УДК 330.341.1

JEL O33, O34

DOI: 10.17213/2312-6469-2019-2-22-28

РОЛЬ ПРАВОВОГО ПОЛЯ В РАЗВИТИИ ИННОВАЦИЙ В РОССИИ

© Н.Н. Тренев 2019

Институт проблем управления им. В.А. Трапезникова Российской академии наук, г. Москва, Россия

Будущее страны во многом определяется наличием технологий с высокой добавленной стоимостью. Для высокой добавленной стоимости требуются разделяющие барьеры, лучшими из которых являются отрыв в знаниях, умениях. Знаниями и умениями обладают люди с хорошим уровнем образования и творческими задатками. Такие лица более мобильны. Для их удержания с ними необходимо делиться частью создаваемой ими добавленной стоимостью. И эта часть должна быть конкурентной. Сохранить свою долю добавленной стоимости лица, ее создающие могут в условиях эффективно работающей правовой среды, защищающей создателей добавленной стоимости.

Ключевые слова: инновации, высокая добавленная стоимость, правовое поле, практика правоприменения, экономическая безопасность.

THE ROLE OF THE LEGAL FIELD IN THE DEVELOPMENT OF INNOVATION IN RUSSIA

© N.N. Trenev 2019

V.A. Trapeznikov Institute of Control Sciences Russian Academy of Sciences, Moscow, Russia

The future of the country is largely determined by the presence of high value added technologies. For high added value, separating barriers are required, the best of which is a gap in knowledge and skills. Knowledge and skills are possessed by people with a good level of education and creative makings. Such persons are more mobile. To keep them with them, you need to share part of the value added they create. And this part should be competitive. Persons creating their share of value added can create an effective legal environment that protects value creators.

Keywords: innovations, high added value, legal framework, law enforcement practice, economic security.

Для успешного развития страны полезно создание внутри государства высокой добавленной стоимости. Высокая добавленная стоимость позволяет стране развиваться, защищать свои территорию и ресурсы,

обеспечивать своим гражданам достойный уровень жизни. Высокая добавленная стоимость создается за счет барьеров доступа к материально-финансовым, информационно-аналитическим, административно-управленческим ресурсам [1-6].

Доступ к природным ресурсам ограничен, если их месторождения ограничены и находятся во владении небольшого числа лиц. В этом случае сторонние лица не могут получить возможности также добывать эти ресурсы и размывать маржу прибыли. Однако увеличение добычи природных ресурсов, как правило, связано с существенным вложением финансовых ресурсов, что значительно ограничивает темпы роста объемов производства и прибыли.

Доступ к финансовым ресурсам определяется доступностью отечественного и зарубежного финансового рынка. Доступного финансового рынка в существенной мере регулируется действиями национального ЦБ. В идеале ЦБ стремится насытить экономику реальными деньгами – чем больше в стране реальных денег, тем они более доступны. Чем более доступны реальные деньги, тем большее число проектов могут получить финансовое обеспечение и развиваться.

Сложность заключается в том, что ЦБ должен пройти между монетарным голодом и гиперинфляцией. Обе крайности уменьшают объем реальных денег в экономике. При недостаточном финансировании экономики деньгами:

- существенная часть потенциально-прибыльных проектов может не получить финансирование;
- возникает угроза дефляции, что также способствует изъятию денег из экономики.

При дефляции становится выгодным изымать деньги из обращения, так как деньги становятся ценнее, чем товарная масса. При избыточном снабжении экономики деньгами, экономика оказывается не в состоянии их освоить в проектах и производстве, что ведет к росту уровня цен, а рост уровня цен приводит к снижению реальной денежной массы.

Также избыточное снабжение экономикой денег ведет к спекуляциям против своей валюты: лишние рубли выбрасываются на валютный рынок, что ведет к обесцениванию национальной валюты и инфляции.

Информационно-аналитические и административно-управленческие ресурсы относятся к технологиям управления и производства. Их очень сложно скопировать, для этого требуется время, образование, культура. Невозможно сразу наладить производство сложной наукоемкой продукции там, где для этого нет достаточной культурной, научно-технической и управленческой базы. Доступ к этим ресурсам является существенным барьером. Производства, защищенные барьером входа, позволяют получать повышенную добавленную стоимость.

Информационно-аналитические и административно-управленческие ресурсы во многом являются общественным благом, т.е. их можно копировать и распространять, конечно, на подготовленной почве, с относительно-небольшими издержками. Поэтому задача создания и роста производств с высокой добавленной стоимостью во многом должна решаться за счет информационно-аналитических и административно-управленческих ресурсов.

Носителями информационно-аналитических и административно-управленческих ресурсов являются образованные люди, часто творческого склада ума. Образование позволяет работать с новыми знаниями, а творческий склад ума выходит за рамки ограничений, оставаясь при этом в правовом поле.

Способность осваивать новые знания и выходить за рамки искусственных ограничений делает таких лиц мобильными. Простыми административными барьерами и пустыми лозунгами их не удержать, остаются интерес и комфортные условия жизни, работы. Интерес должен быть и духовный, и душевный, и материально-финансовый. Духовный интерес включает в себя потребность в самоуважении, в реализации своего потенциала; душевный – в комфортном общении, занятии своего места в социуме; материально-финансовый – в получении и удержании для личного пользования существенной части приносимого результата. Это соответствует ценностям демократической культуры.

Чисто чиновничье сословие в худшем смысле этого слова заинтересовано в создании барьеров и получении ренты от лиц, пытающихся их преодолеть. Это похоже на феодальную систему – в этом случае должности и места передаются по наследству. Феодалу не были нужны деньги, ему достаточно было владеть землей. Разрешая крестьянам обрабатывать землю, феодал получал оброк – средства, необходимые для проживания.

В восточной формации наместник не владел барьером, а получал его на время для кормления. В любое время наместник мог быть смещен государем и заменен кем-то другим по усмотрению государя. В феодальных и восточных системах преобладает традиционная культура – уважение к должности, возрасту. Способности и умения значат мало – основное уметь получить и сохранить барьер для кормления.

Современная экономика производств с высокой добавленной стоимостью основана на минимизации упущенной выгоды. Минимизация упущенной выгоды происходит за счет оперативной обработки больших объемов слабоструктурированной динамично меняющейся информации. Динамично меняющуюся слабоструктурированную информацию не получается передавать по иерархической вертикали: происходят потери времени и неструктурированной информации. Для работы со слабоструктурированной динамично меняющейся информацией необходимы горизонтальные связи.

Горизонтальные связи могут возникать в рамках демократической системы ценностей, где во главу угла ставится умение достигать результата, брать на себя необходимую ответственность. Ответственность связана с риском и неприятными последствиями, поэтому должна быть премия за принятие на себя ответственности. Такой премией является участие в результате, пропорциональное своему вкладу.

Участие в результате предполагает возможность его получить и унести, т.е. развитую правовую систему, эффективно охраняющую права собственности, особенно интеллектуальной. Не имея возможности получить, унести и сохранить результаты своего труда, образованные предприимчивые лица будут стимулированы работать в той юрисдикции, которая позволяет получить и сохранить результаты своего труда.

Мы подходим к необходимости эффективно-работающей правовой системы, защищающей интересы создателей добавленной стоимости, особенно, создателей высокой добавленной стоимости.

У чиновничества в плохом смысле этого слова запросы прямо противоположные: им необходима правовая система, эффективно защищающая интересы создателей и обладателей барьеров. Одни барьеры мешают создавать добавленную стоимость, а другие с этих барьеров кормятся.

Налицо конфликт интересов между лицами, имеющими власть устанавливать барьеры, и лицами, могущими создавать добавленную стоимость.

Стоимость идей и разработок различается по территориям. В США Силиконовая долина считается тем местом, где созданы все условия для создания технологий и производств с высокой добавленной стоимостью. В США развитая правовая система защищает права собственности, в том числе и права интеллектуальной собственности. Права миноритариев также защищаются хорошо. Однако Силиконовая долина уже достаточно разрекламирована и проживание в ней команды по созданию бизнеса обходится недешево.

В России проживание может быть дешевле, чем в США, но правовая система, особенно практика правоприменения в области защиты прав собственности, интеллектуальной собственности, прав миноритариев оставляют желать лучшего.

Китай озабочен развитием на своей территории производств с высокой добавленной стоимостью. Там создаются государственно-частные партнерства с большими бюджетами на научные исследования. В Китае создано большое количество фондов поддержки венчурного предпринимательства. Команда, имеющая здравую идею, но не имеющая финансовых средств, может получить 35% в капитале будущей компании.

Российский бизнес может в публичных выступлениях называть цифру в 35% очень маленькой, но при этом сам давать таким командам только процентов пять в капитале будущих компаний.

Новые технологии с высокой добавленной стоимостью определяют будущее экономики и территорий, поэтому России стоит обратить особое внимание для создания и развития условий, стимулирующих предпринимательство, новые технологии, инновации на своей территории.

Активы могут выводиться многими способами. Чем прозрачнее структура бизнеса, тем лучше для миноритариев и разработчиков, с которыми расплачиваются долями в компании. Если в структуре бизнеса имеется множество компаний, незначительно различающихся между собой в написании, а также в формах собственности АО, ООО, то это не совсем хорошо для лиц, работающих за долю от капитализации. Бизнес может быть переведен между компаниями, имеющими незначительную разницу в написании, при этом ребрендинга производить не потребуется. А лица, внесшие существенный вклад в развитие бизнеса, могут оказаться с долями в пустых компаниях или в компаниях с отрицательным собственным капиталом.

Миноритарии могут не получить дивидендов, даже если это прописано в уставе [6]. Слабая защита собственности не способствует капитализации компаний и возможности их продажи на рынке [7]. Прекрасные на первый взгляд компании могут потерять весь свой собственный капитал в течение одного квартала и при этом еще остаться в долгах [8-12]. Наличие собственной консалтинговой компании, как оказалось, по факту предотвратить такую потерю собственного капитала не в состоянии. Информация о перспективных и успешных собственниках может быть неоднозначной [13] – российский бизнес развивается не в аквариуме и не в совершенной правовой среде. Попытка собрать информацию среди сотрудников также может приводить к противоречивым результатам [14].

В одной группе компаний могут быть юридические лица, которые непосвященный человек может перепутать по названиям [15-16]. Служба безопасности должна пресекать все попытки вывода средств [17], однако изучение первичных документов показывает, что эти, казалось бы, здравые соображения, не всегда работают [9-12].

На первый взгляд, российские законы вполне защищают собственников. Например, сознательное доведение компании до банкротства – нарушение уголовного кодекса РФ со сроком давностью в 10 лет. Срок давности по гражданским искам – 5 лет. При этом компании обязаны хранить бухгалтерскую отчетность только за последние 5 лет. Соответственно, после 5-ти лет компании на вполне законных основаниях – негде хранить – могут уничтожить как бухгалтерскую отчетность, так и все содержащиеся в ней улики.

Сознательное доведение компании до банкротства может происходить через множество сделок и компаний. Судьи, как правило, имеют юридическое образование и слабо разбираются в сложных экономико-финансовых схемах. Доказательство преступного умысла может требовать

дорогой экспертизы, неподъемной для миноритариев. Также разбирательство требует времени, в течение которого документы могут быть утеряны, уничтожены на законных основаниях, наступит срок давности. В самом худшем для виновника случае хороший адвокат может перевести обвиняемых на домашний арест и качественно прорабатывать все обстоятельства дела. Учитывая, что максимальный срок наказания за сознательное доведение до банкротства составляет 6 лет, хороший адвокат может, в случае заведомо провального дела, сделать все, чтобы его подзащитный провел этот срок дома, под домашним арестом.

Защита собственности и создание условий для роста технологий с высокой добавленной стоимостью на своей территории должны производиться на основе прозрачности потоков: материально-финансовых, административно-управленческих, информационно-аналитических. Проблемы легче предотвращать, чем ликвидировать последствия их появлений.

Литература

1. Тренев Н.Н. Стратегическое управление. – М.: ПРИОР, 2000, 2002. – 240 с.
2. Тренев Н.Н. Технологии управления корпорацией. – Saarbrücken, Germany: LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co. KG, 2012. – 681 с.
3. Тренев Н.Н. Технологии управления проектами. 1-е изд. + электронная версия. Saarbrücken, Germany: LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co. KG, 2012. – 365 с.
4. Тренев Н.Н. Макроэкономика. Современный взгляд. – М.: ПРИОР, 2001. – 352 с.
5. Тренев Н.Н. Предприятие и его структура. Анализ, Диагностика, Оздоровление. – М.: ПРИОР, 2000, 2002. – 240 с.
6. Тренев Н.Н. Управление финансами. – М.: Финансы и статистика, 2001. – 494 с.
7. Александра Джорджевич, Иван Сафронов. С «Сигнала» подаются сигналы бедствия. Миноритарии радиозавода жалуются на то, что их обошли деньгами [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.kommersant.ru/doc/3668752?from=four_strana (Дата обращения 26.06.2018).
8. Евгений Коган. Почему акции российских предприятий – это опцион на счастье [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://whotrades.com/people/548661493/timeline/4444923?showMore=1> (Дата обращения 27.06.2018).
9. Дмитрий Колокатов. Разнопрофильные активы – не наша стратегия // Агроинвестор, 31 октября 2008 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.agroinvestor.ru/companies/article/10547-dmitriy-kolokatov/?fbclid=IwAR1W3RX2IRdy6UXDjtpfVCGWDd-Omgs5xUQWuFBiN8oq8ZA-wkyuxBx5tmk_
10. ОАО «Агрика» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=8587&fbclid=IwAR3nlx5pfbemMlfyt4motxLdaIBTZySMFetbgea-VtvUbE1svxzyZ36EtQI>
11. ОАО «ВЭМЗ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://disclosure.1prime.ru/portal/default.aspx?emId=3328100033&fbclid=IwAR1OOj2BOjzNiHGLel2dGzYrPmAejX9O_3SszqCKE4lxVi1tnGH_WoOxkjcE
12. Главный должник по НДФЛ во Владимире – ВЭМЗ «единоросса» Алексея Русаковского [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://tomiks33.ru/vg/novosti/glavnyy-dolzchnik-po-ndfl-vo-vladimire-vemz-edinorossa-alekseya-rusakovskogo-/?fbclid=IwAR31fQO0oJo_Sx5i_9wUYrfRk6HKXe_z3FQFif17InsueFoVdqWG3G0xmlQ_

13. Дорохин Владимир Васильевич. Форбс, Дорохин Владимир Васильевич. Роэл групп [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://addviva.ru/kli70pleo48/%D0%94%D0%BE%D1%80%D0%BE%D1%85%D0%B8%D0%BD,%D0%92%D0%BB%D0%B0%D0%B4%D0%B8%D0%BC%D0%B8%D1%80_%D0%92%D0%B0%D1%81%D0%B8%D0%BB%D1%8C%D0%B5%D0%B2%D0%B8%D1%87?fbclid=IwAR1MT3T1Ls5FK6JNtj36psfTzy1dsnnA-4CPkWo68-NzPX6KYUyGi5rtCkQ.
14. Правда сотрудников [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pravda-sotrudnikov.ru>.
15. ООО «РУСЭЛПРОМ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.list-org.com/company/717445?fbclid=IwAR2OXxJ5DZ_NyT82sT0H3yahrNIqBCOWBa6E6J8AxF6z36BmhSBj2IRf_Vg#stat.
16. АО «РУСЭЛПРОМ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.list-org.com/company/4369696/show/founders_history#founders.
17. Лев Матвеев. Самый уязвимый. Как топ-менеджеру защитить себя от вымогателей [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.forbes.ru/karera-i-svoy-biznes/369881-samyu-uyazvimyy-kak-top-menedzheru-zashchitit-sebya-ot-vymogateley?utm_source=facebook&utm_medium=organic&utm_campaign=post_07.12.2018&fbclid=IwAR0iL503DKJVIUrrfjx7sI6s2VuneHpyaAFXxwdzXPP_BapNtBvX2NkqYHw.

Поступила в редакцию

05.02.2019

Тренев Николай Николаевич – доктор экономических наук, ведущий научный сотрудник Института проблем управления РАН, г. Москва, Россия.

Trennev Nikolay – Doctor of Economics, Leading researcher at the Institute of Control Sciences RAS, Moscow, Russia.

Россия, 117997, г. Москва, ул. Профсоюзная, 65
65, str. Profsoyuznaya, Moscow, 117997, Russia
e-mail: nnick2002@mail.ru