DOI: 10.17117/na.2015.08.057

Поступила (Received): 31.08.2015

<http://ucom.ru/doc/na.2015.08.057.pdf>

Батов В.Ю.

Основные этапы рассмотрения и заключения входящих договоров облигаторного перестрахования

Batov V.Yu.

Key steps of treaty reinsurance underwriting

В статье рассматриваются основные этапы и условия принятия облигаторных договоров во входящее перестрахование

Ключевые слова: перестрахование, страхование, облигаторное перестрахование

The article is devoted to description of key steps of treaty reinsurance underwriting

Key words: reinsurance, insurance, treaty reinsurance

Батов Виталий Юрьевич

Кандидат экономических наук, заместитель директора

АльфаСтрахование

г. Санкт-Петербург, Старо-Петергофский пр-т, 19

Batov Vitaliy Yurievich

Candidate of Economic Sciences, Deputy Director Alfa insurance

Saint-Petersburg, Staro-Petergofskiy ave., 19

Первым этапом рассматриваемого процесса является рассмотрение предложения.

Предложение об участии в облигаторном договоре может быть рассмотрено при обязательном соблюдении следующих условий:

1) данный вид рисков (классов бизнеса) принимается перестраховщиком
2) заинтересованность в совместном бизнесе с Цедентом/Брокером. Такая заинтересованность может быть обусловлена как возможностью получения крупных объемов бизнеса, так и необходимостью выравнивания результатов прохождения конкретного портфеля рисков Цедента/Брокера.

3) соблюдение формальных условий предложения, включающих наличие информации о Цеденте (лицензия, учредительные документы, руководство, опыт работы и др.), предоставление копий Правил и Условий страхования – по запросу, заключение Генерального договора о совместной деятельности, предоставление копии доверенности уполномоченного лица, наличие письменного предложения с содержанием основных условий перестрахования.

4) наличие дополнительной информации о Цеденте, включающей данные о финансовых результатах сотрудничества с данным Цедентом, общая информация о финансовом положении Цедента, общая характеристика портфеля аналогичных рисков (объем, структура, клиенты и т.д.). Источник информации

– данные отдела (департамента) маркетинга и данные аналитического блока программы оперативного учета перестраховочных договоров.

Предложение об участии в договоре может быть получено как от Цедента, так и от Брокера.

При получении предложения от Брокера необходимо удостовериться, что данный брокер имеет письменно подтвержденные полномочия от Цедента на размещение договора.

Отказ в рассмотрении предложения должен быть отмечен на бланке предложения либо в ответном письме по электронной почте с указанием причин отказа и направлен Цеденту/Брокеру. Все предложения по перестрахованию с отказами должны храниться и сохраняться в отдельном файле.

Следующим этапом является оценка риска, определение объема принимаемой ответственности и условий перестрахования. Предложение по участию в договоре не может быть принято, если:

- имеется неопределенность в принципах андеррайтерской политики Цедента или отсутствие понимания ее необходимости;
- объем ожидаемой премии в перестрахование по договору на пропорциональной базе составляет менее 10% от его лимита (емкости);
- используется условие о «безоговорочном следовании перестраховщиком всем решениям перестрахователя»;
- исключается принципиальная возможность участия перестраховщика в процессе урегулирования убытков;
- не предусматривается возможность получения необходимых документов по отдельному убытку либо в договоре не устанавливается перечень оговоренных документов по убытку;
- ответственность Перестраховщика наступает до фактической выплаты Цедентом страхового возмещения («возникновение обязанности Страховщика произвести страховую выплату») при отсутствии Оговорки об одновременной оплате убытка;
- Правила (Условия) страхования не предоставлены по запросу.

Особое внимание нужно обратить в тех случаях, когда предложение в перестрахование содержит такие положения как:

- 1) перестраховочная премия перечисляется позже 3-х месяцев с начала периода перестрахования;
- 2) отсутствует запись о том, что «известных и заявленных убытков на дату акцепта нет» (в случае, если предложение поступило позже даты начала периода перестрахования);
- 3) косвенный бизнес (входящее перестрахование) занимает более 20% защищаемого портфеля Цедента;
- 4) условия риска относятся к категории стандартных исключений;
- 5) имеются иные основания для формального отклонения риска по конкретному классу бизнеса (исключения по видам), сомнительная деловая репутация Цедента/Брокера, субъективные и политические моменты.

Оценка предложения строится на анализе соответствия предложенных условий договора перестрахования действующим требованиям к данному виду

облигаторного перестрахования, а также принятому в перестраховочной компании уровню цен перестраховочных программ по конкретным классам бизнеса.

© 2015, Батов В.Ю.

*Основные этапы рассмотрения и заключения
входящих договоров облигаторного
перестрахования*

© 2015, Batov V.Yu.

Key steps of treaty reinsurance underwriting