DOI: 10.17117/na.2015.11.01.381

<http://ucom.ru/doc/na.2015.11.01.381.pdf>

Поступила (Received): 13.11.2015

Мгерян М.А., Хайбулаева М.О. Влияние введения экономических санкций на деятельность корпораций

Mgeryan M.A., Haybulayeva M.O.
The impact of economic sanctions on corporate activities

Введение экономических санкций приводит к тому, что политико-экономическая деятельность страны-объекта санкций дестабилизируется и, как следствие, становится во многом зависимой от дальнейшей политики страны-инициатора. Ярким примером по введению санкций с высокой степенью интенсивности, угрожающей всей экономике страны, может послужить ситуация с США и РФ. Таким образом, возникла актуальность рассмотрения данной темы

Ключевые слова: экономические санкции, девальвация рубля, экспорт, импортозамещение

Мгерян Мано Агвановна
Старший преподаватель
Волгоградский государственный университет
г. Волгоград, проспект Университетский, 100

Хайбулаева Мариям Османовна
Студент
Волгоградский государственный университет
г. Волгоград, проспект Университетский, 100

The imposition of economic sanctions leads to the fact that political and economic activity of the country was the object of sanctions is destabilizing and, as a result, becomes largely dependent on the future policy of the country-initiator. A vivid example on the introduction of sanctions with a high degree of intensity, threatening the entire economy of the country, may prove to be the situation with USA and Russia. Thus, the relevance of the topic

Key words: economic sanctions, devaluation, export, import substitution

Mgeryan Mano Agvanovna
Senior lecturer
Volgograd state university
Volgograd, University Avenue, 100

Haybulayeva Mariyam Osmanovna
Student
Volgograd state university
Volgograd, University Avenue, 100

Введение экономических и политических санкций одной страной в отношении другой является довольно распространенным и актуальным в современной экономике процессом. Как правило, они выражаются в форме ограничения на международные финансовые отношения (торговлю, финансовые операции), а также операции, связанные с перемещением людей из одной страны в другую.

Санкции – один из инструментов управления экономикой. В переводе с латинского *sanctio* – строжайшее постановление. Экономические санкции предполагают введение мер принудительного воздействия по отношению к нарушителям правил нормального ведения хозяйственной и финансовой деятельности. Данные меры осуществляются со стороны государственных органов, финансо-

вых и налоговых органов, а также банков и включают запрещение или ограничение деятельности, штрафы, лишение кредитов, закрытие счетов в банках [2, с. 159]

Применение санкций может быть обусловлено несколькими причинами и иметь различные цели. В основном это политические цели, в случае которых санкции выступают инструментом политического давления на партнера или решения некоторых политических задач. В практической деятельности страна, применяемая санкции в отношении другой страны, данные факторы агрегирует и старается направить на ухудшение экономической ситуации оппонента. Это приводит к тому, что политико-экономическая деятельность страны-объекта санкций дестабилизируется и, как следствие, становится во многом зависимой от дальнейшей политики страны-инициатора.

Ярким примером по введению санкций с высокой степенью интенсивности, угрожающей всей экономике страны, может послужить ситуация с США и РФ. Ограничительные меры, касавшиеся России, были введены в 2014 году и коснулись интересов отдельной отрасли экономики, в частности, нефтедобывающей отрасли, а также активов граждан РФ и дипломатических отношений с лицами и организациями, попавшими в санкционный список.

Ярким примером введения санкций послужили события, произошедшие в Украине: присоединение РФ республики Крым в результате проведенного референдума, обострение политических отношений между РФ и США и др. Данные события послужили катализатором действий со стороны Запада и США по введению санкций против России.

В отношении России было принято сразу несколько видов санкций: финансовые, торговые и дипломатические.

Введение санкций против РФ преследовало несколько основных задач:

1. ограничения по экспорту и как результат уменьшение национального дохода России, рост прибыли бизнеса США, укрепление конкурентоспособности США по добыче и продаже энергоресурсов;

2. дестабилизация экономики в целом (введение санкций производится страной с более развитой экономикой против стран с менее развитой, провоцируя тем самым ответные, зачастую бессмысленные, меры);

3. разлад экономических отношений РФ со странами Европейского Союза.

Эффективность применения санкций в плане экономического ущерба достигается путем агрегирования сил и влияния нескольких стран, то есть возможность нанесения большего ущерба стране-объекту санкций зависит от географических аспектов, сформировавшихся потоков торговли и масштабов экономики каждой из сторон. Грамотные дипломатические отношения страны, вводящей санкции, со странами-соседями увеличивает результативность применяемых мер. Таким образом, страна-объект лишится поддержки в лице данных стран и альтернативных возможностей сотрудничества. Данный факт не означает полную отстраненность от мировой экономики, поскольку в глобализированной экономике страна-объект имеет возможность расширить связи и найти альтернативный рынок сбыта, закупок, финансирования, но, к сожалению, с большими затратами.

Первыми ограничительными мерами в отношении Российской Федерации стали санкции, введенные 06.03.2014 г. В этот день на сайте официального журнала Евросоюза был выложен соответствующий документ о применении первого пакета санкций США и Евросоюза (а также Австралии, Новой Зеландии и Канады). Суть данных мер заключалась в ограничении некоторых граждан РФ и Украины в финансовой деятельности – блокировка принадлежащих им активов и ограничение визового режима.

Затем вводились дополнительные ограничения, негативные последствия которых наблюдаются и на современном этапе: экономический кризис, девальвация рубля, отток капитала, падение цен на энергоресурсы и др.

Существующая дестабилизация в экономике сказывается не только на стране в целом, но и на её отдельных хозяйствующих субъектах.

Одними из наиболее подверженных финансовым рискам в условиях экономических санкций являются такие объединения, как корпорации. Определение термина «корпорация» можно сформулировать как объединение лиц с образованием юридического лица, имеющих задачей достижение определенной цели. Однако существует ряд других трактовок данного термина: корпорация (лат. *corporatio* объединение) – 1) совокупность лиц, объединившихся для достижения какой-либо цели; является юридическим лицом; 2) господствующая форма предпринимательства; 3) фирма, находящаяся в собственности нескольких частных лиц [1, с. 502].

Одной из особенностей деятельности таких корпораций является то, что в период геополитических рисков их деятельность осуществляется в более неопределенных условиях: непостоянство и влияние экзогенных факторов, количество участников отношений также велико, равно как и число взаимосвязей, деятельность таких предприятий регулируется различными нормативными актами. Все эти перечисленные особенности позволяют говорить о том, что внешняя среда, в которой функционируют корпорации, сложная и высокорискованная [4, с.246].

Российская Федерация вступила в период полномасштабного экономического кризиса, спровоцированного резким снижением цен на нефть и введенными санкциями, которые стали для многих российских компаний причиной закрытия зарубежных финансовых рынков. Данная ситуация усугубляется существенными объемами внешнего долга корпораций.

По данным Банка России о размере внешнего долга российских корпораций, то есть об их рублевых и валютных обязательствах перед нерезидентами, его значение на 01.07.2015 г. составило 228 061 млн. долл. США. По сравнению с тем же периодом прошедшего года 01.07.2014 г. произошло сокращение абсолютной величины задолженности – 279 691 млн. долл. абсолютное изменение составило – (51 630) млн долл. США, что в процентном выражении – (-18,46) %. Несмотря на данное сокращение, ситуация с корпоративной задолженностью остается нестабильной. Таким образом, в соответствии с утвержденным в январе 2015 г. антикризисным планом Правительство РФ решает вопрос об оказа-

нии дополнительной поддержки частному сектору экономики в виде более выгодных условий по предоставлению кредитов (займов), субсидий на компенсацию части затрат на уплату процентов по кредитам и др. [7].

Анализируя спектр охвата экономических санкций, можно сделать вывод о том, что санкционный список составлен из предприятий с преобладающим государственным участием в собственности (более 50% в капитале). Список основных российских корпораций, попавших в санкционный список, представлен в табл. 1.

Таблица 1. Перечень компаний РФ, в отношении которых установлены санкции ЕС

Компании финансовой сферы	Нефтяные компании	Компании оборонной промышленности	Прочие компании
Сбербанк, ВТБ, Внешэкономбанк, Газпромбанк, Россельхозбанк, Экспобанк, РосЭнергоБанк, Собинбанк, Банк Россия, ИнвестКапиталБанк, СМП	Газпром нефть, Роснефть, Транснефть	Оборонпром, Сириус, АлмазАнтей, Технологии машиностроения, Станкоинструмент, Калашников, Высокоточные комплексы, Базальт Тульский оружейный завод, Химкомпозит	Уралвагонзавод, Ростех, Объединенная авиастроительная корпорация, АкваНика, Авиа Групп, Авиа Групп Норд Зест, Сахатранс, Стройгазмонтаж, Стройтрансгаз, Стройтрансгаз-М, Стройтрансгаз Холдинг, Аброс, Трансойл, Volga Group

Источник: таблица построена автором на основе: регламент (ЕС) № 960/2014 (Официальный журнал Евросоюза, 31.07.2014). URL: <http://eur-lex.europa.eu/homepage.html>

Анализируя данные таблицы, можно сделать вывод о том, что санкции прежде всего затронули стратегически значимые отрасли экономики, а именно газо- и добычу, оборонно-промышленный комплекс, сферу банковских и транспортных услуг [5, с.4.]

Негативным фактором в данном случае является то, что даже краткосрочное приостановление операций в перечисленных отраслях, сильно зависимых от внешнеэкономической деятельности и доли развитых государств в структуре импорта/экспорта, значительно отразится на общих финансовых показателях, а именно снижение скорости товарооборота. На основе данных об экспорте и импорте, представленных на рис. 1, можно сделать основные выводы о том, как введенные санкции повлияли на эти показатели.

Согласно рисунку 1, значения показателей экспорта и импорта существенно сократились к 2015-му году. По данным Банка России за период январь-август 2015 г. размер внешнеторгового оборота составил 360,6 млрд. долл. США, из них:

- экспорт – 233,6 млрд. долл. США;
- импорт – 127,0 млрд. США.

Источник: О состоянии внешней торговли в январе-августе 2015 года (Федеральная служба государственной статистики, 28.10.2015 г.). URL: http://www.gks.ru/bgd/free/b04_03/IssWWW.exe/Stg/d06/214.htm

Рис. 1. Динамика экспорта и импорта Российской Федерации

Сальдо торгового баланса оставалось положительным, 106,6 млрд. долларов США (в январе-августе 2014г. – положительное, 135,4 млрд. долларов).

Говоря об экономике РФ в период введения санкций и их продления, необходимо отметить один из ключевых моментов дестабилизации деятельности корпораций – резкую девальвацию рубля.

Снижение стоимости национальной валюты порождает рост цен на производимые и торгуемые товары, которые напрямую зависят от уровня мировых цен в долларах и текущего обменного курса. Такая ситуация в экономике носит название эффект переноса обменного курса в цены.

Именно этот процесс можно было наблюдать в январе 2015 года, когда темпы роста цен производителей увеличились практически по всем отраслям реального сектора. Данная тенденция сохраняется.

Отрицательное изменение курса национальной валюты способствует проявлению нескольких одновременных эффектов:

1. конечные потребительские цены на отечественные товары практически сравниваются с ценами на импортируемые товары;

2. оба вида перечисленных цен будут увеличиваться, что является негативной тенденцией для потребителя;

3. девальвация национальной валюты, возможно, приведет к увеличению конкурентоспособности среди отечественных товаров и спроса на них со стороны, как отечественных потребителей, так и иностранных, что окажет давление на уровень цен.

Анализируя возможные последствия, стоит отметить всю важность эффекта переноса обменного курса в цены как фактора роста цен производителей [3, с.12]. Этот эффект также отражает то, насколько зависимо предприятие от подорожавшего импортного сырья и оборудования, поэтому в условиях экономического кризиса необходимо искать альтернативные источники пополнения

дефицитов сырья на отечественном рынке, тем самым не только обеспечивая государство отечественной продукцией, но сокращая отток капитала из страны.

Но пока российские предприятия напрямую зависят от импортируемого сырья и материалов, можно резюмировать, что и в дальнейшем возможен рост цен производителей, обусловленного отложенным влиянием девальвации рубля.

Таким образом, введение экономических санкций оказало и продолжает оказывать колоссальное влияние на деятельность корпораций. Каким является это влияние и последствия применения санкций ответить однозначно сложно. С одной стороны, санкции можно рассматривать как угрозу экономического развития, а, с другой, как условие для перехода к новой модели экономического развития. На наш взгляд, такая модель экономического развития страны может быть основана на росте производства, увеличении его эффективности, внедрении новых направлений развития – импортозамещение, новый технологический уклад, а это – один из важнейших шагов в выработке взвешенных рыночных мер по диверсификации и повышению конкурентоспособности российской экономики в текущих условиях.

Список используемых источников:

1. Архипов А.И., Багудина Е.Г., Балашов С.А. *Экономический словарь*. М.: Проспект, 2015. С. 502.
2. Гвилия Н.А. Влияние экономических санкций на конфигурацию и функционирование цепей поставок корпораций // *Вестник Астраханского государственного технического университета*. 2014. №4. С. 157-162.
3. Идрисов Г., Каукин А., Ю. Пономарев. *Эффект переноса: рост цен в промышленности продолжится. Оперативный мониторинг экономической ситуации в России, подготовлен Ногинским филиалом РАНХиГС* 2015. С. 12-14.
4. Трифонова Е.Ю. Методика оценки эффективности мероприятий по реализации стратегии предприятий-участников внешнеэкономической деятельности // *Вестник Нижегородского университета им. Лобачевского*. 2013. №3. С. 246-251.
5. Трофимов Г.Н. Механизмы импортозамещения на уровне отраслей // *Институт финансовых исследований*. 2015. С. 4-5.
6. *Отчет о состоянии внешней торговли в январе-августе 2015 года, подготовлен федеральной службой государственной статистики*.
URL: http://www.gks.ru/bgd/free/b04_03/IssWWW.exe/Stg/d06/214.htm
7. *План первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году, подготовлен Правительством РФ*.
URL: <http://government.ru/media/files/7QoLbdOVNPc.pdf>