учитывает динамику структуры весов, фиксируя ее в текущем периоде. Если с его помощью оценивать рост стоимости жизни, то не будет учтено влияние на потребителей повышения цен на блага, которые присутствовали в наборе базисного периода, но отсутствуют в наборе текущего года.

Индекс Фишера отчасти устраняет недостатки индексов Ласпейреса и Пааше, усредняя их значение:

$$P_F = \sqrt{P_L \times P_P}.$$

Сопоставляя стоимость ВВП (ВВП) текущего и базисного (или предыдущего) периодов в базисных ценах, можно получить индекс физического объема ВВП (ВВП):

$$I_{\text{ф.о.}} = \frac{\sum_{i=0}^n P_i^0 \times Q_i^t}{\sum_{i=0}^n P_i^0 \times Q_i^0} \times 100\%.$$

Индексы физического объема (в процентах к предыдущему году) показывают нам темпы роста ВВП (ВВП).

3. Номинальный и реальный ВВП

Инфляция и дефляция усложняют подсчет ВВП, поскольку ВВП представляет собой денежный, временной и количественный показатель. Например, затруднительно прямо ответить на вопрос, вызван ли 4%-ный рост ВВП увеличением на 4% объема производства при нулевой инфляции, либо он вызван 4% -ной инфляцией при неизменном объеме производстве, либо каким-либо иным сочетанием изменений объема производства и уровня цен (например, 2%-ным ростом производства и 2%-ной инфляцией). Проблема заключается в том, чтобы скорректировать денежный (временной, количественный) по-

казатель таким образом, чтобы он в точности отражал изменения физического объема или количества единиц продукции, а не колебания цен.

Макроэкономические показатели национального производства выражаются в рыночных ценах. Когда они измеряются в текущих ценах (ценах текущего года), их величины имеют номинальное выражение. Если же используются постоянные цены, то они приобретают реальное значение. Между номинальными и реальными величинами ВВП, ЧНП и других показателей национальных счетов могут быть существенные расхождения в связи с изменением уровня цен.

Для того, чтобы выявить реальное изменение объема национального производства, необходимо использовать методы инфлирования (если цены растут) и дефлирования (если цены падают). Наиболее простой метод инфлирования или дефлирования ВВП - это деление номинального ВВП на индекс цен (дефлятор ВВП).

$$\text{Реальный ВВП} = \frac{\text{Номинальный ВВП}}{\text{Индекс цен (с сотыми долями)}}$$

С помощью показателя реального ВВП измеряется стоимость общего объема производства в разные годы при предположении о неизменном уровне цен, начиная с базового года и на протяжении всего рассматриваемого периода. Таким образом, реальный ВВП показывает рыночную стоимость объема продукции каждого года, измеренную в постоянных ценах, т. е. в рублях, которые имеют ту же цену, или покупательную способность, как и в базовом году. Реальный ВВП является более точной по сравнению с номинальным ВВП характеристикой функционирования экономики.

4. Экономические показатели уровня и качества жизни населения

Существует много показателей (индикаторов) уровня и качества жизни, каждый из которых дает представление о какой либо одной стороне жизнедеятельности человека (или населения в целом). Комитет экспертов ООН рекомендовал еще в 1954 г. анализировать

уровень жизни по 12 компонентам: 1) здоровье; 2) питание; 3) образование; 4) условия труда; 5) занятость; 6) фонд потребления; 7) транспортные средства; 8) жилищные условия; 9) одежда; 10) организация отдыха; 11) социальное обеспечение; 12) человеческие свободы.

В сложившейся российской практике основными компонентами уровня жизни населения являются показатели, характеризующие:

- потребление продуктов питания, непродовольственных товаров и услуг;
- обеспеченность предметами длительного пользования;
- обеспеченность жилой площадью;
- уровень комфортабельности жилища;
- обеспеченность врачами, медицинскими и лечебно-профилактическими учреждениями;
- уровень заболеваемости, смертности, рождаемости;
- обеспеченность учреждениями культуры, образовательными и дошкольными учреждениями.

В число таких показателей, например, входят:

- энергетическая ценность пищевого рациона на душу населения (ккал/сут.);
- обеспеченность населения жильем (кв. м жилой площади на 1 жителя);
- число семей, стоящих на учете на получение жилья (% от общего количества семей);
- численность врачей на 1000 чел. населения;
- коэффициент смертности населения в трудоспособном возрасте (на 100 тыс. населения соответствующего возраста);
- коэффициент младенческой смертности (на 1000 родившихся);
- число государственных дневных общеобразовательных учреждений;
- число государственных высших учебных заведений;
- число государственных средних специальных учебных заведений;
- численность учащихся в различных учебных заведениях (тыс. чел.) и т. д.

Понимание качества жизни как уровня развития и степени удовлетворения всего комплекса потребностей и интересов людей поз-

воляет рассматривать качество жизни как функцию и итог жизнедеятельности социального субъекта, который определяется реализуемым потенциалом человека в существующих условиях. Отсюда измерение этого потенциала является одновременно и оценкой качества жизни, общепризнанной при этом является методика, разработанная специалистами Организации Объединенных Наций (ООН).

Одним из интегральных индикаторов качества жизни, используемых в международных сопоставлениях, является индекс развития человеческого потенциала.

В основе отбора составляющих его показателей находится определение базовых возможностей, которыми люди должны располагать для участия в жизни общества: возможность продолжительной и здоровой жизни, возможность и способность получать знания и иметь доступ к ресурсам, необходимым для достойного уровня и качества жизни.

Концепция ООН основывается на том, что человеку не нужен бесконечно высокий доход для обеспечения удовлетворяющей его достойной жизни. Вместе с тем она придает огромное значение экономическому росту, подчеркивая при этом необходимость тесной связи этого роста с развитием человека.

Индекс развития человеческого потенциала состоит из трех компонентов: ожидаемой продолжительности жизни при рождении, уровня образования и уровня дохода, измеряемого ООН по величине валового продукта на душу населения. Каждый из них представляет собой результат взаимодействия множества показателей социально-экономического развития и обладает собственной качественной характеристикой.

Индекс валового внутреннего продукта (ИВВП) показывает экономическую результативность деятельности людей (в целом отражает уровень жизни людей), индекс ожидаемой продолжительности жизни (ИПЖ) — состояние физического, социального и психического здоровья населения, индекс образования (ИО) — социокультурный и профессиональный потенциал населения.

Общий индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП) рассчитывается как среднеарифметическая величина этих трех индексов:

$$\text{ИРЧП} = \frac{\text{ИПЖ} + \text{ИО} + \text{ИВВП}}{3}.$$

1) ИПЖ определяется как отношение разности между ожидаемой продолжительностью жизни за вычетом 25 лет к разнице между условным максимальным (85 лет) и минимальным (25 лет) возрастом:

$$\text{ИПЖ} = \frac{\text{ПЖ}-25}{85-25}.$$

Показатель ожидаемой продолжительности жизни при рождении (ОПЖ) представляет собой число лет, которые в среднем предстояло бы прожить одному человеку из поколения родившихся при условии, что на протяжении всей жизни этого поколения уровень смертности в каждом возрасте останется таким, как в годы, для которых вычислен показатель.

2) Валовой внутренний продукт (ВВП) — результирующий показатель системы национальных счетов, характеризующий стоимость товаров и услуг, произведенных в стране во всех отраслях экономики для конечного потребления, накопления и экспорта. В рамках системы национальных счетов ВВП оценивается более чем в 150 странах мира. Минимальное и максимальное значения ВВП на душу населения для расчета ИВВП приняты в 100 и 40000 долларов США:

$$\text{ИВВП} = \frac{\text{ВВП}-100}{40000-100}.$$

3) Образование представляет собой один из ведущих факторов формирования потребностей и интересов человека, реализация которых во многом определяет его качество жизни. В современных условиях, когда объем знаний увеличивается фактически каждые 5–8 лет, значимость образования растет. Высокий уровень развития системы образования и эффективное использование образовательного потенциала населения в наиболее развитых странах мира обеспечивают до 40% прироста валового национального продукта.

При расчете ИО учитываются две составляющие: доля учащихся, посещающих все ступени обучения, в возрасте от 6 до 24 лет (ИП) и доля грамотности среди всего населения в возрасте старше 15 лет (ИГ):

$$\text{ИО} = \frac{2}{3} \text{ИГ} + \frac{1}{3} \text{ИП.}$$

Специалисты ООН проводят ежегодную оценку потенциала населения практически всех государств мира и определяют место каждого из них в ранжированном ряду по этому показателю.

В зависимости от величины ИРЧП ООН разделяет государства мира на три группы. Индекс более 0,800 характеризует страны с высоким уровнем развития, от 0,500 до 0,799 - со средним и менее 0,499 - с низким уровнем развития.

Вместе с тем, этих трех очень важных показателей, составляющих ИРЧП, явно недостаточно для разработки практических мер по повышению качества жизни населения. Когда речь идет не о меж-страновых сопоставлениях, а об отдельно взятой стране, то для анализа используется гораздо больше показателей.

К показателям уровня жизни населения, имеющим прямое отношение к организации оплаты труда и установлению ее минимальных размеров, относятся такие понятия, как продовольственная и потребительская корзины, прожиточный минимум, минимальный размер оплаты труда.

Продовольственная корзина — это набор продуктов питания на месяц для одного человека, составленный на основе минимальных норм потребления, которые соответствуют физическим потребностям человека, калорийности, содержанию основных пищевых веществ и обеспечивают соблюдение традиционных навыков организации питания.

Потребительская корзина — минимальный набор товаров и услуг, необходимый для сохранения здоровья человека и обеспечения его жизнедеятельности и характеризующий типичный уровень и структуру месячного (годового) потребления человека или семьи. Такой набор используется для расчета минимального потребительского бюджета (прожиточного минимума) исходя из стоимости потребительской корзины в действующих ценах. Потребительская корзина служит также базой для сравнения расчетных и реальных уровней потребления.

31 марта 2006 года был принят Федеральный закон № 44 – ФЗ «О потребительской корзине в целом по Российской Федерации». Он утратил силу в связи с принятием Федерального закона № 227 – ФЗ

от 3 декабря 2012 года. С 1 января 2013 года, таким образом, вступила в силу новая потребительская корзина, которая будет действовать до 2018 года.

В потребительскую корзину включены продукты питания, непродовольственные товары (одежда, обувь, головные уборы, бельё, лекарства), услуги (коммунальные услуги, расходы на транспорт, культурные мероприятия и пр.).

Устанавливаются следующие соотношения стоимости непродовольственных товаров и услуг со стоимостью продуктов питания (в процентах): непродовольственные товары – 50% для всех групп населения, услуги – 50% для всех групп населения.

Прожиточный минимум — минимальный уровень дохода, который считается необходимым для обеспечения определенного уровня жизни в определенной стране. Согласно Федеральному закону от 24 октября 1997 г. № 134–ФЗ «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» величина прожиточного минимума в целом по Российской Федерации определяется Правительством Российской Федерации ежеквартально на основании потребительской корзины и данных об уровне потребительских цен на продукты питания, непродовольственные товары и услуги, расходов по обязательным платежам и сборам.

Величина прожиточного минимума – оценка потребительской корзины в денежном выражении, а официально бедными считаются люди, чей размер дохода на одного человека в семье ниже прожиточного минимума.

Минимальный размер оплаты труда (МРОТ) – установленный минимум оплаты труда в час, день или месяц (год), который работодатель может (должен) платить своему работнику и за который работник может законно продать свой труд.

МРОТ считается одним из способов борьбы с бедностью. МРОТ может устанавливаться законодательно и неформально, например, путём подписания отраслевого соглашения между профсоюзом и консолидированным работодателем (тарифное соглашение).

В России величина МРОТ установлена Федеральным законом № 82 – ФЗ от 19 июня 2000 года «О минимальном размере оплаты труда» и в настоящее время составляет 5554 рубля. Исходя из этой суммы, считаются также пособия по временной нетрудоспособности в случае, если человек не имел стажа до наступления больничного.

Экономисты и политические обозреватели предлагают иные альтернативы МРОТ, которые будут способны, по их мнению, лучше противостоять бедности, не увеличивая безработицу.

Одним из действенных методов борьбы с бедностью является **гарантированный минимум** (безусловный основной доход) или **отрицательный подоходный налог**, когда каждый житель на основании ряда критериев получает определённую сумму денег, на которую он может жить. Частным случаем гарантированного минимума является базовый доход, где единственным критерием получения денег является наличие гражданства.

Безусловный основной доход – гарантированный минимум человеческого существования, социальная концепция, согласно которой каждый человек должен иметь гарантированный законом минимум денежного довольствия, выплачиваемый государством безо всяких условий (без подтверждения потребности, без необходимости выполнения работы, без обложения налогом). Размер этой выплаты уменьшается с ростом доходов.

В «чистом виде» модель безусловного основного дохода не принята постоянно ни в одной стране мира, требуется выполнение определённых условий, например, регистрация безработного на бирже труда.

Отрицательный подоходный налог – система налогообложения, так и не осуществленная. В сегодняшней практике отрицательный подоходный налог – выплата денежных субсидий низкооплачиваемым работникам, когда их доход падает ниже гарантированного минимума. При этом отрицательный подоходный налог снижается по мере увеличения трудового дохода.

Возмещаемый налоговый кредит отличается от отрицательного подоходного налога тем, что для получения такого кредита необходимо сначала заработать определённый минимум.

Основным недостатком такого подхода является поощрение иждивенческих настроений в обществе и отсутствие стимулов развиваться у беднейших слоёв населения.

Конвенцию Международной организации труда/ООН №131 «О минимальной заработной плате, 1970» исполняют не все страны.

Коллективный договор – правовой акт, регулирующий социально-трудовые отношения в организации или у индивидуального предпринимателя и заключаемый работниками и работодателем в

лице их представителей. Коллективный договор на предприятии заключают работодатель и профсоюз работников или полномочные представители работников, если работники не объединились в профсоюз.

Коллективный договор успешно используется в Германии, Швеции и Дании. В этих странах не существует законодательно регулируемого МРОТ, а он устанавливается путем коллективного договора.

РАЗДЕЛ III. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ

Основные вопросы раздела:

1. Классический деловой цикл.
2. Причины и основной параметр цикличности.
3. Воздействие экономического цикла на различные секторы экономики.
4. Типы безработицы. Естественный уровень безработицы и его зависимость от общественных институтов страны.
5. Политика в области безработицы.
6. Инфляция, ее причины и типы.
7. Гиперинфляция, ее причины и последствия. Опасность адаптивных инфляционных ожиданий.
8. Антиинфляционная политика.
9. Кривая Филлипса (подходы различных макроэкономических школ).
10. Теория ожиданий (влияние безработицы на инфляцию). Инфляционно-нейтральный уровень безработицы.
11. Спираль ЗП - цены.
12. Эффект изменений в уровне занятости.

Методическая характеристика раздела

Динамика макроэкономических процессов. Первые экономические кризисы. Первый мировой экономический кризис. Отличительные особенности циклов XX века. Виды экономических циклов:

циклы Дж.Китчина, К.Жугляра, К.Маркса, С.Кузнецца, Н. Кондратьева. Классический деловой цикл: фазы и их характеристика. Теория двухфазного развития. Основная детерминанта объема национального производства и занятости. Причины цикличности: недостаточность платежеспособного спроса, неравновесие, ошибки в государственном регулировании, теория внешних факторов, психологическая теория цикла Й. Шумпетера. Основной параметр цикличности. Воздействие экономического цикла на различные сектора экономики: отрасли, выпускающие инвестиционные товары и товары длительного пользования, и отрасли, выпускающие товары текущего потребления. Рабочая сила. Типы безработицы: фрикционная, структурная и циклическая. Естественный уровень безработицы. Экономические издержки безработицы: закон Оукена. Расчет уровня безработицы. Зависимость ЕУБ от общественных институтов страны. Политика в области безработицы. Система страхования по безработице: недостатки, достоинства, пути реформирования. Пособие по безработице. Жесткость заработной платы и ее причины (закон о минимальной заработной плате, монопольная сила профсоюзов, установление фирмами стимулирующей заработной платы). Влияние жесткости ЗП на безработицу ожидания. Воздействие закона о минимальной ЗП на безработицу среди неквалифицированных и неопытных рабочих (проблема безработицы среди подростков). Проблема малоимущих: налоговые льготы или рост минимальной ЗП. Прямое и косвенное влияние профсоюзов на рост ЗП. Инсайдеры и аутсайдеры. Уровни ведения переговоров с профсоюзами о размере ЗП (на примере США и Швеции). Установление фирмами стимулирующей ЗП (теория эффективной ЗП). Теории о влиянии ЗП на производительность труда. Отрицательная селекция. Моральный риск. Инфляция. Причины инфляции. Виды инфляции: инфляция спроса и инфляция предложения. Гиперинфляция. Причины и последствия гиперинфляции. Адаптивные инфляционные ожидания. Антиинфляционная политика. Индексация доходов. Эффект объявления. Политика «дешевых» денег. Таргетирование. Политика «дефляции». Подходы различных макроэкономических школ к кривой Филлипса (кейнсианской, монетаристской, и теории рациональных ожиданий). Теория ожиданий (объяснение теории инфляции). «Простая» и «увеличенная» кривая Филлипса. Процесс Маркова. Инфляционно-

нейтральный уровень безработицы. Спираль ЗП - цены: взаимное реагирование цен и ЗП. Эффект изменений в уровне занятости (на примере России).

Содержание раздела

1. Классический деловой цикл

В рыночной системе действует тенденция к экономической нестабильности, которая выражается в ее циклическом развитии, безработице, инфляционном росте цен.

Экономический цикл, как правило, включает подъем, спад, депрессию, оживление, но его интенсивность, продолжительность зависят от тех конкретных условий, в которых он развивается (Рис.1).

I – спад; II – депрессия; III- оживление; IV - подъем

Рис. 1. Кривая классического делового цикла.

Кризис (рецессия, спад) - резкое сокращение деловой активности: падение цен; затоваривание; сокращение капиталовложений, производства, занятости; рост процентных ставок (I).

Депрессия (стагнация) - фаза приспособления хозяйственной жизни к новым условиям и потребностям, фаза обретения нового равновесия: цены и условия хозяйствования стабилизируются; начинается рассасывание товарных запасов; производство осуществляется на суженной базе; предприниматель осматривается, не рискуя

еще вкладывать значительные средства в бизнес; падение нормы процента до самого низкого, в пределах данного цикла, уровня (II).

Оживление - фаза восстановления, когда деловой мир отваживается на первые шаги вперед: начинаются капиталовложения; растут цены, производство, занятость, процентные ставки; создаются новые предприятия (III).

Подъем (бум) - фаза чистого роста, при которой «рысь переходит в галоп» и наблюдается ускорение экономического развития: волны нововведений; возникновение новых товаров и новых предприятий; стремительный рост капиталовложений, курсов акций и других ценных бумаг, процентных ставок, цен, зарплаты, прибылей; нарастает напряженность банковских балансов; увеличиваются товарные запасы (IV).

2. Причины и основной параметр цикличности

Выдвигаются разные причины циклического развития рыночной экономики. Но многие экономисты, вслед за Дж. М. Кейнсом, считают, что динамика производства и занятости зависит от совокупных расходов, изменения их величины.

Недопотребление населения (ограниченность платежеспособного спроса) вызывает перепроизводство.

Следующее направление в исследовании циклов и кризисов - группа теорий «диспропорциональности», или «неравновесия»: кризисы обусловлены отсутствием правильных пропорций между отраслями, стихийными действиями предпринимателей. Составная часть этой многоликой группы - концепция, объясняющая кризисы ошибками в государственной фискальной политике, сбоями в денежном хозяйстве или банковской сфере.

Другой распространенный взгляд на кризисы - взгляд как на порождение внешних условий - политических, демографических, природных.

Например, экзотичная теория У. С. Джевонса о связи деловых циклов с изменениями в конфигурации солнечных пятен, происходящими каждые 10 лет.

В соответствии с психологической теорией кризисов австроамериканца Й. Шумпетера, каждой фазе свойственна своя психологическая картина, формирующая отношение к инвестициям.

Наиболее очевидный параметр цикличности - уровень и прирост инвестиций (I_g) в отраслях, изготавливающих товары длительного, а не кратковременного пользования.

3. Воздействие экономического цикла на различные секторы экономики

Все секторы экономики по-разному и в разной степени подвергаются воздействию экономического цикла: цикл оказывает более сильное влияние на объем продукции и занятость в отраслях, производящих инвестиционные товары и товары длительного пользования, чем в отраслях, выпускающих товары кратковременного пользования.

Отрасли промышленности, производящие инвестиционные товары и товары длительного пользования, отличаются высокой концентрацией (господство на рынке сравнительно небольшого количества крупных фирм) и, соответственно, достаточной монопольной властью, чтобы противодействовать понижению цен, ограничивая выпуск продукции из-за падения спроса (причем, значительного, т. к. спрос на продукцию таких отраслей эластичен по доходу). Поэтому уменьшение спроса оказывает воздействие, главным образом, на производство и занятость.

Отрасли промышленности, выпускающие товары кратковременного пользования, довольно конкурентоспособные и характеризуются низкой концентрацией и, соответственно, не могут противодействовать понижению цен, и падение спроса (причем, незначительное, т.к. спрос на продукцию таких отраслей неэластичен по доходу) больше отражается на ценах, чем на уровне производства.

4. Типы безработицы. Естественный уровень безработицы и его зависимость от общественных институтов страны

Термин «фрикционная безработица» используется в отношении работников, которые ищут работу или ждут получения работы в ближайшем будущем, т. е. у них есть навыки, которые можно продать.

Фрикционная безработица незаметно переходит во вторую категорию, которая называется структурной безработицей, связанной с изменением структуры общего спроса на рабочую силу: рабочая сила реагирует медленно и ее структура полностью не отвечает новой структуре рабочих мест.

Причины структурной безработицы следующие: изменения в структуре потребительского спроса и в технологии, географическое распределение рабочих мест. Поэтому, в отличие от «фрикционных» безработных, «структурные» безработные не готовы сразу приступить к работе без переподготовки, дополнительного обучения, а то и перемены места жительства.

Под циклической безработицей понимают безработицу, вызванную спадом, т. е. той фазой экономического цикла, которая характеризуется недостаточностью общих, или совокупных, расходов. По этой причине циклическую безработицу иногда называют безработицей, связанной с дефицитом спроса.

Таким образом, безработица развивается в циклической, фрикционной, структурной формах. Две последние «нормальны» с точки зрения принципов функционирования рыночной системы. Поэтому полная занятость совместима с естественным уровнем безработицы, при исчислении которого учитывается фрикционная и структурная незанятость. Объем производства, который можно произвести в условиях полной занятости, выражает производственный потенциал экономики. Развитие циклической формы безработицы приводит к превышению ее фактического уровня над естественным. Экономическая цена этого превышения выражается в отставании фактиче-

ского объема ВВП от его потенциальной величины. Его размер рассчитывается на основе закона Оукена: 1% прироста безработицы сверх естественного уровня приводит к 2,5%- ному увеличению отставания ВВП реального от потенциального.

Внеэкономические издержки безработицы выражаются в деградации незанятой рабочей силы, распаде нравственных устоев и морали, в острых социальных и политических коллизиях.

Уровень безработицы в разных странах сильно варьируется и целиком зависит от общественных институтов страны: пособий по безработице; законодательства о минимальном размере оплаты труда; монопольной силы профсоюзов; регулирования предпринимателями уровня ЗП; программ дополнительного обучения и переквалификации, предлагаемых безработным.

5. Политика в области безработицы

Анализ системы страхования по безработице и причин жесткости заработной платы позволяет выработать определенную политику в области безработицы.

Первая причина безработицы - страхование по безработице, предполагающее получение безработным пособия по безработице и, поэтому, делающее безработного более инертным в поисках работы.

В рамках реформирования системы страхования по безработице вместо системы частичной компенсации предлагается ввести систему 100%-ной компенсации: увольняющая фирма должна оплачивать пособия по безработице в полном объеме.

Вторая причина безработицы - жесткость заработной штаты, неспособность заработной платы к гибкому изменению, чтобы привести в соответствие предложение труда со спросом на него. Если реальная заработная плата превышает равновесную, то предложение труда становится больше спроса на труд, что порождает безработицу ожидания на рынке труда (Рис. 2).

Причины жесткости ЗП следующие: законы о минимальной заработной плате; монопольная сила профсоюзов; установление фирмами стимулирующей заработной платы.

Установленный государством минимум заработной платы создает безработицу ожидания среди неквалифицированных и неопытных рабочих.

Вместо принятия законов о минимальной заработной плате, на наш взгляд, более целесообразно практиковать различные налоговые льготы (уменьшение налогооблагаемого дохода или уплачиваемого налога на определенную сумму), автоматически увеличивающие доход, остающийся в распоряжении малоимущих семей, но снижающие налоговые поступления государства.

Профсоюзы оказывают прямое (в ходе переговоров с руководством фирмы) и косвенное (наличие угрозы объединения рабочей силы в профсоюзы) влияние на установление заработной платы выше равновесного уровня.

Рис. 2. Безработица ожидания (рынок труда).

При высоком уровне объединения рабочей силы в профсоюзы вполне можно сохранять безработицу в стране на низком уровне, если переговоры о размере заработной платы вести не на уровне фирмы или завода, а на национальном уровне, где правительство играет ведущую роль и укрепляет позиции аутсайдеров (безработные

вследствие роста заработной платы), сохраняя заработную плату на уровне, близком к равновесному.

В основе установления фирмами стимулирующей заработной платы лежит теория эффективной заработной платы: фирма работает более эффективно, если она платит рабочим более высокую заработную плату. Таким образом, иногда сами фирмы являются виновниками безработицы ожидания.

Рост заработной платы приводит к росту производительности труда и прибыли (и наоборот) через: лучшее питание работников; сокращение текучести рабочей силы и сокращение необходимого времени на прием и обучение новой рабочей силы; улучшение качественного состава работающих, что позволяет избежать «отрицательной селекции» (переход лучших работников на другую работу, остаток худших на самой фирме); рост старательности работников, интенсивности их работы и решение проблемы «морального риска» (возможность нечестного поведения работников).

6. Инфляция, ее причины и типы

Инфляция проявляется в повышении цен. Уровень инфляции, временные периоды его удвоения - основные характеристики инфляционного процесса.

Зарождаясь на разбалансированном денежном рынке, инфляция распространяется дальше, поражая производство и потребление. Инфляция в принципе неустранима, поскольку современная экономика инфляционная по своему устройству. Антиинфляционное регулирование - бессрочная, постоянная функция государства.

Причины инфляции обусловлены неправильной денежной политикой центрального банка; бюджетным дефицитом независимо от способа его устранения; инфляционными эффектами милитаризации экономики; монополизацией рынков, влияющей на интенсивность инфляционного процесса; внешнеэкономическими факторами.

Открытая инфляция проявляется в росте цен. Она деформирует, но не разрушает механизм рынка. Адаптивные инфляционные ожидания связаны с деформацией психологии потребителей и производителей в условиях инфляции. В основе инфляции издержек лежит взаимосвязь издержек и цен. Инфляция спроса характерна для экономики с чрезмерным использованием факторов производства, особенно труда. Неверные действия государства в сфере налогообложения могут привести к налоговой инфляции. Стремясь компенсировать будущие убытки, предприниматели провоцируют инфляцию ценовой накидкой.

Подавленная инфляция парализует механизм рынка. При административном контроле цен со стороны государства она выражается в повсеместном дефиците товаров. Подавленная инфляция способствует развитию инфляции предложения, когда на потребительском рынке к избытку спроса добавляется постоянная нехватка предложения товаров. Поведению потребителей в условиях подавленной инфляции присущи инфляционные ожидания, связанные с неустойчивостью денежной системы и дефицитом товаров.

Определяя причины инфляции, одни экономисты связывают ее прежде всего с развитием избыточного спроса (инфляция спроса) (Рис. 3, а), другие - с ростом издержек на единицу продукции (инфляция издержек) (Рис. 3, б).

а) спроса

б) предложения (издержек)

Рис. 3. Инфляция/

Инфляция, если она носит непредвиденный характер, приводит к произвольному перераспределению доходов. Потери несут кредиторы, владельцы сбережений, получатели фиксированных доходов. Прогнозируемая инфляция позволяет отдельным лицам и фирмам смягчить ее давление на доходы.

Экономисты по-разному оценивают влияние инфляции на производство. Приверженцы концепции инфляции спроса утверждают, что умеренная инфляция способствует повышению темпов роста экономики и преодолению депрессии. Сторонники концепции инфляции издержек производства, напротив, полагают, что ее развитие приводит к сокращению производства. Но те и другие признают, что гиперинфляция может привести к краху финансовой системы и экономики.

7. Гиперинфляция, ее причины и последствия. Опасность адаптивных инфляционных ожиданий.

Гиперинфляция - инфляция с очень высокими темпами (более 50% в месяц и более 500% в год). Практически всегда гиперинфляцию вызывает кризис бюджета, провоцируемый войной или каким-либо внешним потрясением (рост реального процента по внешнему долгу; снижение реальной стоимости экспорта страны).

В условиях гиперинфляции потребителем овладевает «инфляционный психоз»: чтобы опередить предполагаемое повышение цен, люди «тратят деньги сейчас». Усилия производителей направляются не на производственную, а на спекулятивную деятельность, им становится выгодным накапливать сырье и готовую продукцию в предвидении будущего повышения цен. Такая деформация психологии потребителей и производителей (адаптивные инфляционные ожидания), такое несоответствие количества сырья и готовой продукции спросу на них приводят к усилению инфляционного давления, инфляция начинает «кормить сама себя».

Гиперинфляция может ускорить экономический крах. Производители и отдельные лица приобретают непроизводительные материальные ценности (ювелирные изделия, золото, недвижимость). Деньги теряют цену и перестают выполнять функции меры стоимости, средства платежа и обмена. Производство и обмен приостанавливаются, грядет экономический, социальный, политический хаос.

8. Антиинфляционная политика.

Цель антиинфляционной политики состоит в установлении надежного контроля над инфляцией и поддержании небольшого темпа роста цен. Подавленную инфляцию следует перевести в открытую, с которой только и можно бороться.

Антиинфляционная стратегия носит долговременный характер, основываясь на гашении адаптивных инфляционных ожиданий, ограничении денежной массы, сокращении бюджетного дефицита. Главный принцип сокращения бюджетного дефицита состоит в постепенном уменьшении финансирования тех видов деятельности государства, которые можно передать рынку.

Анализ рассмотренных выше причин инфляции позволяет предложить следующие антиинфляционные меры: построение современной банковской системы, где центральный банк независим от исполнительной власти; демонополизация; демилитаризация; снижение бюджетного дефицита (снижение налоговых ставок, рост налоговых льгот эффективным предприятиям, отмена необоснованных дотаций и субсидий).

Для борьбы с инфляцией издержек предлагается лечение «подобного подобным» - дозированные денежные вливания для стимуляции AD и AS: кейнсианская политика «дешевых» денег (стимулирование потребительских и инвестиционных расходов через воздействие на процентные ставки финансового рынка) и монетаристская политика «таргетирования» (регулирование темпа прироста денежной массы в соответствии с темпом роста реального ВВП).

Консервативный антиинфляционный метод - политика дефляции - предполагает использование денежного зажима, приводящего, с одной стороны, к снижению инфляции, но, с другой, к временному угнетению деловой активности, к падению производства и к росту безработицы вследствие воздействия торможения ценовой динамики.

Эффективной антиинфляционной мерой, гасящей адаптивные инфляционные ожидания (при условии осуществления реальных антиинфляционных мероприятий со стороны правительства), являются информирование населения в СМИ об антиинфляционных задачах и регулярные сообщения об уровне инфляции, который хочет удерживать правительство, и о необходимом для этого темпе роста денежной массы. Если обещания выполняются в течение нескольких лет, то срабатывает эффект объявления: население убеждается, что правительство борется с инфляцией и способно ее контролировать.

Антиинфляционная мера, носящая социально-экономический характер, - индексация доходов - политика правительства в условиях инфляции, направленная на рост номинальных доходов с целью неизменности реальных доходов.

9. Кривая Филлипса *(подходы различных макроэкономических школ)*

В простой кейнсианской модели доказывается, что инфляция и безработица не могут существовать одновременно. Эмпирические данные, полученные экономистами в 50- 60-е XX века годы показали, что существует обратная связь между уровнем безработицы и инфляции. Она фиксируется кривой Филлипса.

Развитие западной экономики в 70-е (стагфляция) и в 80-е годы продемонстрировало непрочность этой связи. Кейнсианцы, настаивая на существовании кривой Филлипса, связывают стагфляцию с имеющимися в 70-е годы шоками предложения, а тенденцию к одновременному снижению и безработицы, и уровня цен в последую-

щем десятилетия - с факторами, которые стимулировали рост совокупного предложения (снижение ставок заработной платы, подрыв монополии ОПЕК, сдерживание роста цен в некоторых ведущих отраслях).

Экономисты альтернативного кейнсианскому направления на основании новых реалий подвергли сомнению существование кривой Филлипса. Разработанная в конце 60-х годов гипотеза естественного уровня позволила им по-другому оценить связь между динамикой занятости и инфляцией.

Монетаристы, интерпретируя эту гипотезу в рамках теории адаптивных ожиданий, считают, что кривая Филлипса относится только к краткосрочному периоду. Сама основа адаптивных ожиданий (прошлые и настоящее знание) и их медленное изменение приводят к постоянному (в краткосрочном периоде) отставанию роста номинальной заработной платы от динамики инфляции, стимулируемой политикой полной занятости. В такой ситуации действительно активизируется деятельность частного предпринимательства (так как издержки производства растут медленнее цен), и рост инфляции сопровождается падением безработицы. Продолжение курса на полную занятость в силу этих же причин сохранит кривую Филлипса и сдвинет ее вверх-вправо. Но, по мнению монетаристов, когда экономика достигает уровня полной занятости, расхождение между реальным и ожидаемым уровнем инфляции исчезает. Если правительство пытается «перейти» естественный уровень безработицы, то в экономике, в конечном итоге, повышается уровень инфляции и свертывается производство.

Интерпретация гипотезы естественного уровня в рамках теории рациональных ожиданий (неоклассики) отрицает кривую Филлипса не только в долгосрочном, но и в краткосрочном плане. Аргументируется это точностью прогнозов, основанных на рациональных ожиданиях. Одновременный прирост уровня заработной платы и цен, при опережающем увеличении заработной платы, сопровождается ростом издержек производства и, следовательно, снижением деловой активности. В

результате эффективность политики полной занятости снижается, и сама она приводит к повышению уровня инфляции.

В настоящее время дискуссии относительно кривой Филлипса продолжаются. Большинство экономистов полагает, что она существует в краткосрочном периоде, но ставит под сомнение ее наличие в долгосрочном плане.

10. Теория ожиданий (влияние безработицы на инфляцию). Инфляционно-нейтральный уровень безработицы.

Предположим, что люди формируют свои ожидания на основе опыта. Существуют два способа формирования ожиданий.

В соответствии с первым, если цены на протяжении некоторого времени были довольно стабильны, то люди могут ожидать, что цены будут такими же, какими они были в предыдущий период. Таким образом, индивиды вполне могли исходить из того, что цены подвержены колебаниям случайного характера (процесс Маркова): $P_e = P_{-1} + \alpha$, где P_e - ожидаемые цены; P_{-1} - цены с лагом в один период; α - случайная переменная; причем ожидаемая инфляция $\pi^e = 0$.

В этом случае кривая Филлипса, характеризующая английскую экономику в 1850-1960 гг., имеет следующий вид: $\pi = g(L)$. Позже эта кривая нашла свое подтверждение в других западных странах.

Кривая Филлипса показывает, что инфляция будет непременно иметь место, если уровень занятости окажется выше определенной отметки.

Начиная с войны во Вьетнаме, инфляция стала обыденным явлением на Западе, и ожидания стали формироваться с учетом инфляции.

Стало естественным полагать, что инфляция в этот период будет такая же, как и в предыдущий, т. е. уровень инфляции подвержен процессу Маркова: $\pi^e = \pi_{-1} + \alpha$, где π^e - ожидаемая инфляция, π_{-1} - инфляция в предыдущий период, α - случайная переменная.

В этом случае уравнение кривой Филлипса, описывающее экономику большинства западных стран в последние 40 лет, выглядит следующим образом: $\pi - \pi_{-1} = g(L)$ - «увеличенная» кривая Филлипса (на показатель инфляции с временным лагом π_{-1}).

Инфляция, как и раньше, зависит от уровня занятости (L), но она также зависит от инфляции в предыдущий период (π_{-1}).

Уровень занятости (L) воздействует не на сам уровень инфляции (π), а на изменения в уровне инфляции ($\pi - \pi_{-1}$). (Рис.4.)

Рис. 4. «Увеличенная» кривая Филлипса.

При высоком уровне занятости инфляция увеличивается, а при низком - падает. Некоторый промежуточный уровень занятости, при котором инфляция неизменна - L^* . Соответствующий ему уровень безработицы: $U^* = 1 - L^*$. При этом уровне безработицы инфляция постоянна. Таким образом, U^* - не ускоряющий инфляцию уровень безработицы (НУИУБ) или инфляционно-нейтральный уровень безработицы (ИНУБ), или естественный уровень безработицы (ЕУБ).

11. Спираль ЗП – цены

Спираль заработная плата - цены: рост заработной платы вызывает рост цен, что, в свою очередь, ведет к дальнейшему росту заработной платы и т. д. и т. п.

Безработица должна быть достаточно высокой, чтобы предотвратить спираль заработная плата - цены.

Самая значительная часть издержек производителя - заработная плата. Цены устанавливаются на основе ожидаемой заработной платы. Таким образом, цены реагируют на произошедшие ранее изменения заработной платы.

Заработная плата, в свою очередь, зависит от производительности труда рабочих, от ожидаемых цен (P^e) и от занятости в экономике (L).

Чем выше уровень занятости, тем выше реальная заработная плата, которую рабочие могут получить: при высокой занятости рабочие будут мало обеспокоены тем, что слишком высокая заработная плата разрушит существующие рабочие места; фирмы будут стараться предлагать более высокую заработную плату, чтобы привлечь дополнительных рабочих и создать стимулы для уже работающих.

Безработица - механизм, который заставляет рабочих принимать существующий уровень заработной платы.

Если фактическая занятость начинает превышать естественную ($L > L^*$), то присутствует опасность того, что требования рабочих подтолкнут рост заработной платы слишком высоко, и это приведет к инфляции.

Чтобы этого избежать, безработица должна быть как минимум на уровне U^* .

12. Эффект изменений в уровне занятости

Проанализируем следующие статистические данные (Россия, осень 1992 г.): уровень занятости (L) = 97%, уровень безработицы (U) = 3%.

Если это так, то уравнение $\pi - \pi_{-1} = g(L)$ заставляет нас предположить рост инфляции.

Тем не менее, после сентября 1992 г. уровень инфляции оставался стабильным, а затем наметилась тенденция его некоторого снижения. Таким образом, это уравнение - чрезмерное упрощение.

На инфляцию воздействует не только уровень занятости, но и изменения в уровне занятости.

Даже если уровень занятости высок, инфляция может не расти при условии, что занятость достаточно быстро падает. Инфляция в России не возрастала бесконечно, т. к. уровень занятости падал: достаточное количество людей теряли работу в каждый период и тем самым компенсировали инфляционное воздействие высокого общего уровня занятости - эффект изменений в уровне занятости.

РАЗДЕЛ IV. ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БЮДЖЕТ И ФИСКАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА

Основные вопросы раздела:

1. Государственный бюджет.
2. Налоги и потребительский спрос.
3. Фискальная политика и ее виды. Дискреционная фискальная политика.
4. Недискреционная фискальная политика.
5. Проблемы проведения фискальной политики.
6. Дефицит бюджета и его виды. Концептуальные подходы к проблеме бюджетного дефицита и бюджетной политики.
7. Дефицит бюджета и инфляция.

Методическая характеристика раздела

Государственный бюджет: доходная и расходная часть. Активный и пассивный дефицит бюджета. Показатель величины и опасности бюджетного дефицита. Отличительные особенности государственного бюджета России. Налоги и потребительский спрос: кейнсианская модель, концепция постоянного дохода (М. Фридмен, Ф. Модильяни, Дж. Стиглиц). Фискальная политика и ее цели. Виды фискальной политики. Дискреционная фискальная политика. Влияние государственных расходов и налогов на динамику равновесного ВВП (на основе кейнсианского уравнения равновесного ВВП). Виды дискреционной фискальной политики: стимулирующая и сдерживающая. Воздействие изменений государственных расходов и налогов на совокупные расходы. Предельная склонность к потреблению (MPC) и к сбережению (MPS). Мультипликатор государственных расходов. Мультипликатор налогов. Мультипликатор сбалансированного бюджета (прирост равновесного ВВП при равном увеличении государственных расходов и налогов). Способы использования бюджетных излишков. Вариации дискреционной фискальной политики (в зависимости от т.з. на роль государственного сектора в экономике). Недискреционная фискальная политика: встроенные стабилизаторы. Условия функционирования встроенной стабильности

(прогрессивная шкала налогообложения). Достоинства и недостатки встроенной стабильности. Бюджет при допущении полной занятости. Проблемы проведения фискальной политики: проблема времени (сложность диагностики кризисов, административные задержки, функциональное запаздывание), политические проблемы, эффект вытеснения, инфляция. Критика кейнсианской фискальной политики школой «теория предложения». Дефицит бюджета. Виды дефицита бюджета: структурный и циклический. Концептуальные подходы к проблеме бюджетного дефицита и бюджетной политики: ежегодно балансируемый бюджет, циклически балансируемый бюджет, функциональные финансы. Причины роста базовых денег в экономике. Ограничения, вводимые для анализа связи дефицита бюджета и инфляции. Инфляционный налог. Сеньораж. Тождество инфляционного налога и бюджетного дефицита при введенных ограничениях. Предел реального дохода от инфляционного налога. Предел реального бюджетного дефицита. Эффект Танзи - Оливера и причины его действия. Причины, по которым Россия избежала гиперинфляции: секвестация.

Содержание раздела

1. Государственный бюджет

Государственный бюджет - это подлежащая перераспределению часть национального дохода. Бюджет организован в виде баланса доходов и расходов за отчетный период. Ряд статей государственных бюджетов имеют общепринятый характер, и их можно встретить практически повсеместно. К ним относятся в расходной части: социальная поддержка и национальная безопасность, субсидии отдельным отраслям, штатам и регионам, расходы по управлению и обслуживанию государственного долга. В доходной части непременно присутствуют налоги на население и корпорации, акцизы, всякого рода другие сборы и государственные займы. В теории различают активный и пассивный дефициты. Первый возникает в результате превышения бюджетных расходов, второй - в связи со снижением налоговых и прочих поступлений (из-за замедления экономического роста или иных причин). Общепринятым в мировой практике пока-

зателем того, насколько бюджетный дефицит велик и опасен, является коэффициент: минусовое сальдо, деленное на ВВП, т. е. годовой государственный долг, в процентах, к годовому ВВП, принятому за 100%. Отличительные особенности государственного бюджета России:

1) В США приоритет в расходной части принадлежит социальным выплатам, между тем как в России - расходам на оборону, органы правопорядка и поддержку государственных предприятий.

2) В доходной части бюджета США преобладают прямые подоходные налоги, в России - косвенные, которые представлены налогом на добавленную стоимость (НДС) и акцизами. В США косвенное налогообложение является, в основном, сферой местных финансов.

2. Налоги и потребительский спрос

Согласно кейнсианской модели, уменьшение налогов дает увеличение $(Y - T)$ - дохода, которым располагают домашние хозяйства, что может увеличивать потребительский спрос и тем самым стимулировать экономический рост. Оппоненты подобного подхода - сторонники концепции постоянного дохода (М. Фридмен, Ф. Модильяни, Дж. Стиглиц). Их общей платформой является гипотеза о том, что потребление ДХ ориентировано на средний, сложившийся за ряд лет, доход семьи и не «откликается» на конъюнктурные, временные изменения последнего. Внезапные же увеличения дохода, как правило, направляются в сбережения, из которых при ухудшении материального положения черпаются средства для поддержания традиционного уровня жизни. Франко Модильяни считает, что люди распределяют Y (доход) на C и S из расчета на свое предположительное финансовое состояние в течение всей жизни, а не исходя из сегодняшнего уровня доходов. По Джозефу Стиглицу схема эта работает лишь при снижении подоходного налога, но при снижении косвенного налога (НДС, акцизов) человек получают выгоду, лишь потребляя товары и услуги непосредственно. Отложенный спрос при этом нерентабелен, хотя императивной связи между снижением косвенных налогов и ростом потребления, по-видимому, не существует. Ведь потребитель может сократить денежные затраты, сохранить на

прежнем уровне свое реальное потребление, а оставшиеся деньги обратить в сбережения. Но многие люди, которые чувствуют постоянный недостаток наличности, с удовольствием будут использовать дополнительный денежный ресурс на потребление. Следовательно, возрастает спрос на предметы длительного пользования. Уменьшение налогов, ведущее к повышению доходов у ДХ, позволяет им покупать дополнительные гособлигации, что способствует покрытию бюджетного дефицита.

3. Фискальная политика и ее виды. Дискреционная фискальная политика.

Фискальная политика - это сознательное манипулирование государственным бюджетом, направленное на стабилизацию экономического развития. Дж. Кейнс и его последователи, подчеркивая, что, в отличие от предпринимателей и ДХ, государство выражает не частные, а общественные интересы, рассматривают ФП в качестве наиболее эффективного инструмента государственного воздействия на экономический рост, уровень занятости и динамику цен. В кейнсианской модели экономического равновесия стабилизирующая роль ФП связана с ее воздействием на равновесный ВВП через изменение совокупных расходов, т. е. совокупного спроса.

Дискреционная ФП осуществляется через государственные закупки товаров и услуг, государственные трансферты и налоги. Изменение их величин приводит к изменению совокупных расходов. Воздействуя таким образом на совокупный спрос, ФП оказывает влияние на величину равновесного ВВП. Оно имеет множительный характер и измеряется с помощью мультипликатора государственных закупок, государственных трансфертов, налогов и мультипликатора сбалансированного бюджета, который измеряет совокупный эффект одновременного изменения государственных доходов и расходов. На характер дискреционной ФП большое влияние оказывает состояние экономики. В период спада, как правило, осуществляется стимулирующая фискальная политика, а в условиях вызванной избыточным спросом инфляции она носит сдерживающий характер.

Стимулирующая фискальная политика включает увеличение государственных расходов и снижение налогов, что приводит к дефициту правительственного бюджета. Сдерживающая фискальная

политика подразумевает уменьшение правительственных расходов и увеличение налогов, что ведет к образованию положительного сальдо государственного бюджета, т. е. бюджетных излишков.

Следует отметить важный факт: равные увеличения правительственных расходов и налогообложения ведут к росту равновесного ЧНП.

Изменения правительственных расходов имеют намного более сильное воздействие на совокупные расходы, чем изменения величины налогов такого же масштаба. Этот эффект называется мультипликатором сбалансированного бюджета. Он объясняется тем, что правительственные расходы имеют прямое и непосредственное воздействие на совокупные расходы. Правительственные расходы - это компонент совокупных расходов, и если государственные закупки возрастают на 20 млрд. долл., то совокупные расходы увеличиваются на полные 20 млрд. долл. Но изменения суммы налогов воздействуют на совокупные расходы косвенно, за счет изменения дохода после уплаты налогов и через это - на изменения потребления. Рост налога ведет к уменьшению совокупных расходов только на величину налога, помноженную на коэффициент МРС (предельная склонность к потреблению - доля прироста дохода, идущая на потребление). При $MPC=3/4$ увеличение налога на 20 млрд. долл. сокращает совокупные расходы на 15 млрд. долл. ($20 \text{ млрд. долл.} \times 3/4$). Общий результат - это чистое увеличение совокупных расходов на 5 млрд. долл., который при мультипликаторе, равном 4 (мультипликатор расходов = изменения в реальном ЧНП / первоначальное изменение в расходах = $1 / \text{предельная склонность к сбережению (MPS)}$), ведет к росту ЧНП на 20 млрд. долл.

Это увеличение ЧНП на 20 млрд. долл. равно размеру первоначального прироста государственных расходов и налогов, т. е. мультипликатор сбалансированного бюджета равен 1 (вне зависимости от величины предельных склонностей к потреблению и сбережению).

4. Недискреционная фискальная политика.

Недискреционная ФП основана на зависимости изменений налоговых поступлений и государственных трансфертов от динамики ВВП, которая отражает ход делового цикла. С помощью бюджета

полной занятости можно дифференцировать влияние дискреционной и недискреционной политики на состояние государственного бюджета и, таким образом, оценить ФП правительства.

В некоторой степени необходимые изменения в относительные уровни государственных расходов и налогов вводятся автоматически.

Недискреционная фискальная политика предполагает действие встроенных стабилизаторов - мер, которые имеют тенденцию увеличивать дефицит государственного бюджета (или сокращать положительное сальдо) в период спада и увеличивать его положительное сальдо (или уменьшать его дефицит) в период инфляции без необходимости принятия каких-либо специальных шагов со стороны политиков.

Если налоговые поступления колеблются в том же направлении, что и ЧНП, то дефициты, которые, как правило, автоматически появляются во время спадов, помогают преодолеть спад. Бюджетные излишки, которые имеют тенденцию автоматически появляться во время экономических подъемов, будут содействовать преодолению возможной инфляции.

Если налоговые поступления энергично изменяются вслед за изменениями величины ЧНП, то дефициты или излишки будут больше. Изменения в государственной политике или законодательстве, которые меняют степень прогрессивности чистой налоговой системы (налоги за вычетом трансфертов и субсидий), влияют, следовательно, на степень встроенной стабильности.

Встроенная стабильность смягчает тяжесть экономических колебаний, но не способна полностью скорректировать нежелательные изменения равновесного ЧНП. Поэтому кейнсианские экономисты соглашались, что для коррекции инфляции или спада требуются дискреционные фискальные мероприятия со стороны конгресса, т. е. изменения налоговых ставок, налоговой структуры и величины расходов.

Встроенная стабильность, т. е. варьирование налоговых поступлений и государственных расходов пропорционально ЧНП, делает рискованным использование данных о текущих бюджетных излишках или дефицитах в качестве показателя фискального положения правительства. Экономисты разрешили эту проблему, введя понятие

бюджета при допущении полной занятости (бюджета полной занятости).

Бюджет полной занятости показывает, каков был бы дефицит или излишек федерального бюджета, если бы экономика функционировала при полной занятости в течение года. Бюджет полной занятости является намного более значимым показателем ориентации фискальной политики государства, чем фактический бюджетный дефицит или излишек.

5. Проблемы проведения фискальной политики.

Эффективность ФП на практике может снижаться в результате возможного ее временного запаздывания по отношению к потребностям текущей экономической ситуации, ее использования в политических целях.

На эти обстоятельства, а также возможное неблагоприятное воздействие ФП на частные инвестиции (эффект вытеснения) обращают внимание многие оппоненты кейнсианской оценки ФП как инструмента воздействия государства на экономику. Сторонники теории экономики предложения, критикующие кейнсианскую концепцию, утверждают, что она не учитывает воздействия налогов на динамику совокупного предложения. Они считают, что снижение налоговых ставок может стимулировать совокупное предложение и, в конечном счете, увеличить налоговые поступления, то есть сократить бюджетные дефициты. Но большинство экономистов к этой позиции относятся с осторожностью, полагая, что сокращение налогов на практике может и не оказать сильного стимулирующего влияния на совокупное предложение. Кроме того, изменение совокупного предложения происходит в течение длительного периода времени, в то время как величина совокупного спроса может быть изменена в краткосрочном периоде.

**6. Дефицит бюджета и его виды.
Концептуальные подходы к проблеме
бюджетного дефицита и бюджетной политики.**

Бюджетный дефицит возникает вследствие превышения государственных расходов над доходами. Он приводит к росту государственного долга - общей суммы накопленных бюджетных дефицитов прошлых лет.

Существуют следующие виды бюджетного дефицита: структурный и циклический. Структурный бюджетный дефицит представляет собой разность между федеральными доходами и расходами при определенной ФП и постоянно заданном уровне безработицы. В состоянии спада реальный бюджетный дефицит начинает превышать структурный (из-за роста выплат пособий по безработице и снижения налоговых поступлений), сумма этого превышения и составляет циклический бюджетный дефицит.

Существуют различные концептуальные подходы к проблеме регулирования бюджета. Одни экономисты (и политики) считают, что бюджет должен ежегодно быть сбалансирован. Другие придерживаются концепции циклически балансируемого бюджета, доказывая, что бюджет выступает инструментом антициклической политики. Поэтому достаточно, чтобы он балансировался в ходе экономического цикла: дефицит, возникающий в период спада, в ходе подъема в результате жесткой ФП может быть ликвидирован. Уязвимость этой концепции связана с различиями в глубине и продолжительности повышательной и понижительной фаз цикла.

Третий подход к регулированию бюджета связан с концепцией функциональных финансов, в соответствии с которой проблема сбалансирования бюджета рассматривается как второстепенная. На первый план выдвигается задача стабилизации экономики.

Увеличение государственного долга в принципе не может привести к банкротству по ряду причин. Необходимость погашения долга отсутствует, достаточно лишь финансировать его. Кроме того, источником доходов для выплаты долга и процентов может выступать дополнительное налогообложение. Наконец, правительство обладает правом увеличивать денежную массу в обращении.

Но рост государственного долга может вызвать отрицательные тенденции: усиление неравенства в доходах; подрыв экономических

стимулов из-за увеличения налогов; перевод части национального продукта за границу в связи с выплатой платежей по долгу и процентов иностранцам и эффект вытеснения частных инвестиций.

Повышение ставки процента на внутреннем рынке, вызванное дефицитом бюджета, приводит как к вытеснению частных инвестиций, так и к увеличению спроса на государственные ценные бумаги. Это в свою очередь вызывает рост государственного внешнего долга, но может увеличить спрос на национальную валюту, что повышает ее международную ценность, удорожает экспорт и удешевляет импорт. Уменьшение экспорта сдерживает развитие экономики. Такого рода тенденция наблюдалась в последние годы в США, где правительство придерживалось в этот период концепции функциональных финансов.

7. Дефицит бюджета и инфляция.

Когда правительство финансирует дефицит, одалживая у центрального банка, это приводит к инфляции. Правительство получает возможность распоряжаться большей частью национального продукта, потому что реальный доход населения уменьшается на величину инфляционного налога. Размер инфляционного налога равен размеру бюджетного дефицита, финансируемого путем печатанья денег. Инфляционный налог равен πN , где π - уровень инфляции, а N - базовые деньги. Но в равновесном состоянии $\pi = \Delta N / N$. Поэтому инфляционный налог равен ΔN , то есть базовым деньгам, напечатанным для финансирования бюджетного дефицита.

Во многих странах большие размеры кредита, выдаваемые ЦБ, приводят не только к высокой инфляции (как в России), но и к увеличению (в результате инфляции) скорости обращения денег (PY/M) и к падению отношения базовых денег к доходу (N/PY). Инфляционный налог, выраженный как доля от национального дохода, равен $\pi N / PY$. Ресурсы, которые правительство может собрать с помощью инфляционного налога, ограничены (так как N/PY падает по мере увеличения инфляции).

Гиперинфляция, с одной стороны, возникает из-за бюджетного дефицита, а с другой, еще более усугубляет его (эффект Танзи-Оливера).

Для реальных доходов от налогов характерна тенденция к уменьшению. Часто происходят задержки в налоговых платежах. При низком уровне инфляции это мало заметно. Но если цены растут на 50% в месяц, то задержка в платежах на один месяц вызывает потерю 1/3 реального дохода. В дополнение, в такие периоды сильно ухудшается налоговая дисциплина.

Реальные расходы уменьшаются несущественно, так как увеличивается индексация государственных расходов. В период низкой инфляции правительство имеет возможность сдерживать свои реальные расходы, не индексируя заработную плату и т. д. Но при высокой инфляции индексация становится неизбежной. Таким образом, бюджетный дефицит, в соответствии с эффектом Танзи-Оливера, может быстро увеличиться.

РАЗДЕЛ V. БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА И КРЕДИТНО-ДЕНЕЖНАЯ ПОЛИТИКА

Основные вопросы раздела:

1. Банковская система. Структура и функции ФРС.
2. Количественная теория денег.
3. Макропоказатели денежного обращения.
4. Баланс коммерческого банка (резервная норма и сумма обязательных резервов). Процесс мультипликации денег. Денежный мультипликатор.
5. Механизм управления предложением денег. Типы кредитно-денежной политики.

Методическая характеристика раздела

Двухуровневая банковская система: центральный банк, муниципальные банки и коммерческие банки. ФРС (Федеральная резервная система) - центральный банк США: структура, функции, цели, методы. Совет Управляющих, Федеральный комитет открытого рынка, Федеральные резервные банки (12), коммерческие банки. Количественная теория денег: уравнение обмена (Фишера) $MV=PQ$. Экономический смысл скорости обращения денег (V) и коэффициента сбережений (K). Зависимость уровня цен (P) от количества денег (M) и

от темпа прироста денежной массы (m). Рычаг И. Фишера: взаимосвязь денег с ценами. М. Фридмен: связь денег с ВВП. Влияние монетарного базиса на ВВП. «Денежное правило» М. Фридмена (с учетом изменений скорости обращения денег V). Макропоказатели денежного обращения: денежные агрегаты M_0 , M_1 , M_2 , M_3 , L и функции денег. Чековые, сберегательные, срочные, NOW, ATS счета. Баланс коммерческого банка: актив, пассив и собственный капитал. Резервная норма и сумма обязательных резервов. Процесс мультипликации денег (создание банковских депозитов). Баланс КБ до и после поступления денег на счет предприятия. Возможность выдачи ссуд коммерческим банком на сумму избыточных резервов. Базовые деньги (H) и общая денежная масса в экономике (M). Создание общего количества денег (M) на денежной базе (H) (создание депозитов на сумму $1/r$). Денежный мультипликатор при отсутствии наличности. Показатель C - отношение наличности к депозитам. Денежный мультипликатор при полном наличном расчете. Денежный мультипликатор при сочетании наличного и безналичного расчета. Влияние денежного мультипликатора на инфляцию. Причины снижения денежного мультипликатора в России к осени 1992 г. (рост r и c). Механизм управления предложением денег. Инструменты регулирования денежной массы в обращении: операции на открытом рынке, политика учетной ставки, изменение нормы резервирования. Типы кредитно-денежной политики: расширительная и ограничительная.

Содержание раздела

1. Банковская система. Структура и функции ФРС

Общим правилом является двухъярусная композиция банковской системы: государственный центральный банк и сеть частных коммерческих банков различного профиля и организации. В их числе обычно находятся сберегательные, страховые, отраслевые, инвестиционные, ипотечные и прочие имеющие лицензию на совершение операций финансовые учреждения. Возрастающую роль начинают играть банки муниципальные, где в число учредителей входят местные власти: финансовая поддержка может исходить от местных

бюджетов, а кредиты используются для местных нужд или предприятий данного региона.

Банковская система США состоит из Совета Управляющих Федеральной резервной системы, Федерального комитета открытого рынка, 12 Федеральных резервных банков, сети коммерческих банков.

На Центральный банк - Федеральную резервную систему - возложена обязанность поддержания стабильности экономики посредством управления предложением денег и регулирования уровня процентов на финансовых рынках.

ФРС США является самым независимым Центральным банком в мире. Эта независимость ФРС от правительства имеет как организационную, так и экономическую основу.

Советуясь и консультируясь с Комитетом открытого рынка и Федеральным консультативным советом, Совет Управляющих принимает основные политические решения, которые обеспечивают монетарный контроль денежной и банковской системы. Эти решения осуществляются 12 Федеральными резервными банками.

Главными функциями Федеральной резервной системы являются:

- а) хранение вкладов, или резервов, коммерческих банков и др. депозитных учреждений;
- б) предоставление услуг для быстрой инкассации чеков;

Активы (размещение средств)	Пассивы (привлечение средств)
1. Валютные ценности (золото, инв-люта)	1. Выпуск банкнот
2. Ссуды (кредиты)	2. Вклады:
3. Покупка ценных бумаг правитель- казначейства, коммерческих	банков иностранные депозиты
ства (облигаций, казначейских биле- тов)	
4. Чеки на инкассацию	3. Др. пассивы
5. Хранение ценных бумаг	
6. Банковские помещения и прочие активы	

в) выполнение роли фискального агента федерального правительства;

г) надзор за деятельностью банков-членов;

д) регулирование предложения денег в интересах экономики в целом.

Центральный банк публикует обычно сводный баланс. На таблице его общая схема.

Центральный банк является единственным эмиссионным центром, и выпуск банкнот представляет собой главную статью пассива. Счета казначейства свидетельствуют о том, что Центральный банк - исполнитель платежей министерства финансов. На счета казначейства притекают поступления от налогов и пр.

2. Количественная теория денег

Исходным пунктом анализа и построения денежной политики является количественная теория денег. Взаимосвязь, лежащую в основе этой теории, можно выразить формулой: $PQ = MV$. Она называется «уравнением обмена» или «уравнением Фишера».

Американский экономист-математик И. Фишер исследовал взаимосвязь денег с ценами, где изменения денежной массы в обращении приводят к изменению уровня цен в стране и, следовательно, к изменению покупательной способности денег.

Милтон Фридмен, лидер современного монетаризма, анализирует связь денег с валовым национальным продуктом. Преобразовав формулу Фишера, М. Фридмен делает вывод о том, что денежная масса в обращении (М) - решающий фактор влияния на динамику ВВП (на АД и AS):

$$MV = \text{Номинальный ВВП} \Rightarrow$$

$$M = \text{Номинальный ВВП} / V \Rightarrow$$

$$M = \text{Номинальный ВВП} \times K \text{ (т.к. } 1/V = K - \text{const).}$$

При увеличении денежной массы рост цен обычно отстает от нее. Однако в условиях резкого сокращения производства рост цен, опережающий динамику денежной массы, вполне вероятен.

Таким образом, уровень цен (Р) зависит не только от количества денег (М), но и от темпа прироста денежной массы (m). Чем выше темпы прироста денежной массы (m), тем выше уровень цен (Р) относительно количества денег (М) за счет растущей скорости обращения денег (V).

Согласно «денежному правилу» М. Фридмена, увеличение денежной массы надо проводить систематически, но постепенно и независимо от конъюнктурных колебаний. Путеводителем в процессе роста M должен стать реальный рост ВВП.

Каким должен стать разрешаемый прирост денежной массы? Кроме ориентации на устойчивый прирост ВВП (например, 3% годовых в США), монетаристы предлагают учитывать долговременную легкую тенденцию к замедлению скорости обращения денег, этот фактор можно оценить для США в 1% дополнительного увеличения денежной массы в год. В итоге следует ориентироваться на 4%.

3. Макропоказатели денежного обращения

По поводу сущности денег имеются различные взгляды. В настоящее время многие экономисты определяют деньги через присущие им функции: счетной единицы, средства обращения, средства сбережения.

Отсутствует единство мнений относительно компонентов денежного предложения. Обычно к ним относят долговые обязательства государства, коммерческих банков и сберегательных учреждений, обладающие абсолютной или почти абсолютной ликвидностью. Эти долговые обязательства включают три денежных агрегата: M_1 (наличность + чековые вклады), M_2 (M_1 + нечековые сберегательные вклады + небольшие срочные вклады), M_3 (M_2 + крупные срочные вклады). Но большинство экономистов считает, что собственно деньги - это агрегат M_1 , рассматривая M_2 и M_3 как «почти деньги». Не имея внутренней стоимости, все три денежных агрегата выступают в качестве денег, потому что общество приемлет их в этой роли. Они выступают законным денежным средством и, наконец, обладают относительной редкостью.

4. Баланс коммерческого банка (резервная норма и сумма обязательных резервов). Процесс мультипликации денег. Денежный мультипликатор

Коммерческие банки составляют основу кредитной системы. Они выступают в качестве посредников между теми, кто сберегает

деньги, и теми, кто их инвестирует. Вклады, привлекаемые банками, - это долговые обязательства, которые с их собственным акционерным капиталом включаются в пассивы. Банк размещает сконцентрированные у себя средства в различные активы (ссуды, ценные бумаги, денежную наличность и резервы). Состав и структура активов и пассивов банка отражаются в балансовых отчетах, составляемых на определенную дату, в которых активы равняются сумме обязательств и собственного капитала.

Современное банковское дело основано на системе частичных резервов. Центральный банк устанавливает для коммерческих банков норму обязательных резервов, то есть долю активов, которые в виде наличных денег и средств на счете в центральном банке представляют собой резерв коммерческого банка. Фактические резервы равны сумме обязательных и избыточных резервов. Используя систему резервов, центральный банк может контролировать объем банковских депозитов, динамику обращающейся денежной массы и условия кредитования. Коммерческий банк, предоставляя ссуды, создает деньги, но его возможности делать деньги ограничены. Выпуск дополнительных денег в обращение возможен до тех пор, пока размеры обязательного резерва по сумме вновь созданных чековых счетов не окажутся равными величине избыточных резервов банка. Созданные банком деньги превращаются в депозиты других банков, которые также создают деньги. Чем меньше норма обязательных резервов, тем больше совокупный объем ссуд, предоставляемых всеми коммерческими банками, и их инвестиций. Тем самым избыточные резервы порождают цепь последовательно совершаемых операций, в результате которых возникает мультиплицирующий эффект, то есть происходит многократное расширение объема кредитования.

Поэтому размеры увеличения денежной массы в стране зависят не только от суммы избыточных резервов, но и от величины денежного мультипликатора, которая обратна норме обязательных резервов.

Итак, резервы коммерческих банков меньше, чем сумма всех депозитов их клиентов. Поэтому общая денежная масса превышает количество базовых денег в экономике. Отношение общей денежной массы к базовым деньгам называется «денежным мультипликатором».

Если бы не существовало наличных денег, то денежный мультипликатор был бы равен отношению депозитов к банковским резервам, т.е. величине, обратной норме резервов r .

Поскольку существует наличность, денежный мультипликатор равен $(1+C)/(r+C)$, где C - отношение наличности к депозитам.

5. Механизм управления предложением денег. Типы кредитно-денежной политики

Центральный банк оказывает воздействие на предложение денег, выдавая кредиты правительству и коммерческим банкам. Всякое увеличение таких кредитов Центрального банка ведет к равному увеличению «базовых денег», т. е. наличности плюс резервов коммерческих банков.

Используя кредитно-денежную политику, государство стремится к созданию безинфляционной экономики, функционирующей в условиях полной занятости. Для решения этой задачи оно должно осуществлять контроль за предложением денег. Для регулирования денежного предложения Центральный банк использует разные инструменты, в первую очередь, операции на открытом рынке, а также изменения резервной нормы и учетной ставки.

Операции на открытом рынке (на вторичном рынке казначейских обязательств) - наиболее гибкий и тонкий инструмент контроля за предложением денег. Определяя объем купли-продажи государственных облигаций населению и изменяя уровень процентной ставки за кредит и объем спроса на ссуды, Центральный банк влияет на величину кредитных резервов коммерческих банков. Массовая продажа ценных бумаг населению сокращает кредитные резервы коммерческих банков, снижает возможности дальнейшего расширения кредита и повышает его цену (процентную ставку). Скупка казначейских обязательств у населения, напротив, повышает уровень кредитных резервов коммерческих банков, увеличивает их способность «делать» кредитные деньги и снижает уровень процентной ставки.

Политика учетной ставки раньше была главным методом централизованного регулирования денежного предложения, а сейчас в большинстве развитых стран используется в качестве вспомога-

ного средства «подстройки» предложения денег к потребностям экономики. Изменяя учетную ставку, Центральный банк регулирует активность коммерческих банков на вторичном рынке казначейских обязательств. Ее рост относительно доходности ценных бумаг и уровня процента на рынке федеральных фондов ограничивает возможности их скупки коммерческими банками, а падение приводит к обратному результату со всеми вытекающими для денежного предложения последствиями.

Изменение нормативного резерва изменяет предложение денег, так как влияет на размер избыточных резервов и на величину денежного мультипликатора.

Регулируя размеры денежного предложения, Центральный банк может активно влиять на развитие экономики. В кейнсианской модели макроэкономического равновесия воздействие денежного предложения на динамику ВВП осуществляется, в конечном счете, через процентную ставку, реальный размер которой формируется кредитно-денежной политикой. Оказывая воздействие, в первую очередь, на инвестиционные расходы, процентная ставка изменяет величину совокупного спроса и, следовательно, равновесный объем ВВП. Кредитная политика в кейнсианской интерпретации должна в период спадов ориентироваться на «дешевые» деньги, а в период перегрева экономической конъюнктуры - на «дорогие» деньги.

С помощью модели «совокупный спрос - совокупное предложение» можно выяснить, как в результате кредитно-денежной политики изменяется ВВП. На кейнсианском (горизонтальном) отрезке кривой AS политика «дешевых» денег приводит к его реальному росту, на промежуточном - к реальному и номинальному, а на классическом (вертикальном) отрезке произойдет только номинальное увеличение ВВП.

Вопрос об эффективности кредитно-денежной политики дискуссионен. Кейнсианская школа, не отрицая ее определенных преимуществ перед фискальной политикой (она является более гибкой, изолирована от политического влияния), в то же время подчеркивает, что ее конечный результат не определен и ослабляется сложностью ее связи с совокупным спросом. Поэтому кейнсианцы предпочитают использовать для достижения макроэкономических целей развития, в первую очередь, фискальную, а не кредитно-денежную политику.

Монетаристы обращают внимание на то, что влияние предложения денег на совокупный спрос сказывается по прошествии длительного и неопределенного периода времени. Кроме того, стабилизация процентной ставки может, в конечном счете, дестабилизировать экономику. Поэтому они призывают относиться к кредитно-денежной политике (как и к фискальной) с большой осторожностью.

РАЗДЕЛ VI. ОТКРЫТАЯ ЭКОНОМИКА

Основные вопросы раздела:

1. Платежный баланс.
2. Валютный курс и паритет покупательной способности.
3. Системы валютных курсов.
4. Факторы, влияющие на изменение валютных курсов.
5. Влияние колебаний валютного курса на внешнеэкономическую деятельность.
6. Меры государственного воздействия на валютный курс национальной денежной единицы.

Методическая характеристика раздела

Понятие и структура платежного баланса. Торговый баланс, счета текущих операций, движения капиталов, официальные резервы. Дефициты и активы платежного баланса. Понятие валютного курса. Обратимость валютных пар. Теория паритета покупательной способности. Динамика зависимости между ценами (P) и валютным курсом (e). Системы валютных курсов: 1) фиксированные; 2) свободно плавающие; 3) управляемые плавающие валютные курсы. Достоинства и недостатки каждой из систем. Понятия обесценения и удорожания валюты. Понятия девальвации и ревальвации валюты. Краткая история международных систем валютных курсов: система золотого стандарта, Бреттон-Вудская система, Ямайская система. Факторы, влияющие на изменение валютных курсов: уровень конкурентоспособности национальных товаров на внешних рынках, темпы инфляции, уровни процентных ставок, государственная политика. Влияние колебаний валютного курса на внешнеэкономиче-

скую деятельность: экспорт, импорт товаров и капитала. Меры государственного воздействия на валютный курс национальной денежной единицы: валютные интервенции, введение фиксированного валютного курса, политика регулируемого валютного курса (наличие и использование значительных валютных резервов, проведение мер по ограничению импорта, субсидирование экспорта, использование валютного контроля). Выводы о «лечении» валютного курса.

Содержание раздела

1. Платежный баланс

В международных торговых и финансовых операциях используются разные национальные валюты. Экспортные операции страны порождают спрос на ее валюту за рубежом и одновременно предложение иностранной валюты. Импорт создает внутренний спрос на иностранную валюту и предложение национальной валюты. Обмен валюты на другую осуществляется на валютных рынках.

Все сделки, которые имеют место между резидентами страны и резидентами других зарубежных государств, отражаются в платежном балансе данной страны.

Счет текущих операций фиксирует все поступления и расходы иностранной валюты, связанные с экспортом и импортом товаров и услуг, а также чистые трансфертные платежи из страны в другие государства мира. Счет движения капитала отражает потоки капитала, связанные с куплей-продажей в течение года материальных и финансовых активов. Для урегулирования несбалансированности платежного баланса по текущим операциям и движения капитала используются официальные резервы иностранной валюты.

Если импорт превышает экспорт, то возникает внешнеторговый дефицит, или «отрицательное сальдо торгового баланса». Как видно из пункта 3, в 1987 г. в США внешнеторговый дефицит составил 159 млрд. долл. (см. табл.).

Баланс товаров и услуг, представленный в пункте 6 таблицы раскрывает разницу между экспортом товаров и услуг (пункты 1 и 4) и импортом товаров и услуг (пункты 2 и 5). В 1987 г. экспорт товаров и услуг отстал от импорта товаров и услуг на 161 млрд. долл.

Пункт 7 показывает доходы США от капитала, вложенного ранее в зарубежную экономику.

Актив баланса движения капиталов и кредитов, составивший 106 млрд. долл. (пункт 12), указывает на то, что в 1987 г. США «продали» недвижимость (здания, сельскохозяйственные земли) и получили по всему миру займы в том объеме, который необходим для финансирования дефицита платежного баланса, равного 161 млрд. долл.

Центральные банки различных стран держат большое количество иностранной валюты, называемой официальными резервами, которые используются для урегулирования несбалансированности платежного баланса по текущим операциям и движения капиталов. По объединенным счетам (пункт 13) США имели чистый дефицит в размере 55 млрд. долл. Эту нехватку поступлений иностранной валюты вычли из баланса иностранной валюты, находящейся в распоряжении центрального банка. В частности, 55 млрд. долл. со знаком «плюс» в статье официальных резервов (пункт 14) представляют собой сумму, на которую сократились американские валютные запасы.

Платежный баланс США в 1987 г. (млрд. долл.)

Счет текущих операций

1	товарный экспорт США	+251	
2	товарный импорт США	-410	
3	сальдо баланса внешней торговли		-159
4	экспорт услуг из США	+70	
5	импорт услуг в США	+72	
6	сальдо баланса товаров и услуг		-161
7	чистые доходы от инвестиций	+14	
8	чистые денежные переводы	-14	
9	сальдо баланса по текущим операциям		-161
Счет движения капиталов			
10	приток капитала в США	+180	
11	отток капитала из США	-74	
12	баланс движения капиталов		+106
13	баланс по текущим операциям и движения капиталов		-55
14	официальные резервы		55

2. Валютный курс и паритет покупательной способности

Каждая страна имеет свою национальную денежную единицу, т. е. валюту. Валютный курс - цена данной валюты в единицах другой валюты. Проблема установления равновесного валютного курса тесно связана с концепцией паритета покупательной способности - это уровень валютного курса, выравнивающий покупательную способность каждой из валют. Например, если 1000 долл. обеспечивает покупательную способность для приобретения стандартного набора потребительских товаров и услуг (потребительской корзины) в США, и если аналогичный набор стоит в Германии 2000 марок, то валютный курс 1 долл. США за 2 немецкие марки будет соответствовать паритету покупательной способности.

Таким образом, валютные курсы выражают паритет покупательной способности национальных валют.

Пример. 1 долл. США обменивается на 25 руб. Но на 1 долл. в США можно купить больше товаров, чем на 25 руб. в России. Поэтому владельцы рублей будут стремиться обменять рубли на доллары, чтобы приобрести за свои деньги больше товаров. Следовательно, спрос на доллары в России увеличится, но при этом предложение долларов - неизменно, т. к. владельцы долларов не будут стремиться обменять доллары всего лишь на 25 рублей. Таким образом, курс рубля в долларах снизится, а курс доллара в рублях повысится. Баланс интересов может установиться на уровне: 1 долл. = 30 руб.

3. Системы валютных курсов

Существуют три основных системы валютных (обменных) курсов: 1) фиксированные, 2) свободно плавающие, 3) управляемые плавающие валютные курсы.

В условиях фиксированных валютных курсов каждая страна устанавливает золотое (долларовое) содержание своей денежной единицы, определяя тем самым обменный курс между своей валютой и валютами других стран. Для поддержания фиксированного курса национальной валюты страна использует свои резервы иностранной валюты или куплю-продажу золота. Сторонники системы фиксированных валютных курсов утверждают, что ее использование

уменьшает риск и неопределенность, связанные с международной торговлей и финансами. Считается, что применение фиксированных валютных курсов приводит к расширению объемов взаимовыгодной торговли и финансовых операций. Поддержание фиксированных валютных курсов требует соответствующих резервов для покрытия периодически возникающего дефицита платежного баланса. Если резервы недостаточны, страны должны предпринимать протекционистские торговые меры, вводить валютный контроль, проводить непопулярную экономическую политику, которая может вызвать инфляцию или спад, предпринимать целенаправленные действия по снижению валютного курса своей страны (девальвация). Здесь следует обратить внимание на различие терминов «девальвация» и «обесценение» (ревальвация и удорожание) валюты. Обесценение и удорожание означают изменение валютного курса под воздействием рыночных сил (спроса и предложения), тогда как девальвация и ревальвация - это изменения валютного курса, вызванные целенаправленными действиями правительства.

Свободно плавающие валютные курсы определяются на основе спроса и предложения и исключают всякое воздействие государства на цену своей валюты. Свободное колебание валютных курсов автоматически корректирует дефициты и активы платежных балансов. Тем не менее, оно может вызвать некоторые серьезные проблемы. Риск и неопределенность, связанные с использованием гибких валютных курсов, могут внести нарушения в торговые потоки.

Система управляемых плавающих валютных курсов предусматривает, что центральные банки разных стран должны покупать или продавать на открытых рынках иностранную валюту для сглаживания краткосрочных и значительных колебаний (нередко усиленных спекулятивными операциями) валютных курсов. Однако в случае ее использования государство для поддержания стабильного валютного курса должно вмешиваться в функционирование валютного рынка. Для этого вмешательства необходимо иметь значительное количество официальных резервов.

В период с 1879 по 1934 г. преобладала денежная система, известная как золотой стандарт. Если каждая страна устанавливает золотое содержание своей денежной единицы, то различные национальные валюты будут иметь фиксированное соотношение между собой.

В условиях Бреттон-Вудской системы, действовавшей с 1945 по 1971 г., валютные курсы были привязаны друг к другу и оставались стабильными. Страны-участницы были обязаны поддерживать эти валютные курсы за счет стабилизационных фондов, золота или займов, полученных от Международного валютного фонда (МВФ). Длительные или масштабные дефициты платежных балансов могли быть устранены за счет санкционированных МВФ девальваций валют.

С 1971 г. действует система регулируемых плавающих валютных курсов. Валютные курсы, как правило, определяются рыночными силами, хотя правительства с различной периодичностью вмешиваются в этот процесс для изменения своих валютных курсов.

4. Факторы, влияющие на изменение валютных курсов

Наиболее важные факторы, способные изменить спрос и предложение на рынке иностранных валют: изменения во вкусах потребителей, относительные изменения в доходах, относительное изменение цен, относительные реальные процентные ставки, спекуляция, влияние государственной политики.

Любые изменения во вкусах или привязанностях потребителей к изделиям другой страны изменяют спрос или предложение на валюту этой страны, а также изменяют ее валютный курс. Например, если английский твид станет более популярным в США, то спрос на фунт возрастет и курс доллара снизится.

Если рост национального дохода одной страны обгоняет рост этого показателя в других странах, то курс ее валюты, по всей видимости, снизится. Например: если экономика США быстро расширяется, а британская экономика стагнирует, то американский импорт британских товаров и, следовательно, спрос в США на фунты будет расти. Цена фунта в долларах будет повышаться, что означает обесценение доллара.

Если уровень внутренних цен в США быстро растет, а в Великобритании остается неизменным, то американский потребитель будет искать относительно дешевые британские товары, тем самым увеличивая спрос на фунты. И наоборот, британцы будут менее склонны приобретать американские товары, снижая предложение фунтов.

Это сочетание роста спроса и падения предложения фунтов вызовет обесценение доллара.

Предположим, США в целях обуздания инфляции станут проводить политику «дорогих денег», как это было, к примеру, в конце 70-х - начале 80-х годов. В результате, реальные процентные ставки - процентные ставки, скорректированные с учетом темпов инфляции - поднялись в США выше, чем в других странах. Вскоре британские частные лица и фирмы убедились, что США превратились в очень привлекательное место для вложения финансовых средств. Это увеличение спроса на американские финансовые активы означало расширение предложения английских фунтов, и поэтому стоимость доллара возросла.

Предположим, ожидается, что американская экономика а) станет расти быстрее, чем британская; б) столкнется с более сильной инфляцией, чем Великобритания; в) будет иметь более низкие реальные процентные ставки, чем Великобритания. Эти прогнозы позволяют надеяться, что в будущем курс доллара снизится, а курс фунта, напротив, повысится. Следовательно, держатели долларов попытаются перевести их в фунты, тем самым увеличивая спрос на фунты. Этот обмен, безусловно, вызовет понижение курса доллара и повышение курса фунта.

5. Влияние колебаний валютного курса на внешнеэкономическую деятельность

Экспортеру товара выгодно понижение курса своей национальной валюты и невыгодно повышение ее курса. Импортеру товара выгодно повышение курса своей национальной валюты и невыгодно ее понижение.

Экспортеру капитала выгодно повышение курса своей национальной валюты и невыгодно его понижение. Импортеру капитала выгодно понижение курса национальной валюты и невыгодно его повышение.

Пример. Обменный курс валют: 1 долл. = 5 йен; США - экспортер автомобилей, а Япония - импортер. В Японии рыночная цена американского автомобиля - 10000 йен (2000 долл.). Что произойдет, если курс доллара снизится: 1 долл. = 4 йены. В Японии рыночная цена автомобилей США неизменна - 10 000 йен (2500 долл.). Фирма

США может уменьшить цену за свои автомобили на японском рынке до 8000 йен за автомобиль (по новому курсу 2000 долл.).

При снижении цены величина валютного выигрыша от снижения курса будет уменьшаться от 2000 йен при цене 10000 йен до 0 при цене 8000 йен. Необходимо снижать цену, чтобы сделать свой товар конкурентоспособным. Допустим, что на японском рынке продаются автомобили местной автомобильной фирмы «Z» по цене 9000 йен за штуку. Устанавливая цены на японском рынке на свои автомобили в пределах от 8000 до 9000 йен (от 2000 долл. до 2250 долл. по новому курсу) американская фирма получит выигрыш от снижения курса своей валюты и выгодного положения по сравнению с местными фирмами. Аналогичный выигрыш получит местная японская фирма, закупающая американские автомобили в США по цене американского рынка 2000 долл. и импортирующая их в Японию.

При росте курса доллара и снижении курса йены перемещение автомобилей из США в Японию невыгодно для американского экспорта и японского импорта.

Если курс доллара вырос с 1:5 до 1:6, то экспортировать свои автомобили в Японию американской фирме невыгодно. А что, если не вывозить американские автомобили, а построить в Японии филиал своей фирмы, т. е. начать экспортировать не товар, а капитал. Будет ли это выгодно? Пусть стоимость завода равна 30 млн. йен. Для его приобретения американской фирме при курсе 1:5 потребуется 6 млн. дол.

Рост курса доллара не отражается сразу на ценах на строительные материалы, оборудование, машины, сложившихся на японском рынке. Завод стоит те же 30 млн. йен. Но при курсе 1:6 на его покупку потребуется не 6 млн. долл., а 5 млн. долл.

Пусть завод американской фирмы в Японии приносит прибыль от реализации автомобилей на японском рынке, равную 6 млн. йен. Эта прибыль, переведенная от филиала в Японии материнской фирме в США, будет составлять 1 млн. долл. Если курс доллара еще повысится до 1:8, то переведенная прибыль будет соответствовать 0,75 млн. долл. Материнской фирме будет невыгодно импортировать капитал (переводить прибыль в США). Она будет заинтересована не в том, чтобы изъять прибыль у филиала, а в том, чтобы направить ее на расширение производства в Японии (реинвестировать).

При снижении курса доллара и росте курса йены американской фирме будет невыгодно экспортировать капитал (строить или приобретать филиал в Японии), а если инвестиции все же будут осуществлены, то выгодным станет импорт капитала (перевод прибыли в США).

6. Меры государственного воздействия на валютный курс национальной денежной единицы

Средство государственного воздействия на валютный курс национальной денежной единицы - валютные интервенции - продажи Центральным банком валюты («сброс валюты») с целью поддержания ценности национальных денег.

Есть и другие вспомогательные меры, сдерживающие падение обменного курса национальной валюты: введение фиксированного обменного курса - радикальный способ стабилизации валюты. В современных условиях твердая фиксация (установление на длительный срок избранного валютного соотношения) в России вряд ли полезна. Речь скорее может идти о регулируемом валютном курсе, предполагающем периодические пересмотры установленных соотношений.

Практически это означает, что государство должно иметь и использовать значительные валютные резервы (пополняя их, например, путем систематической продажи золота); проводить меры по ограничению импорта (вводить ввозные пошлины, импортные квоты), а также субсидировать экспорт; наладить валютный контроль, предполагающий зачастую обязательную продажу экспортной валютной выручки государству.

Попытки притормозить следующее за ростом товарных цен внутри страны повышение инвалютных курсов приводят к искусственному обесценению на территории данной страны стоимости твердых валют (прежде всего долларов). Подобная ситуация чревата кризисом, «черными вторниками», скатыванием национальной валюты вниз.

Анализ приводит нас к вполне определенным выводам:

- ориентиром при всех колебаниях и вероятных перекосах является состояние денежного обращения внутри страны;

- инфляция неизбежно приводит к удешевлению национальной валюты;
- «лечение» валютного курса в условиях продолжающейся гонки внутренних цен не может иметь успеха.

В случае использования системы фиксированных валютных курсов государство для поддержки стабильного валютного курса должно вмешиваться в функционирование валютного рынка. Для этого вмешательства, как уже отмечалось, необходимо иметь значительное количество официальных резервов. Однако постоянные дефициты платежного баланса могут свести на нет все официальные резервы страны. В этом случае для того, чтобы ликвидировать дефицит платежного баланса и стабилизировать валютный курс, государство должно выбрать между: а) введением протекционистских мер, что сократит объемы международной торговли и финансовых операций; б) проведением непопулярной экономической политики, которая может вызвать инфляцию или спад; в) целенаправленными действиями по снижению валютного курса национальной денежной единицы, т. е. девальвацией.

4. ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАНЯТИЯ

Содержание практических занятий.

Номер раздела (модуля)	Номер темы	Наименование и краткое содержание практического занятия
I.	1.	Введение в макроэкономику. 1. Предмет макроэкономики. 2. Основные этапы эволюции макроэкономической мысли.
	2.	Современное рыночное хозяйство. 1. Сущность и основные черты рыночного хозяйства. 2. Роль и функции государства в рыночном хозяйстве.
	3.	Макроэкономический анализ: совокупный спрос и совокупное предложение. 1. Макроэкономический анализ Дж. М. Кейнса: теория эффективного спроса. 2. Ценовые и неценовые факторы совокупного спроса, совокупного предложения. 3. Решение задач.
II.	4.	Измерение объема национального производства, национального дохода и уровня цен. 1. Макроэкономические показатели. 2. Уровень цен. Индексы цен. 3. Экономические показатели уровня и качества жизни населения. 4. Решение задач.
III.	5.	Макроэкономическая динамика рыночного хозяйства. 1. Виды экономических циклов: циклы Дж.Китчина, К.Жугляра, К.Маркса, С.Кузнецца, Н. Кондратьева. 2. Основной параметр и причины цикличности. 3. Решение задач.
	6.	Безработица. 1. Безработица: сущность, виды, значение, последствия и определение ее уровня. 2. Естественный уровень безработицы и его зависимость от общественных институтов страны.

Номер раздела (модуля)	Номер темы	Наименование и краткое содержание практического занятия
		3. Решение задач.
	7.	Инфляция и антиинфляционная политика. 1. Инфляция и ее причины, типы, формы проявления, последствия. 2. Антиинфляционная политика. 3. Решение задач.
	8.	Кривая Филлипса (взаимодействие инфляции и безработицы). 1. Кривая Филлипса и ее трактовка различными макроэкономическими школами. 2. Формирование теории ожиданий.
IV.	9.	Государственный бюджет и фискальная политика. 1. Фискальная политика и ее типы. 2. Проблемы проведения фискальной политики. 3. Решение задач.
V.	10.	Банковская система и кредитно-денежная политика. 1. Макропоказатели денежного обращения: денежные агрегаты. 2. Количественная теория денег и ее современная модификация. 3. Инструменты и типы кредитно-денежной политики. 4. Решение задач.
VI.	11.	Открытая экономика. 1. Факторы, влияющие на изменение валютных курсов. 2. Влияние колебаний валютного курса на экспорт, импорт капитала. 3. Меры государственного воздействия на валютный курс национальной денежной единицы. 4. Решение задач.
VII.	12.	Современные направления и школы экономической теории. 1. Кейнсианство, монетаризм, экономика предложения, теория рациональных ожиданий. 2. Тесты «Макроэкономические школы».

Контрольные вопросы и задания к практическим занятиям

РАЗДЕЛ I. Макроэкономика как наука: основные положения

Тема 1: Введение в макроэкономику.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Что изучает макроэкономика?
2. Охарактеризуйте основные этапы формирования макроэкономики как науки.
3. Перечислите основные сферы и направления государственного регулирования.

Тема 2: Современное рыночное хозяйство.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Каковы сущность и основные черты рыночного хозяйства?
2. Каковы современные модели рыночного хозяйства?

Тема 3: Макроэкономический анализ: совокупный спрос и совокупное предложение.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ЗАДАНИЯ К ТЕМЕ

1. В таблице представлены данные, характеризующие совокупное предложение.

Уровень цен	Производимый ВВП в реальном выражении
250	2000
225	2000
200	1900
175	1700
150	1400
125	1000
125	500
125	0

а) Определите:

1) В каких пределах изменяется объем реального ВВП на кейнсианском отрезке кривой совокупного предложения?

2) В каких пределах изменяются уровень цен и объем реального ВВП на классическом отрезке кривой совокупного предложения?

3) В каких пределах изменяется объем реального ВВП на промежуточном отрезке кривой совокупного предложения?

б) Постройте график совокупного предложения.

в) В таблице (на след. Странице) представлены три варианта функции совокупного спроса.

Постройте кривые совокупного спроса AD_1 , AD_2 , AD_3 , соответствующие представленным трем вариантам. Определите равновесный объем ВВП и равновесный уровень цен для каждого из трех вариантов.

2. Подробно объясните, почему кривая совокупного спроса имеет нисходящую траекторию. Укажите, чем ваши аргументы отличаются от тех, которые вы приводили, объясняя направленность траектории кривой спроса для одного товара?

Уровень цен	Реальный объем ВВП		
	1 вариант	2 вариант	3 вариант
250	1400	1900	400
225	1500	2000	500
200	1600	2100	600
175	1700	2200	700
150	1800	2300	800
125	1900	2400	900
100	2000	2500	1000

3. Объясните, как форма кривой совокупного предложения отражает различия между кейнсианским, промежуточным и классическим отрезками.

4. Причиной безработицы может быть смещение совокупного спроса или совокупного предложения влево». Вы согласны? Объясните.

РАЗДЕЛ II: Измерение объема национального производства, национального дохода и уровня цен

Тема 4: Измерение объемов национального производства, дохода и уровня цен.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ЗАДАНИЯ К ТЕМЕ

1. В таблице представлены данные, характеризующие величину номинального ВВП за три года (млрд. долл.).

Год	Номинальный ВВП	Индекс уровня цен, (%)	Реальный ВВП
1929	104	121	?
1933	56	91	?
1939	91	100	?

а) Какой год из трех является базовым?

- б) Как изменился уровень цен в период с 1929 по 1933 г.?
 в) Как изменился уровень цен в период с 1933 по 1939 г.?
 г) Рассчитайте реальный ВВП для каждого года.

2. По данным, приведенным в таблице, рассчитайте вклад автомобилестроителей в создание ВВП.

Производство	Конечная сумма продаж (тыс. долл.)	Покупка товаров, необходимых для производства (тыс. долл.)
автомобилей	1000	270
стекло	100	12
шин	120	30
краски	20	0
ковровых покрытий для кресел	30	3

3. По данным, приведенным ниже, рассчитайте:

- а) объем вознаграждения за труд наемным работникам;
 б) объем чистого экспорта;
 в) объем чистых частных инвестиций;
 г) объем ВВП по потоку доходов;
 д) объем ВВП по потоку расходов;
 е) объем ЧНП;
 ж) объем национального дохода;
 з) объем личного дохода;
 и) объем личного дохода после уплаты налогов.

	млрд.\$.
Экспорт	67
Дивиденды	60
Амортизация	307
Зарплата и жалованье	1442
Государственные закупки товаров и услуг	577
Рента	33
Косвенные налоги	255
Дополнительные выплаты к ЗП и жалованью	280
Валовые частные инвестиции	437

	млрд.\$.
Налоги на доходы корпораций	88
Трансфертные платежи	320
Проценты за капитал	201
Доход индивидуальных собственников	132
Потребительские расходы	1810
Импорт	338
Взнос на социальное страхование	148
Нераспределенная прибыль	55
Налоги на личные доходы	372

4. Предположим, что национальное производство включает два товара: X (потребительский товар) и Y (средство производства). В текущем году было произведено 500 единиц X (цена за единицу - 2\$) и 20 единиц Y (цена за единицу - 10\$). К концу текущего года пять использованных машин (товар Y) должны быть заменены новыми.

Рассчитайте:

- величину ВВП;
- величину ЧНП;
- объем потребления и объем валовых инвестиций;
- объем чистых инвестиций.

5. ВВП = 5000\$, потребительские расходы = 3200\$, государственные расходы = 900\$, а чистый экспорт = 80\$. Рассчитайте:

- величину инвестиций;
- объем импорта при условии, что экспорт равен 350\$.
- ЧНП при условии, что сумма амортизации составляет 150\$.

6. По данным таблицы рассчитайте:

- объем ВВП по потоку доходов;
- объем ВВП по потоку расходов;
- объем ЧНП;
- объем национального дохода.

	млрд.\$.
Процент за кредит	12
Валовые частные инвестиции	55
Зарплата и жалование	218
Прибыль корпораций	113
Косвенные налоги	22

	млрд.\$.
Рентные платежи	20
Налоги на прибыль	50
Чистый экспорт товаров и услуг	9
Государственные закупки	90
Чистые частные инвестиции	45
Доходы от собственности	21
Чистые субсидии государственным предприятиям	2
Трансфертные платежи	23
Потребительские расходы	260
Плата за потребление капитала	10

7. Почему при расчете совокупного выпуска продукции принимают во внимание только стоимость конечных продуктов? Чем отличаются друг от друга ВВП и ЧНП?

8. Каково будет наиболее вероятное воздействие следующих мероприятий на объем реального ВВП:

а) введение закона, предусматривающего увеличение продолжительности рабочей недели с 40 до 50 часов для каждого трудоспособного;

б) легализация всех видов деятельности, которые в настоящее время осуществляются в рамках подпольной экономики;

в) увеличение на 1 млн. долл. Производства средств охранной сигнализации, которое компенсируется сокращением предоставления медицинских услуг для беременных женщин?

Изменится ли благосостояние общества в каждом из упомянутых случаев в том же направлении, в каком изменится объем реального ВВП? Поясните свой ответ.

9. Предположим, что производятся и потребляются 3 блага. В таблице представлены количества и цена (за единицу) каждого из них за 2 периода.

Товары	1982		1992	
	Цена	Количество	Цена	Количество
Книги	10	10	15	8
Джинсы	27	6	24	7
Телевизоры	655	3	425	5

Рассчитайте индекс Ласпейреса, Пааше, Фишера (1982г.- базисный период).

10. Предположим, что производятся и потребляются 2 продукта: апельсины и яблоки. Апельсины стоили в 1982г. 1 долл., а в 1990г. – 0,5 долл. за штуку. Яблоки в 1982г. стоили 0,5 долл., а в 1990г. – 1 долл. за штуку. В 1982г. было произведено 10 яблок и 5 апельсинов, а в 1990г. – 5 яблок и 10 апельсинов. Рассчитайте дефлятор ВВП для 1990г., принимая за базисный 1982г..

11. Потребительская корзина средней городской семьи в США стоила в 1982г. 14000 долл., а такая же корзина в 1990г. стоила уже 21000 долл. (в текущих ценах). Потребительская корзина товаров и услуг, приобретаемая в 1990г., стоила 20000 долл. (в ценах 1990г.), тогда как такая же корзина в ценах 1982г. стоила 15000 долл. Рассчитайте индекс потребительских цен для 1990г., принимая за базисный 1982г..

12. Предположим, что в 1-м году (базисном) номинальный ВВП составил 500 млрд. долл. Через 6 лет дефлятор ВВП увеличился в 2 раза, а реальный ВВП возрос на 40%. Каким будет номинальный ВВП через 6 лет?

РАЗДЕЛ III: Макроэкономическая нестабильность

Тема 5: Макроэкономическая динамика рыночного хозяйства.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ К ТЕМЕ

1. Перечислите типы и факторы экономического роста.
2. Охарактеризуйте классический деловой цикл. Каковы основные фазы экономического цикла?
3. Сколько времени продолжаются экономические циклы?
4. В чем заключался «трансформационный спад» в России?

5. Почему экономический цикл оказывает более сильное влияние на производство и занятость в отраслях, выпускающих товары длительного пользования, чем в отраслях, производящих товары кратковременного пользования?

6. Определите, к какой из двух фаз экономического цикла, рецессии (Р) или бума (Б), относятся перечисленные процессы:

- а) рост инвестиций в частном секторе;
- б) сокращение прибыли;
- в) рост налоговых поступлений;
- г) увеличение спроса на труд;
- д) падение курса акций;
- е) увеличение выплат по безработице;
- ж) снижение уровня процентной ставки.

Тема 6: Безработица.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ЗАДАНИЯ К ТЕМЕ

1. Определите статус лиц, перечисленных ниже, с точки зрения их отношения к занятости и к рабочей силе, если они классифицируются следующим образом:

- Занятые (З);
- Безработные (Б);
- Не включаемые в состав рабочей силы (Н).
- а) работник, уволенный по собственному желанию;
- б) работник, переведенный на режим работы неполного рабочего дня;
- в) учитель, который по состоянию здоровья больше не может работать;
- г) уволенный рабочий, который в течение длительного времени не мог найти работу и поэтому прекратил ее поиски;

д) студент, который учится на дневном отделении учебного заведения;

е) автомеханик, который учится на вечернем отделении учебного заведения;

ж) домашняя хозяйка, которая занимается только своим домом и семьей;

з) домашняя хозяйка, которая часть времени работает в качестве библиотекаря.

2. В таблице представлены данные о трудовых ресурсах и занятости в первом и пятом году рассматриваемого периода (в тыс. человек).

	Первый год	Пятый год
Рабочая сила	84.889	95.453
Занятые	80.796	87.524
Безработные	?	?
Уровень безработицы, %	?	?

а) Рассчитайте численность безработных и уровень безработицы в первом и пятом году рассматриваемого периода.

б) Можно ли утверждать, что в этих годах существовала полная занятость?

3. Имеется следующая информация: численность занятых 90 млн. человек; численность безработных 10 млн. человек.

а) Рассчитайте уровень безработицы.

б) Месяц спустя из 90 млн. человек, имевших работу, были уволены 0,5 млн. человек; 1 млн. человек из числа официально зарегистрированных безработных прекратили поиски работы.

Определите, каковы теперь:

1) численность занятых;

2) количество безработных;

3) уровень безработицы.

4. В таблице приведены данные, характеризующие объемы фактического и потенциального ВВП (млрд.\$).

В 1990 году экономика развивалась в условиях полной занятости при уровне безработицы 6%.

Год	Потенциальный ВВП	Фактический ВВП
1990	3000	3000
1991	3800	3705
1992	4125	3712,5

Рассчитайте по данным, относящимся к 1991, 1992 году:

- разницу между фактическим и потенциальным объемом ВВП (в абсолютном и процентном выражении);

- используя закон Оукена, определите уровень безработицы в 1991, 1992 году.

5. Предположим, что в данном году естественный уровень безработицы составил 5%, а фактический уровень – 9%. Пользуясь законом Оукена, определите величину отставания объема ВВП в процентах. Если номинальный ВВП в том же году равнялся 500 млрд.\$, какой объем продукции был потерян из-за безработицы?

6. Численность населения составляет 100 млн. чел., 24 млн. чел. – дети до 16 лет, а также люди, находящиеся в длительной изоляции (в психиатрических больницах, в исправительных учреждениях); 30 млн. чел. выбыли из состава рабочей силы; 4 млн. 600 тыс. чел. – безработные; 1 млн. чел. – работники, занятые неполный рабочий день и ищущие работу. Используя эти статистические данные, рассчитайте:

- а) величину рабочей силы;

- б) уровень безработицы.

7. Естественный уровень безработицы в текущем году составляет 6%, а фактический – 10%.

1) Определите величину относительного отставания фактического ВВП от потенциального при условии, что коэффициент чувствительности ВВП к динамике циклической безработицы равен 2.

2) Если фактический объем выпуска в том же году составил 600 млрд. долл., то каковы потери ВВП, вызванные циклической безработицей?

8. Экономика описывается следующими данными: естественный уровень безработицы равен 6%, фактический уровень безработицы равен 7,33%, потенциальный ВВП увеличивается на 3% в год. Насколько быстро должен возрасти фактический объем производства для того, чтобы в следующем году была обеспечена полная занятость ресурсов при естественном уровне безработицы? (Коэффициент чувствительности ВВП к динамике циклической безработицы равен 3).

Тема 7: Инфляция и антиинфляционная политика.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ЗАДАНИЯ К ТЕМЕ

1. Как изменится величина реального дохода, если:

а) номинальный доход увеличился на 10%, а уровень цен вырос на 7%;

б) номинальный доход равен 30 тыс.\$, а индекс цен в этом же году составлял 106.

2. а) В экономике производятся два товара X и Y, Потребители половину своего дохода тратят на покупку товара X, а другую половину – на покупку товара Y. За год цены на товар X выросли на 5%, а на товар Y – на 15%. Рассчитайте индекс цен потребительских товаров (индекс цен предыдущего года = 100).

б) При тех же производственных и ценовых условиях на покупку товара X тратится больше половины дохода потребителей; на покупку товара Y тратится больше половины дохода потребителей.

Рассчитайте индекс цен потребительских товаров для каждого варианта соответственно.

3. В таблице приведены индексы цен по годам:

Год	Индекс цен	Уровень инфляции в %
1	100	-
2	112	?
3	123	?
4	129	?

а) рассчитайте уровень (темп) инфляции для каждого года.

б) используя «правило величины 70», определите количество лет, необходимых для удвоения уровня цен (в качестве знаменателя последовательно принимайте рассчитанные в пункте а) темпы для каждого года).

в) определите процентное изменение реального дохода, если номинальный доход во втором году по сравнению с первым увеличился на 15%, а в третьем году по сравнению со вторым – на 7%.

г) если номинальный доход во втором и третьем годах был равен 25 тыс.\$, какова абсолютная величина реального дохода в эти годы?

д) если номинальный уровень процента за кредит в эти годы был равен:

во втором – 14% (для заемщиков периода между вторым и первым годами);

в третьем году – 18% (для заемщиков периода между вторым и третьим годами), то каков был его реальный уровень в соответствующие годы?

4. Объясните, как может одновременно повыситься ваш номинальный доход и снизиться ваш реальный доход. Кто проигрывает от инфляции? От безработицы? Если бы вам пришлось выбирать между:

а) полной занятостью с 6%-ным ежегодным уровнем инфляции;

б) стабильностью цен с 8%-ным уровнем безработицы, что бы вы выбрали? Почему?

5. Если индекс цен в прошлом году был 110, а в этом году 121, то каким будет уровень инфляции в этом году? Что означает «правило величины 70»? Сколько времени потребуется для того, чтобы цены удвоились, если инфляция сохранится на уровне а) 2%; б) 5%; и в) 10% в год?

6. а) Определите, какой тип инфляции представлен на рисунках.

б) Какой тип инфляции вызывают события, перечисленные ниже:

- резкий скачок цен на нефть;
- автоматический рост заработной платы, связанный с законом о прожиточном минимуме;
- внезапное сокращение сбережений у большинства населения;
- внезапное и значительное сокращение налогов на личные доходы населения.

Рис. 1.

Рис. 2.

Тема 8: Кривая Филлипса
(взаимодействие инфляции и безработицы).

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ К ТЕМЕ

1. Что представляет собой кривая Филлипса?
2. Как трактуют кривую Филлипса различные макроэкономические школы?
3. Опишите формирование ожиданий до конца 60-х годов и с начала 70-х годов.

РАЗДЕЛ IV.

Государственный бюджет и фискальная политика.

Тема 9: Государственный бюджет и фискальная политика.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ЗАДАНИЯ К ТЕМЕ

1. Функция потребления имеет вид: $C=100+0,9DI$ (располагаемого дохода).
 - а) Рассчитайте потребительские расходы и сбережения при данных значениях располагаемого дохода:

Располагаемый доход (DI), млрд.\$	Потребительские расходы (C), млрд.\$	Сбережения (S), млрд.\$
600	?	?
800	?	?
1000	?	?
1200	?	?
1400	?	?

б) Рассчитайте предельную склонность к потреблению (MPC) и к сбережению (MPS).

в) Рассчитайте мультипликатор расходов (M).

2. В таблице приведены данные, характеризующие потребительские расходы, сбережения и размер ЧНП в экономике закрытого типа (в долл.).

Объем ЧНП (NNP)	Потребление (C)	Сбережение (S)
550	520	30
560	526	34
570	532	38
580	538	42
590	544	46
600	550	50
610	556	54
620	562	58
630	568	62

а) Объем ЧНП в условиях полной занятости равен 590\$. Определите величину мультипликатора инвестиций.

б) Чистые плановые инвестиции составили 58\$. Определите разницу в объемах номинального и реального ЧНП. Какой характер имеет разрыв между ними – инфляционный или дефляционный?

в) Чистые плановые инвестиции равны 38\$. Определите разницу в объемах реального ЧНП, достигнутых в условиях неполной и полной занятости. Какой характер имеет этот разрыв – инфляционный или дефляционный?

3. а) Заполните таблицу, предварительно сделав расчеты на основе следующих данных (в млрд. \$): потребительские расходы равны $200 + 0,75$ располагаемого дохода, инвестиции равны 200, экспорт равен 125, импорт равен 25, налоги равны 200.

Совокупный выпуск = национ. доход (AS=Y)	Налоги (T)	Распо- лагае- мый (Yd)	По- треб- ление (C)	Ин- вес- ти- ции (I)	Гос. рас- ходы (G)	Чистый экспорт (X-M)	Сово- купный спрос (AD)
1800							
2000							
2200							
2400							
2600							

б) При каком уровне дохода экономика достигает макроэкономического равновесия?

в) Чему равен мультипликатор инвестиций?

г) При каком уровне дохода экономика достигнет нового равновесия, если объем инвестиций упадет до 150 млрд.\$?

4. Экономика страны характеризуется следующими данными: фактический доход (Y) = 4000\$, Предельная склонность к потреблению (MPC)=0,8. Равновесный доход (Y^*)=4200\$.

а) Как должны измениться правительственные расходы (при прочих равных условиях) для того, чтобы экономика достигла равновесного состояния ($Y^* = 4200$ \$)?

б) Как должна измениться величина налоговых поступлений (при прочих равных условиях) для того, чтобы экономика достигла равновесного состояния?

5. В таблице приведены данные, отражающие реальный объем ЧНП (NNP) и величину чистых налоговых поступлений (в долл.)

а) Определите характер зависимости (прямая, обратная) между динамикой ЧНП и изменением налоговых поступлений.

б) Предположим, что мультипликатор инвестиций равен 10. Объем инвестиционных расходов уменьшается на 10\$. На какую величину сократится объем равновесного ЧНП, если сумма налоговых поступлений не изменится?

Реальный ЧНП	Чистые налоговые поступления	Государственные закупки	Бюджетный дефицит, излишек
850	170		
900	180		
950	190		
1000	200		
1050	210		
1100	220		
1150	230		

Будет ли ответ таким же, если сокращение объема ЧНП сопровождается увеличением налоговых поступлений?

в) Предположим, что мультипликатор государственных закупок товаров и услуг также равен 10. Правительство планирует увеличить равновесный объем реального ЧНП на 50\$. На какую величину необходимо повысить объем государственных закупок, если сумма налоговых поступлений не изменится?

Будет ли эта величина достаточной для запланированного увеличения равновесного ЧНП, если повышение его уровня сопровождается возрастанием налоговых поступлений?

г) Предположим, что в условиях полной занятости величина ЧНП равна 1150\$, а объем государственных закупок составляет при всех уровнях реального ЧНП 200\$.

Заполните таблицу, рассчитав величину дефицита (излишка) госбюджета при каждом уровне реального ЧНП (дефицит со знаком минус).

д) Экономика страны находится в состоянии рецессии (реальный ЧНП равен 900\$). Если правительство не изменяет величину чистых налоговых поступлений, то оно может увеличить объем равновесного ЧНП с 900\$ до 1150\$, повысив сумму государственных закупок на 70\$.

Какова будет величина дефицита (излишка) госбюджета при объеме реального ЧНП 1150\$, соответствующем полной занятости?

е) Если правительство не изменяет сумму государственных закупок, то оно может увеличить объем равновесного ЧНП с 900\$ до 1150\$, снизив чистые налоговые поступления при всех значениях реального ЧНП на 80\$. Какова будет величина дефицита (излишка) госбюджета при объеме ЧНП 1150\$?

6. В таблице приведены данные о потребительских расходах и сбережениях, соответствующих конкретным уровням ЧНП (в млн. долл.).

Реальный ЧНП	C	S	Ca	Sa	Sa+M+T	I+X+G	Ca+I+Xn+G
1500	1250	250					
1600	1340	260					
1700	1430	270					
1800	1520	280					
1900	1610	290					
2000	1700	300					
2100	1790	310					

C – потребительские расходы; S – сбережения; Ca, Sa – соответственно – потребительские расходы и сбережения после уплаты налогов; M – импорт; T – налоги; G – государственные расходы; X и Xп – соответственно – экспорт и чистый экспорт.

а) Правительственные налоги равны 100 млн. долл., импорт – 5 млн. долл. Рассчитайте величину потребительских расходов и сбережений после уплаты налогов при каждом уровне ЧНП. Заполните таблицу.

б) Рассчитайте сумму изъятий: $Sa+M+T$. Заполните таблицу.

в) Плановые инвестиции равны 150 млн. долл., экспорт – 5 млн. долл. Рассчитайте сумму инъекций: $I+X+G$. Заполните таблицу. Рассчитайте совокупные расходы: $Ca+I+Xn+G$. Заполните таблицу.

г) Рассчитайте объем равновесного реального ЧНП.

д) Как изменится объем равновесного ЧНП, если объем налоговых выплат остался прежним, а правительственные закупки возросли на 10 млн. долл.?

е) Как изменится объем равновесного ЧНП, если правительственные закупки по-прежнему равны 200 млн. долл., а сумма налоговых выплат увеличится со 100 млн. долл. до 110 млн. долл.?

ж) Как изменится объем равновесного ЧНП, если одновременно возрастут и государственные закупки, и налоги на сумму 10 млн. долл.?

7. ВВП в условиях полной занятости составляет 20 млрд. долл. Фактический объем ВВП равен 16 млрд. долл. Сумма налогов составляет 10% от величины ВВП. Государственные расходы на товары и услуги равны 1,8 млрд. долл.

а) Определите, сводится ли государственный бюджет с дефицитом или излишком, и установите его размеры.

б) Определите, как изменится сальдо государственного бюджета в условиях достижения полной занятости.

8. Правительство получило заем иностранных банков в размере 1 млрд. долл. По годовой ставке 8%. Эти средства инвестируются в реализацию проектов, которые позволяют увеличивать национальный продукт страны в течение последующих лет на 300 млн. долл. ежегодно.

а) Приведет ли этот заем к увеличению государственного долга страны, и в каком размере?

б) Вырастет ли чистое финансовое бремя, налагаемое на граждан данной страны?

9. В таблице приведены данные о величине спроса на инвестиции при различных ставках процента. Средняя склонность к потреблению равна 0,8.

Ставка процента (%)	Плановые чистые инвестиции (\$)
8	115
7	140
6	165
5	190
4	215

а) Как изменится равновесный реальный объем чистого национального продукта, если объем государственных закупок товаров и услуг увеличится на 20 долл.?

б) Как изменится равновесный объем реального чистого национального продукта, если правительство получило эту сумму путем увеличения налогов на 20 долл.?

в) Как изменится объем плановых чистых инвестиций, если правительство получило 20 долл. на денежном рынке, что привело к увеличению ставки процента с 5% до 6%? Как в этом случае изменится равновесный реальный объем чистого национального продукта? Определите чистый эффект увеличения государственных расходов, выраженный в изменении величины реального объема чистого национального продукта.

10. Предположим, что в стране А насчитывается 100 семей. Одна половина семей имеет предельную склонность к потреблению, равную $\frac{1}{2}$, другая – $\frac{3}{4}$.

а) Если располагаемый доход увеличился на 10000 долл. И весь его прирост приходится на первую половину семей, то на сколько возрастут совокупные затраты на потребление?

б) Если весь прирост располагаемого дохода приходится на вторую половину семей, то на сколько возрастут совокупные затраты на потребление?

11. В таблице приведены данные, характеризующие отношение между объемом располагаемого дохода и потребительскими расходами в стране А (в млрд.\$).

Потребительские расходы	Располагаемый доход
120	100
200	200
270	300
330	400
380	500
420	600

а) Рассчитайте ПСП при условии роста располагаемого дохода (в млрд.\$) от 100 до 200; от 300 до 400; от 500 до 600.

б) Рассчитайте ПСС при тех же условиях.

в) Рассчитайте сумму ПСП и ПСС, используя результаты расчетов в пунктах а) и б).

12. Объясните, как может получиться, что и «консервативные», и «либеральные» экономисты поддерживают активную фискальную политику.

13. Объясните действие механизма встроенных стабилизаторов. Можете ли вы внести какие-либо предложения по усилению встроенной стабильности?

14. Прокомментируйте следующие утверждения:

а) «Столкнувшись с инфляцией, кейнсианские экономисты рекомендуют вводить более высокие налоги для ограничения спроса, тогда как сторонники теории предложения советуют снизить налоги для увеличения совокупного предложения».

б) «Кейнсианские экономисты считают, что спрос создает свое собственное предложение, сторонники теории предложения полагают, что предложение создает себе свой спрос».

РАЗДЕЛ V.

Банковская система и кредитно-денежная политика.

Тема 10: Банковская система и кредитно-денежная политика.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ЗАДАНИЯ К ТЕМЕ

1. На основании данных, приведенных в таблице, определите:

а) величину M_1 ;

б) величину M_2 ;

в) величину M_3 ;

	млрд. долл.
Небольшие срочные вклады	1.630
Крупные срочные вклады	645
Чековые вклады	448
Бесчековые сберегательные вклады	300
Наличные деньги	170

2. Реальный объем ВВП возрастал в период с 1989г. по 1992г. на 3% в год, а скорость обращения денег увеличивалась на 2% в год. Заполните таблицу недостающими данными.

Год	Уровень цен	Предложение денег
1989	100	100
1990	?	101
1991	100	?
1992	100	?

3. В таблице приведены данные о номинальном объеме ВВП и денежной массе США (в млрд. долл.).

Год	M_1	M_2	Номинальный объем ВВП
1967	187,4	350,0	816,4
1969	209,0	392,5	963,9
1971	234,0	471,9	1102,7
1973	270,5	571,4	1359,3
1975	295,2	664,7	1598,4
1977	338,5	809,5	1990,5

Сравните скорость обращения денег в США за указанный в таблице период, исчисленную на основе M_1 и M_2 . В каком из этих случаев скорость обращения денег являлась более стабильной?

4. Балансовый отчет КБ выглядит следующим образом (в млн. долл.):

Активы		Обязательства и собственный капитал	
Резервы	30	Вклады до востребования	80
Ссуды и ценные бумаги	70	Акции	20

а) Предположим, что норма обязательных резервов составляет 15%. Укажите, как будет выглядеть балансовый отчет банка, если он предоставит займы на максимально возможную сумму (и если все деньги, полученные по ссудам, будут зачислены на счета в других банках).

б) Предположим, что норма обязательных резервов составляет 20%. Укажите, как будет выглядеть балансовый отчет банка при сохранении условий, указанных в пункте а).

5. Заполните таблицу.

Норма резервов (%)	Денежный мультипликатор	Максимальный объем увеличения ссуд на каждый \$ избыточных резервов (долл.)	
		отдельным банком	банковской системой
12 ½	?	?	?
16 2/3	?	?	?
20	?	?	?
25	?	?	?
30	?	?	?
33 1/3	?	?	?

6. Норма обязательных резервов КБ составляет 20% от суммы вкладов до востребования. Предположим, что вкладчики увеличили сумму средств на вкладах до востребования в КБ № 1 на 100000 долл.

а) Как это повлияет на величину банковских резервов? На какую сумму банк может увеличить объем предоставляемых ссуд?

б) Предположим, что банк № 1 предоставил ссуды на максимально возможную величину. Ссуда выдана субъекту Х на покупку необходимых ему товаров у фирмы А. Эта фирма внесла данную сумму на счет в банке № 2. Покажите, как изменился балансовый отчет банка № 1.

в) Укажите, как изменился балансовый отчет банка № 2.

г) Может ли банк № 2 увеличить объем предоставляемых ссуд? На какую величину?

д) Предположим, что банк № 2 предоставил ссуду максимально возможного размера (в соответствии с пунктом г)) субъекту У, который купил земельный участок у субъекта Z, внесшего вырученную сумму денег на счет в банк № 3. Покажите, как повлияла эта банковская операция (с учетом депозита фирмы А) на балансовый отчет банка № 2.

е) Укажите, как изменится балансовый отчет банка № 3.

ж) Может ли банк № 3 увеличить объем предоставляемых ссуд? На какую величину?

з) Какую сумму денег создала банковская система?

7. Почему балансовый отчет всегда находится в равновесии? Каковы основные активы и требования балансового отчета коммерческого банка?

8. Почему коммерческие банки обязаны иметь резервы? Объясните, почему резервы являются активом для коммерческого банка, но обязательством для федеральных резервных банков. Что такое избыточные резервы? Как вычислить количество избыточных резервов, имеющих у банков? Каково их значение?

9. Объясните, почему для контроля за денежным предложением нужен Центральный банк?

10. В чем состоит главная цель кредитно-денежной политики? Опишите цепь причинно-следственных связей, через которую осуществляется кредитно-денежная политика.

РАЗДЕЛ VI. Открытая экономика.

Тема 11: Открытая экономика.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ЗАДАНИЯ К ТЕМЕ

1. Ниже приведена карта спроса на швейцарские франки и их предложения:

Цена франка (в долларах)	Объем спроса на франки (млн. франков)	Объем предложения франков (млн. фран.)
0,80	300	400
0,70	320	370
0,60	340	340
0,50	360	310
0,40	380	280

- а) Каков равновесный валютный курс доллара?
- б) Каков равновесный валютный курс швейцарского франка?
- в) Какое количество долларов будет куплено на валютном рынке?
- г) Какое количество швейцарских франков будет куплено на валютном рынке?:

2. Ниже приведена карта спроса на фунты стерлингов:

Цена фунта (в долл.)	2,00	2,10	2,20	2,30	2,40	2,50
Объем спроса на фунты (млн. ф. ст.)	200	190	180	170	160	150

- а) Предположим, что правительство Великобритании устанавливает валютный курс 1 ф. ст. = 2,40 долл.; количество предлагаемых

по этому курсу фунтов стерлингов равно 180 млн. Должно ли британское правительство в этой ситуации покупать или продавать фунты? Если да, то, какое количество?

б) Если британское правительство должно покупать фунты за доллары, где оно может взять необходимые доллары?

3. а) Предположим, что ФРГ импортирует продукт X из США. Если цена этого продукта в США составляет 5 долл., сколько он будет стоить в ФРГ при валютном курсе 1 долл. = 3 маркам? При валютном курсе 1 долл. = 4 маркам? При валютном курсе 1 долл. = 2 маркам?

б) В таблице показана зависимость между объемом спроса на продукт X в ФРГ и ценами на него (в марках). Таблица также показывает предполагаемые расходы жителей ФРГ на этот продукт при различных валютных курсах.

Впишите в таблицу отсутствующие данные.

Валютный курс	Цена X в США (долл.)	Цена X в ФРГ (марки)	Объем спроса (ед.)	Совокупные расходы (долл.)
4 марки = 1 долл.	5		500	
3 марки = 1 долл.	5		1000	
2 марки = 1 долл.	5		1200	

4. На протяжении многих лет Мексика поддерживала курс своей национальной валюты на уровне 1 песо=8 центов. Как вы считаете, мог бы поддерживаться этот фиксированный курс, если бы в течение ряда лет темпы инфляции в Мексике были бы намного быстрее, чем в США?

5. Допустим, что 4 марта 1992 г. Американский доллар котируется в Монреале против канадского доллара по курсу 1 долл. США = 1,19 долл. Канады. Определите котировку канадского доллара в Сан-Франциско при сохранении одного и того же их курсового соотношения на этих валютных рынках.

6. Предположим, что на 2 апреля 1992 г. курс доллара в Токио составлял 132 йены, а в Мехико – 3,045 песо. Рассчитайте курс мексиканского песо по отношению к йене в Токио и курс японской йены по отношению к мексиканскому песо в Мехико.

7. Американская корпорация «Джой фудс» поставляет соевый шрот для производства кормов английской компании «Байт пигс». С 1 января курс фунта стерлингов упал с 2,8 до 2,4 долл. за фунт стерлингов. Определите, какие убытки понесут американские экспортеры в результате понижения курса фунта стерлингов, если сумма не выполненных ими контрактов перед партнерами составляет 35 млн. ф. ст.?

8. Английская компания «Холидей», выпускающая кондитерские изделия, закупила у американской фирмы «Резолт» 20 т клубничного джема по цене 2 ф.ст. за 1 кг. Курс фунта стерлингов вырос с 2,0 до 2,2 долл. за 1 ф.ст. Кому будет выгодно такое повышение курса английской валюты? Какова в расчете на 1 кг джема величина дополнительного дохода (убытка), получаемого от такого изменения валютных курсов?

9. Американский инвестиционный банк «Повери бэнк» задолжал по кредиту английскому банку «Гранд бэнк» 5 млн. ф. ст. Выигрывает или потеряет банк-должник, если курс фунта стерлингов упадет с 2,8 до 2,4 долл.? Почему?

10. Домохозяйка в Мюнхене фрау Линдер решила поехать в Лос-Анджелес на торжественную церемонию вручения высших наград американской академии киноискусств – премий «Оскар». Она отложила для путешествия в США 40 тыс. марок в надежде обменять их по курсу 1 долл.=2,2 марки. Но незадолго до ее поездки курс доллара упал с 2,2 до 2,0 марки за 1 долл. Как изменятся сбережения фрау Линдер, если она обменяет свои 40 тыс. марок на доллары по курсу 1долл.= 2 марки?

РАЗДЕЛ VII.

Современные направления и школы экономической теории.

Тема 12: Современные направления и школы экономической теории.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ЗАДАНИЯ К ТЕМЕ

1. Каковы основные макроэкономические школы?
2. Каковы основные положения кейнсианства и монетаризма?
3. Тесты для оценки студентов (см. итоговые модули).

5. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА СТУДЕНТОВ

Содержание самостоятельной работы студентов.

№ п/п	Вид самостоятельной работы	Разделы или темы рабочей программы	Форма отчетности
1.	Индивидуальное макроэкономическое исследование.	По выбранной студентами макроэкономической проблематике.	Эссе на бумажном и электронном носителе, выступление на практическом занятии и научно-практической конференции.
2.	Реферат.	По предложенной тематике рефератов и НИРС.	Реферат на бумажном носителе, выступление на практическом занятии.
3	Доклад.	Темы: Макроэкономическая динамика рыночного хозяйства. Безработица. Инфляция и антиинфляционная политика. Современные направления и школы экономической теории (или по выбранной студентами макроэкономической проблематике).	Тезисы на бумажном носителе, выступление на практическом занятии.
4	Самоподготовка (реферирование и рецензирование специальной литературы).	Все предложенные темы рабочей программы.	Конспекты на бумажном носителе.

ТЕМАТИКА РЕФЕРАТОВ И НИРС

1. Экономический рост и его типы.
2. Инфляция в переходной экономике: специфика происхождения и способы преодоления.
3. Длинные волны в экономике и теории, объясняющие их существование.
4. Инвестиционный климат в России и пути его активизации.
5. Рынок труда и управление трудовыми ресурсами.
6. Банки в современной экономике.
7. Безработица в России.
8. Понятие инфляции, анализ причин ее возникновения и влияния на экономические процессы.
9. Коммерческий банк и система денежных расчетов.
10. Кредитная система Российской Федерации.
11. Понятие потребительского кредита и его формы.
12. Рынок банковских услуг.
13. Рынок ценных бумаг и особенности его развития в России.
14. Рынок труда. Особенности его формирования и функционирования в России.
15. Джон М. Кейнс и его роль в развитии экономической теории и политики XX века.
16. Монетаризм и современная экономическая политика.
17. Й. Шумпетер и идеология предпринимательства.
18. Экономические модели В. Леонтьева.
19. Милтон Фридмен – лидер современного монетаризма.
20. Австрийская школа предельной полезности.
21. Особенности и внешнеэкономические аспекты экономической теории меркантилизма.
22. Школа Ф. Кенэ – роль в развитии экономической теории.
23. Понятие «экономической свободы» у А. Смита.
24. Теория «длинных волн» Н. Кондратьева.
25. Философия рынка в работах Ф. Хайека.
26. Потребительская корзина в России.

27. Прожиточный минимум в России.
28. Минимальный размер оплаты труда в России.
29. Современный рынок труда: гибкие формы занятости.
30. Экономические показатели уровня и качества жизни населения.

6. ИТОГОВЫЕ МОДУЛИ

(для коллоквиумной оценки уровня знаний)

РАЗДЕЛ I. Макроэкономика как наука: основные положения.

1. Основные этапы эволюции экономической науки.
2. Государственное регулирование экономики.
3. Теория эффективного спроса Дж.М.Кейнса.
4. Ценовые и неценовые факторы совокупного спроса и совокупного предложения. Макроэкономическое равновесие.

РАЗДЕЛ II: Измерение объема национального производства, национального дохода и уровня цен.

1. Основные макроэкономические показатели.
2. Показатели уровня и качества жизни населения.
3. Измерение стоимости жизни.

РАЗДЕЛ III: Макроэкономическая нестабильность.

1. Экономические циклы: виды, особенности. Параметры, причины цикличности.
2. Безработица: виды, причины и определение ее уровня.
3. Естественный уровень безработицы и его зависимость от общественных институтов страны. Закон Оукена.
4. Инфляция: виды, причины, последствия и определение ее уровня.
5. Антиинфляционная политика.
6. Кривая Филлипса и ее трактовка различными макроэкономическими школами.

РАЗДЕЛ IV: Государственный бюджет и фискальная политика.

1. Фискальная политика и ее типы. Мультипликатор сбалансированного бюджета.
2. Дефицит бюджета и его виды. Концептуальные подходы к проблеме бюджетного дефицита и бюджетной политики.

РАЗДЕЛ V: Банковская система и кредитно-денежная политика.

1. Макропоказатели денежного обращения. Количественная теория денег и ее современная модификация.
2. Денежный мультипликатор и его виды. Кредитно-денежная политика и ее типы.

РАЗДЕЛ VI: Открытая экономика.

1. Системы валютных курсов и факторы, влияющие на их изменение.
2. Меры государственного воздействия на валютный курс национальной денежной единицы.

РАЗДЕЛ VII: Современные направления и школы экономической теории.

1. Тесты «Макроэкономические школы» для оценки знаний студентов.

Выберите правильный ответ среди предложенных:

1. Слабость и кейнсианской, и монетаристской теории проявляется в том, что:

- а) Ни одна из них не может объяснить, чем была вызвана Великая Депрессия.
- б) И та, и другая не могут прогнозировать рост денежных запасов.
- в) И та, и другая не могут объяснить отношения между уровнем ставки процента и денежным предложением.
- г) И та, и другая не учитывают ожидания рыночных субъектов.
- д) И та, и другая не могут определить причины изменения скорости обращения денег.

2. Сторонники теории рациональных ожиданий считают, что рост совокупного спроса вызовет:

- а) Рост уровня цен, но не повлияет на объем реального ВВП.
- б) Рост реального объема произведенного ВВП, но не повлияет на уровень цен.
- в) Рост уровня цен и реального объема ВВП.
- г) Все предыдущие ответы неверны.
- д) Верны только ответы а) и в).

3. Большая крутизна кривой Филлипса в долгосрочном периоде по сравнению с краткосрочным свидетельствует о том, что:

а) В долгосрочном периоде отсутствует связь между уровнем процентной ставки и безработицы.

б) В краткосрочном периоде наблюдается более тесная связь между уровнем инфляции и безработицы, чем в долгосрочном.

в) В краткосрочном периоде отсутствует связь между инфляцией и безработицей.

г) Связь между инфляцией и безработицей существует только в долгосрочном периоде.

д) Верны только ответы в) и г).

4. Инфляция на стороне предложения развивается вследствие:

а) Сдвига кривой совокупного спроса влево.

б) Сдвига кривой совокупного спроса вправо.

в) Сдвига кривой совокупного предложения влево.

г) Сдвига кривой совокупного предложения вправо.

д) Все предыдущие ответы неверны.

5. Монетаристы:

а) Доказывают пользу дискреционной монетарной политики.

б) Считают, что государственное вмешательство снижает стабильность рыночной экономики.

в) Полагают, что рыночная экономика внутренне нестабильна.

г) Считают, что в современной рыночной экономике отсутствует свободная конкуренция.

д) Верны только ответы а) и б).

6. Какое из следующих утверждений неверно:

а) MV – это совокупные затраты.

б) PQ – это чистый национальный продукт в реальном выражении.

в) PQ – это чистый национальный продукт в номинальном выражении.

г) $MV = C_a + I_n + G$

д) Все предыдущие ответы неверны.

7. Согласно взглядам М. Фридмена, равновесие на рынке труда при естественном уровне безработицы означает:

- а) Отсутствие и фрикционной, и структурной безработицы.
- б) Равновесие между совокупным спросом и текущим объемом производства.
- в) Совпадение ожидаемого и фактического уровней инфляции.
- г) Превышение реального уровня инфляции над ожидаемым.
- д) Равенство уровней структурной и фрикционной безработицы.

8. Доминирование кейнсианских взглядов в экономической теории в период с 1938 по 60-е годы связано с тем, что:

- а) Они объяснили крах банковской системы в 30-е годы.
- б) Они наиболее точно объяснили и причины Великой Депрессии, и способы «лечения» экономики.
- в) Они были подтверждены статистическими данными.
- г) В США кейнсианская теория была использована для преодоления Великой Депрессии.
- д) Все предыдущие ответы верны.

9. Монетаристы считают, что скорость обращения денег стабильна, и общество желает иметь такое количество денег для покупки товаров и услуг, которое соответствует:

- а) Номинальному объему ЧНП.
- б) Объему инвестиций.
- в) Сумме потребительских расходов.
- г) Уровню цен.
- д) Все предыдущие ответы неверны.

10 Какая теория доказывает невозможность одновременного роста инфляции и безработицы?

- а) Современная количественная теория денег.
- б) Кейнсианская теория.
- в) Теория рациональных ожиданий.
- г) Теория экономики предложения.
- д) Все предыдущие ответы неверны.

11. В настоящее время большинство экономистов считает, что в краткосрочном периоде положение кривой Филлипса зависит от:

- а) Уровня налогообложения в стране.

- б) Уровня ожидаемой инфляции.
- в) Величины дефицита федерального бюджета.
- г) Уровня процентной ставки.
- д) Естественного уровня безработицы.

12. На основе исследования экономических процессов, начавшихся в 60-е годы, большинство экономистов согласилось с тем, что:

- а) Предложение денег не оказывает влияния на уровень цен и объем производства.
- б) Предложение денег оказывает влияние на уровень цен и объем производства.
- в) Следует поддерживать высокую процентную ставку в период рецессии.
- г) Следует иметь госбюджет с положительным сальдо в период рецессии.
- д) Нужно рассматривать фискальную политику в качестве единственного инструмента государственного воздействия на экономику.

13. Теория рациональных ожиданий утверждает:

- а) Что члены общества понимают, как функционирует экономика и могут правильно оценить последствия экономической политики, их влияние на уровень своего благосостояния.
- б) Что рыночная экономика исключает монополию.
- в) Что члены общества могут на основе своих прогнозов заранее нейтрализовать отрицательное влияние государственной политики на уровень своего благосостояния.
- г) Все предыдущие ответы верны.
- д) Все предыдущие ответы неверны.

14. Кривая Филлипса фиксирует связь между уровнем инфляции и:

- а) Предложением денег.
- б) Уровнем безработицы.
- в) Уровнем процента.
- г) Политическим экономическим циклом.
- д) Реальной ставкой процента.

15. Инфляция, вызванная избыточным спросом, развивается вследствие:

- а) Сдвига кривой совокупного спроса влево.
- б) Сдвига кривой совокупного спроса вправо.
- в) Сдвига кривой совокупного предложения влево.
- г) Сдвига кривой совокупного предложения вправо.
- д) Все предыдущие ответы неверны.

16. Кейнсианцы:

- а) Верят, что рынку внутренне присуща стабильность.
- б) Верят, что рынку свойственна только свободная конкуренция.
- в) Выступают против использования дискреционной монетарной политики.
- г) Считают, что государственное вмешательство в развитие экономики является желательным.
- д) Все предыдущие ответы верны.

17. «Правило монетаристов» предполагает, что предложение денег должно увеличиваться темпами, равными:

- а) Темпу роста уровня цен.
- б) Темпу роста уровня процентной ставки.
- в) Темпу роста скорости обращения денег.
- г) Потенциальному темпу роста реального ВВП.
- д) Верны только ответы а) и б).

18. М. Фридмен утверждает, что если на ранних стадиях экономического подъема наемные работники ошибаются в своих прогнозах относительно динамики цен, то:

- а) Уровень безработицы растет.
- б) Уровень безработицы остается стабильным.
- в) Уровень безработицы падает.
- г) Уровень инфляции падает.
- д) Естественный уровень безработицы будет падать.

19. С точки зрения сторонников теории экономики предложения, стагфляция – результат:

- а) Чрезмерно высокого уровня налогообложения.

- б) Отсутствия государственного регулирования.
- в) Сдвига кривой Филлипса.
- г) Непредвиденной инфляции.
- д) Верны только ответы а) и г).

20. Экономисты кейнсианской школы считают, что кредитно-денежная политика должна использоваться в первую очередь для:

- а) Содействия внешней торговле.
- б) Финансирования дефицита госбюджета.
- в) Содействия стабилизации банковской системы.
- г) Контроля за динамикой процентной ставки.
- д) Контроля за динамикой денежного предложения.

21. Стабилизация рыночной экономики, по мнению сторонников теории рациональных ожиданий, требует:

- а) Установления контроля над ценами.
- б) Проведения дискреционной фискальной политики.
- в) Проведения дискреционной монетарной политики.
- г) Реализации монетарного правила.
- д) Верны только ответы в) и г).

22. Согласно взглядам Милтона Фридмена:

- а) В краткосрочном периоде отсутствует связь между уровнем процентной ставки и инвестиционными расходами.
- б) Фискальная политика воздействует на экономику сильнее, чем кредитно-денежная.
- в) Связь между уровнем инфляции и безработицей в долгосрочном периоде отсутствует.
- г) Рост денежного предложения не вызывает инфляции.
- д) Верны только ответы б) и г).

23. Теория адаптивных ожиданий предполагает, что рост номинальной заработной платы отстает от повышения уровня инфляции и, если правительство пытается с помощью фискальной и кредитно-денежной политики снизить безработицу, то занятость:

- а) И цены в длительном периоде растут.

- б) Остается постоянной, а уровень цен повышается в краткосрочном периоде.
- в) Растет, а цены остаются постоянными в краткосрочном периоде.
- г) Остается постоянной, а уровень цен растет в долгосрочном периоде.
- д) Верны только ответы б) и г).

КОНТРОЛЬНЫЕ РАБОТЫ ДЛЯ ОЦЕНКИ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ ЗАОЧНОГО ОТДЕЛЕНИЯ

Вариант 1.

1. Предмет макроэкономической науки и исторический процесс ее формирования.
2. Естественный уровень безработицы и его зависимость от общественных институтов страны. Закон Оукена.
3. Банковская система. Структура и функции Федеральной Резервной Системы США.
4. Номинальный ВВП страны А в данном году составляет 196 млрд. руб., а индекс уровня цен – 118%. Рассчитайте реальный ВВП.
5. Пассив балансового отчета КБ выглядит следующим образом: вклады до востребования – 180 млн. руб., собственный капитал (акции) – 40 млн. руб. Предположим, что норма обязательных резервов составляет 20%. Как будет выглядеть балансовый отчет банка, если он предоставит займы на максимально возможную сумму?

Вариант 2.

1. Альтернативные макроэкономические теории и методы экономической политики.
2. Политика в области безработицы: система страхования по безработице и причины жесткости заработной платы.
3. Баланс коммерческого банка: резервная норма и сумма обязательных резервов.
4. Определите M_1 , M_2 , M_3 , если небольшие срочные вклады составляют 1840 млрд. руб., крупные срочные вклады – 975 млрд. руб., чековые вклады – 558 млрд. руб., бесчековые сберегательные вклады – 400 млрд. руб., а наличные деньги – 190 млрд. руб.

5. Сколько времени потребуется для того, чтобы цены удвоились, если инфляция сохранится на уровне: а) 2%, б) 5% и в) 10% в год? Что означает «правило величины 70»?

Вариант 3.

1. Дж. М. Кейнс – основоположник макроэкономического анализа.

2. Инфляция: причины, виды, последствия. Определение уровня инфляции.

3. Денежный мультипликатор и его виды.

4. Предположим, что в стране А располагаемый доход вырос с 200 млрд. руб. до 300 млрд. руб., а потребительские расходы с 200 млрд. руб. до 270 млрд. руб. Рассчитайте предельную склонность к потреблению и предельную склонность к сбережению в данной стране.

5. В 1990г. Экономика развивалась в условиях полной занятости при уровне безработицы 6%. В 1991 г. Потенциальный объем ВВП составлял 3800 млрд. руб., а объем фактического ВВП – 3705 млрд. руб. Рассчитайте разницу между фактическим и потенциальным объемом ВВП в абсолютном и процентном выражении. Используя закон Оукена, определите уровень безработицы в 1991 году.

Вариант 4.

1. Совокупный спрос AD и его ценовые, неценовые факторы.

2. Антиинфляционная политика.

3. Цели и инструменты кредитно-денежной политики.

4. Предположим, что произведенный в стране продукт равен 300 трлн. Руб., годовой индекс цен – 200%, а скорость обращения денег – 4. Определите величину денежной массы, необходимой для размещения реального объема производства.

5. В стране А в данном году рабочая сила составляет 96788 тыс. чел., занятые – 90654 тыс. чел. Рассчитайте численность безработных и уровень безработицы. Можно ли утверждать, что в рассматриваемом периоде существовала полная занятость?

Вариант 5.

1. Совокупное предложение AS и его ценовые, неценовые факторы.
2. Кривая Филлипса и ее трактовка различными макроэкономическими школами.
3. Типы кредитно-денежной политики и проблемы ее проведения.
4. Предположим, что каждый рубль, предназначенный для сделок, обращается в среднем 4 раза в год и направляется на покупку конечных товаров и услуг. Номинальный объем ВВП составляет 2000 млрд. руб. Определите величину спроса на деньги для сделок.
5. ВВП в условиях полной занятости составляет 30 млрд. руб. Фактический объем ВВП равен 26 млрд. руб. Сумма налогов составляет 5% от величины ВВП. Государственные расходы на товары и услуги равны 1,4 млрд. руб. Определите, сводится ли государственный бюджет с дефицитом или излишком и установите его размеры.

Вариант 6.

1. Основные макроэкономические показатели. Расчет ВВП по расходам и доходам.
2. Типы фискальной политики и проблемы её проведения.
3. Количественная теория денег – основа построения кредитно-денежной политики.
4. Номинальный объем ВВП страны составляет 1990,5 руб., а величина спроса на деньги для сделок составляет 338,5 (M1) и 809,5 (M2). Сравните скорость обращения денег в стране, исчисленную на основе M1 и M2. Объясните разницу.
5. Численность населения составляет 100 млн. чел., 24 млн. чел. – дети до 16 лет, а также люди, находящиеся в длительной изоляции (психиатрических больницах, в исправительных учреждениях и т. Д.); 30 млн. чел. Выбыли из состава рабочей силы; 4 млн. 600 тыс. чел. – безработные; 1млн. чел. – работники, занятые неполный рабочий день и ищущие работу. Рассчитайте величину рабочей силы и уровень безработицы.

Вариант 7.

1. Номинальный и реальный ВВП. Дефлятор ВВП. Определение уровня цен.

2. Мультипликатор государственных расходов, налогов и сбалансированного бюджета.

3. Милтон Фридмен – лидер современного монетаризма.

4. Предельная склонность к потреблению в стране В составляет $\frac{3}{4}$. На сколько возрастут совокупные затраты на сбережение, если располагаемый доход увеличится на 40000 руб.?

5. Предположим, что в данном году естественный уровень безработицы составлял 5%, а фактический уровень – 9%. Пользуясь законом Оукена, определите величину отставания объема ВВП в процентах. Если номинальный объем ВВП в том же году равнялся 500 млрд. руб., какой объем продукции был потерян из-за безработицы?

Вариант 8.

1. Классический деловой цикл и причины цикличности.

2. Виды бюджетного дефицита и способы его финансирования. Эффект Танзи-Оливера.

3. Валютный курс и паритет покупательной способности.

4. Предельная склонность к потреблению семей страны А составляет $\frac{1}{3}$. На сколько возрастут совокупные затраты на потребление, если располагаемый доход увеличится на 30000 руб.?

5. Если индекс цен в прошлом году был 110%, а в этом году – 121%, то каким будет уровень инфляции в этом году?

Вариант 9.

1. Воздействие экономического цикла на объем производства и занятость в различных секторах экономики.

2. Концептуальные подходы к проблеме бюджетного дефицита и бюджетной политики.

3. Факторы, влияющие на изменение валютных курсов.

4. Номинальный доход увеличился на 20%. Как изменится величина реального дохода, если: а) уровень цен вырос на 18%; б) уровень цен вырос на 23%?

5. Рассчитайте денежный мультипликатор, если норма резервов составляет 20%. Каков максимальный объем увеличения ссуд на каждый рубль избыточных резервов: а) отдельным банком? б) банковской системой?

Вариант 10.

1. Типы безработицы. Определение уровня безработицы.
2. Деньги и их функции. Макропоказатели денежного обращения.
3. Меры государственного воздействия на валютный курс.
4. Номинальный доход равен 36 тыс. руб., а индекс цен в этом же году составлял 120%. Как изменится величина реального дохода?
5. Рассчитайте величину ЧНП, если потребительские расходы составляют 3800 руб., инвестиции – 920 руб., государственные расходы – 800 руб., чистый экспорт – 190 руб., а сумма амортизации – 250 руб.

7. ВОПРОСЫ К ЭКЗАМЕНУ (ЗАЧЕТУ) ПО КУРСУ «МАКРОЭКОНОМКА»

1. Предмет макроэкономики. Историческое введение.
2. Макроэкономический анализ Дж. М. Кейнса: теория эффективного спроса.
3. Агрегирование. Совокупный спрос AD. Ценовые и неценовые факторы AD.
4. Совокупное предложение AS. Ценовые и неценовые факторы AS. Три отрезка кривой AS.
5. Формирование цен. Стабильное макроэкономическое равновесие.
6. ВВП. Сделки, исключаемые при подсчете ВВП. ВВП.
7. Расчет ВВП по расходам.
8. Расчет ВВП по доходам.
9. ЧНП. НД. Личный доход. Доход после уплаты налогов.
10. Номинальный и реальный ВВП. Дефлятор ВВП.
11. Недостатки ВВП как макроэкономического показателя. Чистое экономическое благосостояние.
12. Национальное богатство. Экономическая мощь государства.
13. Индекс развития человеческого потенциала.
14. Экономические показатели дифференциации доходов населения.
15. Потребительская корзина, прожиточный минимум, минимальный размер оплаты труда.
16. Определение уровня цен. Индексы цен: Ласпейреса, Пааше, Фишера.
17. Экономические циклы: виды и их особенности.
18. Классический деловой цикл: фазы и их характеристика. Теория двухфазного развития.
19. Основной параметр и причины цикличности.
20. Воздействие экономического цикла на объем производства и занятость в различных отраслях экономики.
21. Рабочая сила, занятые и безработные. Типы безработицы и определение уровня безработицы.
22. Естественный уровень безработицы и его зависимость от общественных институтов страны. Закон Оукена.

23. Политика в области безработицы: система страхования по безработице и причины жесткости заработной платы.
24. Инфляция и ее причины.
25. Гиперинфляция и ее причины. Адаптивные инфляционные ожидания.
26. Типы инфляции. Стагфляция.
27. Антиинфляционная политика.
28. Кривая Филлипса и ее трактовка различными макроэкономическими школами (кейнсианской, монетаристской и теорией рациональных ожиданий).
29. Теория ожиданий до конца 60-х годов и с начала 70-х годов. Процесс Маркова. НУИУБ.
30. Фискальная политика и ее типы. Дискреционная фискальная политика и ее типы.
31. Мультипликатор сбалансированного бюджета (мультипликатор государственных расходов и налогов). Предельная склонность к потреблению и предельная склонность к сбережению.
32. Недискреционная фискальная политика: встроенные стабилизаторы. Достоинства и недостатки встроенной стабильности.
33. Бюджет при допущении полной занятости. Бюджетный дефицит и его виды.
34. Проблемы проведения фискальной политики.
35. Подходы к проблеме бюджетного дефицита и бюджетной политики.
36. Причины создания базовых денег Центральным банком. Способы покрытия дефицита бюджета правительством.
37. Эффект Танзи-Оливера и причины его действия. Причины, по которым России удалось избежать гиперинфляции.
38. Банковская система. Функции Центрального банка.
39. Количественная теория денег и ее современная модификация. Скорость обращения денег и коэффициент сбережений.
40. Макропоказатели денежного обращения: денежные агрегаты M_0 , M_1 , M_2 , M_3 .
41. Баланс коммерческого банка: резервная норма и сумма обязательных резервов.
42. Процесс мультипликации денег в обращении. Денежный мультипликатор и его виды.
43. Инструменты кредитно-денежной политики.

44. Расширительная кредитно-денежная политика.
45. Ограничительная кредитно-денежная политика.
46. Платежный баланс и его структура. Дефициты и активы платежного баланса.
47. Валютный курс и паритет покупательной способности. Системы валютных курсов.
48. Факторы, влияющие на изменение валютных курсов.
49. Влияние колебаний валютного курса на экспорт, импорт товаров, капитала.
50. Меры государственного воздействия на валютный курс национальной денежной единицы.

8. МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ К РЕШЕНИЮ ЗАДАЧ

Тема 4: Измерение объемов национального производства, национального дохода и уровня цен.

Задача 1.

а) индекс уровня цен в базовом году – 100%.

б), в)

$$\text{Темп инфляции} = \frac{\frac{\text{Индекс цен позднего года} - \text{Индекс цен раннего года}}{\text{Индекс цен раннего года}} \times 100\%$$

г)

$$\text{Реальный ВВП} = \frac{\text{Номинальный ВВП}}{\text{Индекс цен (с сотыми долями)}}$$

Задача 2.

Вклад автомобилестроителей в создание ВВП (добавленная стоимость, созданная ими) = Рыночная цена объема продукции, произведенной фирмой – Стоимость потребленного сырья и материалов, приобретенных ею у поставщиков.

Задача 4.

а) ВВП = Количество единиц X x Цена за единицу X + Количество единиц Y x Цена за единицу Y.

б) ЧНП = ВВП - Количество заменяемых единиц Y x Цена за единицу Y.

в) Объем потребления = Количество единиц X x Цена за единицу X.

Объем валовых инвестиций = Количество единиц Y x Цена за единицу Y.

г) Объем чистых инвестиций = Объем валовых инвестиций - Амортизация.

Задача 5.

а) Величина инвестиций = ВВП - Потребительские расходы - Государственные расходы - Чистый экспорт.

- б) Объем импорта = Экспорт - Чистый экспорт.
 в) ЧНП = ВВП - Амортизация.

Тема 6. Безработица.

Задача 2.

а) Численность безработных = Численность рабочей силы – Численность занятых;

Уровень безработицы = Безработные / Рабочая сила x 100%.

б) Состоянию полной занятости соответствует естественный уровень безработицы (ЕУБ) - 5-6%.

Если уровень безработицы превышает ЕУБ, то в эти годы отсутствовала полная занятость.

Задача 3.

а) См. задачу 2 (а).

б) Число занятых уменьшается на 0,5 млн. человек. Число безработных увеличивается на 0,5 млн. человек, но и уменьшается на 1 млн. человек, так как они прекратили поиски работы.

Уровень безработицы: см. задачу 2 (а).

Задача 4.

Закон Оукена описывается следующей формулой:

$$\frac{Y^* - Y}{Y^*} \times 100\% = \beta(u - u^*)$$

β – коэффициент чувствительности динамики ВВП к динамике циклической безработицы;

Y^* - потенциальный объем ВВП;

Y - фактический объем ВВП;

u^* - естественный уровень безработицы;

u - фактический уровень безработицы.

Тема 7. Инфляция и антиинфляционная политика.**Задача 1.**

а) Изменение величины реального дохода = Изменение номинального дохода – Изменение уровня цен.

б) Реальный доход = Номинальный доход / Индекс цен (с сотыми долями).

Задача 2.

а) Если индекс цен предыдущего года = 100%, то индекс цен товара X - 105%, а товара Y - 115%.

Индекс цен потребительских товаров - среднее арифметическое индекса цен товара X и индекса цен товара Y.

б) Ответ в виде интервала.

На X тратится больше половины дохода:

нижний предел - индекс цен потребительских товаров, если на товар X тратится весь доход;

верхний предел - ответ (а).

На Y тратится больше половины дохода:

нижний предел - ответ (а);

верхний предел - индекс цен потребительских товаров, если на товар Y тратится весь доход.

Задача 6.

а) Смещение кривой совокупного предложения AS (совокупного спроса AD) представляет собой соответствующий тип инфляции.

б) Перечисленные события - неценовые факторы AS (AD), вызывающие смещение соответствующих кривых AS (AD). Неченовые факторы AS, воздействующие на смещение кривой AS влево, вызывают инфляцию предложения.

Неценовые факторы AD, воздействующие на смещение кривой AD вправо, вызывают инфляцию спроса.

- неценовой фактор AS (цены на ресурсы);

- неценовой фактор AD (личные потребительские расходы - составляющая AD).

Тема 9: Государственный бюджет и фискальная политика.**Задача 1.**

а) Потребительские расходы C (из функции потребления): $C = 100 + 0,9DI$ (располагаемый доход DI - из таблицы).

Сбережения (S) = Располагаемый доход (DI) - Потребительские расходы (C).

б) Предельная склонность к потреблению (MPC) - коэффициент перед DI .

Предельная склонность к сбережению (MPS): $MPS = 1 - MPC$.

Из таблицы: $MPC = \Delta C / \Delta DI$; $MPS = \Delta S / \Delta DI$.

в) мультипликатор расходов (M): $M = 1 / MPS$.

Задача 2.

а) Мультипликатор инвестиций: $M_i = \Delta NNP / \Delta S(I)$.

б) Объем ЧНП в условиях полной занятости равен 590 долл. (реальный ЧНП).

Объем номинального ЧНП соответствует равенству $I = S = 58$ долл. Инфляционный разрыв - величина, на которую кривая совокупных расходов должна сместиться вниз, чтобы номинальный ВВП соответствовал уровню неинфляционного ВВП, произведенного в условиях полной занятости.

в) Объем реального ЧНП, достигнутого в условиях неполной занятости, соответствует равенству $I = S = 38$ долл.

Дефляционный разрыв - величина, на которую должен возрасти (сместиться вверх) график совокупных расходов, чтобы повысить реальный ВВП до его неинфляционного уровня и полной занятости.

Задача 4.

а) $\Delta Y = \Delta G \times$ мультипликатор расходов (MP_G), где

ΔY - прирост дохода,

ΔG - прирост государственных расходов,

$\Delta Y = Y^* - Y$ (изменение дохода, необходимое для достижения экономикой состояния полной занятости).

Мультипликатор расходов:

$$MP_G = \frac{1}{1 - MPC} = \frac{1}{MPS}$$

MPC - предельная склонность к потреблению

MPS - предельная склонность к сбережению

$$\Delta G = \frac{\Delta Y}{MP_G}$$

ΔG - изменение государственных расходов, необходимое для достижения экономикой состояния полной занятости.

б) $\Delta Y = \Delta T \times$ мультипликатор налогообложения (где T - налоги).

Мультипликатор налогообложения:

$$MP_T = \frac{MPC}{MPS}$$

$$\Delta T = \frac{\Delta Y}{MP_T}$$

ΔT - изменение налогов, необходимое для достижения экономической состояния полной занятости.

Задача 7.

а) Бюджетный дефицит = Государственные расходы - Сумма налогов.

Сумма налогов - 10% от фактического объема ВВП.

б) Бюджетный излишек = Сумма налогов - Государственные расходы.

Сумма налогов - 10% от ВВП в условиях полной занятости.

Задача 10.

Рост совокупных затрат на потребление = Предельная склонность к потреблению $\times$ Прирост располагаемого дохода:

$$\Delta C = MPC \times \Delta DI.$$

Задача 11.

а) Предельная склонность к потреблению = Изменение потребительских расходов / Изменение располагаемого дохода: $MPC = \Delta C / \Delta DI$.

б) Предельная склонность к сбережению: $MPS = 1 - MPC$.

в) $MPC + MPS = 1$.

Тема 10: Банковская система и кредитно-денежная политика.**Задача 1.**

- а) $M_1 = \text{Наличные деньги} + \text{Чековые вклады};$
 б) $M_2 = M_1 + \text{Бесчековые сберегательные вклады} + \text{Небольшие срочные вклады};$
 в) $M_3 = M_2 + \text{Крупные срочные вклады}.$

Задача 3.

Уравнение обмена: $MV=PQ$, где

PQ - номинальный объем ВВП,

P - уровень цен,

Q - реальный объем национального производства,

M - денежная масса в обращении,

V - скорость обращения денег.

$V = \text{Номинальный объем ВВП} / M_1 (M_2).$

Задача 4.

а), б) Норма обязательных резервов - определенный процент от депозитов (пассивов), который депозитное учреждение должно держать в центральном банке или иметь в наличности.

Изменения балансового отчета КБ произойдут в активах (левая сторона отчета).

Резервы - процент от вкладов до востребования.

Ссуды и ценные бумаги = Вклады до востребования + Акции - Резервы

Задача 5.

Денежный мультипликатор = $1 / \text{Норма резервов}.$

Максимальный объем увеличения ссуд на каждый доллар избыточных резервов банковской системой:

$D = E \times m$, где

E - величина избыточных резервов,

m - денежный мультипликатор.

9. СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. **Агапова, Т.А. Макроэкономика:** учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серёгина. – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: Синергия, 2013. – 560 с.
2. **Симкина, Л.Г. Макроэкономика:** учеб. пособие для студентов вузов / Л.Г. Симкина. – М.: Кнорус, 2012. – 336 с.
3. **Шимко, П.Д. Экономика:** учеб. для бакалавров / П.Д. Шимко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2013. – 605 с.
4. **Экономическая теория:** учеб. пособие / под ред. В.М. Соколинского. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – 464 с.
5. **Гукасьян, Г.М. Экономическая теория:** учеб. для студентов вузов / Г.М. Гукасьян, Г.А. Маховикова, В.В. Амосова. – 2-е изд. – СПб.: Питер, 2003. – 480 с.
6. **Иохин, В.Я. Экономическая теория:** учебник / В.Я. Иохин; ред. З.К. Зазулина. – М.: Юристъ, 2003. – 861 с.
7. **Экономическая теория:** учеб. для студентов вузов / под ред. В.Д. Камаева. – 7-е изд., перераб. и доп. – М.: ВЛАДОС, 2003. – 640 с.
8. **Борисов, Е.Ф. Экономическая теория:** учебник / Е.Ф. Борисов; Моск. Гос. юрид. акад. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Проспект, 2005. – 544 с.
9. **Салихов, Б.В. Экономическая теория:** учебник / Б.В. Салихов; Рос. Гос. соц. ун-т. – М.: Дашков и К, 2006. – 704 с.
10. **Борисов, Е.Ф. Экономика:** учебник и практикум для вузов / Е.Ф. Борисов. – М.: Юрайт, 2010. – 596 с.
11. **Экономика:** учеб. пособие / под общ. ред. Е.Б. Колбачева. – М.: ИНФРА-М: Академцентр, 2010. – 350 с.
12. **Слагода, В.Г. Экономическая теория:** учебник / В.Г. Слагода. – М.: ФОРУМ, 2008. – 368 с.
13. **Экономика:** учеб. для студентов вузов / под ред. А.С. Булатова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Юристъ, 2002. – 896 с.
14. **Основы предпринимательской деятельности (Экономическая теория. Маркетинг. Финансовый менеджмент)** / под ред. В.М. Власовой. – М.: Финансы и статистика, 1994. – 496 с.
15. **Вечканов, Г.С. Макроэкономика. Завтра экзамен / Г.С. Вечканов, Г.Р. Вечканова.** – С.Пб.: Питер, 2003. – 224 с.
16. **Журнал «Вопросы экономики».** – М., 2011-2013.

17. **Тарасов, Ю.И.** Макроэкономика: учеб.-метод. пособие / Ю.И. Тарасов, С.Ш. Гишева. – Майкоп: Качество, 2003.
18. **Тарасов, Ю.И.** Микроэкономика: учеб.-метод. пособие / Ю.И. Тарасов, С.Ш. Гишева. – Майкоп: Изд-во МГТУ, 2004.

10. ЭЛЕКТРОННЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ

1. Научная библиотека Адыгейского государственного университета [Офиц. сайт]. URL: <http://agulib.adygnet.ru/> (дата обращения: 21.01.2015).

2. Университетская информационная система РОССИЯ (УИС РОССИЯ) [Офиц. сайт]. URL: <http://uisrussia.msu.ru/> (дата обращения: 21.01.2015).

3. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU [Офиц. сайт]. URL: <http://elibrary.ru/> (дата обращения: 21.01.2015).

4. Экономика и управление на предприятиях: научно-образовательный портал [Офиц. сайт]. URL: <http://eur.ru/> (дата обращения: 21.01.2015).

5. Портал газеты «Экономика и жизнь» [Офиц. сайт]. URL: <http://www.eg-online.ru/> (дата обращения: 21.01.2015).

6. Портал газеты «Аргументы и факты» [Офиц. сайт]. URL: <http://www.aif.ru/> (дата обращения: 21.01.2015).

7. Ведущий в России теоретический и научно-практический журнал общеэкономического содержания. «Вопросы экономики» [Офиц. сайт]. URL: <http://www.vopreco.ru/> (дата обращения: 21.01.2015).

8. Портал газеты «Эксперт» [Офиц. сайт]. URL: <http://expert.ru/> (дата обращения: 21.01.2015).

9. Официальный сайт компании «КонсультантПлюс». Некоммерческие интернет-версии системы КонсультантПлюс [Офиц. сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/online/> (дата обращения: 21.01.2015).

10. Документы системы ГАРАНТ [Офиц. сайт]. URL: base.garant.ru (дата обращения: 21.01.2015).

11. Ежедневная деловая газета РБК. [Офиц. сайт]. URL: <http://rbcdaily.ru/> (дата обращения: 21.01.2015).

12. Свободная энциклопедия Википедия. URL: <https://ru.wikipedia.org/> (дата обращения: 21.01.2015).

13. Словари и энциклопедии на Академике. URL: dic.academic.ru (дата обращения: 21.01.2015).

14. Энциклопедия экономиста. URL: grandars.ru (дата обращения: 21.01.2015).

15. Институт экономики и права Ивана Кушнера. URL: be5.biz (дата обращения: 21.01.2015).

16. Информационный портал Банки.ру. URL: banki.ru (дата обращения: 21.01.2015).

17. Сайт для тех, кто интересуется экономикой. URL: <http://economicportal.ru/> (дата обращения: 21.01.2015).

18. ЭБС «Университетская библиотека онлайн». URL: <http://biblioclub.ru/> (дата обращения: 21.01.2015).

11. ГЛОССАРИЙ

1. Общие понятия

Государственное регулирование экономики - см. прямое и косвенное государственное регулирование.

Кейнсианство - направление современной экономической теории, возникшее в 30-е годы 20 столетия. Название этого направления связано с именем английского экономиста Дж. М. Кейнса (1883-1946). Кейнсианцы исследуют важнейшие макроэкономические взаимосвязи, в частности, зависимость между инвестициями и национальным доходом, между государственными расходами и объёмом национального производства. Рыночная экономика, доказывает Кейнс, не может быть саморегулируемой, не может полностью использовать имеющиеся в обществе ресурсы. Чтобы стимулировать совокупный спрос, а значит и производство, необходимо государственное регулирование экономики с помощью бюджетно-финансовой и денежно-кредитной политики.

Классическая политическая экономия - направление экономической мысли, сформировавшееся в конце 18 века и господствовавшее в экономической науке на протяжении большей части 19 столетия. Самыми известными и яркими представителями этого направления были шотландский учёный Адам Смит (1723-1790) и англичанин Давид Рикардо (1772-1823). В своих работах они дают всестороннюю характеристику экономической системы капитализма. В основе анализа экономических явлений лежит созданная классиками трудовая теория стоимости. Классики придерживались принципа экономического либерализма, невмешательства государства в действие экономических законов.

Косвенное государственное регулирование экономики - включает налогово-бюджетную (фискальную) и кредитно-денежную политику.

Кривая производственных возможностей - это график, который показывает максимально возможные объёмы производства двух благ при данных ресурсах и их полном использовании.

Макроэкономика - это часть экономической теории, которая исследует поведение экономики в целом, а также её крупных секторов, таких как государственный и частный сектор, государственные

финансы и денежно-кредитную сферу, топливно-энергетический комплекс и т.д.

Макроэкономическая нестабильность - колебания экономической активности (экономические циклы), ведущие к появлению безработицы, недогрузки производственных мощностей, инфляции, и снижающие эффективность экономики.

Макроэкономическая политика - это совокупность мер правительства, направленных на изменение общеэкономических величин и влияющих на экономику в целом, традиционно включает бюджетно-финансовую и денежно-кредитную политику.

Международная экономика - это часть экономической теории, где анализируется развитие мирового хозяйства в целом, взаимодействие национальных экономик, сфера международных экономических отношений.

Меркантилизм (от итальянского mercante - торговец, купец) - первая известная в истории школа экономической мысли, распространённая в странах Западной и Восточной Европы в 16-18 веках, в эпоху возникновения капитализма. Одним из известнейших представителей меркантилизма был английский экономист Томас Ман (1571-1641). По их мнению, важнейшим источником богатства страны является внешняя торговля. Само же богатство они отождествляли с золотом и сокровищами. Для того, чтобы богатство притекало в страну, необходимо постоянное превышение экспорта над импортом. Государство должно регулировать внешнюю торговлю, чтобы обеспечить приток золота и серебра в страну, проводить политику защиты своих внешнеторговых интересов, то есть политику протекционизма.

Микроэкономика - это часть экономической теории, в которой изучается поведение предприятий, домашних хозяйств и других хозяйственных единиц (субъектов экономики), а также функционирование отдельных рынков и эффективность распределения и использования ресурсов.

Микроэкономическая политика - это совокупность мер правительства, направленных на изменение поведения отдельных производителей и потребителей на индивидуальных рынках и создающая благоприятные условия для действия механизма конкуренции, например, антимонопольная политика, политика дерегулирования, социальная и демографическая политика.

Монетаризм (от латинского "монета" - денежная единица, деньги) - одно из важнейших направлений современной экономической мысли, является главным оппонентом и кейнсианства, и институционализма. Монетаризм возник в США и стал распространяться в 50-60-е годы 20 века. Его главным идеологом является М. Фридман (р. 1912). Важнейшей особенностью монетаризма как экономической школы является то, что его сторонники главное внимание уделяют денежному фактору, количеству денег в обращении. По их мнению, денежная масса оказывает решающее влияние на экономическое развитие, от темпов роста денежной массы зависит рост национального дохода.

Недостатки рынка представляют собой нарушения в механизме функционирования рыночной экономики, ведущие к неэффективному распределению и использованию экономических ресурсов общества. К основным недостаткам рынка относятся макроэкономическая нестабильность, возникновение монополий, внешние эффекты, проблема производства общественных благ, проблема асимметричной информации, неравенство в распределении ресурсов и доходов.

Неоклассическая экономическая теория - направление в экономической мысли, возникшее во второй половине 19 века. Из представителей этой школы наибольшую известность приобрёл английский учёный А. Маршалл (1842-1924). В своих работах А.Маршалл опирался как на идеи классической теории, так и на идеи маржинализма. Цена определяется соотношением спроса и предложения. Если классическая экономическая теория рассматривала формирование цен с позиций производителя, то неоклассическая теория рассматривает ценообразование и с позиций потребителя (спрос), и с позиций производителя (предложение).

Общественные блага - это блага, потребление которых доступно одновременно многим людям, например, свет маяка в море, оборона, уличное освещение. Проблема производства общественных благ - один из недостатков рынка, - существует потребность в общественных благах, но платёжеспособный спрос и предложение этих благ рынок не формирует.

Ограниченность ресурсов означает, что их не хватает для удовлетворения всех растущих и неограниченных потребностей общества. Факт ограниченности ресурсов является принципиальным для возникновения и развития экономики.

Основные направления экономической политики правительства в рыночной экономике включают бюджетно-финансовую (фискальную), денежно-кредитную (монетарную), внешнеэкономическую и структурную политику.

Отрицательные внешние эффекты (издержки перелива) - издержки производства товара, которые несут не непосредственные участники рыночной сделки, а третья сторона (общество).

Предмет экономической теории (экономики) 1. Экономическая теория изучает ту часть общественного устройства, которая называется экономической системой. 2. Экономическая теория изучает общие закономерности поведения людей и экономической системы в целом в процессе производства, обмена, распределения и потребления благ в условиях ограниченности ресурсов. 3. Экономическая теория изучает проблему эффективного распределения и использования ограниченных ресурсов с целью максимального удовлетворения человеческих потребностей.

Предпринимательская способность как фактор производства - это особый вид человеческих ресурсов, способность объединять все факторы производства в каком-то производстве, способность рисковать и внедрять в производство новые идеи и технологии.

Производительность труда - это плодотворность, продуктивность производственной деятельности людей, которая измеряется количеством продукции, произведённой работником в единицу времени.

Простое воспроизводство - это повторение производства в неизменных масштабах. Например, если предприятие в прошлом году произвело 100 тыс. метров ткани, а в этом году - тоже 100 тыс. метров, то имеет место простое воспроизводство.

Протекционизм (от латинского *protectio* - покровительство, защита) - экономическая политика государства, способствующая развитию национальной экономики путём ограждения её от иностран-

ной конкуренции. Политика протекционизма предполагает, в частности, установление высоких таможенных пошлин на импортируемые товары, стимулирование экспорта местной продукции.

Прямое государственное регулирование экономики - законодотворчество и административное вмешательство, управление государственной собственностью.

Расширенное воспроизводство - это повторение производства в увеличивающихся масштабах. Если, например, предприятие в прошлом году произвело 100 тыс. метров ткани, а на втором году произведено 120 тыс. метров ткани, то налицо расширенное воспроизводство.

Ресурсы - это имеющиеся в распоряжении людей материальные и нематериальные возможности для удовлетворения потребностей.

Рынок представляет собой систему отношений между продавцами и покупателями, при помощи которых они вступают в контакт по поводу купли-продажи товаров или ресурсов. Эти контакты между продавцами и покупателями предполагают какие-то соглашения между ними, в соответствии с которыми происходит обмен по установленной цене.

Рыночная инфраструктура - это совокупность организационно-правовых форм, различных институтов, организаций, обслуживающих различные рынки и рыночную экономику в целом и обеспечивающих их функционирование. В комплексе рыночной инфраструктуры можно выделить инфраструктуру рынка труда, рынка капитала, рынка земли, рынка товаров и услуг, а также макроэкономическую инфраструктуру.

Рыночный механизм - механизм соединения продавцов и покупателей и распределения редких экономических ресурсов через систему ценообразования и конкуренцию.

Свободные блага - это такие потребляемые блага, которые имеются в более или менее неограниченном количестве, например, воздух, вода в некоторых районах земного шара.

Смешанная экономика рассматривается как разновидность рыночной экономики, как такая экономическая система, в которой наряду с развитым частным сектором действует и государственный сектор экономики.

Собственность - 1. Это отношение между людьми а процессе производства, обмена, распределения и потребления по поводу присвоения средств производства и предметов потребления. 2. С вещественной стороны собственность - это те предметы потребления и средства производства, которыми владеют люди.

Социальная политика - это политика регулирования социально-экономических условий жизни общества, направленная на поддержание отношения справедливости в обществе, регулирование отношений между отдельными социальными группами, обеспечение условий повышения уровня жизни всех членов общества.

Ссудный процент представляет собой плату за использование денежного капитала, другими словами это цена денежного капитала.

Теория переходной экономики изучает развитие экономической системы в странах, где осуществляется преобразование централизованно-планируемой экономики (административно-командной экономики) в рыночную экономику.

Товарное хозяйство - тип хозяйства, в котором продукты производятся для обмена, на продажу.

Трансфертные платежи - различные безвозмездные выплаты населению из общественных фондов, в частности, пенсии, стипендии, различные социальные пособия.

Труд - это человеческие ресурсы, то есть рабочая сила, имеющаяся в обществе и используемая в производстве продуктов и услуг.

Условия возникновения и развития рыночной экономики формируются в ходе длительного исторического процесса перехода от традиционной к рыночной экономике. Важнейшими из них являются общественное разделение труда и специализация, развитие частной собственности на средства производства, личная заинтересованность производителей и собственников, свобода выбора и свобода передвижения факторов производства, государственное вмешательство в экономику, нравственные нормы.

Факторы производства - это экономические ресурсы, то есть ресурсы используемые для производства продуктов и услуг.

Физиократы (от греческого "физис" - природа и "кратос" - сила, власть) - представители экономической школы физиократов, сложившейся в середине 18 века во Франции. Это была группа учёных, наиболее известным из которых был Франсуа Кенэ (1694-1774). "Фи-

зиократия" буквально означает "природовластие". Учение физиократов возникло как реакция на меркантилизм. Критикуя меркантилистов, они считали, что правительство должно обращать внимание не на торговлю и накопление денег, а прежде всего на развитие земледелия. Источник богатства они видели в земледелии, только труд в сельском хозяйстве является производительным трудом.

Фритредерство (от английского free trade - свободная торговля) - внешнеэкономическая политика государства, предполагающая свободную торговлю, без ограничений экспорта и импорта со стороны государства, другим словами, это экономический либерализм во внешней торговле.

Фундаментальные экономические проблемы - это важнейшие экономические проблемы, которые решает любая экономическая система, а именно, что производить, как производить, для кого производить.

Цели экономической политики правительства в рыночной экономике - это основные и определяющие экономические задачи, которые стремиться решить правительство в ходе осуществления экономической политики, включают в себя общие и специальные цели, например, рост уровня жизни всех слоёв населения страны и снижение инфляции.

Человеческий капитал представляет собой оценку потенциальной способности индивидуума приносить доход; он включает в себя врождённые способности и таланты, а также полученное образование, приобретённую квалификацию, накопленный опыт.

Экономическая политика - это совокупность различных мер, предпринимаемых правительством с целью достижения конкретных целей экономического развития, представляет собой сложный общественный механизм.

Экономическая система - это часть общественной системы, сфера человеческой деятельности, в которой осуществляется производство, обмен, распределение и потребление продуктов, услуг и факторов производства.

Экономическая эффективность - соотношение между затратами ресурсов, с одной стороны, и полученными результатами, то есть объёмом произведённых благ, с другой стороны.

Экономические агенты - это участники рыночных экономических отношений, обладающие собственностью на факторы производства и принимающие экономические решения. Основными экономическими агентами являются домашние хозяйства, предприятия (фирмы), государство.

Экономические блага - это такие потребляемые блага, которые существуют в ограниченном количестве, поэтому их необходимо производить, например, хлеб, компакт-диск, автомобиль, знания, услуги программиста.

Экономические методы регулирования экономики, другими словами, инструменты или способы, с помощью которых правительство проводит экономическую политику в жизнь, условно объединяемые в несколько групп: бюджетно-финансовые методы регулирования экономики, денежно-кредитные методы, планирование и программирование экономического развития.

Экономические функции государства, его обязанности в рыночной экономике, включают, во-первых, обеспечение правовой основы деятельности экономических агентов, потребителей и производителей; во-вторых, устранение и компенсация недостатков рыночного хозяйственного механизма; в-третьих, осуществление государственной экономической политики.

Экономический либерализм (экономическая свобода) - основополагающий принцип в классической политической экономии. В основе идеи экономического либерализма лежало представление о том, что экономические законы действуют подобно законам природы. В результате их действия в обществе стихийно устанавливается "естественная гармония". Государству нет необходимости вмешиваться в действие экономических законов.

2. Макроэкономические понятия

Важнейшие макроэкономические показатели - это показатели, характеризующие развитие экономики в целом, такие как объём и темпы роста валового внутреннего продукта, объём потребления, масштабы накопления, валовые инвестиции, государственные расходы и доходы, размеры экспорта и импорта, число занятых и норма безработицы, индексы цен, денежная масса, ставка процента, курс национальной валюты, сальдо платёжного баланса.

Валовой внутренний продукт - это совокупная рыночная стоимость всей конечной продукции (товаров и услуг), произведённой в экономике страны за год, независимо от источника использованных ресурсов.

Валовой национальный продукт представляет собой совокупную рыночную стоимость всей конечной продукции (товаров и услуг), произведённой в экономике страны за год, исключая стоимость продукции, произведённой на предприятиях, принадлежащих иностранцам.

Вертикальный отрезок кривой совокупного предложения отражает ситуацию в экономике, когда ВВП достиг уровня полной занятости, и при повышении уровня цен под воздействием роста совокупного спроса объём национального производства остаётся неизменным.

Горизонтальный отрезок кривой совокупного предложения отражает ситуацию в экономике, когда уровень цен остаётся неизменным даже при увеличении объёма национального производства. Это возможно в том случае, если существует значительный уровень безработицы и недогрузки производственных мощностей.

Дефлятор ВВП - это индекс цен, рассчитываемый для всех произведенных в экономике товаров и услуг, исчисляется как отношение номинального ВВП к реальному ВВП.

Добавленная стоимость - это стоимость, добавленная переработкой, представляет собой разность между стоимостью произведённой продукции и стоимостью предметов труда, использованных в производстве этой продукции.

Индекс потребительских цен - отношение стоимости фиксированного набора потребительских товаров и услуг в текущем году к его стоимости в базисном году.

Индекс цен - это отношение совокупности цен определённого набора товаров и услуг в данном периоде к совокупности цен сходного набора товаров и услуг в базовом периоде, умноженное на 100.

Конечный продукт представляет собой стоимость товаров и услуг, произведённых в данном году и приобретённых для конечного потребления, то есть не используемых для промежуточного потребления.

Макроэкономическая модель в упрощённой форме представляет важнейшие особенности и наиболее существенные черты исследуемых макроэкономических процессов, формулирует важнейшие зависимости между ними.

Методы измерения ВВП. В принципе существуют три метода измерения ВВП и ВВП: по добавленной стоимости производственный метод, по расходам (метод конечного использования), по доходам (распределительный метод)

Национальный доход представляет собой совокупный доход общества, произведённый в экономике и полученный владельцами всех факторов производства. Он рассчитывается как разница между чистым внутренним продуктом, чистым доходом, полученным в стране иностранцами, и косвенными налогами на бизнес.

Неценовые факторы совокупного предложения. К важнейшим из неценовых факторов совокупного предложения относятся изменение цен на ресурсы, изменение производительности, изменение правовых норм. Графически их воздействие на совокупное предложение изображается сдвигом кривой совокупного предложения влево или вправо.

Неценовые факторы совокупного спроса - факторы, влияющие на величину потребительских расходов, инвестиционных расходов, государственных расходов и чистый экспорт, в частности, доходы потребителей, их ожидания и задолженность, изменения в налогообложении потребителей и производителей, ставка процента, изменения в технологии, расходы правительства на содержание государственного аппарата, курс национальной валюты. Графически их воздействие на совокупный спрос изображается сдвигом кривой совокупного спроса влево или вправо.

Номинальный ВВП - это стоимость всех произведённых в данном году товаров и услуг, выраженная в текущих ценах.

Основные макроэкономические проблемы включают в себя такие внутриэкономические и внешнеэкономические проблемы как проблема масштабов национального производства и темпов экономического роста; накопления и масштабов инвестиций; занятости и безработицы; недогрузки производственных мощностей; инфляции; дефицита государственного бюджета; стабильности курса национальной валюты; дефицита внешней торговли; дефицита платёжного

баланса; макроэкономической нестабильности (проблема экономического цикла).

Предмет макроэкономики - исследование поведения экономики в целом, а также её крупных секторов, таких как государственный и частный сектор, государственные финансы и денежно-кредитная сфера, топливно-энергетический комплекс, аграрно-промышленный комплекс, военно-оборонный комплекс, выявление зависимостей между важнейшими общеэкономическими показателями.

Промежуточный отрезок кривой совокупного предложения отражает ситуацию в экономике, когда неиспользуемые ресурсы уменьшаются и уровень занятости приближается к полной занятости. На этом отрезке повышение цен ведёт к росту масштабов производства и совокупного предложения.

Промежуточный продукт представляет собой стоимость товаров и услуг, произведённых в данном году и приобретённых для промежуточного потребления, то есть для дальнейшей переработки или перепродажи.

Равновесный уровень цен представляет собой такой объём ВВП, при котором произведённый продукт равен объёму потреблённых товаров и услуг, то есть совокупным расходам.

Располагаемый доход - это доход, остающийся в распоряжении домашних хозяйств после вычета чистых индивидуальных налогов из национального дохода.

Реальный ВВП - это стоимость всех произведённых в данном году товаров и услуг, выраженная в постоянных (базисных) ценах.

Система национальных счетов - это система взаимоувязанных макроэкономических показателей, отражающих информацию о всех стадиях экономического кругооборота - производстве и обмене товаров и услуг, распределении и перераспределении доходов, потреблении и сбережении.

Совокупное предложение - это объём товаров и услуг, производимых в экономике в целом в данном году и предложенных предприятиями на рынке населению, государству и друг другу при данном уровне цен.

Совокупный спрос - объём товаров и услуг в экономике в целом, который потребители, предприятия и правительство готовы купить при определённом уровне цен, другими словами, это величина

запланированных расходов на товары и услуги в экономике в целом при данном уровне цен.

Чистый внутренний продукт - это стоимость валового внутреннего продукта за вычетом стоимости той части ВВП, которая пошла на возмещение основного капитала, потреблённого в производстве.

Эффект богатства состоит в том, что при повышении уровня цен снижается реальная стоимость активов общества (богатства), то есть снижается их покупательная способность.

Эффект импортных закупок состоит в том, что при повышении уровня цен в экономике сокращается чистый экспорт, являющийся частью совокупного спроса.

Эффект процентной ставки означает, что при повышении уровня цен повышается процентная ставка, что ведёт к сокращению объема инвестиционных расходов, являющихся частью совокупного спроса.

Инвестиционный спрос - это запланированные совокупные расходы предприятий, связанные с заменой и увеличением своего физического капитала, как основного, так и оборотного.

Коротким периодом в макроэкономике считается период, когда цены негибкие, т.е. цены в экономике не меняются.

Модель совокупного спроса представляет собой базовую макроэкономическую модель, в основе которой лежит положение о том, что совокупный спрос является наиболее активной макроэкономической переменной, определяющей уровень национального производства. Важнейшими факторами, формирующими уровень национального производства в рамках этой модели, выступают масштабы инвестиций и величина мультипликатора, зависящего от предельной склонности к потреблению.

Мультипликатор - это коэффициент, показывающий степень прироста ВВП в результате прироста инвестиций, рассчитывается как отношение прироста ВВП к приросту инвестиционного спроса, вызвавшего увеличение ВВП.

Потребительский спрос (C) представляет собой запланированные совокупные расходы населения, домашних хозяйств, на покупку предметов потребления и потребительских услуг, то есть таких товаров и услуг, которые удовлетворяют личные потребности человека.

Предельная склонность к потреблению (с) - это доля дополнительного дохода, идущая на увеличение потребительских расходов. Другими словами, это величина, на которую возрастает потребление при увеличении личного располагаемого дохода на единицу.

Предельная склонность к сбережениям (s) - это доля дополнительного дохода, идущая на увеличение сбережений. Другими словами, это величина, на которую возрастают сбережения при увеличении личного располагаемого дохода на единицу.

Равновесие в экономике означает, что внутренний рынок товаров и услуг находится в состоянии, когда объём национального производства (или совокупное предложение) при данном уровне цен равен совокупным расходам (или совокупному спросу).

Равновесный объём производства (выпуска) - это такой объём производства, при котором совокупное предложение равно совокупному спросу, или это объём производства, обеспечивающий расходы, достаточные для закупки данного объёма производства.

Сбережения - это часть доходов населения, не израсходованная на приобретение потребительских товаров и предназначенная для финансирования будущих приобретений товаров длительного пользования и инвестиций.

Условия макроэкономического равновесия представляют собой условия формирования равновесного объёма производства, включают в себя (1) равенство выпуска и совокупных расходов, (2) равенство инвестиций и сбережений.

Антиинфляционная политика - совокупность мер, предпринимаемых правительством, с целью сдерживания роста цен или их снижения; включает в себя меры по регулированию денежной массы, а также по сокращению дефицита бюджета.

Безналичные деньги - это основная масса денежных средств на банковских счетах, безналичные деньги также называют депозитными или кредитными деньгами безналичного расчета, они обслуживают оптовый товарооборот и платежно-расчетные операции между предприятиями, корпорациями и банками.

Безработица - часть совокупной рабочей силы, лица трудоспособного возраста, не имеющие работы, но способные работать и ищущие работу в данный период времени.

Бюджетно-финансовая политика - это совокупность экономических и административных мер, предпринимаемых правительством

с целью стабилизации и повышения эффективности национальной экономики, с использованием, главным образом, бюджетных и налоговых инструментов.

Бюджетный дефицит - это та сумма, на которую расходы государственного бюджета превышают его доходы.

Бюджетный профицит представляет собой излишек бюджета, то есть превышение доходов над расходами.

Встроенные стабилизаторы - экономические механизмы, такие, как подоходный налог, пособия по безработице, которые являются частью системы государственных финансов и которые автоматически смягчают реакцию ВВП на изменения совокупного спроса.

Гиперинфляция - очень быстрый рост уровня цен в экономике, превышающий 50% в месяц (по классификации Международного валютного фонда).

Государственные финансы есть совокупность денежных средств (ресурсов), которые государство мобилизует для выполнения своих функций.

Государственный бюджет - это доходы и расходы государства, или иными словами, это финансовый план формирования и использования денежного фонда государства.

Государственный долг - общая сумма задолженности правительства населению, владельцам государственных ценных бумаг, равная сумме прошлых бюджетных дефицитов.

Денежная система - форма организации денежного обращения в той или иной стране, которая сложилась исторически и закреплена национальным законодательством, представлена, она включает в себя следующие элементы: денежную единицу, эмиссионную систему, виды денег, институты регулирования денежной системы.

Денежная масса - совокупность всех имеющихся в обращении денег, является важнейшим количественным показателем денежного обращения, она включает несколько компонентов, которые выделяются на основании критерия их ликвидности.

Денежное обращение - это движение денег при выполнении ими своих функций.

Денежно-кредитная политика - совокупность мероприятий центрального банка и правительства, направленных на изменение денежной массы в обращении, объёма кредитов, процентных ставок и других показателей денежного обращения с целью снижения

уровня инфляции, устойчивого роста денежной массы и создания предпосылок для стабильного экономического роста.

Денежные агрегаты - это статистические показатели денежной массы, находящейся в обращении в стране, они формируются из различных частей денежного обращения, включаемых в денежные агрегаты в соответствии с присущим им уровнем ликвидности. Различают денежные агрегаты M_0 , M , M_1 , M_2 , M_3 , M_4 , L .

Денежный мультипликатор - коэффициент, показывающий степень прироста денежной массы в стране в результате изменения центральным банком величины денежной базы, рассчитывается как единица, делённая на норму обязательных резервов.

Деньги - это особый вид товара, который выделился из товарного мира и служит всеобщим эквивалентом. Иными словами, деньги являются таким товаром, который способен обмениваться на все другие товары.

Дефляция - снижение уровня цен в экономике. Дискреционная бюджетно-финансовая политика

Дискреционная бюджетно-финансовая политика - сознательное изменение налогов и расходов, осуществляемое правительством с целью стабилизации и повышения эффективности национальной экономики.

Естественная безработица - часть безработицы, включающая в себя структурную и фрикционную безработицу; это безработица в условиях полной занятости.

Закон денежного обращения заключается в том, что количество денег в обращении должно обеспечить соблюдение баланса между количеством денег и стоимостью товаров и услуг, подлежащих реализации (с учетом их цен).

Закон Оукена - зависимость между нормой безработицы и темпами роста ВВП, предполагающая, что увеличение безработицы на 1% над уровнем естественной безработицы снижает реальный ВВП по сравнению с потенциальным на 2,5%.

Индексация - это изменение денежных выплат в соответствии с темпами инфляции.

Интенсивный экономический рост - экономический рост, обеспечиваемый за счет применения качественно новых технологий, повышения квалификации работников, применения ресурсосберегающей техники.

Инфляция (от латинского "инфлатио", то есть вздутие) означает обесценение денежной единицы, уменьшение ее покупательной способности, ведущее к росту цен.

Инфляция издержек (или инфляция предложения) - инфляция, возникающая в результате уменьшения совокупного предложения, вызванного увеличением издержек, в частности, при повышении цен на сырьё и энергоносители, при повышении заработной платы, не сопровождаемого ростом производительности труда.

Инфляция спроса - инфляция, вызванная увеличением совокупного спроса, его превышением над совокупным предложением.

Косвенные налоги - налоги, которые включаются в цену товаров и тарифа на услуги.

Кредит представляет собой движение денежного капитала, отдаваемого в ссуду на условиях его возврата за плату в виде процента.

Кривая Лаффера - это графическое отображение зависимости между налоговыми поступлениями и динамикой налоговых ставок, выявляющая такую налоговую ставку, при которой налоговые поступления достигают максимума.

Кривая Филлипса - кривая, показывающая обратно пропорциональную зависимость между уровнем безработицы и темпами инфляции.

Мультипликатор государственных расходов представляет собой отношение изменения равновесного ВВП к изменению объёма государственных расходов.

Наличные деньги - те, что находятся на руках у населения и обслуживают розничный товарооборот, а также личные платёжно-расчётные операции; это металлические и бумажные деньги, которые передаются из рук в руки в натуральном виде.

Налоги - это принудительные, безвозмездные и обязательные платежи, которые платят в доход государства юридические и физические лица.

Недискреционная бюджетно-финансовая политика основана на автоматически действующих нормах, то есть вступающих в действие без необходимости принятия правительством каких-либо специальных мер.

Номинальная заработная плата представляет собой сумму денег, получаемую за выполнение некоторой трудовой услуги.

Норма обязательных резервов - устанавливаемая центральным банком доля депозитных обязательств, которую коммерческие банки обязаны держать в центральном банке.

Операции на открытом рынке - регулирование денежной массы с помощью купли-продажи центральным банком государственных облигаций на кредитно-банковском рынке.

Политика занятости - совокупность мер, предпринимаемых правительством с целью снижения уровня безработицы и увеличения занятости, включает в себя программы подготовки и переподготовки кадров, увеличения числа рабочих мест в государственном секторе экономики, оказания содействия найму рабочей силы.

Политика стабилизации - политика, направленная на сокращение амплитуды колебаний экономической активности в рыночной экономике, предполагает использование пакета взаимоувязанных между собой методов краткосрочной макроэкономической политики (денежно-кредитной, бюджетно-финансовой и внешнеэкономической политики).

Полная занятость - такой уровень занятости, когда существует лишь естественная безработица, но отсутствует циклическая безработица; при этом реальный ВВП равен потенциальному.

Прогрессивный налог (или налогообложение по прогрессивной ставке) означает, что с высоких доходов берется больший процент, чем с низких (то есть ставка налога повышается при возрастании дохода).

Пропорциональный налог означает, что взимается одна и та же ставка налога, независимо от величины дохода.

Прямые налоги - налоги, которые взимают непосредственно с доходов и имущества.

Разрыв ВВП - разница между потенциально возможным объемом ВВП при полной занятости и фактически достигнутым ВВП при циклической безработице.

Реальная заработная плата выражается в том количестве товаров и услуг, которые можно приобрести на деньги, полученные рабочим в качестве номинальной заработной платы.

Регрессивное налогообложение означает, что процент изъятия дохода налогами уменьшается при возрастании дохода.

Сезонная безработица - безработица, вызываемая колебаниями спроса на рабочую силу в разные периоды времени, например в сельском хозяйстве.

Скрытая безработица - формально занятые, но фактически безработные лица; в результате спада производства рабочая сила используется не полностью, но и не увольняется.

Структурная безработица - часть безработицы, возникшая в результате структурных изменений в экономике, происходящих под воздействием научно-технического прогресса; включает в себя работников с устаревшей квалификацией, спрос на которых уменьшается.

Темпы инфляции - прирост уровня цен в экономике за год или за месяц; обычно при определении темпов инфляции учитывают индекс потребительских цен, то есть средневзвешенное изменение всех цен на товары, включенные в потребительскую корзину.

Темпы экономического роста - статистический показатель, рассчитываемый как отношение реального ВВП текущего года к реальному ВВП базисного года.

Фазы цикла - следующие друг за другом периоды экономического цикла, в том числе фазы кризиса, депрессии, оживления и подъёма.

Фрикционная безработица - безработица, связанная с добровольной сменой работниками места работы и периодами временного увольнения, временная незанятость в периоды перехода работников с одной работы на другую.

Функции денег вытекают из их содержания как особого товара, выполняющего роль всеобщего эквивалента, это пять функций: мера стоимости, средство обращения и обмена, средство платежа, средство сбережения и накопления, функция мировых денег.

Центральный банк - это "банк банков", он организуется правительством и имеет дело не с населением, а с коммерческими банками, основная функция ЦБ - функция предохранения кредитно-банковской системы от кризисов и регулирование (через предложение денег) общей экономической ситуации в стране.

Циклическая безработица порождена циклическим характером развития рыночной экономики, то есть чередованием периодов подъёма и спада производства; это безработица, непосредственно

порождаемая недостаточностью совокупного спроса в условиях экономического спада.

Экономический рост - увеличение общего объёма произведённого реального ВВП, или объёма реального ВВП в расчёте на душу населения за определённый период времени.

Экономический цикл - повторяющиеся и следующие один за другим на протяжении ряда лет подъёмы и спады уровней экономической активности; включает в себя фазы кризиса, депрессии, оживления и подъёма.

Экстенсивный экономический рост - экономический рост, обеспечиваемый за счет количественного увеличения уже применяемых факторов производства.

3. Понятия открытой экономики

Внешнеторговый баланс (ВБ) - разница экспорта товаров (с плюсом) и их импорта (с минусом); ВБ может быть положительным (активным) или отрицательным (дефицитным, пассивным).

Всемирная торговая организация (ВТО) - многосторонняя торгово-экономическая организация, действующая с 1995 г., правовой основой которой являются Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) в редакции 1994 г., Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) и соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС).

Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) - предшественник ВТО (1947-1995 гг.), многостороннее соглашение, содержащее принципы, правовые нормы и правила, которыми руководствуются во взаимных торговых отношениях участвующие в нем страны.

Демпинг - метод внешнеторговой политики, заключающийся в продвижении товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня цен, существующего в этих странах (или ниже издержек производства).

Догоняющее развитие - экономическая стратегия, преследующая цель преодолеть разрыв в уровнях социально-экономического развития между лидирующими и отставшими странами.

Импортозамещающее производство - производство товаров, направленное на вытеснение импорта.

Квота (контингент) - количественная мера нетарифного ограничения экспорта или импорта товара определенным количеством или суммой на определенный промежуток времени.

Количественные ограничения - административная форма государственного регулирования внешней торговли, определяющая количество и номенклатуру товаров, разрешенных к экспорту или импорту.

Либерализация внешней торговли - ослабление и отмена государственных мер защиты (протекционизма) вплоть до полной отмены всех ограничений (до свободной торговли), когда основным регулятором становится рынок.

Лицензирование - регулирование внешнеэкономической деятельности через разрешения, выдаваемые государственными органами на экспорт или импорт товаров в установленных количествах за определенный промежуток времени.

Международная торговля (МТ) - сфера международных товарно-денежных отношений, представляющая собой совокупность внешней торговли всех стран мира. Под МТ понимается обмен товарами между странами в их натурально-вещественной форме посредством их вывоза (экспорта) и ввоза (импорта).

Международное разделение труда (МРТ) - разделение труда между странами на основе специализации в производстве определенных товаров или услуг, которая делает возможным и необходимым международный обмен и сотрудничество.

Международные экономические отношения (МЭО) - система экономических отношений между странами по поводу взаимного обмена, сотрудничества и помощи; - механизм взаимодействия стран в системе мирового хозяйства (глобальной экономики) на основе международного разделения труда.

Меркантилистская теория международной торговли - теоретическое обоснование государственной политики зарабатывания золотых и серебряных денег (валюты) посредством развития экспорта товаров и поддержания активного внешнеторгового баланса.

Мировое хозяйство (МХ) - совокупность национальных экономик, связанных между собой взаимным обменом товарами, услугами и мобильными факторами производства.

Мировой рынок (МР) - совокупное товарное обращение между странами или совокупность всех внешних рынков; - сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторов производства.

Нетарифные средства регулирования внешней торговли - административные запреты; валютные, количественные ограничения (лицензии, квоты), экспортные субсидии; санитарно-технические и экологические нормы; "добровольные" ограничения экспорта по соглашению между странами и прочие.

Общее МРТ - разделение труда между странами по крупным сферам производства, при котором одни страны экспортируют продукцию добывающих отраслей или/и сельского хозяйства, другие - продукцию обрабатывающей промышленности (готовые изделия). В этом случае складываются дополняющие экономики, и расширение международного обмена сдерживается внутренним спросом на те же товары, которые экспортируются.

Протекционизм в узком смысле - защита национального производства от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных средств государственной внешнеторговой политики. Под протекционизмом в широком смысле следует понимать все меры государства, направленные на повышение конкурентоспособности национальной экономики.

Свободная торговля - беспрепятственное перемещение товаров между странами.

Таможенные пошлины - налог, которым облагается товар при пересечении границы. Пошлины могут устанавливаться в % от цены товара (адвалорные) или представляют собой фиксированную ставку с объема, веса и т.д. (специфические); пошлины бывают экспортные, импортные, транзитные; преференциальные и дискриминационные; компенсационные и антидемпинговые.

Таможенный тариф - систематизированный перечень товаров, против которого показаны ставки таможенных пошлин. Тариф, как правило, имеет несколько колонок, т.е. несколько ставок таможенных пошлин на один и тот же товар.

Тарифные средства регулирования внешней торговли - таможенный тариф и таможенные пошлины.

Бреттон-вудская валютная система (1947-1971 гг.) - золотовалютная международная система, основанная на обратимости доллара в золото по фиксированной цене 35 долларов за одну тройскую унцию; поддержании фиксированных валютных курсов по отношению к доллару; предоставлении кредитов МВФ странам-членам в случае временного дефицита платежного баланса.

Валюта - любой платежный документ или денежное обязательство, выраженное в той или иной национальной денежной единице и используемое в международных расчетах. Это банкноты, казначейские билеты, денежные средства на банковских счетах, а также чеки, векселя, аккредитивы и другие платежные средства.

Валютная котировка - фиксирование курса национальной денежной единицы в иностранной денежной единице.

Валютный курс - соотношение обмена денежных единиц двух стран или цена одной валюты, выраженная в другой валюте или корзине валют, которая устанавливается законодательным порядком или рынком.

Валютный рынок - рынок, на котором отдельные лица, частные фирмы и банки, а также государственные учреждения покупают или продают иностранную валюту; основной товар валютного рынка - любое финансовое требование, обозначенное в иностранной валюте.

Внешняя конвертируемость - право резидента совершать операции с иностранной валютой с нерезидентами.

Внутренняя конвертируемость - возможность расплачиваться иностранной валютой внутри страны, т.е. параллельное хождение валюты.

Девальвация - изменение паритета валюты в сторону снижения.

Демонетизация золота - изъятие золота из международных расчетов; лишение его качеств валюты.

Долларизация - использование иностранной валюты, например, доллара, в качестве средства обращения, единицы расчета и сбережения; ее уровень определяется долей иностранной валюты, пересчитанной в национальную валюту по официальному валютному курсу, в денежном обращении.

Евро - единая валюта стран-членов Европейского союза, вошедших в валютный союз ЕС.

Золотой стандарт (1880-1914 гг.) - международная валютная система фиксированного валютного курса, основанная на официальном закреплении странами золотого содержания в единице национальной валюты с обязательством центральных банков свободно покупать и продавать национальную валюту в обмен на золото.

Иностранная (зарубежная) валюта - национальная валюта другого участника финансовой сделки.

Конвертируемость валюты - свободный обмен национальной валюты на иностранную и использование ее в сделках с реальными и финансовыми активами.

Международная валютная система - международный валютный порядок или режим, представляющий собой совокупность правил, обычаев, инструментов, ликвидных возможностей для осуществления международных расчетов (платежей); классифицируется по типу валютных курсов или по международным резервам.

Международный банк реконструкции и развития (МБРР) - межправительственная кредитная организация, созданная в 1947 г. для оказания долгосрочной помощи странам-членам в виде льготных кредитов.

Международный валютный фонд (МВФ) - межправительственная кредитная организация, созданная в 1947 г. для наблюдения за соблюдением странами-членами согласованных правил поведения в международной торговле и финансах, за поддержанием стабильности валютных курсов; для предоставления заемных средств своим членам в случае временного дефицита платежного баланса.

Национальная валюта - законное платежное средство на территории выпускающих ее стран.

Нефтедоллары - доллары, принадлежащие странам-экспортерам нефти и вывезенные за рубеж.

Общий рынок - форма международной экономической интеграции, предусматривающая свободное передвижение товаров, услуг капиталов и трудовых ресурсов между странами-членами и введение единого внешнеторгового тарифа.

Официальные золотовалютные резервы - принадлежащие государству активы, предназначенные для обеспечения платежеспособности страны по ее международным финансовым обязательствам, прежде всего в сфере валютно-расчетных отношений; вклю-

чают: 1) иностранные валютные активы; 2) государственный золотой запас; 3) специальные права заимствования (СПЗ); 4) резервную позицию в МВФ; 5) прочие требования.

Официальные ресурсы - ресурсы иностранных государств и международных кредитных организаций.

Паритет покупательной способности (или реальный валютный курс) показывает реальное соотношение между валютами по их покупательной способности. Например, паритет покупательной способности рубля к доллару можно рассчитать, сопоставив стоимость гамбургера или стоимость набора одних и тех же товаров в Нью-Йорке и в Москве.

Плавающий валютный курс - рыночный валютный курс устанавливается спросом и предложением.

Платежный баланс - статистический отчет о внешнеэкономической деятельности страны за определенный период (за 1 год); соотношение платежей и поступлений денежных средств в страну по всем внешнеэкономическим операциями, совершенным за определенный период времени; показывает положение страны в системе мирохозяйственных связей.

Продажа-покупка валюты - обмен валюты одной страны на валюту другой страны.

Ревальвация - увеличение паритета валюты.

Региональная валюта - валюта Европейского союза - евро; международной валютой считаются и специальные права заимствования (СПЗ) Международного валютного фонда.

Резервная валюта - валюта, в которой страны держат свои ликвидные международные резервные активы.

Свободно конвертируемая валюта (СКВ) - широко используемая валюта для осуществления платежей по международным сделкам, она свободно покупается-продается на главных валютных рынках (доллар, фунт, франк, марка, иена).

Стратегия открытой экономики - политика, направленная на либерализацию внешнеэкономической деятельности; открытие национального рынка для иностранных товаров, услуг, капитала; предоставление нерезидентам возможности свободно заниматься предпринимательской деятельностью на территории страны.

Таможенный союз (ТС) - межгосударственное объединение, основанное на поэтапной полной либерализации взаимной торговли

промышленными товарами и введении единого тарифа в отношении третьих стран.

Твердая валюта - означает стабильный валютный курс.

Фиксированный валютный курс - устанавливается законодательством и поддерживается центральным банком посредством интервенций: продажи или покупки национальной валюты.

Экономическая интеграция - межгосударственное объединение двух и более стран на основе договора с целью создания совместного хозяйственного комплекса в форме преференциальной зоны, зоны свободной торговли, таможенного союза, общего рынка или экономического и валютного союза, являющегося высшей формой экономической интеграции.

Экономический и валютный союз - высшая форма международной экономической интеграции, которая предусматривает создание единого внутреннего рынка, полную гармонизацию и унификацию экономической и валютной политики вплоть до введения единой валюты, создания единого банка; осуществление единой внешнеэкономической политики в отношении третьих стран.

Ямайская валютная система - действует с 1978 г., основана на долларовой стандарте и демонетизации золота, разрешает введение любых валютных курсов, формально признает Специальные права заимствования (СДР) в качестве основы валютной системы, стоимость которых определяется корзиной валют, т.е. набором ведущих валют в определенных соотношениях.

Учебное электронное издание

С.Ш. Гишева,
З.Х. Курмалиева

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ
«МАКРОЭКОНОМИКА»
направление 080100.62 «Экономика»
квалификация «бакалавр»

2-е издание, стереотипное

ООО «Электронные издательские технологии»
385020, Республика Адыгея, г. Майкоп, а/я 09
elit-publishing@yandex.ru
1,74 Мб

Подписано к использованию 05.12.2016 г.