DOI: 10.17117/na.2015.09.287

Поступила (Received): 30.09.2015

<http://ucom.ru/doc/na.2015.09.287.pdf>

Сизов Л.А.

Кэптивны́е фонды – как элемент инновационной инфраструктуры региона

Sizov L.A.

Captive funds – as an element of innovative infrastructure of the region

В данной статье рассматривается эффективность инновационной инфраструктуры региона на примере Тульской области и работа венчурных кэптивных фондов как одного из важнейших её элементов и перспективы работы венчурных кэптивных фондов в Тульской области

Ключевые слова: инновационная инфраструктура, кэптив, фонды

This article examines the effectiveness of an innovative infrastructure of region on the example of Tula region and the captive venture funds as one of its most important elements and prospects of captive venture funds in the Tula region

Key words: innovative infrastructure, captive, funds

Сизов Леонид Александрович

Кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой

Университет Российской академии образования (Новомосковский филиал)

Тульская область, г. Новомосковск, ул. Бережного, 12

Sizov Leonid Aleksandrovich

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Head of Department

University of the Russian Academy of education (Novomoskovsky branch)

Tula region, Novomoskovsk, Berezhnogo st., 12

Главная задача инновационной инфраструктуры – это эффективный трансфер передовых технологий от их разработчиков к нуждающимся в них промышленным предприятиям региона, объединение в научно-производственный кластер промышленных фирм, организаций посредников и инновационных предприятий.

Одной из самых актуальных задач развития российской экономики в условиях экономических санкций и перманентного мирового экономического кризиса является уход от экспортно-сырьевой направленности, импортозамещение на основе высокотехнологичных производств.

Это обуславливает высокую значимость инновационного развития отечественных промышленных предприятий.

Как показывают проведенные опросы топ-менеджеров современных российских промышленных предприятий (см.рис.1) их не устраивает эффективность существующей инновационной инфраструктуры, не удовлетворяющей их потребности в инновациях.

В качестве индикаторов инновационного развития можно предложить следующие показатели:

- количество патентов в субъекте РФ;
- количество организаций, занимающихся инновационными разработками в субъекте РФ;
- средние затраты предприятий на инновации.

Рис. 1. Результаты опроса топ-менеджмента российских промышленных компаний об эффективности существующей инновационной инфраструктуры

Количество патентов в Тульской области представлено на рисунке 2.

Рис. 2. Количество патентов в Тульской области 2008 – 2014 гг.

Количество организаций, занимающихся инновационными исследованиями приведено на рисунке 3.

Относительный коэффициент эффективности инновационной деятельности инновационных организаций субъекта РФ рассчитаем по формуле (1):

$$K_{\text{ЭИД}} = \frac{\chi_{\text{и}}}{\chi_{\text{о}}} \quad (1)$$

где:

- $K_{\text{ЭИД}}$ – относительный коэффициент эффективности инновационной деятельности;
- $\chi_{\text{и}}$ – число инноваций в год;
- $\chi_{\text{о}}$ – число организаций, занимающихся инновационной деятельностью в отчетном году.

Динамика относительной инновационной эффективности инновационных организаций Тульской области в 2008-2014 годах имеет следующий вид.

Рис. 3. Динамика относительной инновационной эффективности инновационных организаций Тульской области в 2008 – 2014 гг.

Как видно из рисунка 3 относительная эффективность инновационной деятельности в регионе растет, что, однако может быть объяснено только уменьшением количества организаций, занимающихся инновационными разработками, т.к. в абсолютном выражении количество внедренных инноваций (запатентованных в установленном законодательством порядке) за исследуемый период снижается.

Можно сказать, что воплощение в жизнь инновационного сценария требует значительных институциональных преобразований в области инновационной инфраструктуры, которая позволит осуществить эффективный трансфер передовых инновационных технологий от их разработчиков и владельцев к нуждающимся в них российским промышленным предприятиям.

Одним из таких значимых элементов обновленной инновационной инфраструктуры должны стать кэптив фонды давно и успешно работающие в промышленно развитых странах и странах новой индустриализации.

Кэптивный венчурный фонд – это корпоративный венчурный фонд, функционирующий как структура крупного предприятия (обычно дочерняя компания) с целью концентрации корпоративного капитала для инвестиций в инновационный бизнес [3]. Их следует отличать от коллективных венчурных фондов, которые создаются в форме закрытых паевых инвестиционных фондов (ЗПИФ) и основным инвестором здесь выступает не крупный холдинг или корпорация, как в случае с кэптивными фондами, а частные вкладчики [3].

Таким образом, при наличии научно-технического потенциала и НИОКР, соответствующих мировому уровню российским компаниям необходимы связующие звенья между научно-исследовательскими организациями и ними, наряду с ранее упоминавшимися автором объектами инновационной инфраструктуры ими могут и должны стать рассматриваемые в данной статье кэптив-фонды.

Список используемых источников:

1. Основные показатели инновационной деятельности России.
URL: http://studopedia.ru/1_117029_osnovnie-pokazateli-innovatsionnoy-deyatelnosti.html
2. Введенский А. Где искать инновации?
URL: <http://unova.ru/2011/08/11/8836.html>
3. Кэптивны́е венчурные фонды.
URL: <http://каталог-статей.рф/business/finansy/venchurnye-fondy.html>
4. Агамирзян И.Г. Основные итоги работы РБК за 2014 год.
URL: http://www.rusventure.ru/ru/programm/analytics/docs/Report_RVC_2014.pdf
5. Сизов Л.А. Основная концепция инновационного импортозамещения // Наука, образование, общество: проблемы и перспективы развития. Тамбов, 2015. С. 88-89.

© 2015, Сизов Л.А.

Кэптивны́е фонды – как элемент инновационной инфраструктуры региона

© 2015, Sizov L.A.

Captive funds – as an element of innovative infrastructure of the region