DOI: 10.17117/na.2015.12.03.088

<http://ucom.ru/doc/na.2015.12.03.088.pdf>

Поступила (Received): 30.12.2015

Фатихов Р.В. Правовые особенности хозяйственного партнерства в Российской Федерации

Fatikhov R.V. Legal features of business partnership in the Russian Federation

В статье рассматриваются характерные черты хозяйственных партнерств по сравнению с уже имеющимися формами коммерческих организаций. Автор определил, что хозяйственные партнерства представляют собой новую организационно-правовую форму коммерческих организаций, промежуточную между хозяйственными товариществами и обществами, которой присуща чрезвычайно широкая диспозитивность регулирования, позволяющая придать ей разнообразные формы

Ключевые слова: хозяйственное партнерство, организационно-правовая форма, хозяйственное общество, хозяйственное товарищество, инвестиции

The article is considered the characteristics of business partnerships in comparison with the existing forms of business organizations. Author finds that business partnerships represent a new legal form of commercial organizations, intermediary between business camaraderie and companies that are inherent in an extremely wide discretionary control, allowing it to make a variety of forms

Key words: business partnership, organizational and legal form, business camaraderie, business companies, investments

Фатихов Руслан Винаерович

Аспирант

Башкирский государственный университет
г. Уфа, ул. Достоевского, 131

Fatikhov Ruslan Vinerovich

Graduate

Bashkir state university
Ufa, Dostoevskogo st., 131

Научный руководитель:
д.ю.н., профессор Тужилова-Орданская Е.М.

Хозяйственное партнерство было введено Федеральным законом от 03 декабря 2011 г. № 380-ФЗ «О хозяйственных партнерствах» (далее – Закон) [1] и в настоящее время является наиболее диспозитивно регулируемой организационно-правовой формой коммерческой организации в правовой системе современной России и, прежде всего, привлекательно в сфере венчурных инвестиций.

Под хозяйственным партнерством, согласно статье 2 Закона, признается созданная двумя или более (максимально 50) гражданами и (или) юридическими лицами коммерческая организация, в управлении деятельностью которой принимают участие участники партнерства, а также иные лица в пределах и в объеме, которые предусмотрены соглашением об управлении партнерством.

Хозяйственное партнерство является комплексной правовой формой юридического лица, которая сочетает в себе отдельные положительные признаки

хозяйственных товариществ и обществ и в отличие от них, это позволяет ему быть более гибким участником экономической и внешнеэкономической деятельности [2, 35]. Так, анализ основных и дополнительных видов деятельности хозяйственных партнерств показал, что, несмотря на основное направление его деятельности в сфере венчурного бизнеса и инвестиции в инновационные проекты, обладает общей правоспособностью и может осуществлять любую, не запрещенную законом, деятельность. Удобство хозяйственного партнерства видится также и в последующем его преобразовании, в открытое акционерное общество.

Кроме того, соглашение об управлении хозяйственным партнерством не требует государственной регистрации, но при этом обязательно должно быть удостоверено нотариусом. В данном соглашении же об управлении хозяйственным партнерством у сторон достаточно свободы относительно распределения между собой прав и обязанностей, прибыли и расходов, в отличие от товариществ и обществ.

Таким образом, следует заключить, что в целом в правовой модели хозяйственного партнерства есть целый ряд положительных моментов, характеризующих его как гибкую правовую конструкцию, обладающую рядом преимуществ для особо рискованных сфер предпринимательской деятельности:

- привлекательность для иностранных инвесторов;
- уникальная, индивидуальная система управления в партнерстве;
- преодоление требований о публичном характере деятельности хозяйственных обществ и раскрытии определенного объема информации, которая может быть использована в недобросовестной конкурентной борьбе;
- возможность поэтапного формирования складочного капитала, позволяющего привлекать дополнительные средства по необходимости, особенно, в процессе реализации высокостойимостного инновационного проекта [3, с.27].

Однако, несмотря на положительные черты, существуют и негативные моменты, по сравнению с теми же хозяйственными товариществами и обществами, например, такие как: неопределенность круга лиц, имеющих право определять действия партнерства, несоблюдение соотношения объема прав и обязанностей участника от внесенного им размера складочной доли в капитал, диспозитивность в размере суммы складочного капитала, законодательная неопределенность относительно правосубъектности хозяйственного партнерства [4, с. 41]. При этом, данный перечень недостатков не является исчерпывающим.

Соответственно, наличие определенного рода недостатков, не позволяет позиционировать хозяйственное партнерство как улучшенную, по сравнению с хозяйственными товариществами и обществами, организационно-правовую форму юридического лица, созданную для привлечения венчурных инвестиций, что указывает на пробелы в правовом регулировании данной формы юридических лиц и проблемы осуществления данной деятельности в Российской Федерации.

Список используемых источников:

1. Федеральный закон «О хозяйственных партнерствах» от 03 декабря 2011 № 380-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 2011. № 49 (ч.5). Ст. 7058.
2. Серова О.А. Хозяйственное партнерство и хозяйственное товарищество: возможные пути интеграции организационно-правовых форм // Законы России: опыт, анализ, практика. 2012. № 2. С. 35.
3. Цибенко А.Ю. Хозяйственное партнерство как организационно-правовая форма венчурного и инновационного предпринимательства (компаративное исследование): дис. ... канд. юрид. наук. М., 2015.
4. Кондратов Н.М., Цепков В. Снижение рисков внутрикорпоративных конфликтов в хозяйственных партнерствах // Корпоративный юрист. 2012. № 7.

© 2015, Фатихов Р.В.

Правовые особенности хозяйственного партнерства в Российской Федерации

© 2015, Fatikhov R.V.

Legal features of business partnership in the Russian Federation