Белецкая А.А.

НИУ «БелГУ»

Россия, г. Белгород

DOI: 10.18411/2015-09-5-1-16-17

Особенности рамочных договоров на примере договора инвестирования

Рамочным договором (договором с открытыми условиями) является договор, который включает общий порядок взаимодействия сторон. В последствии он может быть уточнен сторонами при заключении отдельных договоров на основании рамочного договора.

Упоминание о рамочном договоре можно встретить в ст. 2.14 Принципов международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА 1994 г.). В ней определено, что если стороны намерены заключить договор, то тот факт, что они умышленно оставили какое-либо условие для согласования в ходе будущих переговоров или подлежащим определению третьим лицом, не является препятствием для возникновения договора.

Согласно судебной практики рамочный договор считается заключенным с момента согласования сторонами всех существенных условий «основного» договора, так как рамочный договор не содержит предмет обязательств сторон в силу его правовой природы (Постановления Тринадцатого арбитражного апелляционного суда от 15.03.2010 по делу № А56-62888/2009, от 09.03.2010 по делу № А56-33315/2009).

Рамочный договор является двусторонним, так как создает права и обязанности для обеих его сторон. Он, в отличие от предварительного договора,

который связывает стороны обязательством в будущем заключить договор на предусмотренных в нем условиях, подобного обязательства не содержит. Стороны не принимают на себя обязательство заключать в будущем договор, они его уже заключили, но отдельные условия детализируются и уточняются в последующем.

Особенностью рамочного договора является то, что он сам по себе для сторон никаких обязательств не создает, а лишь направлен на их организацию, устанавливая основы во взаимоотношениях участников.

Поскольку условия рамочного соглашения не являются окончательными и детализированными, нельзя говорить о его возмездности или безвозмездности. Такое исходное соглашение сторон, фиксирующее их основные договоренности, может предполагать уплату цены или какого-либо имущественного предоставления.

Чтобы ответить на вопрос, будет ли являться инвестиционный договор рамочным, необходимо определить, в каком контексте мы рассматриваем договор: сделка, договорное правоотношение (обязательство), договор-процедура.

Отметим, что потребность чёткого законодательного обоснования данного договора в качестве отдельного вида гражданско-правового обязательства актуальна в связи с расширением инвестиционно-финансовой деятельности в Российской Федерации и значительными рисками инвесторов при заключении договоров, а так же по причине неопределенности в правоприменительной практике. Поэтому актуальным является рассмотрение инвестиционного договора в контексте определенного обязательства. Причем известно, что сферой инвестирования может быть строительство, сельское хозяйство, наука, экономика и т.д. В силу специфики и большого количества сфер применения невозможно выработать единый универсальный подход к определению инвестиционного договора, однако возможно обозначить и определить его в качестве рамочного, включающего общую часть условий и устанавливающего принципы сотрудничества сторон.

На основании вышеизложенного, считаю, что договор инвестирования отвечает указанным характеристикам и может быть признан рамочным.

Список используемых источников информации

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 02.11.2013) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. – № 32. – Ст.3301.
2. Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА). 1994. // Закон. № 12. 1995.